

# 如何利用一年的时间撬动你十年的成果

后来居上：

用一年时间杠杆10年时间

因为自己摸索的是最贵的，  
会浪费你宝贵的时间，而时间才是你的生命！钱不是

而你通过用钱，可以最大程度上节约你的时间，别人10年做出的事情，你因为敢于花钱买时间、买经验，买技能，你可以1年做好！从而你有了9年的时间，可以为这个社会创造更大的价值！

这个秘密其实不需要太多人知道，而且纵使你知道，你也不一定能够领会。纵使你领会了，你也不一定能够做出来。

除非你真的有一点赌性，有千金散尽还复来的气魄！

一句话，用钱来杠杆你的时间。可以用一年时间完成别人需要10年才可以完成的事情

深刻领悟送礼和花钱即是投资的艺术，花钱要比赚钱有深度多了，不细细研究，压根就看不到其间的玄机

领悟这个精髓的人，无论做

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

啥事儿，都习惯性靠花钱解决，  
无论他当时是否有钱。

如何花钱？

1、找1个教练：注意，是找教练不是找老师，教练和老师的区别就是实战和理论的区别，花钱在这个教练身上，不是花钱在他的项目身上；

很多人会花钱买项目，其实项目都是骗人的，等到一个项目拿出来卖的时候，已经赚不到钱了！

但是你愿意花钱在这个人身上就不一样了，当然，人要找真

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

正靠谱的，项目会死，人不会，而且人才是项目的根本！

关于找教练，今天碰到菜鸟说：“要是有效果，价钱好说！”我表示同情，什么时候你能说：“钱你先花着，效果无所谓！”你就上道了！

专业的问题找专业的人解决！一般我找前辈，教练咨询问题，咨询的方式是：先往他支付宝汇188元钱！这还是前3年的事情

学会花钱，花钱是最简单的！比如你想找人合作，很简单，跟他分好钱，甚至把利润的大头给

对方，对方自然很卖命的为你工作！

很多人这时会说我没有钱，我赚到钱了自然会愿意给你！其实错了，应该反过来，我给你钱，我赚不赚到钱没关系！

人际关系的核心，先付出！比如当你想要向一个教练学习的时候，怎么做？

不废话，先汇点钱过去！当教练告诉你做什么的时候，马上去做，当你赚到钱的时候；马上给教练汇一半过去，告诉前辈：今天因为听了你的分享赚钱，因

为你的分享才让我赚到钱的，所以给你汇一半！

人都一样，当你学会花钱了，你的事情就已经成功一大步了！少做闲聊式的咨询，要咨询就汇100，200元过去，这样你会重视

对方也会重视！你也会更有执行力！

刘一秒没有当初10万元40分钟向王志刚的咨询就没有今天的成就

很多人都说：成功的捷径是复制！这个理论谁都懂，但是很少有人能够做到，为什么？

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

因为你复制了他的店，复制了他的网站，甚至复制了他的推广方式！但是没有复制他的思维！

也许他成功的核心不是因为这个网站，是因为他擅长花钱，或者擅长些其他什么！关键不是外在形式，关键是你的思维模式、内功修行的怎么样了！

举例：成功秘笈是找已经做到的人教你！凭什么？凭什么对方要帮你？

你能够为对方提供些什么呢？给他钱？为他赚钱？

如果你都不能提供，那就成

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

为他的客户，花钱买他的时间。  
人与人之间互动、人与人之间合作，成交别人、影响别人背后的秘密到底是什么？

同样一件事，同样的方法，  
两个不同的人，得到不一样的结果！没有不赚钱的项目，只有不赚钱的人！这是永恒的真理！你不需要去学习营销很多人，只需要去学习营销1个人！

