

32 | 积分制、游戏化, 一种新型的团队管理和协同方式

2019-09-11 黄勇

黄勇的OKR实战笔记 进入课程》



讲述: 李良

时长 14:05 大小 12.91M



你好,我是黄勇。在本专栏中,我讲述了许多 OKR 实践方面的内容,今天我想跳出 OKR 实践讲解的角度,和你聊聊我所期待的未来的工作模式。

我认为,**在不久的将来,OKR 目标管理、积分管理、游戏化这三个方面将进行深度结合,将创造出更多、更有效的人才激励手段,从而帮助企业识别和培养更优秀的人才。**

接下来,我将从一个典型的项目管理工作场景开始入手,讲述如何让这项工作变得更加有趣。

如何让项目管理变得更有趣?

我们都知道,传统的项目管理可能是非常枯燥乏味的,项目经理制定出项目计划,并进行工作拆解。

随后,项目成员开始交付各自的工作成果,项目经理需要在此过程中确保项目进度稳步前进,一旦发现项目进度有所滞后,项目经理将会提醒项目团队成员的进度进展,催促大家尽快完成任务。

可见,整个过程不仅枯燥乏味,而且还缺乏良好的参与感。正是因为参与感不强,将会直接影响贡献度,从而导致无法更加充分地进行项目价值产出。

我们在《<u>15 | 技术团队真的是"成本中心"吗?如何改变这一现状?</u>》一文中,讨论了如何使用 OKR 来管理项目目标,文中指出让团队在项目正式执行前,就需要知道做这个项目的意义。

这样一来,不仅能让大家更有激情地完成工作,带来明显参与感,还能对外充分地展现项目的价值。

对于软件开发类项目而言,一般包括以下六个基本步骤:

1. 需求立项: 确定业务需求, 并正式决定要做这个项目。

2. 产品评审: 评审产品功能的设计方案,确保该方案能够满足业务需求。

3. 项目启动:制定项目计划,并正式启动该项目。

4. 项目上线: 交付项目成果, 并宣布项目上线成功。

5. 项目总结:对项目执行过程中的经验和教训,做出全面总结。

6. 项目复盘:回顾项目全过程,并对项目目标做出评价。

那么如何将以上枯燥乏味的"流水线"式作业,变得更加有趣呢?在此我想提供一种创新思路,请大家一起来思考和探讨。

在"需求立项"环节,由项目经理牵头,他先编写一份"**项目 OKR**",将项目所能产出的价值描述清楚,并通过这份 OKR 来吸引项目成员的自愿加入。你也可以将此环节看成项目经理在寻找"**项目合伙人**"的过程,项目经理扮演了项目的 CEO 角色,他的责任最大,权力也最大,未来能够从项目中获得的利益也最大。

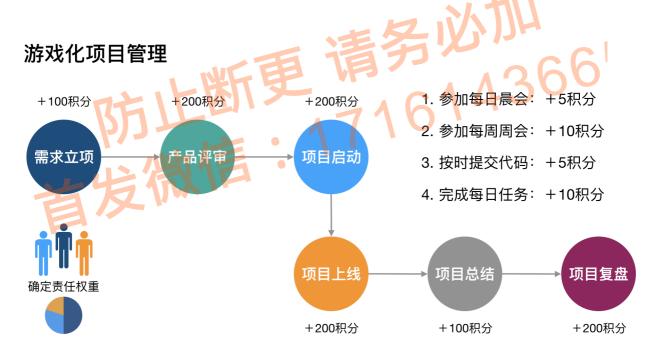
在项目初期,项目经理也需要将每一位项目成员的"责、权、利"三者,清晰地描述出来, 形成一份"项目股权表",每个人的利益权重根据自身所承担的责任进行切分。

更有趣的是, 当需求立项完毕后, 每位项目成员还能获得一定数量的"积分"。

不仅如此,后续完成项目评审、项目启动、项目上线、项目总结、项目复盘等环节,每位项目成员都会获得不同数量的积分。

此外,对于参加每日晨会、参加每周周会、按时提交代码、完成每日任务等事件上,还能获得额外积分。

可见,积分贯穿了项目的所有重要环节,而且在一些关键性事件上也设置了积分项,让"做项目"变成"打游戏",每位"玩家"在此过程中充分享受"打怪升级"的乐趣。如下图所示:



就像这样,将 OKR 作为项目目标,并通过积分贯穿项目始终,我相信这类游戏化玩法在不久的将来一定会出现,这种新的合作方式会让项目管理变得更加高效且有趣。

不仅如此,于大家言,积分还能使得激励更有效,进一步强化激励效果。

如何通过积分强化激励效果?

