# 罗少泽

## **LUO Shaoze**

- ☑ luoshao23@foxmail.com
- **(+86)** 152-1671-6974
- github.com/luoshao23
- ♀上海市徐汇区文定路 468 弄 1 号
- 前 1990 年 8 月 25 日



## **╩** 工作经历

#### 小红书科技有限公司

## 算法工程师

2020.3 - 至今

主要负责小红书 APP 社区搜索召回相关性方面工作,通过机器学习、深度学习等算法策略提升搜索相关性、个性化以及时效性,保证社区内容质量,提升用户留存。

- \* 维护搭建召回架构,开发多通道融合机制,利用离线深度模型,对所有通道召回笔记进行统一排序打分,并结合线上强化学习策略根据用户反馈即时更新模型。最终提升用户消费指标,搜索次3日留存+0.028pt,query有点比+0.261pt,query前四有点比+0.206pt。
- \*基于多任务学习范式,在 MMoE 模型框架下,搭建以点击、相关性、消费等为目标的统一召回模型,提升了线上召回相关性(auc+2.2pt), query 有点比+0.23pt, query 前四有点比+0.15pt, L7+0.056%,次3留+0.055%,相关性在人工测评结果集上均有正向提升,同时节省了离线任务耗时和线上资源。
- \* 构建全局/长尾向量召回模型,融合预训练 Bert 向量、个性化、上下文特征,考虑字词多粒度语义,选用多层级负样本,构建基于对比学习的深度模型。配合总量 7亿 +ANN 索引库,累计提升次3留0.06%、query有点比+0.35pt,同时显著下降长尾词上的无少结果率。
- \* 利用多模态技术,结合文本与图像等多模样本,构建多模态召回模型;利用内外流信息,构建 id 嵌入模型。两个模型累计提升有效视频播放数 2.2%,提升 ces 约 1.34%,改善搜索下视频消费环境。
- \*基于互动点击行为,利用 pagerank、LPA、swing 等图算法,挖掘高质量笔记,在此基础上构建 youtubeDNN 和 DIN 深度模型,提升 query 前四有点比 0.07pt, 笔记有效点击率 1.1%。
- \* 新增时效性召回通道,通过搜索热词的挖掘与提权,保证笔记供应的即时性。同时在此基础上新增了"小红书搜索发现"功能,通过强化学习为用户提供粗粒度的个性化热词推荐。

## 高瓴资本集团-百丽鞋业集团

## 算法建模经理

2018.3 - 2020.2

以 BeLLE 鞋业集团为蓝本,搭建以"人-货-场"为基本元素,选款、定量、补货、调价等功能模块于一体的零售业鞋品管理优化平台。主要负责算法设计、数据挖掘、模型搭建。

- \* 为帮助业务优化库存结构,进行智能化补货,及时发现畅销款,运用自主研发的基于生命周期理论的销售速率模型、xgboost 等模型 ensemble 为多个女鞋品牌提供销量预估,销量误差中远期可低于 30%,短期预测误差可保持低于 20%,比原业务预估方法降低 8%-10%。
- \* 帮助进行鞋款相似性识别,优化货品分类管理结构,通过深度学习、迁移学习等技术训练 CNN 深度神经网络,最终可以获得较好相似度,其中推荐的鞋款超过 80% 获得业务认可。
- \*结合量价关系,运用图算法,给出基于市场事实的最优调价策略,提高期末销售量,减轻期末约20%的库存;考虑安全库存及售罄率等指标,利用带约束非线性规划SLSQP算法解决利润最优化问题。
- \* 借鉴 assortment optimization 中的 EM 算法评估 SKU 效用,提供细至系列 SKU 的补货计划,合理分配补货空间,减少无效补量。

#### 奥浦诺管理咨询 (上海) 有限公司

**Analyst Specialist** 

2016.12 - 2018.2

为多行业领域客户提供全面有效的商业解决方案。

- \* 为全美 TOP3 医药零售商提供基于用户消费行为进行顾客分群识别,基于 HMM 理论进行消费行为预测、并给出合理个性化推荐,提高客户参活,提高当季业务收入额约1.2million;
- \* 借助深度学习算法优化某大型外企银行信用评分模型,运用 CNN 衍生有效变量,强化模型输入,提高风险识别能力,减少坏账损失;
- \* 为某欧洲银行提供高净值用户识别及信用卡流失率预测。