做任何事情、接触任何一个新的领域都是同样的方法：

- 1、找一个实战教练，
- 2、找一个无名教练：广告，

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891



## 案例！

而寻找教练，无论这个教练是人还是广告，肯定是要花钱的。要舍得花钱。

有人心里一定会有这样的疑问：我没什么钱？我拿什么大气、拿什么去送礼、去外包？

相信很多人都会面临这个悖论，而一般人的选择就是，等自己有钱了，再去变成一个大气的人！

而，其实一这其实就是一个思考程式问题，是一个逻辑顺序问题，如果你看过我推荐的电视

剧《天道》就能了解这一点

不知道你有没有发现，很可能没有发现。真正程序思维是：先做一个有钱的人该做的事，然后顺便就有钱了！

要会花钱才会赚钱。你可能会觉得这是站着说话不腰疼。

这个只有靠自己亲自去领悟，随着时间积淀，你也许慢慢发现，这不是站着说话不腰疼，即使跪着、躺着，也要这样说，这样做

核心秘密：一般人是先拥有，再成为。有钱人是先成为，再拥有！

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

核心秘密：一般人是先拥有，再成为。有钱人是先成为，再拥有！

核心秘密：一般人是先拥有，再成为。有钱人是先成为，再拥有！

核心秘密：一般人是先拥有，再成为。有钱人是先成为，再拥有！

核心秘密：一般人是先拥有，再成为。有钱人是先成为，再拥有！

核心秘密：一般人是先拥有，再成为。有钱人是先成为，再拥有！

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

有！

## 重要的事情说6遍

这和学历无关，这和社会地位无关，也和你的背景无关，只是一种思考程式问题。

哪怕是一个小学毕业的人具有这种思考模式，也一样成为有钱人，这是无可争议的事实，有些暴发户或者学历很低的人拥有一定的财富，一定是他的思考模式有和其他人不一样的地方

你也许在想，我确实钱不够，有些我想花、想投资，但是不敢花、不敢投。

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

因为害怕没钱！正是这种缺钱的思维导致一个人一直受穷，一直不能翻身，这就是根源所在

那就是因为你先想到钱，接着就想到缺钱！你再猜猜百分之九十九的人，生命中大部分时间都在想什么？你又猜对了！

你若全神贯注在你多匮乏的，那保证你的匮乏会越来越多！

如果我们全神贯注的想着一件事情，不管这件事情是你我想要不想要的，这件事情都一定会成真。

你现在一开始格局就和以往

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

不一样，即使你现在没钱，还没有达到财务自由，你也要感觉自己有钱，你可以不和朋友出去吃饭或者减少出去吃饭的次数，出去吃饭就买单，否则不出去

平时少买东西，一旦要买就买好的，千万不要应付，大多数人的思维都是靠买廉价的东西能对付就好，因为所有人都是这么做的，所以他们的状况也是也一直是困窘的。

所以你不要这样，没有钱的时候，也要做有钱人的动作和思维，这才是富有者的方式，是贵

而不是爆发的那种嘴脸，你要花一倍的价钱买一半的数量，比如，你过去常买200块钱的一双鞋子，每年买四双鞋子共花费800元左右，现在花1600元钱买两双鞋子

这和钱多少没关系，与你的思维格局有关系，买其它的服饰也是如此，这就是富有者的购物思维和方式，留意你敬佩的人，了解你想成为的人的生活信念

我的教练在我一无所有，从零起步的时候就告诉我，一定从现在开始捐钱捐助，不要等到以后才这样做，先要有自己是有

## 钱人的格局和感觉

不要想着自己要赚多少钱，只需记得你要捐多少钱就行，不要想着自己有房有车，要想着自己要送别人汽车，房子，要让你的朋友都住在五星级酒店来

因为你这么想，这么做的时候，你自然什么都有了，当你能给别人一杯的时候，你实际上已经有了一桶。

但这里面的区别在于格局意识不同，再有就是自身对目标的排斥力会减小。

我做教育培训刚入行时，就

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891



知道一个在北京雅宝路做的很大的老乡，他只有初中文化，后来混熟了，在酒桌上透漏他起家的秘密

他说就是花钱，送礼，他的绝招就是给各种各样的雅宝路物流行业的老手送礼，已经练到了花1，就能赚3，赚10的绝招

偶尔，也有花十万却没有回报的时候，不赚钱就换个高人继续烧，继续送，最后他成了老大

他说遇到过很多骗子，钱也烧了，礼也送了，却没有任何收益。这样就练就了一个本领？应

该给谁花钱，应该给谁送礼，凭感觉他就能猜个八九不离十

一般而言，越是舍得花钱的朋友，赚钱的速度越快，越是斤斤计较，要求又太多的兄台，越是啥也得不到！

学历低不是赚钱的秘密，赚钱永远是思维模式，思考方式的集中反应，亦和运气没有多大关联。出来混的早晚要还的，没有人可以靠运气安然无恙地行走江湖多年。

搞定一个教练很简单：一个是超出预期，二是和其他人不一

样

留言一直不回复，我直接打红包，马上回音，请你吃饭，我请客，你开口就行，知道你很忙，我买你的午饭时间。

如果你不想花钱，那你也可以帮助他完成一些他关心的事情，付出你的时间和精力帮助你的教练做一些事情。这样你就和那些直接骚扰教练进行咨询的人不一样了。

这点我深有体会，网络让沟通变得很容易，也变得很难。为什么？

举例：每天可能有20个人找我，从问候的到咨询问题的，如果我全部去交流，那么我一天基本上什么都不要做了。

那我会选择跟谁沟通？

- 1、专业技术比我厉害的，
- 2、跟我很熟的。
- 3、付钱给过我的。

不是说我有多势利，这是网络创业圈子的游戏规则（潜规则）

如果你连这个都不懂，估计在网络上会很难吃得开。

所以，当你向一个某一方面比你厉害的人请教时，记得要提供你的价值，否则人家就算帮你也会有所保留。

而你提供价值最简单的方法就是花一点点钱在这个过程中，会需要很多人的帮助。别人帮助我们了，记得要学会买单，学会为价值买单。

也许你只付出了50块钱，却认识了一个能够帮助你的朋友，这个朋友既然能在这一次帮你，也能在下一次帮你，学会感恩和买单，尤其是当你因为他而赚到

钱的时候，一定要分钱

这就是提前分钱，提前给小费的原理。

国外时兴给小费，一般都是进餐结束时候给小费，无论服务好坏都已成过去，但如果先给小费，服务员会卖力的多，虽然国内没有给小费的习惯，但你一样可以测试出来先给和后给的区别

