

[https://www.linkedin.com/posts/bertranruiz\\_dg-%C3%A7a-co%C3%BBte-cher-lit-dsi-oui-daf-activity-7381594096156708864-vQG1](https://www.linkedin.com/posts/bertranruiz_dg-%C3%A7a-co%C3%BBte-cher-lit-dsi-oui-daf-activity-7381594096156708864-vQG1)

# Ça coûte cher l'IT



**Bertran Ruiz**

DG : ça coûte cher l'IT

DSI : oui

DAF : on peut réduire les coûts.

DSI : Ok!

DG : de combien ?

DSI : de 100% si vous voulez

DG : Ne t'énerve pas Michel...

DSI : Je ne suis pas énervé, je dis juste qu'on peut diminuer de 100% ou augmenter de 100% ça dépend de votre volonté de construire l'avenir de la société.

DG : ...Attends, tu peux préciser ?

DSI : Bien sûr. Vous voulez réduire les coûts ? Parfait. On arrête la cybersécurité, on passe tous les serveurs en "j'espère que ça tient", on vire la moitié des licences, on arrête les projets prioritaires, et on demande aux équipes de faire du bricolage sur Excel.

DAF : Euh... c'est pas un peu radical ?

DSI : Radical ? Non. C'est mathématique. Vous voulez moins cher ? Je vous fais moins cher. Vous voulez une DSI qui transforme l'entreprise ? Ça coûte plus cher. C'est vous qui choisissez.

DG : Mais enfin Michel, y'a pas un juste milieu ?

DSI : Le "juste milieu" c'est ce qu'on fait depuis 10 ans. Résultat : on est en retard sur tous nos concurrents, les équipes sont épuisées, et à chaque COMEX je dois justifier pourquoi "l'IT coûte cher".

DAF : Donc tu nous dis qu'on n'a pas le choix ?

DSI : Je vous dis qu'il faut choisir. Soit l'IT est un centre de coût qu'on optimise à mort. Soit c'est un levier stratégique qu'on investit intelligemment. Les deux en même temps, ça n'existe pas.

DG : Mais nous on n'est pas une boîte tech..

DSI : Toutes les boîtes sont techs en 2025 ou alors elles n'existeront pas en 2030.

DG : C'est que me dit mon fils ..



Guillaume Ors

Sur la forme, ce type de post LinkedIn fonctionne bien car il caricature une tension réelle : celle entre le DSI gestionnaire de coûts et le DSI stratège / partenaire du business. Le ton faussement “cash” et “héroïque” attire les likes, mais ça reste une simplification outrancière qui dessert la réalité du métier.

Le dialogue est amusant, mais il manque une phrase clé : **“Et si on arrêta d’opposer coût et valeur ?”**

Le numérique n’est pas un gouffre, c’est un multiplicateur d’impact.

**Ce qu’on appelle “dépendance IT” aujourd’hui, c’est demain la continuité de service, la sécurité des données, la simplification pour les collaborateurs/clients, et la résilience de l'organisation.**

Réduire pour réduire, c’est toujours payer plus cher ensuite. Faire mieux avec "autant", savoir réallouer les crédits et abandonner tout ce qui est obsolète... bref, le vrai métier d'un DSI.