

열정 가득하고 재능있는 준비된 인재입니다.



염인식 1993년 (28세) | 남 | 구직중

✉ duadlstlr@naver.com

☎ 010-8610-2220

☎ 010-8610-2220

🏠 (47613) 부산 연제구 연미로

학력사항	경력사항	희망연봉	희망근무지/근무형태	포트폴리오
대학교(23년) 졸업	경력 1년 2개월	2,400~2,600만원 (직전 연봉 : 2,400 만원)	부산전체 정규직	-

학력 최종학력 | 대학교 23년 졸업

재학기간	구분	학교명(소재지)	전공	학점
2017.03 ~ 2019.02	졸업	부산과학기술대학교 (부산)	경영학과	4.07 / 4.5
2009.03 ~ 2012.02	졸업	부산컴퓨터대학교등학교	전문(실업)계 (소프트웨어과)	-

경력 총 1년 2개월

근무기간	회사명	부서/직급/직책	지역/직종	연봉
2020.01 ~ 2020.08 (8개월)	미퓨어	영업팀 / 아르바이트	부산 / 경영·사무 > 마케팅·광고·분석	2,400만원
	<div>담당업무 네이버블로그, 인스타그램 인플루언서 컨택과 협찬광고 진행 및 신상품기획</div> <div>퇴사사유 업직종 전환</div>			
2019.07 ~ 2019.12 (6개월)	옴타옴플랫폼	경영지원실 / 사원	부산 / 경영·사무 > 기획·전략·경영	2,400만원
	<div>담당업무 금융PG회사로서 금융감독원대응 및 총무업무와 기획업무를 도맡아 하였습니다.</div> <div>퇴사사유 경영악화</div>			

대외활동

기간	구분	기관/장소	내용
2017.03 ~ 2019.02	동아리	부산과학기술대학교	한국&중국 동아리 로서 문화교류와 스터디

자격증/어학/수상내역

--	--	--	--

취득일/수상일	구분	자격/어학/수상명	발행처/기관/언어	합격/점수
2016.06	자격증/면허증	전산회계2급 (국가공인)	한국세무사회	최종합격
2012.06	자격증/면허증	자동차운전면허	경찰청(운전면허시험관리단)	최종합격
2011.07	자격증/면허증	정보기기운용기능사	한국산업인력공단	최종합격

보유기술

보유기술명/수준/상세내용
각종 문서작업 / 수준급
고등학생때 컴퓨터를 3년간 전공하여 엑셀,파워포인트,한글과 같은 문서작업이 수준급으로 가능합니다.

취업우대사항

고용지원금대상	대상 청년취업대상자(취업지원프로그램 이수)
병역대상	군필 2014.12 ~ 2016.12 공익 이병 소집해제

자기소개서

[성장과정]

[머리는 차갑게 가슴은 뜨겁게]

저는 책임감을 중요시하는 사람으로 성장해왔습니다.

학창시절 여러 경험을 하였는데 대학 수업 중 캡스톤디자인이라는 수업이 있었습니다.

팀을 이루어 정해진 기업 중 하나를 골라 분석하고 PB 상품개발을 하는 과제를 하였습니다. 저희 팀은 서원유통 탑 마트의 PB 상품개발을 맡았습니다. 팀 구성은 대부분 처음 보는 복학생들 8명으로 이루어져

팀장인 저를 필두로 과제를 이어 나가기 시작하였는데 의견 차이들이 심하여 단합되지 않아 쉽지 않았습니다. 팀장인 저로서는 지켜볼 수 없었기 때문에 대책이 필요했습니다. 고심 끝에 생각한 방법은 첫째로, 팀원 모두의 준수한 성적, 상금 등과 같은 팀 목표를 세우고 PB 상품개발이라는 하나의 목적을 두고 팀이 단합할 수 있도록 하였습니다.

두 번째로는, 팀원들 개인이 자신 있는 부분을 토대로 자사 분석, 경쟁사 분석, 시장조사, 현장 방문으로 나누어 신속하게 진행할 수 있도록 하였습니다.

세 번째로는, 팀원들 모두의 의견을 끝까지 지지하여 각자의 역할을 잘 발휘할 수 있도록 하였습니다.

네 번째로는, 상품개발이라는 것에 대해 모두 어려워하여 꼭 상품이 아니더라도 롯데마트의 요리교실과 이마트의 노브랜드처럼 하나의 브랜드 자체를 만들어 보자고 제시하였습니다.

이러한 방법을 통해서 저희 팀은 자신감 있게 결과를 만들어 내었고 탑 마트의 강점인 신선식품을 이용한 건강한 즉석요리를 해주는 상품과 탑 마트의 주 고객층인 주부들이 탑 마트의 상품 등과 고객의 취미 또는 영남권 지방의 지역 특산물들을 공유할 수 있는 쇼핑물과 인터넷카페를 합친 듯한 브랜드를 개발할 수 있었습니다.