比如你到一个餐厅吃饭，点完菜，把服务员叫到跟前，表情严肃让她把餐厅经理或者老板找来，当战战兢兢的服务员把老板找来的时候，你告诉老板，这个

服务员的服务水平太专业了，要当面表扬她，以后还会常来这里吃饭。

老板和服务员都受宠若惊，对你的服务态度格外周到，这比饭后再表扬效果更好，如果你到吧台要信纸写一封简短的表扬信，这样吧台总台的都会记住你，下回光顾你会受到贵宾般的额外关照

你分钱1次，会积累1个好朋友，你分钱100次的时候，你有100个朋友，这时你还会害怕什么事情做不成吗？？？

人在江湖，要么你是送礼的，  
要么你是收礼的，如果你不收也  
不送，对不起，这辈子也只能这  
样了

只有懂得换算思维的人才能  
深刻领悟送礼即是投资的艺术，  
送礼要比赚钱有深度多了，不细  
细研究，根本就看不到其中的玄  
机

你缺的，这个世界上都有。  
你缺少的资源都在别人那里，那  
些资源可以不为你所有，但可以  
为你所用

你缺的，这个世界上都有。



你缺少的资源都在别人那里，那些资源可以不为你所有，但可以为你所用

你缺的，这个世界上都有。

你缺少的资源都在别人那里，那些资源可以不为你所有，但可以为你所用

缺钱的人，缺的不是钱，而是缺赚钱的能力和思维。不在乎你缺少什么，关键是谁拥有你所缺少的，把你缺的资源，通过换算思维去换回来或者低成本买回来。

缺钱的人，缺的不是钱，而

是缺赚钱的能力和思维。不在乎你缺少什么，关键是谁拥有你所缺少的，把你缺的资源，通过换算思维去换回来或者低成本买回来。

缺钱的人，缺的不是钱，而是缺赚钱的能力和思维。不在乎你缺少什么，关键是谁拥有你所缺少的，把你缺的资源，通过换算思维去换回来或者低成本买回来。

今天重点的话语都多说几遍

领悟送礼精髓的人，无论做啥事儿，都习惯性靠送礼解决，

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

无论他当时是否有钱，是否有学历

现在社会上那些大发其财的老板、董事长都是些什么来头？有几个北大清华的？初中生领导博士生下属再正常不过了

但仔细分析一下他们，除了那部分世袭的，创业的第一代中，基本没有太高学历，有也是后天“补”上去的，无一例外，他们都是有社会生存智慧的人。这难道不能说明问题？

为什么有的人飞黄腾达，有的人穷困潦倒？在这个世界上，

到处都是有才华的“穷人”。

他们才高八斗、学富五车，甚至有着上天入地的本领，但为何最后却落了个穷困潦倒、一事无成的下场呢？

而许多并没有什么才华的人却能功成名就、春风得意？都是两个肩膀扛着一个脑袋，为什么我们的人生竟会如此不同？

社会并非绝对公平的；社会这所大学也不会等待你成长！它可不会像你在学校内里那样教会你一些东西。

江湖，社会上摸爬滚打的特

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

点是没有教科书，没有理论，凡事靠悟性，靠榜样。

亲爱的总裁：

今天是最后一天分享，分享完今天本群将解散

总裁你和我虽没有交谈过，但我知道你是一个热爱学习的朋友，要不然你也不会进到《百业引流赚钱思维群》学习，你说对吗？

你今天还在群表示你很遵守群规，同时我要告诉你2个好消息即将要发生在你的身上：

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

网络上淘金的你一定要注意了！！！！！！

网络上淘金的你一定要注意了！！！！！！

网络上淘金的你一定要注意了！！！！！！

第一：今天你可以通过你的推荐人加我的微信号，可以直接让我解答你的困惑和问题

第二：可以免费得到三本纸质书《成功之路》和《轻松赚钱术》还有《无所不能引流法门》，具体免费获得的方法在分享的最后

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

亲爱的总裁，不知道你是否记得张老师曾经在《百业引流赚钱思维群》给你的分享，其中讲到：

点讯成金的三层含义：

第一层：是告诉你学什么资讯，跟什么人学，能够让你迅速得到你预期的结果。

第二层：是告诉你学习的关键核心，也许就是几个字，可以让你少走很多弯路

第三层：是由我来向你提问，向众多人提问，集“众人智慧来找到解决方案”。

