如何利用免费思维成为赢家

在看今天的第四集电子书之前, 首先要再一次对总裁你说明的是: 你进入张老师的圈子,要适应你的 称呼

对你的称呼,在张老师的课程里无论线上还是线下,没有大师,没有大师,没有专家,董事长,没有老板,等等称呼,统称为总裁,这是角色设定的模式

汇总裁决一切,凡事别出心裁, 你不是总裁也会成为总裁

张老师要教总裁你一个微信号就 是一家公司,要教会你如何运营你 的微公司,这家微公司不需要雇员,

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信: 耿玉东 18514000891

不需要库存,靠一个人,一个微信就 能在网络创业的模式,创造一个比实 体店更盈利的微公司,这个微公司就 是一个微信号

现在有人通过一个微信号每年 赚取的利润比那些公司,实体店更 赚钱,并且没有雇员,没有设备, 没有房租,一切的操作只是一个人

因为我接触过通过微信销售奢侈品,高价产品,并且收入过千万的人,大有人在,只是你不知道,你不知道并不等于不存在,这就是信息差

我现在把他们的营销模式和来自于美国杰夫沃克的序列发售技术,弗

兰克的群体控制以及英国汤姆森的提问操控技术汇总到一起,做出了微信对点《手机进化成提款机》模式,在 我们会员群会分享到

《手机变提款机》5天的内容, 还有另外10天的内容,会员群一共 17天的内容,还有纸质书籍送给你

用微信对点这个技术去操作一个微信号就是一个微公司,一个人就可以运营一个赚钱的微公司听起来有些夸大其词的嫌疑?

很多人经常咨询一个问题,就 是学了很多东西,就是无法落地, 无法变现

什么叫布局?什么叫实战,什 想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891 么叫落地?你都能在接下来的课程 里中找到答案!

这集电子书给你分享:

1:如何利用逆推思维轻松赚钱。

2: 如何利用分解思维使自己的工作高效

逆推思维VS分解思维

——让你设定的目标结果可以 预期到底什么是逆推思维?

逆推思维往大一点宽范围说也 叫求异思维,它是思维心理学中重 要的一部分,由于思维

定势的存在, 我们的思维往往 想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信: 耿玉东 18514000891 是惯性的,容易走直线。逆思维则与一般思维方向相反,对事物进行对立、颠倒、反面、逆转等多角度 思考,打破原有的思维方式,把事 物的状态和特性推到反面或极限

以寻找事物中的新视点,"反其道而思之",这样就可使思维呈现多面化,有利于高效解决问题。这么说逆推思维是不是有点太笼统,太宽泛?我们具体举一些实际例子就好理解了

只用一分钟就能上了电梯?

在一楼排了十几米的队等电梯的时候。懂得逆推思维的人会悄悄上一楼,坐上下行的电梯,轻易的获得一个上楼的位置,如果你是高层写字楼上班你就可以用这个。

思维方式和和你的头衔无关, 和你的学历无关,看看下面的例子:

教授与农民在火车上相对而坐, 无聊之际,教授说:我出一道题,你 若不知,给我5元,如果你出一道 题,我若不知,给你500元如何? 农民同意,教授问:月亮距地球多 远?

农民一言不发递给教授5元 想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891 农民问:上山三条腿,下山四条腿,是什么动物?教授苦思无解,无奈给农民500元,农民接过钱准备睡觉,教授追问:上山三条腿,下山四条腿究竟是什么动物?农民一言不发递给教授5元钱,然后睡觉

这个例子告诉你,学历高低不重要,掌握思维才是真正重要的!

电视剧《亮剑》中的李云龙, 泥腿子一个,数次打败日军高级指挥官,国民党黄埔军校的高材生, 李云龙没学历高智商,但思维至上, 在牛A和牛C之间!

逆推思维是所有总裁都具备的一 种思维模式。所谓"逆推思维"是和 "顺向思维"相对应而言的,我们先用最简单的顺序和颠倒的对比来理解一下:

例一:如果你说一个女大学生, 晚上去夜总会陪酒,听起来就不太好, 可如果你说一个夜总会小姐,白天坚 持去大学听课,就满满的正能量了

例二:如果你说你是一个学者, 开了个公司,会被鄙视,认为你俗, 真是斯文败类。

可是如果你说你是一个商人, 经商之余还专研学术,别人会肃然 起敬,尊称你为儒商

想想现在一些犯罪分子,还在 政府各部门坚持为人民服务,真是 想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891

很励志

所以无论说话还是写文章的时候, 顺序特别重要

例三: 1、办事之后给你1万和 先给你1万再办事,结果完全不同; 2、如果先给2000,办事一半的时候 再给3000,办完事再给剩下的5000块, 办事的效率更不一样!

