1. Prioridad a la Satisfacción del Cliente
   1. Entrega temprana y continua de software con valor
2. Aprovechar el cambio como ventaja competitiva
   1. Aceptación de cambios en cualquier etapa del desarrollo para mejorar la competitividad del cliente
3. Entregar valor frecuentemente
   1. Entrega continua y mas pequeña
4. Cooperación negocio-desarrolladores durante todo el proyecto
   1. Interacción entre ambos para poder mejorar la comprensión y colaboración
5. Construir proyectos en torno a individuos motivados
   1. Motivar al equipo de desarrollo, confianza en el equipo para el desarrollo del software, participación de los integrante.
6. Utilizar la comunicación cara a cara
   1. Reduce los tiempos de respuesta y malentendidos
7. Software funcionando como medida de progreso
   1. El software funcional es lo que mas le importa al cliente
8. Promover y mantener un desarrollo sostenible
   1. Marcar un ritmo para que todos lo puedan seguir
9. La excelencia técnica mejora la agilidad
   1. Cuidar los aspecto técnicos cuando se desarrolle para aportar agilidad
10. La simplicidad es fundamental
    1. Actuar de una manera sencilla, evitar esfuerzo innecesario (El cliente no paga por esfuerzo si no por la funcionalidad)
11. Equipos auto-organizados para generar más valor
    1. Es mejor autodirigirse y que no se tenga control ya que debería ser capaz de dirigirse solo
12. Reflexión y ajustes frecuentes del trabajo de los equipos
    1. Mejora continua mediante revisión entre el equipo para ajustar y mejorar su rendimiento