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

点讯成金就是缩短你和外界的信息差，减少你和“预期目标之间的时间差。

最近有几位总裁跟我留言张老师还有什么课程，问还有哪些老师的课程值得学习学习？

现在我给你一个标准，你自己来判断和甄选，衡量一个老师或者教程的标准很简单。

1、实战，不需要罗列那些地球第一，太空唯一银河系十大名师之一等乱七八糟自封的头衔，授者本“人一定要有实战经历，这是重中之重。



2、有主导思想，符合人性，正面的，拒绝推销，因为推销违反人性的，是会遭至抵制或者拒绝执行，我们需要从人性出发，做起来不累，愉快的执行

3、可以能落地，转换成可以衡量的具体行为，思维，心态和观念不能直接产生结果，只有行为才能产生结果，只有思维落地，具体到细节，行为上才能够有效果

最主要的是要知道你想要什么？实战还是理论？你能区分教练跟演说家的区别就行了！

营销方面的培训很多，但要有选择的听，因为他们没有实体项目和来自一线的实战经验，他们的理论也许很高明，却缺乏实践的支持

你不需要接受培训吗？不是的，你和我都很需要学习。如果史玉柱办一个营销培训，我会报名参加，毫不犹豫，相信你也会如此！

商场如战场，占有市场是硬道理，如同战场上占有阵地一般。奋战在营销第一线的营销实战家是动真刀真枪的。每天都是用真

金白银在运作，每天都面临着风险和挫折

营销实战家也许会静下心来写书写经验，但是，营销学者或者培训师是很难走向营销第一线的。

所以衡量标准最简单的方法就是：

仔细看看他们的做法，不是他们内容讲什么，而是他们正在做的事。做得出来才是硬道理。

不要听他说什么，你只要看他靠什么赚钱的，这点你弄清楚了，你就知道如何选择了。

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

我所了解的软文最厉害的有  
四个人：

第一个是罗伯特清琦写的  
《穷爸爸富爸爸》

第二个是史玉柱策划的《脑  
白金席卷全球》。

第三个就是咪蒙，她的文章  
每篇软文需要付费15万到20万，  
还要排队。

第四个就是懂懂写的书和文  
章

这四个人都是能通过文字卖  
东西的高手，学写作。要有懂懂

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

那种毅力，保持每天万字的写作习惯，实在。是令人钦佩。

最忌讳的就是很多人到处下载免费的和购买各种“大师的营销资料，电脑硬盘里存储的营销资料至少有“几十G上百G之多，当你当不停的去寻找更多的资料学习的时候，你已经失去了最宝贵的东西。

网络上的各种营销教程五花八门，这里我只是告诉你一个原理：

营销大学就像国家图书馆，你不可能把每一本书都读完，把

每一个大师的课程弄懂，弄精，还能适当运用。出来，那是不可能的。

与其朝秦暮楚，三心二意，这山望着那山高，还不如专注一点，心无旁骛。把一本书读透，把一位老师的理论弄透，把一套技术用到极致。就可以在网络上有一席之地了。

学习分为几层：

1、听懂，理解；记住，讲出来；

2、能用，会用；

### 3、能延伸，套用，跨界到其他行业。

这几层面的领悟的效果有着很大的差别，对每个层面领悟的不同，都可以从你的收入上看起来。

无论你是否加入张一鸣老师圈子都无所谓，想学实战的东西，就跟有实战经验的人学。

张一鸣老师的实战经验是自己不会炒菜可以从1家开到8家连锁餐厅，开培训学校可以1年超过其他培训学校10年的结果

现在他把做生意中的思路经验分享给你，这就是一笔间接给你的财富

张一鸣老师说过，如果你掌握逆推思维，换算思维，送礼思维，就等于送你一辆奔驰。

进入互联网，了解了微信这个平台，这是这个时代给我们平民百姓最好的一个创业平台，完全可以把你的微信号变成一个赚钱的公司，这是经过一鸣商学院很多总裁实践验证的（在我没加入前我也表示怀疑）

给想在移动互联网时代创业，

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891



能真正赚到钱的总裁你一个建议：

花点时间学会逆推思维，你也就学会了布局，学会换算思维，送礼思维你就学会了最快换到你想要的资源，学会猎头思维，也就学会借专家之力，你就会有赚不完的钱。这些思维在送给你的《轻松赚钱术》这本书里面都有