先给小费和后给小费,都是给, 但先后顺序不同,效果完全不一样

先夸奖对方和后夸奖对方,都是 夸赞,但先后顺序不同,效果完全不 一样,有总裁会问,这样的思维模 式到底能落地吗?能变现吗?

如果按照·术、法、道这样的 想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891 顺序来学习,会很辛苦,会走很多 弯路,这是绝大多数人在摸索中走 的程序

如果按照:道、法、术这样的顺序来学,你会比其他人走得更快, 更远,这是少数人走得路,张老师 提供给你的资讯就是引领你在这条路 上探索。

有道无术,术尚可求;有术无道, 止于术

实际上说起来一种思维模式是非常简单的,因为非常简单,简单到不能再简单

如果现在让你掏出一万块购买 肯定后悔,但如果这些思维模式在 想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891 未来给你带来巨大收益, 你会主动 付给我一万块, 并且还会感谢我。 到底值不值, 你来评判吧

总裁请你切记: 正向思维赚小 钱~逆向思维赚大钱

逆推思维就是强调首先要确定好目标,然后从目标出发,反向推演,步步链接——倒推资源配置,倒推时间分配,链接战略战术,链接方

法手段……

逆推思维的核心是不去重点研究现有的条件能达到什么目标,而 是重点研究要达到目标需要什么条件和采取何种路径:

如果条件具备,就开始执行。如果条件不具备,并不是简单地马上 来条件不具备,并不是简单地马上 放弃,而是研究能否采用新的路径 方法来实现目标

现有条件的瓶颈和制约在哪里,然后缺什么,想办法补充什么,把执行过程中遇到的困难和问题作为目标去实现,一个难题一个难题地解决,一个问题一个问题的回答,犹如吃洋葱,一层一层地剥离,当所有的难

题都解决了之后,整个大目标也就 实现了

把实现目标过程中涉及到的各 类人,事,物、各项工作、各个节 点、各有关因素以及完成时限等等 都充分考虑进去,直到当下;

然后再正向制定方案、细化流程、明确完成时限、责任到人,落 实到事,执行到细节,确保按时完 成任务

电视剧《天道》中的逆推思维(没看过的伙伴强烈推荐你去看)为了能让你更好的理解逆向思维布局方式,这部电视剧是最好的示范。

电视剧《天道》,根据《遥远的 想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891 救世主》一书改拍成电视剧,电视剧《天道》里面只有一个主导的思维模式,就是逆向思维的多米诺布局,点透了就会发现你也完全可以拥有这种思维方式:

用两个字说: 颠倒

用三个字说: 果导因

用四个字说: 倒行逆施

用五个字来说:多米诺布局

剧中主角丁元英就是运用的结 局思考方式,逆向推演,完成布局, 最后按照以终为始,按顺序执行, 对中间的人,事,物留一定的变量, 就会一切都在掌控之中运行 丁元英未出场,就被评价为"可以是魔,是鬼,但绝对不是人"。有些夸大其辞,就因为他有着超常人的思维方式,不按常规出牌,为人处世与众不同,让人不可理喻,似乎一切的人和事都在他的算计之中,就是人们所认为的高人

实际上,这世上原本就没有什么高人,所谓的高人,只不过是看问题的角度不同,看到的结果就不同而已

其实所谓的高人也并不是多么了 不起,而是逆推思维方式属于那个层 面人的思维常态而已

这世上原来就没有什么神话,

所谓的神话,不过是常人的思维所 不易理解的平常事

这不是什么标新立异,也不是倒行逆施,是因为人性本身的原因把追求财富的过程搞颠倒了,你需要做的只是再颠倒过来,恢复本来的顺序而已

97%的人按照"顺序"来赚钱, 2.9%的人按照"逆推"来赚钱! 0.1%的人把大多数人颠倒的真相再 颠倒回来赚钱,结果是...3%的人 赚了97%的人累计赚到的钱,那 0.1%的人除了赚到钱,还有名利, 成就,这就是所谓的明白人!高人!