正如前文提到的"积分制项目管理"那样,这是获取积分的一种方式,除此以外,获取积分还有其他多种方式,比如课程培训、知识分享、团队协同、自由赞赏,等等。

要想将积分的玩法变得更有趣,我认为,你不妨增加一种称为"赞币"的虚拟货币概念,每月发放固定数量的赞币,赞币数量由员工级别决定。

此外,可将积分区分为"当前积分"和"累计积分"这两种,**当前积分可以兑换商品或福利,累计积分可以提升玩家级别。因此,每位员工都有自己的"激励账户"**,用于存放个人基本信息,以及赞币和积分。如下图所示:

激励账户

赞币

每月发放固定数量的赞币 赞币数量由员工级别决定



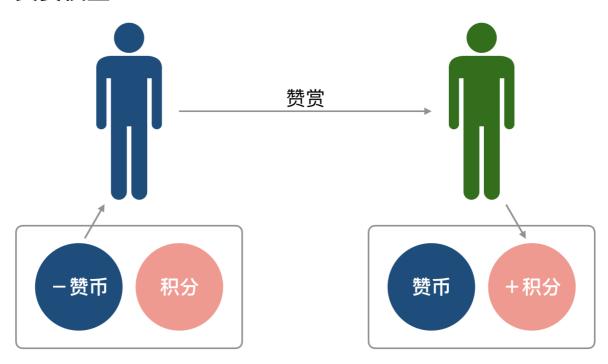
积分

当前积分兑换商品或福利 累计积分可提升员工威望

那么,赞币和积分之间到底有何关系呢?

每位玩家激励账户中的赞币可转化为他人的积分,也就是说,**当你对他人的行为进行赞赏时,可使用你的赞币,并将其转化为对方的积分。**如下图所示:

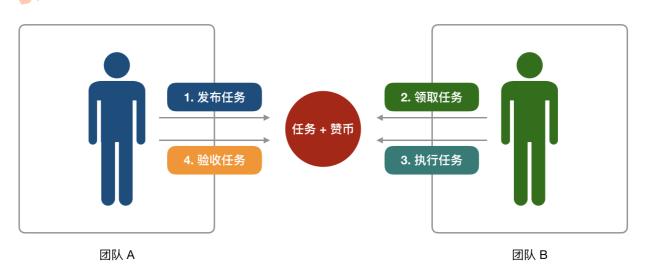
赞赏模型



那么,哪些场景下需要消耗自己的赞币去赞赏他人呢?

首先,我们看看下面这个场景,当跨团队之间需要相互协同时,可以看到赞币和积分之间的 转化情况。如下图所示:

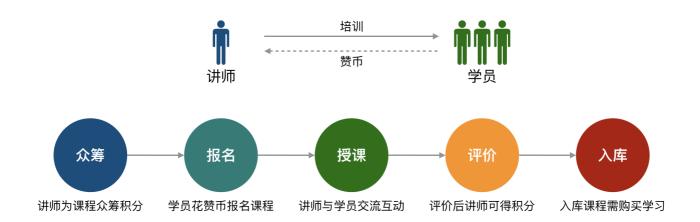
游戏化团队协同



假如团队 A 中有位员工,他希望得到其他团队同事的帮助,因此他对外发布了一项任务,并将任务需求与赞币一同"悬赏"出来。此时,其他团队同事可领取任务并执行任务,当任务完成时,由任务发布方对任务进行验收,任务承接方将获取任务发布方所悬赏的赞币,并将其转化为自己的积分。

接下来,我们再来看第二个赞币和积分转化的场景。在企业内部培训时,由讲师向学员传授专业技能,学员将自己的赞币赠送给讲师,并转化为讲师的积分。如下图所示:

游戏化课程培训



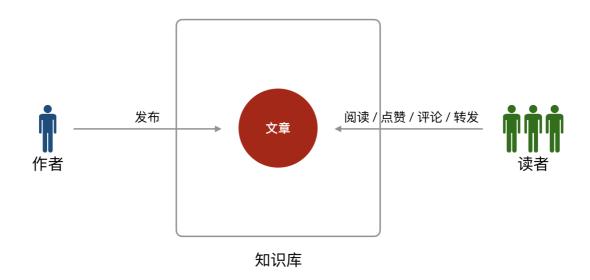
为了确保培训内容对学员们有价值,讲师在开课之前,需将培训简介和大纲在团队内部加以宣传,此时可视为一个"课程众筹"过程。

比如,若该课程累计 100 个积分,则开始启动培训计划。随后,学员们用自己的赞币去报名课程,在接下来的授课过程中,讲师与学员交流互动。

最终,学员们可以对讲师所讲内容进行评价,授课完毕后,还可将此课程放入团队内部知识库,以供其他未参加现场培训的同事们通过赞币来购买并学习,这些积分收益都将进入讲师的激励账户中。

不仅企业内训可以获取积分,而且知识分享同样也可以获取积分。如下图所示:

游戏化知识分享



当某位同事写了一篇文章,并将此文章发布到内部知识库时,其他同事作为读者可随时阅读此文章,并通过赞币来给作者点赞并创造积分,还能通过评论和转发给作者带来新的积分。

此外,同事之间还能通过"同事圈"这个平台来实现自由赞赏,在这里你可以对自己所认同的行为进行鼓励。如下图所示:

