





ISBB

Institut Systemische Beratung Berlin







Inhalte der Weiterbildung

Workshop 0 Info- / Auswahlworkshop

09.05.2014 Erster Überblick über Verlauf und Inhalte der Weiterbildung, Klärung der gegenseitigen

Erwartungen, Definition der Ziele und Vorstellungen der Teilnehmer/innen

Workshop 1 Organisationstheorie und -soziologie

16.-18.05.2014 Lehren und Lernen in Organisationen, Definition: Organisationen, Besonderheiten unter-

schiedlicher Firmen und Berufsgruppen, Beratung in wertorientierten – zielorientierten -

regelorientierten Institutionen, Modelle organisationaler Veränderung

Workshop 2 Anfangskontakt – Berater-Kundenverhältnis

20.-21.06.2014 Vorgespräche, Vertragsgespräche, Vertragsgestaltung, Projektakquise, Erste Kontakte zu

Kunden, Nähe - Distanz, Rollendefinition, Selbstdarstellung

Workshop 3 Diagnose

29.-31.08.2014 Diagnose und Diagnoseverfahren, systemische Diagnose und Hypothesenbildung,

zirkuläres Fragen als Methode, Diagnosen für eigene Beratungsprozesse/beruflichen Alltag

formulieren und überprüfen

Workshop 4 Prozess und Intervention

19.-20.09.2014 Veränderungsprozesse gestalten/ Systemisches Grundverständnis, Organisationsmuster

erkennen, Feldwirkung und Spiegeleffekte, Referenztransformationen, Veränderung

initiieren, Interventionen berechnen und setzen

Workshop 5 Kommunikation

17.-18.10.2014 Grundlagen der Kommunikation, Schwerpunkt: non-verbaler Kommunikation,

Körpersprache und deren Wirkung im System

Workshop 6 Rollenverständnis und Biographie

14.-15.11.2014 Erkennen der eigenen Person und Verhaltensmuster, Rolle - Person - Funktion, Projektion

und "Blinde Flecken", Biographie und Wirkung auf die eigene Rolle und Haltung

Workshop 7 Systemtheorie

16.-17.01.2015 Grundlagen der Systemtheorie von Niklas Luhmann, systemtheoretisches Kommunikations-

verständnis, Weiterentwicklungen und Bedeutung für die Beratungspraxis. Übertragung des

Konzeptes auf den beraterischen Alltag, Arbeit an Praxisbeispielen

Workshop 8 Kultureller Einfluss in der Beratung

20.-21.02.2015 Unternehmenskultur, Wirkung von Internationalität auf einzelne Unternehmensbereiche,

Kultur als Einflussfaktor bei Unternehmenszusammenschlüssen, Konkrete

Organisationsdiagnosen vor Ort







Inhalte der Weiterbildung

Workshop 9 Gruppen- und Teamdynamik

19.-22.03.2015 Teamentwicklung, Methodische Grundlagen, Phasen der Gruppenentwicklung, Gruppendy-

namik erkennen und steuern, Rollen und Persönlichkeitsmerkmale, Rollenklärung, Rollenverhandlung, Umgang mit Widerstand in sozialen Systemen

Workshop 10 Coaching

24.-26.04.2015 Grundlagen, Ziele und Grenzen von Coaching, personen- und funktionszentriertes Coa-

ching, Unterschiede und Überschneidungen zu therapeutischer Arbeit, Steuerung und Intervention in Systeme mittels Coaching, Persönlichkeit des Coachs und Auswirkungen

Workshop 11 Laws of Form - Beratung im Formkalkül

29.-30.05.2015 Systemtheoretische Interpretation des Formkalküls (George Spencer Brown), aktueller Stand

der theoretischen Diskussion, Anwendbarkeit auf die beraterische Praxis

Workshop 12 Schauspiel - Inszenierung

26.-28.06.2015 Selbst-Präsentation in der Beratung, Selbstinszenierung als Handwerkszeug, Wirkung und

Intention, "Dramaturgie" als Methode der Veränderung

Workshop 13 Personalentwicklung

11.-12.09.2015 Anspruch und Wirklichkeit, Methoden, Erfolge, Grenzen, Vorgehen, Themen und Inhalte,

Verhältnis Personalentwicklung – Organisationsentwicklung, Menschenbild in der PE und

systemische Annahmen zur Veränderbarkeit von Systemen

Workshop 14 Macht und Einfluss in Organisationen

09.-10.10.2015 Wodurch manifestiert sich Macht in Organisationen, formelle und informelle Strukturen,

positive und negative Aspekte von Macht, Macht im Kontext Systemischer Konzepte, Berate-

rischer Umgang mit Macht und Haltung

Workshop 15 Projektmanagement

27.-29.11.2015 Grundlagen zu Projektmanagement (PM) als Methode - Schwierigkeiten bei der Ein- und