所谓明白人,就是看破了事物

表象后面的本质, 道法自然, 如来

好了,不剧透,建议没有看过《天道》这部电视剧的总裁每天晚上看一集,仔细品味其中的逆向思维的痕迹,前三集你可能看不出什么,到第四集以后你会上瘾。

这部电视剧看几遍都不为过,如果有看过的总裁,请重新再看一遍, 每看一遍都会有新的收获

好,回到逆推思维这个话题上面

具体如何实施逆推思维? 只需要掌握十二个字: 目标倒推, 任务分解, 倒行逆施

如果你看过一些谍战片,动作片, 想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891 复仇片的电影,就知道如何理解这十二个字的精髓了

你回想一下你看过的那些动作 片,谍战片,影片中的主角或者是 英雄,或者是特工,或者是被点燃 复仇之火的普通人,要完成一个非 常困难的任务(复仇,除恶,救人, 排除危险,拯救家园等等)

都是在有一个必须完成任务 (结果,目标)的信念支持下,然 后找到一系列的线索,工具,帮手, 途径,突破重重困难,战胜对手, 最后完成任务,达成目标,凯旋归 来的

那运用到我们自己的生活上,原

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信: 耿玉东 18514000891

理和思维模式都是相通的

比如,无论你现在年收入是多少,你想要提升到每年收入到30万, 50万,100万等等,这其中任何一种都是你要达成的明确结果,就像电影中的一位特工一样,不惜任何代价要完成的任务,那就用逆推的方式帮你达成

现在再举一个例子,比如你在发现一个非常好的项目:当你在互联网上发现一个非常棒的项目,第一感觉是什么?是不是觉得,你一定要抓住这个机会?是不是觉得,你一定要立刻加入?是不是觉得,加入之后就可以改变现状?

你可以有千万种想法,但是对于诱人的条件,你可能因为无法抵 挡诱惑而忍不住掏钱,接下来就开 始推广项目赚钱.

这样的思维模式,我们称之为: "顺序"思维!它的流程是:先找项目——再找客户!

拿到一个项目并不是马上就去推广,而是先要了解项目,熟悉项目操作流程,锻炼推广技巧...一系列的工作要做

在做项目的过程中,一个月没赚钱,顶得住两个月没赚钱,顶得住两个月没赚钱,顶得 住三个月没赚钱,小失落六个月没赚钱,迷茫了一年没赚到钱,不做了 你是不是也经历过类似的情况? 自己觉得项目的确不错,但是实际操 作的时候,屡屡出现问题,而且信 心越来少

刚开始没收入,起步的信心就不足,接下来等于是消耗自己的信心,因此,很难坚持,很难成功。 那么,我们来颠倒一下,用"逆推 思维"来操作又是什么情况呢?

把操作项目流程的颠倒一下,不 是用习惯性的思维来思考

顺序: 先找项目——再找客户!

逆推: 先找客户——再找项目!

如果这个流程被反过来,有什么变化呢?在这个逆推流程里面,找客想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891

户是首要条件,请各位总裁注意这里的关键词,不是产品,而是信任让别人信任你!如何做呢?

取得了信任,项目就变成了推荐:你看了一场电影,觉得不错,就存不错,就在你的朋友圈推荐一下;你自己正在读一本书,觉得不错,就在你的朋友圈放了,你正在操作的一个人下;你是基于信任基础上的推荐,而不是推销,两者区别大了

我们经营的不是产品,经营的是信任,针对的不是产品,针对的是人。

有人说微信好友数量太少了,

我告诉你的是这是目前最大的私人平台,QQ好友才500人,付费成为会员,需要一年左右成为7级你的QQ好友上限才2000人,并且不能群发

一个私人微信号能加多少好 友? 5041个。比你的QQ好友数量多 十倍。这是一个宝藏,如果有一种 方法让这5000个都是主动加你微信 的,有意向的精准潜在客户,5000 个潜在客户可以给你带来多少价 值? 我们来看下面一组数据:

化妆品网商:5万个铁杆粉丝= 每年3亿元收入

茶叶网商: 3万个铁杆粉丝=每

年4000万收入

服装网店:1万个铁杆粉丝=每 年900万元收入

培训博客: 8000个铁杆粉丝= 每年130万收入

茶叶实体: 1000个铁杆粉丝= 每年80万元收入

电影网站: 2万个铁杆粉丝=每年60万元收入

用最简单的算法,你的微信号最后保留的是5000个粉丝,每人付费你300元,你的这个微信号就价值150万人民币,如果每个粉丝付费给你1000元,你的微信号就值500万。这样算出来,你的微信号就是18514000891

价值百万的资产。很多人已经做到了,你现在难道还不珍惜这个微信号吗?还敢随便乱放广告,刷屏吗?那样的话你的微信号不值一分钱!