世界上最难的两件事：一是把别人的钱放在自己的口袋，二是把自己的思想放在别人的脑袋里

把上面这句话的顺序颠倒一下：如果你能把自己的思想放进

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

别人的脑袋，你就能把别人的钱放进自己的口袋

很多赚到大钱的人就是这么做的，但是需要很高的道行，那么我们普通人该如果做呢？

如果你是做虚拟生意，我们能够选择做的有两件事：

一是帮助别人的脑袋增加思想，二是帮助别人的口袋里增加钱

如果你做实体生意需要做两件事：

一是提高产品品质帮助别人省钱，二是帮助别人提供问题解决方案。

只要你把上面两个问题做到了，你的口袋里自然会增加钱，总裁你同意这个观点吗？

给人金钱是下策，给人能力是中策，给人思维是上策。

财富买不来好思维，好思维能换来亿万财富。世界上最大的市场，是在人的脑海里！

我们以后销售只吸不推：基本框架请看对比：

别人在朋友圈天天刷屏卖货，我们在朋友圈分享的都是一些生活理念，生活指南，解决方案，以后你会发现我们每个月收入是别人的十几倍以上。

### 很难赚钱的模式：

刷屏打广告→被屏蔽被拉黑→卖不出产品→赚不到钱→继续加人，继续刷屏→心灰意冷退出，另寻项目和渠道。

### 轻松赚钱的模式：

分享价值→持续分享价值→开始出单→陆续出单→继续分享

价值→客户带来客户→赚到更多钱

总裁我在给你一个比喻：

有位木匠砍了一树，把它做了三个木桶

一个装粪，就叫粪桶，众人躲着

一个装水，就叫水桶，众人用着

一个装酒，就叫酒桶，众人品着

桶是一样的，因装的东西不同命运也就不同。总裁，以后你的分享亦如此！

同样的微信平台

有人通过刷屏被视作粪桶，  
他也认为自己在分享；

有人通过分享被人视作水桶，  
因为他提供一些有价值的东西；

有人通过分享被人视作酒桶，  
因为他提供的是别处轻易看不到的价值。

同样是分享，为什么会有这么多的差异？什么是分享思维？

【刷屏】与【分享】的人，  
隔一天看，没有任何区别；隔一

周看，差异甚微；但是一个月，隔一年看，收入上就有了巨大差别。

那我们以后到底分享什么？

一切有价值的东西都可以拿来分享，吸引粉丝！把一切有价值的东西通过你的改编变成虚拟的产品送给你的客户，是分享创造财富的铁律！

无论你怎么努力，不可能让全天下的人都认可你的产品，认可你这个人，你只要进行分享，自然会有一些从你这里受益，愿意付出，有爱心，同频的人跟随

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

你，和你一起走一段路程。

你根本不需要追求十万，百万的用户规模，而是通过分享，吸引一批同频的伙伴，聚焦服务好 1000 到 3000 个同频的用户，让他们生活变得更好就可以了。

当你真正理解分享这两个字，你就知道，赚钱不单单要学一些套路，更要上升到“利他”的层面去思考。

你能真正帮助别人什么，一旦掌握，你就拥有了一种莫名的能量场，会吸引别人主动找你购买。

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891



营销的最高境界，是没有营销，没有套路，通过分享价值，帮助客户，就是帮助自己。

当一个人思考的维度变多了，他可能对当前所遇。到困境有完全不同的解读，并且由此会找到很多解决思路，那么困境在他眼中就不是困境

通过思维的转变，让你看问题的格局和角度上发生了巨大的改变，过去你可能认为是极大麻烦的事情。现在在你看来不过是小菜一碟，甚至都不能算是个“麻烦”。

不仅仅“麻烦”本身难度在下降，解决“麻烦”的路径也变得多样起来，就好像条条大路通罗马，掌握思维你很快就会到了这个境界

这一切的转变来自于思维层面的变化，掌握思维一切都不是事儿。

总裁，你一定要有一个信条

你缺的，这个世界上都有。  
你缺少的资源都在别人那里，那些资源可以不为你所有，但可以为你所用

缺钱的人，缺的不是钱，而是缺赚钱的能力和思维

不在乎你缺少什么，关键是谁拥有你所缺少的，把你缺的资源，通过换筭思维去换回来或者买回来。

无论这个社会如何复杂，总是万变不离其宗。有一条最基本，那就是请客和送礼，所谓搞定对象就是让他欠自己人情，欠了人情，下面就好办了

送礼的本质是“换”