#### 中国船舶及海洋工程设计研究院

助理工程师

2016.4 - 2016.11

智能制造赋能,高新船舶与结构物设计研发,搭建多目标优化平台辅助完成总体方案设计与详细设计。运用 CFD 数值离散算法、各类优化算法如 NSGA-II、NLPQL 提高船舶设计自动化、智能化程度,最终精度可用于实际工业制造。

## ☎ 教育背景

上海交通大学	船舶与海洋工程学院	硕士	GPA:2.76/3.3, Top 3/79	2013.9 - 2016.3
上海交通大学	工商管理	学士	二专	2011.3 - 2013.6
上海交通大学	船舶与海洋工程学院	学士	GPA:89.4/100, 8/81	2009.9 – 2013.6

## △ 社会实践

上海交通大学船舶海洋与建筑工程学院研究生会 主席 2014.9 – 2015.7

## ♥ 奖项荣誉

Hackthon@Tacos' 17, 3rd place	2017.10	上海交通大学优秀毕业生	2016.3
国家奖学金	2015.10	上海交通大学三好学生	2014.10
新科工程奖学金(续评)	2012.11	新科工程奖学金(续评)	2011.11
上海市奖学金	2011.11	新科工程奖学金(初评)	2010.11
全国大学生数学建模竞赛三等奖	2011.11		

## ♣+ 资格认证

Fundamentals of Reinforcement Learning	Coursera	2019.10
Convolutional Neural Networks	deeplearning.ai	2019.9
Deep Learning 专项课程	Coursera	2019.9
Improving Deep Neural Networks: Hyperparameter tuning,	deeplearning.ai	2019.9
Regularization and Optimization		
Sequence Models	deeplearning.ai	2019.9
Structuring Machine Learning Projects	deeplearning.ai	2019.9
Neural Networks and Deep Learning	deeplearning.ai	2019.8
CFA level II	CFA Institute	2019.8

#### 血 实习交流

#### 横滨国立大学 (日本横滨)

短期交流生

2014.12.2-2015.2.28

基于 NSGA-II 算法对船舶性能进行多目标协同优化及风阻研究,基于粘性流理论建立 CFD 模型,并通过小尺度风洞试验验证模型精度,在此基础上通过调整集装箱排列分布以减少船舶风阻

#### ST Engineering(Marine) (新加坡)

助理工程师

2012.7.23 - 2012.8.31

• 根据目前市场情况,进行两栖登陆艇设计制造项目规划的可行性分析,评估预期收益。两栖登陆艇初步设计、详细设计,考虑稳性、破仓稳性的基础上设计分仓。

## 淫 主要项目

#### 小红书 APP 社区搜索召回及相关性优化项目 小红书科技有限公司

2020.3 - 至今

- 为统一召回侧排序融合逻辑,减少通道间偏差。搭建多通道融合机制,离线训练考虑上下文信息、个性化信息的深度模型,并结合线上强化学习策略(CMA-ES),分钟级收集实时反馈,更新模型权重,最终输出 agg 排序分,对所有通道召回笔记进行统一排序打分,最终提升了用户消费指标,搜索次3日留存+0.028pt,query有点比+0.261pt,query前四有点比+0.206pt。得益于框架优化,显著减少链路整体耗时;
- 为提升召回效果,减少了资源开销。通过多任务学习和 MMoE 模型框架,以点击、相关性、消费等目标,训练基于对比学习,选取多级负样本,离线 auc 和 recall 提升显著,线上 query 有点比 +0.23pt,query 前四有点比 +0.15pt,L7+0.056%,次 3 留 +0.055%,相关性在人工测评结果集上均有正向提升。
- 为了提升搜索体验,减少整体无少结果,开发搜索向量召回模型,融合预训练 Bert 向量、个性化、上下文特征,考虑字词多粒度语义,构建基于对比学习的深度模型,选用多层级负样本。配合总库 6 亿 ANN 索引,累计提升次 3 留 0.06%、query 有点比 +0.35pt,同时显著下降长尾词上的无少结果率;