5000个精准微信好友如何而 来?

运用微信直邮和裂变思维,只要你手里有10个微信好友,就可以 裂变出5000个微信好友

这里要提一下著名的"1000粉 丝理论"只需要1000名铁杆粉丝便能 糊口,这句话来自美国作家凯文。凯 利的《技术元素》一书,他的书中 有这样一段话:"保守假设,铁杆

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信: 耿玉东 18514000891

粉丝每年会用一天的工资来支持你的工作。这里,"一天的工资"是一个平均值,因为最铁杆的粉丝肯定会远比这花得更多。再假设每个铁杆粉丝每年在你身上消费100美元。如果你有1000名粉丝,那么每年就有10万美元的收益,减去一些适度的开支,对于大多数人来说,足够过活。"

铁杆粉丝是指,无论你创造出什么作品,产品,他(她)都愿意付费购买1000个铁杆粉丝,1000个愿意掏钱买你产品的铁杆粉丝,容易聚集吗?

1000是一个可能实现的数目。如果每天增加一名粉丝,从0到想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891

1000,也只需三年。铁杆粉丝法是可行的,你的铁杆粉丝,就是你永不破产的银行

当我们衡量一个人的财富时, 常说他有多少银行存款、有多少实 物资产……

但是,在当今市场经济条件下, "钱"很容易贬值,只有人脉关系, 只有铁杆粉丝,只有客户资源才是 持久财富之源。

只要你拥有几千几万粉丝,哪怕你现在身无分文,只要你发朋友 圈,就会有人把钱送给你,构建自己的铁杆粉丝就能让你快速生财。

你构建粉丝的速度有多快,赚 想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891 钱的速度就有多快;而无论你现在 是否有钱,现在是否有人脉,商业 的本质是交易。交易的本质是价值 交换。所以,如果你想获得别人手 上的价值,请先看看自己手上拥有 什么样的价值吧

那么我们来说一下如何落地, 只要你把"逆推思维"这四个字变成"逆推分解",就会知道如何落地了。逆推思维主要是进行整体布局,还需要分解思维来进行细化:

1、目标分解: 你真正的结果 是什么,把这个结果变成一个目标, 把目标分解为长期目标,短期目标, 每天的行动指标,执行步骤

- 2、产品分解: 你的产品利润 是多少?
- 100元?300元?500元?引流 产品,主营产品,后端产品,你一 年赚十万和一百万付出的时间和精 力成本是一样的
- 3、客户分解: 年赚百万需要多少个客户, 成交率有多少? 从引流到成交客户的转化率有多少?
- 4、鱼塘分解:你的客户到底在哪里找到?主要针对的鱼塘在哪里,找到塘主的方式都是什么
- 5、沟通分解: 互动步骤的分解, 需要那些互动程序, 反向思维, 如何做到让对方求你

6、行动分解: 绑定时间, 每 天工作指标, 需要多少个动作, 能 来多少客户, 这些动作要在什么时 间完成, 固定的动作不会变, 绑定 时间

所有的东西都能够分解,空气,水,细胞,书籍,知识,分解到某一个点,集中力量去执行,就会产生单点爆破的效应,后续产生的连锁反应会让你更有动力去做人性有一特点:只要复杂就拖延,只要简单就会有行动

复杂就没有执行力,无法落地, 但通过分解变成简单,那么就有执 行力。就能落地 我举几个例子让你来理解分解 思维,单点突破的这种威力

零器械健身方法,用一句话,就可以说完这个方法:"最好的坚持,就是没有坚持!因为,没有坚持,自然就不需要坚持了"

一定记住: "任何事都有简单的方法!"学习一门课程,一本书是否有很多收获的判断标准,可以分解成一个动作: 就是你有没有做笔记,如果不做笔记,不能运用到你现在的项目上,就等于没有落地

无论你学到的是思路还是具体步骤,必须马上能够套用,一切为你所用,否则你学习再多顶级的思

维和技术都没有用

有人说互联网带给我们很多方便, 但是在网上真是太浪费时间了,一会 看一个新闻,一会看一个视频,一不 小心一整天过去了,没拿电脑干什么 重要的事,关键每天都是如此,这就 严重了

实际上很简单,把这些浪费时间的所有行为分解成一个动作即可解决,你把要学习的内容放在桌面上或者一个指定的文件夹,然后把网线拔了,你就没干扰了,打开电脑只能学习

今天课程结束之前,分享给你一个故事:萧伯纳六十多岁的时候,他 的私人医生已经七十岁了,他们两个 人是非常要好的朋友,有一次在半夜的时候,萧伯纳突然觉得心在痛,他 变得害怕,也许是心脏病,他打电话 给那个医生说:"请你立刻来,因为 我或许再也看不到日出了。"