获取秘密的方法很简单：会

# 换算

换算思维的本质，一是会算，二是会换

如果你本身有资源，以资源换资自己本身有核心秘密，以秘密换秘密

如果以上两点都没有，懂得花钱，知道怎么购买秘密：知道送礼，知道怎么换取秘密

人与人交往的本质其实就是利益交换。如果你不懂利益交换原则，总想着免费获得东西，凡是好处都自己独吞，那么即使惊

世的才华也只能沦为无用的白纸

必需要重复一次总裁你，请  
谨记：高人是拿来使用的，不是  
拿来崇拜的，更不是拿来顶礼膜  
拜的

你跟每个人之间的关系就是  
一个情感账户，每一次你们的接  
触都是在往账户里面存钱或者取  
钱

如果账户里面没有钱或者已  
经取光了，就要注意了

尤其跟比你厉害的人打交道  
一定要多存钱

这个就是看你对换算思维的理解程度或者是情商高低了

放心！这种存钱回报很高的

我花 9900 元买了合赢岛翻译的一本书，就学习感悟到一句话，哈哈，值了！我请人吃饭花费 900 元，学到一句话，这顿饭就值了

学会花钱，花钱是最简单的！比如你想找人合作，很简单，跟他分好钱，甚至把利润的大头给对方，对方自然很卖命的为你工作

成功秘笈是找已经做到的人教你！凭什么？凭什么对方要帮你

你能够为对方提供些什么呢？给他钱？为他赚钱到？……

如果你都不能提供，那就成为他的客户，花钱买他的时间

人与人之间互动、人与人之间合作，成交别人、影响别人背后的秘密到底是什么

同样一件事，同样的方法，两个不同的人，得到不一样的结果！没有不赚钱的项目，只有不

赚钱的人！这是永恒的真理

如果真正弄懂了换算思维，格局思维，逆推思维，你就能明白一个道理：那些高层收礼的都是给送礼的人打工的，只是大多数人认识不到而已

如果对方比你高出很多，送礼就能把这个差距缩小，并且让对方给你打工

做项目用心的人不可怕，送礼用心的人才可怕。做项目用心，是养活自己：送礼用心，是为了空手套白狼，四两拨千斤



但不要真的以为靠你的小算盘就能玩空手道，对方比你道行高多了，不然你也不会用到对方，送礼的格局，就是做人的格局

你缺少的实上都不影响你得想要的结果，关键是你的限制性思维

一切不为你所有，但一切为你所用

即使你没有任何一技之长，也可以赚到钱，但这需要你掌握一种思维模式

在猴子面前放一根香蕉和一

根金条，猴子只会拿香蕉，因为猴子没有学习过不知道一根金条可以换来千千万万根香蕉

而今天一样的道理，在人面前放一根金条和一个营销策略，绝大部分人会选择金条，却不知道营销策略可以换来千千万万根金条

张老师首先要筛掉那个选择金条的人，挖掘到那个选择营销策略的人

那些只知道选择拿金条的人和拿香蕉的猴子一样，即使守着金矿，他也当成土石

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

张老师寻找优质客户，就是运用猎头思维，不需要你多高水平，只要人品靠谱，我挖掘优质客户的条件很简单

1，私欲太重的人筛掉，因为他们只会索取，总是追求免费，好占便宜。

2，没有使命感的人过滤，因为他们只以赚钱为目的，没有明确目标；

3，负面消极的人淘汰，因为他们会吸干你的正能量，消耗你的精力

4，没有原则的人排除，抵不住眼前的压力和诱惑，凡事都会轻易放弃

为了破除马太效应，你需要学会布局，学会换算，你不需要任何炒作，只要你懂得布局，懂得对接一样能赚钱

同样，如果靠你自己琢磨，我敢打赌，99.9%的可能性你将终生无法知晓这些内幕的一些内幕和营销秘诀，你会在摸索，专研中浪费大把时光

现在再举一个例子，比如你在发现一个非常好的项目：

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

当你在互联网上发现一个非常棒的项目，第一感觉是什么？

是不是觉得，你一定要抓住这个机会？

是不是觉得，你一定要立刻加入？

是不是觉得，加入之后就可以改变现状？

你可以有千万种想法，但是对于诱人的条件，你可能因为无法抵挡诱惑而忍不住掏钱，接下来就开始推广项目赚钱，这样的思维模式，我们称之为：“顺序”思维！

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

它的流程是：先找项目——再找客户！拿到一个项目并不是马上去推广，而是先要了解项目，熟悉项目操作流程，锻炼推广技巧——系列的工作要做

在做项目的过程中一个月没赚钱，顶得住；两个月没赚钱，顶得住；三个月没赚钱，小失落；六个月没赚钱，迷茫了；一年没赚到钱，不做了。

你是不是也经历过类似的情况？自己觉得项目的确不错，但是实际操作的时候，屡屡出现问题，而且信心越来越少

刚开始没收入，起步的信心就不足，接下来等于是消耗自己的信心，因此，很难坚持，很难成功

那么，我们来颠倒一下，用“逆推思维”来操作又是什么情况呢？

把操作项目流程的颠倒一下，不是用习惯性的思维来思考：

顺序：先找项目一再找客户！

逆推：先找客户一再找项目！

如果这个流程被反过来，有什么变化呢？

在这个逆推流程里面，找客户是首要条件

请总裁你注意这里的关键词，不是产品，而是信任。让别人信任你！如何做呢？

如何做呢？

如果你有缘进入会员群将学到这样的内容

商业的本质是交易。交易的本质是价值交换。所以，如果你想获得别人手上的价值，请先看看自己手上拥有什么样的价值吧

无论你学到的是思路还是具



体步骤，必须马上能够套用，一切为你所用，否则你学习再多顶级的思维和技术都没有用

现在张老师公布免费获得三本纸质书的答案：三本纸质书单售卖价为 199 元、299 元和 680 元，现在免费送给一鸣商学院的会员

会员微信课售价 9980 元，会员可以免费学习，非会员仅需 999 元。成为会员仅需支付 599 元（48 小时支付优惠价）48 小时后需要支付 999 元，你可以微信或者支付宝支付，或者你也可以