Durchführung von PM und im Verlauf, Auswirkungen auf die Organisation, die Dynamik

zwischen Hierarchie und Gruppe (Linie und Projekt), PM als Systemwiderspruch

Workshop 16 Personalführung

16.-17.01.2016 Managementtheorien und Führungsmodelle, systemische Führung, Steuerung und

Selbststeuerung, eigene Haltung zu Führung

Workshop 17 Evaluation, Projektauswertung

20.-21.02.2016 Grundlagen der Evaluation und Selbstevaluation, Vorstellung der Beratungsprojekte,

Projektauswertung der Teilnehmer/innen







Inhalte der Weiterbildung

Workshop 18 Abschluss-Workshop

12.-13.03.2016 Auswertung, Beratungsidentität, Review, Berufsethik

3 Zusatzworkshops "Lessons-learned"

Selbstgesteuerte Einheiten der Teilnehmergruppe, Reflexion und Analyse der Weiterbildungseinheiten, Betrachtung der Auswirkungen der Weiterbildung, der Projekte und der Gruppendynamik auf die eigene Person, auf die Weiterbildungsgruppe und auf die beraterische Praxis, Termin/Dauer werden während der Weiterbildung fixiert







Was ist das Ziel der Weiterbildung?

Ziel der Weiterbildung ist ein umfassendes systemisches Verständnis für Beratungsprozesse in Organisationen. Die Grundlagen bilden die Systemtheorie und Konzepte systemischer Beratungspraxis. Im Mittelpunkt steht die Verbindung von Prozess- und Expertenwissen. Dies bedeutet, dass sowohl das am Prozess orientierte Vorgehen von Prozessberatern, als auch das know-how von Expertenberatern Inhalte und Thema sind.

Neben theoretischen Ansätzen fließen die Kenntnisse und die Erfahrung von Beratern in freier Praxis und in Organisationen, Wissenschaftlern sowie Experten aus Firmen in die Weiterbildungsmodule ein und werden interdisziplinär miteinander verknüpft.

An wen richtet sich die Weiterbildung?

Die Weiterbildung richtet sich an Berater, die ihr Repertoire theoretisch fundieren möchten, an Mitarbeiter von Personal- oder Organisationsentwicklungsabteilungen sowie an Leitungskräfte, die ihre Führungskompetenzen erweitern wollen.

Struktur und Umfang der Weiterbildung

Die Weiterbildung setzt sich aus verschiedenen Workshops zusammen. Die einzelnen Bausteine stehen in einer logischen Reihenfolge und vermitteln methodisches Wissen, Basistheorie und reflektierte Eigenerfahrung. Die Bausteine haben unterschiedliche Themen und Ausrichtungen - eine verbindende Klammer stellt in jedem Falle das systemische Verständnis von Beratungsarbeit dar. Dazu werden Workshops angeboten, die von einem Prozessberater und einem Fachexperten geleitet werden (Teamteaching). Neben der Aneignung neuer Inhalte und Methoden versteht sich die Weiterbildung als persönlicher Entwicklungsprozess. Die Gruppe dient als Spiegel und "Lernfeld" für gruppendynamische Prozesse sowie für die Rolle der einzelnen Teilnehmer. Sie wird als sich selbst entwickelndes System betrachtet. Permanentes Feedback und Unterstützung sind Voraussetzung für konstruktives Lernen und für den konstruktiven Umgang mit dem Thema Konkurrenz.

Im Laufe der Weiterbildung

- > werden handwerkliche Methoden vermittelt
- > wird das Rollenverständnis als Berater thematisiert und weiterentwickelt
- wird ein ausgeprägtes Verständnis für gruppendynamische Prozesse und deren Auswirkungen vermittelt







Ausbildungsteam

Marion Schenk, Andreas Oppermann, Jan Kasiske, Alexander Veit, Marion Pohl, Birgit Schwab, Stefan Reim, Dr. phil. Heide Völtz, Karl Pollok, Prof. Dr. Bernhard Lemaire, Anne Ahlers

Kosten und Dauer

Die Weiterbildung dauert ca. zwei Jahre. In der Regel findet ein Workshop pro Monat statt (exklusive Ferienzeiten).

Es sind 18 Workshops vorgesehen, darunter neun zweitägige, acht dreitägige und ein viertägiger. Insgesamt finden 46 Seminartage statt. Hinzu kommen 20 Stunden Lehrsupervision. Die Zahl der Stunden einschließlich der Supervision liegt bei insgesamt 388.

| Info-/ Auswahlworkshop | 100,00 EUR |
|----------------------------------|---------------|
| Anmeldegebühr | 100,00 EUR |
| Kosten Workshops und Supervision | 9.480,00 EUR |
| Gesamtkosten | 11.519,20 EUR |
| in 24 Monatsraten1 à | 479,97 EUR |







Anmeldung und Info

ISBB

Institut Systemische Beratung Berlin Schönhauser Allee 6-7 10119 Berlin www.isbb.org

Ansprechpartnerin Marion Schenk Email: marion.schenk@isbb.org Tel: 030 41 71 67 90