- 为优化社区视频消费环境,利用笔记文本和视频多帧图像信息,开发了基于多模态技术、迁移学习的向量召回双塔模型,通过文本和图像的 self-attention 以及 cross-attention,充分提取笔记信息,通过基于 hnswlib 的 ANN 索引,并配合搜索词的中心词匹配机制,召回与搜索词最为相关的视频笔记,提升了有效视频播放数 2.2%,社区消费指标约 1.34%;
- 为提升搜索时效性,考虑搜索词在不同时间窗口下的每日搜索量变化程度,挖掘搜索侧热词,并对相应热词下的新发布笔记进行不同程度提权,保证笔记供应的即时性,提升了用户 query 满意度(有笔记点击的 query 点击率)。此外通过 contextual UCB 算法,累计用户在小红书热搜中的数据,进而提供粗粒度的个性化热词,提升了用户 query点击率与笔记消费指标;
- 为优化男性搜索场景冷启动,基于互动点击行为,利用 pagerank、LPA、swing 等图算法,挖掘高质量笔记,在此基础上构建 youtube DNN 和 DIN 等深度模型,提升 query 前四有点比 0.07pt, 笔记有效点击率 1.1%。

#### BeLLE 快时尚销量预测与库存优化

高瓴资2

2018.3 - 2020.2

- 为业务提供每季度畅销款建议,帮助掌握销售趋势。结合线下线上数据、智能门店特征因子及外部数据,自主研发了销售速率模型预测短期及长期销量。通过结合 Multiplicative regression 销售速率模型、XGBoost 模型构建 Ensemble模型为集团多个品牌提供从 sku、大类到总量的短期(每周)与长期(类别季度)销量预估,短期与长期的预测销量,MAPE可以分别低至8%及25%;
- 借助商品中的文本属性及图像,提出并实现使用 CNN 深度学习网络及 transfer learning 进行模型和参数的迁移学习,得到的图像的 embedding 特征,借此为新款 SKU 提供往年相似鞋款,鞋款相似度得到专业设计师认可。另一方面,将图像向量特征与生命周期曲线相关联,构建 LSTM 预测模型预测新上市鞋款的生命周期,为销量预测提供辅助信息,其预测效果会比基于时序的 prophet 模型在 MAPE 上优 12%;
- 为提高货品当季销售上的单位利润,结合销售速率模型得到价格销量关系,运用 DAG 最长路径算法为货品运营提供最优调价策略;在多约束条件下,运用非线性规划 SLSQP 算法解决最优化问题保证在以毛利率、售罄率、单位利润等关键指标下商品达到当期最优折扣;
- 借鉴 assortment optimization 中的 EM 算法计算 SKU 效用值,再求解最优化问题,得到每个风格内的 SKU 预测销量分配方案;

#### CVS 个性化推荐

**Opera Solutions** 

2016.12 - 2018.2

- 设计改进动态决策树聚类方法将客户精准分群并提供个性化推荐,采用 BFS 搜索算法重构决策树训练方式,增加了多训练集验证剪枝,在此基础上挽回季度利润达 \$100K 左右;
- 基于消费特征与个人信息对顾客进行分群,同时求解带约束的线性规划问题为活动设计提供起始误差在 3% 以内多层级的对照人群,建立了分析基础;
- 参与使用图论实现构建大数据样本下的客户间关系网,利用最大团广度优先策略,寻找客户影响力范围群体;
- 基于 HMM 与 ARIMA 模型分析预测客户消费行为变化,将客户态度作为隐变量,预测其未来隐变量,针对其表现 依次发放个性化定制优惠券;

### ♥ 技能

- ・编程语言: Java, Python, Golang, Shell, Matlab, SQL
- ・框架: Spark, TensorFlow, Pytorch, Keras
- · 外语:<English> 流利,CET6 优秀;< 日本語 >N2,读写熟练,听说基础
- ・证书:国际日本语能力测试 N2 级, 特许金融分析师 CFA Level 3 candidate, 基金从业资格证书
- ・特长:绘画,唱歌,篮球,轮滑,二胡

#### **♥** 自我评价

可靠的硬实力

数理基础扎实,掌握多种优化算法、机器学习算法及深度学习算法,部分可独立实现;大数据量化分析挖掘实践经验;Github 代码贡献者(Ida-project);精通多门开发语言 Java, Python, Golang

可信的软实力可观的附加值

主观能动性、学习能力及抗压能力强;善于沟通,具有团队合作精神;乐观幽默 CFA level 3 candidate,全国基金从业资格,通过 N2 日语能力考试,执着于艺术创造