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

在淘宝或者微店下单，然后截图  
给我安排寄书

# 现在升级超级VIP会员还有 7大福利（时间仅限48小时）



第一项礼物：添加张老师的

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

私人微信，享受张老师一对一解答问题的机会



第二项礼物：无所不能的引

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891



# 流法门纸质书籍一本

**第2项礼物**



获得《无所不能引流法门》书籍一本



目 录	
第一章 引流入门	1
第一节 引流入门	1
第二节 引流入门	2
第三节 引流入门	3
第四节 引流入门	4
第五节 引流入门	5
第六节 引流入门	6
第七节 引流入门	7
第八节 引流入门	8
第九节 引流入门	9
第十节 引流入门	10
第十一章 引流入门	11
第十二章 引流入门	12
第十三章 引流入门	13
第十四章 引流入门	14
第十五章 引流入门	15
第十六章 引流入门	16
第十七章 引流入门	17
第十八章 引流入门	18
第十九章 引流入门	19
第二十章 引流入门	20
第二十一章 引流入门	21
第二十二章 引流入门	22
第二十三章 引流入门	23
第二十四章 引流入门	24
第二十五章 引流入门	25
第二十六章 引流入门	26
第二十七章 引流入门	27
第二十八章 引流入门	28
第二十九章 引流入门	29
第三十章 引流入门	30
第三十一章 引流入门	31
第三十二章 引流入门	32
第三十三章 引流入门	33
第三十四章 引流入门	34
第三十五章 引流入门	35
第三十六章 引流入门	36
第三十七章 引流入门	37
第三十八章 引流入门	38
第三十九章 引流入门	39
第四十章 引流入门	40
第四十一章 引流入门	41
第四十二章 引流入门	42
第四十三章 引流入门	43
第四十四章 引流入门	44
第四十五章 引流入门	45
第四十六章 引流入门	46
第四十七章 引流入门	47
第四十八章 引流入门	48
第四十九章 引流入门	49
第五十章 引流入门	50
第五十一章 引流入门	51
第五十二章 引流入门	52
第五十三章 引流入门	53
第五十四章 引流入门	54
第五十五章 引流入门	55
第五十六章 引流入门	56
第五十七章 引流入门	57
第五十八章 引流入门	58
第五十九章 引流入门	59
第六十章 引流入门	60
第六十一章 引流入门	61
第六十二章 引流入门	62
第六十三章 引流入门	63
第六十四章 引流入门	64
第六十五章 引流入门	65
第六十六章 引流入门	66
第六十七章 引流入门	67
第六十八章 引流入门	68
第六十九章 引流入门	69
第七十章 引流入门	70
第七十一章 引流入门	71
第七十二章 引流入门	72
第七十三章 引流入门	73
第七十四章 引流入门	74
第七十五章 引流入门	75
第七十六章 引流入门	76
第七十七章 引流入门	77
第七十八章 引流入门	78
第七十九章 引流入门	79
第八十章 引流入门	80
第八十一章 引流入门	81
第八十二章 引流入门	82
第八十三章 引流入门	83
第八十四章 引流入门	84
第八十五章 引流入门	85
第八十六章 引流入门	86
第八十七章 引流入门	87
第八十八章 引流入门	88
第八十九章 引流入门	89
第九十章 引流入门	90
第九十一章 引流入门	91
第九十二章 引流入门	92
第九十三章 引流入门	93
第九十四章 引流入门	94
第九十五章 引流入门	95
第九十六章 引流入门	96
第九十七章 引流入门	97
第九十八章 引流入门	98
第九十九章 引流入门	99
第一百章 引流入门	100

**书籍部分目录**

- 服装店如何快速拥有千万合伙人
- 利用社群卖货的核心秘诀
- 美容院引流的核心法门
- 大健康产品如何狂销的引流法门
- 保险从业者必看的赚钱法门
- 饭店如何把“回头客”变成“回头客”
- 养身会所的引流法门

更多属于你行业的详细目录咨询你的“推荐人”获取

## 第三项礼物：成功之路纸质书籍一本

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

## 第3项礼物



立即拥有《成功之路》纸质书籍一本



30天即可蜕变一个全新的你

第四项礼物：轮松赚钱术纸质书籍一本

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

## 第4项礼物



还有《轻松赚钱术》纸质书籍一本



38种轻松赚钱的思维方法

**第五项礼物：酒店课程门票  
三天两夜门票一张**

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891



## 第5项礼物



更有三天两夜酒店课程门票一张



1. 《当下成功法门》
2. 《轻松赚钱密训营》
3. 《领袖合赢运营法门》
4. 《企业盈利机制法门》
5. 《模式布局打造法门》
6. 《如鱼得水人脉法门》

(六大课程选一个)

第六项礼物：荔枝微课《练成富人的109招》价值3990元

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891



## 第6项礼物



+线上荔枝微课《练成富人的109招》



这九大板块课程是张一鸣老师投资超过500万元，向全球50多位顶级的大师学习，阅读过超过3000本书籍，并经过10年的提炼才总结出来的《练成富人的109招》，这是你在市面上任何书籍或者课程当中都无法找到的致富真经。

**价值3990元**

第七项礼物：**线上VIP会员**  
**群学习16天**

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

# 第7项礼物

+线上VIP会员群学习16天

## 第一周分享：《手机如何变提款机》

- 第一天：1：如何写出自动成交收钱的朋友圈文案  
2：如何将手机包装成提款机的6个秘诀
- 第二天：1：如何打造杀手级产品流程策略  
2：教你学会如何经营粉丝套路的思路  
3：如何便捷使用微信变提款机的10个秘密方法
- 第三天：1：如何写出勾魂变收钱的文案  
2：如何在微信上经营你的粉丝并将粉丝变现
- 第四天：1：如何开一家自己的赚钱微信公司  
2：如何在微信上轻松卖货，轻松成交
- 第五天：1：赚钱高手秘而不传的发朋友圈核心秘诀  
2：网赚小白如何成为写文案的营销高手