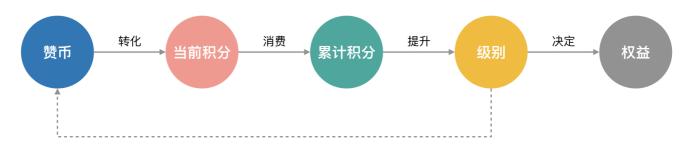
同事圈自由赞赏



同事圈用户体验与微信朋友圈类似,这里不仅是大家相互赞赏的平台,也是一个信息同步和分享的场所,在这里进行线上互动,可拉近同事之间的关系,让彼此之间共事更有乐趣。

因此,我们可设计以下"积分模型",实现赞币依次到积分、等级、权益的转化。如下图所示:

积分模型



每个人可在"积分商城"中消费自己的"当前积分",可用当前积分来兑换商品或福利,比如 iPhone、MacBook、带薪年假、迟到补卡等。

但是,所消费掉的当前积分会记录到"累计积分"中,该积分会不断累计,达到一定数量时,会让自己的"级别"不断提升,从而决定自己的"权益",例如:级别为 8 级的员工,上班无需打卡;级别为 10 级的员工,允许在家办公。

就像这样,在工作中融入"游戏化"元素,从而让枯燥乏味的工作变得更加生动有趣。那么,到底什么才是"游戏化"呢?它具备哪些特征呢?我们接下来就探讨这个问题。

什么是"游戏化"?

为何人们喜欢玩游戏?游戏到底有何"魔力"能够吸引那么多的玩家?总地来说,我认为"一款好玩的游戏",通常都会具备以下四大特征:

1. 目标明确: 需要为游戏制定出一个明确的目标,才能让玩家具备使命感。

2. 规则限制:需要预先制定出相关游戏规则,才能让游戏可以顺利玩下去。

3. 及时反馈:需要在各种关卡和事件中,给玩家带来及时反馈并持续激励。

4. 自愿参与: 需要为玩家设置参与方式和退出途径, 充分尊重玩家的选择。

目标明确使游戏更具有使命感,规则限制使游戏更具有公平性,及时反馈使游戏更加有互动性,自愿参与则使得游戏更加有参与性。可见,要想设计出一款有吸引力的游戏,以上四大特征缺一不可。

如果我们希望将枯燥乏味的工作变得生动有趣,那么"游戏化"必将是一种不错的选择,将工作变得游戏化,我们同样需要在工作中注入"游戏化"所具备的四大特征:

"游戏化"四大特征



需要注意的是,**我们要做的是将工作游戏化,而不是将工作变成游戏,工作的核心不能改变,需要改变的只是一种用户体验。**

我们需要做的是,使用 OKR 让目标变得明确,通过积分让工作过程变得更有规则,并及时产生激励效果,将各种工作场景加入"游戏化"体验,鼓励"玩家们"自愿参与,并通过积分数据来体现人才的价值,我认为这才是未来人才激励的有效方式。

总结

OKR 能够很好地管理你要实现的目标,积分能够带来持续性激励的效果,这一切都需要"游戏化"的体验来贯穿始终,将工作的趣味性变得更加强烈,让人才激励变得更加有效。以下三个结论与你分享:

- 1. 想让枯燥乏味的工作变得更加有趣,游戏化将是一种重要手段。
- 2. 游戏化需结合积分管理机制,将持续性地对人才进行长期激励,效果更佳。
- 3. 理解游戏化四大特征,将有助于管理者设计出有利于团队协作的好游戏。

优秀的管理者,不仅是激励大师,也是游戏设计师,他们通过自己的思考设计出适合人性的游戏,让工作过程变得充满乐趣,让人才为企业带来更多的价值。

思考时间

你认为还有哪些工作场景适合"游戏化"呢?留言区里也谈谈你的想法吧。

最后,如果这篇文章让你有所收获,请把它分享给你的朋友,我们一起探讨。



黄勇的 OKR 实战笔记

为你还原一个完整的 OKR 实施过程

OKR 实践者与布道师 黄 勇 畅销书《架构探险》作者 TGO 鲲鹏会会员



新版升级:点击「冷请朋友读」,20位好友免费读,邀请订阅更有现金奖励。

⑥ 版权归极客邦科技所有,未经许可不得传播售卖。 页面已增加防盗追踪,如有侵权极客邦将依法追究其法律责任。

上一篇 31 | 工作之外如何应用OKR? 以真实案例为例

下一篇 33 | 无所不能的OKR, 它会变成"银弹"吗?

精选留言(1)





西西弗与卡夫卡

2019-09-11

我们正在做的内部OKR产品,就在考虑把目标制订、日常追踪反馈和鼓励大家协作和分享游戏化机制相结合。感谢黄老师

作者回复: 期待你们收获满满 心

3