那个医生说: "等一等,我马上就来,不必担心。"那个医生来了,他生和心。"那个医生来了,他必须爬三段楼梯,一个上半岁的老年人,带着他的公事包爬着他的上来之后将他的公事包放在地板上,坐在椅子上闭起他的眼睛, 萧伯纳问说:

"到底是怎么一回事?"那个医生将萧伯纳的手放在他的心上。萧伯纳说:"我的天啊!你的心脏病发作了!"

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891

萧伯纳看得出来……一个七十岁的老年人,在三更半夜里爬了三段阶梯,而且全身冒汗

萧伯纳站起来,开始帮他扇扇子, 用冷水洗他的脸,并且倒了一些白兰 地酒给他喝,因为那一天晚上很冷, 他使尽各种方法……他还用毯子帮他 盖在那个医生身上,完全忘掉他自己 的心脏病,而他本来是为了这个原因 把医生请来的。

过了半个小时之后,那个医生觉得好了一点,他说:"现在我已觉得好了一点,他说:"现在我已经没问题了,这是一次大的心脏病发作,这在我身上是第三次发生,我以为这是最后一次了,但是你帮助我很大,现在请你把费用付给想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891

萧伯纳说:"你的费用?我一 直忙来忙去在照顾你,是你应该付 给我费用才对。"

那个医生说:"胡说!这是我演出来的,我对每一个心脏病的病人都这样做,它一直都很有效。他们会忘掉他们自己的心脏病,然后开始照顾我——一个七十岁的老人。你必须把费用付给我。半个夜晚已经过去了,我必须回家了。"

就这样, 医生真的收取萧伯纳的费用。

萧伯纳说:"这的确很了不起, 我以前一直认为我是一个很会开玩笑

想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信: 耿玉东 18514000891

的人,但这个医生是一个很实际的开玩笑的人,他真的把我给医好了。" 他再试看看他的心,已经完全没有问题,他已经完全把它给忘了。

它只是一个小小的疼痛,但是他的头脑把它想得太严重了……他对于心脏病的恐惧,那个心脏病的概念,以及那个死亡的概念,都被他的头脑给放大了

但是那个医生真的很好,他把萧伯纳叫起来,得到萧伯纳提供给他的各项服务,又喝了一杯酒,最后还拿了萧伯纳给他的治疗费用走下楼去

箫伯纳被弄得摸不着头脑。"这 个人说他对每一个心脏病的个案都这 样做,而他一直都做得很成功。就是因为他的年纪也很大了,所以他的 作法太美了

在那种情况下,任何人都会忘记……其他的医生一定会开始使它成为一个复杂的现象,一定会用药和注射,并且叫病人休息,或是改变周围的温度,或是找来一个二十四时时,但是这个人的手法非常明快,一点也不复杂。"他让病人帮助别人而忘记自己获得自救

你读到的这些不是故事,你的生活里就有这样的事情,说不定还发生在你身上呢,你是否见过有人因为失恋而过度伤痛,却因为安慰另外一个同样因失恋而不能自拔的人后走出沼想要了解更多顶级内幕资讯请添加微信:耿玉东 18514000891

泽地?

美国现在最富盛名的婚姻顾问是 芭芭拉女士,因为她曾多次坠入爱河 又多次被抛弃和离异,你知道她是如 何走出婚姻破裂而造成的巨大感情伤 痛的吗?

因为通过帮助和安慰其他同样遭 受打击的人走出困境时自己获得解脱, 因而成了全美最著名的两性关系顾 问。

如果你的生活中有什么困境,你 也可以通过帮助遇到过相同困境的 人而获得自救逆推思维的方式,这 种思维模式在人际交往,恋爱,两性 婚姻,亲子教育方面都可以运用,核 心就是从对方想要的结果出发,找到对方的核心需求,满足它,然后再实现你想要的结果,你的需求自然就会满足。

这只是颠倒一个顺序,效果却完全不同,你仔细观察一下你的生活周围,大多数人都是怎么处理问题的就知道了,你想要和其他人不一样的结果,那么思维模式就要有所改变。

好,总裁明天在看第五集,为了你更好地学习吸收,我会每天给你一集,当然我也可以一次给你,但根据多年的学习经验这样不利于消化