## 第二周分享：《网络淘金术》

- 第六天：如何学会全球最高收入作家的核心技能
- 第七天：营销专家的核心技能
- 第八天：从来不会写作如何利用文字收入20万美金
- 第九天：分享国内收费最高的写手核心秘诀
- 第十天：初中学历月入几十万的核心技能解密

## 第三周分享：《如何让顾客主动成交的内幕》

- 第十一天：1：如何使用两步思维布局让客户主动找你成交：  
2：如何利用高人思维成交法成交高人
- 第十二天：1：如何使用“电影成交法”让顾客主动找你成交  
2：大师的影像化思维广告成交法
- 第十三天：1：如何利用故事成交法让顾客主动找你成交  
2：如何提升自己写故事和讲故事的能力
- 第十四天：1：如何利用锁定客户大跳标准让客户主动找你成交  
2：如何利用逆向思维让顾客主动找你成交
- 第十五天：1：如何重构客户思维让客户主动找你成交：  
2：主动成交最后的秘密
- 第十六天：如何自己制作电子书

我还可以给你 155%的保证

155%铁的保证，你不会有任  
何损失

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

总裁，成千上万像你一样的朋友升级了一鸣商学院VIP会员，他们升级后都非常兴奋，无论线上还是线下都找到了引流轻松销售收钱的秘诀。

所以我愿意为你提供 155%的退款保证。

如果你真正按照VIP会员的2本纸质书的方法操作，在两个月内没有让你的业绩和财富倍增3倍，那么我会退还你升级VIP会员所支付的每一分钱，寄给你书籍和所有礼物你都可以留下。

我私信给你是因为个人原因，

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

过去我很少写这样的信，但是我认为很有必要让你知道这些。

我之所以敢做出 155% 的保证，是因为我发现张一鸣老师所分享的资讯立马用在我身上能用出结果，相信你也可以，因此我不及待地在次与你分享 VIP 会员有的 7 大学习权益，VIP 会员权益学习图在上面已经发给你。

如果这套资料不能像我所承诺的一样，不能让你的营销和广告文案写作能力提升至少三倍，那么我就没有理由拿你的钱。

你有 1 年的试用期，在这

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891



365 天里，只要你使用了其中的方法而没有收获，没有让你感觉物超所值，我不会问你任何原因和理由，100%返还你订购时的金额，如果你在告诉我你是如何使用的我将退你 900 元。

立即行动吧……今天是优惠期最后一天申请了，（下一期VIP会员群还没开始建500人群位置就只剩30个满员了），升级你不会有损失……反而会获得很多意想不到的礼物，我敢和你打赌，你要做的就是，立马转账**599 元**给我办理升级一鸣商学院VIP会员！

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

12 小时内申请我将额外透露我在张一鸣老师弟子班学习的“洞察消费者的 10 大购买行为”只要了解这 10 种行为你的销售业绩可以立马倍增 2 倍！

你可以在进群前就赚回你的 2 倍学费 48 小时内支付成为会员的，本来只有合伙人才有资格销售会员，现在张老师给你开放两个名额，你每推荐一个会员对方支付 599 元给你，你得 380 元，然后你将你的推荐人名片给对方，并支付 219 元给你的推荐人即可，具体操作方法请咨询你的推荐人

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

设置门槛是为了过滤掉那些贪图小利，没有投资和付出心态的成员

如果你有为价值买单的心态，恭贺你成为其中的少数人，经过筛选之后你会看到更多资讯，不会公开的内幕资讯。什么叫先机？

告诉 10 个朋友，其中 7 个等着免费获得，2 个低价获得，1 个高价购买，市场空间 10 分之 9，这就是陈安之老师弟子刘一秒和翟鸿，徐鹤宁这些知名讲师迅速起的原因所在

总裁，你进入《百业引流赚钱思维群》后，你看到，学到的东西，和其他途径获得的资讯一样吗？

请你自问一下，你学到手里的思维和引销方法交流资讯，你在网上能搜索到吗？你有没有觉得和别的那些课程不一样？你有没有听到一些让你大开眼界的资讯？哪个部分让你有所收获，有所成长？

如果张老师给你的东西没有让你打开眼界和开悟思维，你就不需要支付这个门槛费，也不可



能再投资成为《张老师的会员》，  
浪费你的时间

一个人没有地位，没有背景，  
没有靠山，没有天赋，不靠拼爹，  
不靠卖身，不靠低三下四，唯一  
可以依靠的变量是你的格局

如果你一无所有，只有靠格  
局逆袭，你才可以逆转乾坤，逆  
转你家族的命运

如果你没有意识到这一点，  
你这一生基本可以预测，没有什  
么波澜，没有什么起色，和父辈  
的平庸没什么两样

无论是在崇尚自由的美国，

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信：耿玉东 18514000891

还是比较封闭落后的北朝鲜，任何声名显赫的家族追溯到祖宗三代，基本上都是农民渔民，牧民出身，都是从一个起点开始的，他们的格局将不再和父辈相同，开始建立新天地

我在一鸣商学院会员群等你

看完电子书立马报名会员的，找你的推荐人会送你我的 50 个《无所不能引流法门》的直播视频，还有加你制作电子书