#08 原因帰属

心理学@岐阜薬科大学2020

1

メニュー

- 情動二要因説
- 逆プラシーボ効果

ある自動車事故の話(上野, 1989)



運転中に突然「ブレー」た」とドライバ(死 亡)が言い出し、電柱

大した外傷は見られす

• 左半球に脳出血,但し 立って起こっていたと ではなく,事故に先

・監察医の結論:脳出血 **を紙誌絶賛!** が生じたが、意識的には「ブレーキを踏んでいる」つもりたった

3

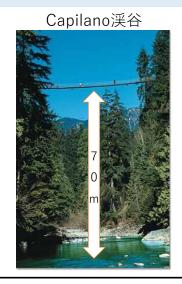
潜在的 (implicit) とは?

- ・行動の"真の"原因について自覚を伴わない状態(⇔顕在 explicit)
- 人は自分で思っているほど、自らの行動の本当の理由を知ってはいない
 - 例:見る目が変わる=知識構造の変化(#01)
 - 例:"有益な経験や作用"=プラシーボ効果を含む能動性(#03)
 - 例:記憶は事後情報や環境の影響を受ける(#01, #04)
 - 例:インチキする能力とそれを見抜く能力は進化の産物(#05)

つり橋実験(Dutton & Aron, 1974)

- つり橋を渡る前 →低恐怖条件
- つり橋を渡っている途中 →高恐怖条件





5

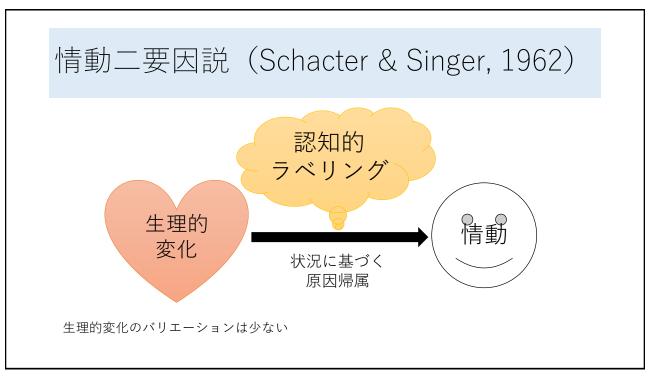
つり橋効果

主題統覚検査 (thematic apperception test)

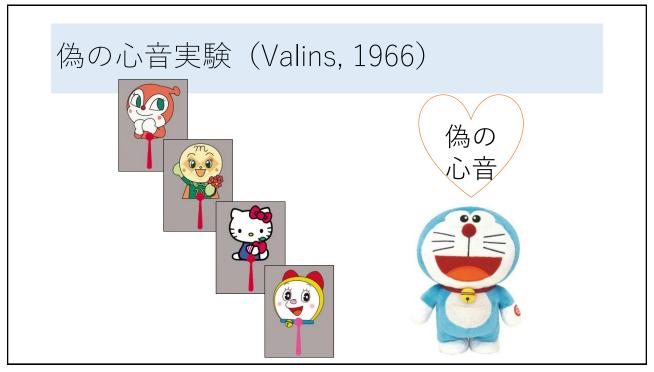


	TATによる性 的興奮 (点)	名刺受け取り	電話かけた
高恐怖条件	2.99/5	80%	65%
低恐怖条件	1.92/5	83%	37%

6



7



情動二要因説(Schacter & Singer, 1962)



生理的変化のバリエーションは少ない

9

逆プラシーボ効果 (negative placebo effect)

- プラシーボ効果
 - 「この薬(偽薬)を飲むと寝付きが良くなる」→不眠症の症状が軽快する
- 逆プラシーボ効果
 - 「この薬を飲むと寝付きが悪くなる」→不眠症の症状が軽快する



不眠症患者の実験 (Storms & Nisbett, 1970)

- ・不眠症の主要原因:就寝時に興奮状態(交感神経の活性化)に 陥る
- 乳糖を固めた偽薬の副作用について、教示で群分け
 - 1. 興奮副作用群:「生理的興奮を高める」「体温が上昇する」「ドキドキするかもしれない」
 - 2. リラックス副作用群:「生理的興奮を鎮める」「寒く感じるかも」「リラックスさせる」
 - 3. 偽薬なしの対照群

11

寝つくまでの時間と興奮状態

	興奮群	リラックス群	対照群
服用 <mark>前</mark> 就眠時間(分)	53.22	36.09	38.40
服用 <mark>後</mark> 就眠時間(分)	41.52	51.24	36.96
就眠時間の変化	-11.70	15.15	-1.44

逆プラシーボ効果

- •一方,生理的状態の認知にはプラシーボ効果
 - 興奮群:いつもよりやや興奮していた
 - リラックス群:いつもより鎮静気味だった

認知的ラベリングが結果を生む

- 興奮群の教示は「不眠症」の症状そのもの
 - 就寝時の興奮状態を「薬の副作用のせい」にできる
- リラックス群は「鎮静剤を飲んだ」のに相変わらずの興奮は存 在する
 - 「いつもよりマシなはず」という「思い込み」は働いている
- 原因帰属の顕れ方が食い違う(行動と言動の乖離)
 - 無意識的な過程は「行動」に、意識的な過程は「言語報告」に

13

カンニング実験 (Dienstbier & Munter, 1971)

- 偽薬と教示
 - 1. 興奮群:心拍数増加,発汗,ほてり,胃の緊張
 - 2. 倦怠群:あくび,瞬きの減少,目の疲労
- •薬が効く15分間、別の実験の「語彙力テスト」に協力
 - ・コンピュータで確実に読み取れるように、マークシートを整えさせた
 - 「書き直しはダメ」と言いながら、正解のシートも見せた
 - 実験者に電話が入り、部屋を離れる(カンニングの余地)
- •1つでも書き直した人の割合:興奮49.0%>倦怠27.1%

罪の意識も認知次第

- (普通は)カンニングには緊張と生理的興奮が伴う
- 興奮群は、カンニング時の興奮を薬のせいにできる
 - =罪の意識の軽減
- ・倦怠群は、同様の帰属ができない
 - =罪の意識と戦う=カンニングの抑止力

15

まとめ

- 自覚される情動は「生理的喚起」と「認知的ラベリング(原因帰属)」の結果である
- ドキドキを薬のせいにすると、
 - ・意識的な過程(言動)ではプラシーボ効果
 - 無意識的な過程(行動)では逆プラシーボ効果
 - 試験前にコーヒーを飲むと、カンニング率が高まっているかも?
- もっと広く、言語報告と行動は乖離する
 - 人を見極めるには、言葉よりも行動をよく見ることをオススメします