그 결과 저희는 모두 좋은 성적을 받을 수 있었고 20만 원의 상금과 교수님의 인정을 받아

학교 지원을 받고 학교 학생 전원에게 발표할 기회도 얻게 되었습니다.

제가 생각하는 책임감 있는 사람은 끈기 있고 언제나 든든하게 뒤에서 묵묵히 지지하고 같이 함께할 수 있는 믿음직한 사람이라고 생각합니다.

저를 뽑아주신다면 회사를 집이라고 생각하고 가족처럼 언제나 책임감 있는 모습으로 함께 하고 싶습니다.

[성격의 장단점]

[튼튼하고 친화력이 좋은 사람]

-저의 장점은 튼튼하게 주변 사람들을 챙기며 지지하는 성격입니다.

중학생 때 학교 씨름부에서 운동을 한 적 있습니다. 운동부의 특성상 선·후배의 관계는 중요했고

하나의 팀으로서 동고동락하는 사이인데 저는 아주 튼튼하고 귀여운 동료였습니다. 평소 자기주장이

강하기보다는 주로 듣는 걸 좋아하고 지지하는 편이기 때문에 주위에 많은 사람과 사이가 좋고

고민이나 곤란한 상황이 있을 때 저에게 많이 의지하는 친구도 있습니다.

저도 챙겨주고 듣는 걸 좋아해 진심으로 대하다 보니 주위 친구들과 운동부 전체까지 분위기가 좋아지고

함께 운동하고 시합도 하고 울고 웃으며 지금까지 좋은 관계를 유지하고 있습니다.

[무관심해 보이는 사람]

-단점으로는 저를 칭찬하거나 감정 표현하는 부분에서 조금 무색하여 무심하게 보이기도 합니다.

억지로 듣거나 말하지는 않지만, 저의 솔직한 감정을 표현하는 데에서는 부끄러운 감정이 앞서기

때문입니다. 하지만 캡스톤디자인 수업과 같이 리더로서 각자의 의견에 대해서 같이 고민하고 지지하며

따뜻한 사람이 되려고 늘 밝은 생각을 하고 "거울을 보며 기분 좋게 웃기"등을 연습하며

노력하고 있습니다.

[사회경험]

[아르바이트에서 매니저로 승진]

입대 전 피시방에서 아르바이트한 적이 있습니다. 입대 전 남은 기간인 10개월을 돈이라도

벌자는 생각에 아르바이트 자리를 구하였습니다. 새로 오픈하는 피시방 매장에 오픈 초기 구성원으로서

근무하게 되었는데 첫 달이 너무 장사가 되지 않고 사장님은 외국에서 유학 생활을 오래 하여

한국 피시방에 대해서 정확하게 파악하지는 못해 보였습니다. 그래서 "내가 일하는 직장이 잘 되었으면 좋겠다"는

생각이 강해 사장님에게 제 의견들을 말하기 시작했고 사장님도 장사에 대한 고민이 많았었기 때문에 같이 한번

열심히 해보자고 하셨습니다. 저는 제가 뭘 할 수 있을까 고민하다가 고객의 입장에서 생각을 하여 쿠폰제와 같은

프로모션을 만들어 2시간 1,000원 쿠폰을 나누어 주기 시작했습니다. 그리고 상품들을

하나씩 먹어보고 검색하며 사람들이 가장 선호하는 상품과 특색 있는 외국 음료 추가하여 판매율이 높은 구성으로

새로 단장하여 쿠폰으로는 많은 사람이 올 수 있도록 하였고 상품으로 차별화를 두었습니다.

그러한 결과 오픈 첫 달 매출은 1,200만 원 다음 달은 2,500만 원 그다음은 3,000만 원 정도의 평균 매출과

여름 성수기에는 파격적인 50% 할인 요금으로 한 달 4,500만 원까지 매출이 올랐습니다. 사용요금을 낮추니

마진이 높은 상품 매출이 크게 올라가 그런 결과가 나왔습니다. 그 시점에서 저는 매장 전체를 관리하는

매니저가 되었고, 아르바이트생을 직접 뽑고 교육하며 상품 발주와 재고 관리까지 총괄하게 되었습니다.

처음은 예상하지 못했지만 "내가 일하는 직장이 잘 되었으면 좋겠다"는 생각이 이런 효과를 불러왔습니다.

제가 입사를 한다면 이런 마음가짐과 열정으로 임하여 계속 성장하는 회사의 일원으로서 그 누구보다도

열심히 일하고 싶습니다.