






ŁUKASZ WIŚNIEWSKI

Od kiedy pamiętam pracowałem w handlu. Dwa lata pracy stacjonarnej jako kierownik w brytyjskiej firmie CEX. Kolejnym krokiem była praca w projekcie Marlboro IQOS, jako przedstawiciel handlowy. Zajmowałem się tam wprowadzaniem innowacyjnych wyrobów tytoniowych na polski rynek. Po przeprowadzce do Poznania zmieniłem firmę na rozwijający się nowy projekt GLO w firmie British American Tobacco. Po zakończeniu projektu GLO i krótkim incydencie w firmie zajmującej się fotowoltaiką, dostałem propozycję powrotu do firmy IQOS, gdzie pracuje do teraz.

DANE OSOBOWE

-  **Imię**
Łukasz Wiśniewski
-  **Numer telefonu**
570333199
-  **E-mail**
lwisniewski401@gmail.com

UMIEJĘTNOŚCI

- Praca w grupie ★★★★★
- Samodzielność ★★★★★
- Social Marketing ★★★★★
- Realizacja targetów ★★★★★
- Networking ★★★★★
- CSS ★★★★★
- HTML ★★★★★

JĘZYKI

- Polski ★★★★★
- Angielski ★★★★★
- Rosyjski ★★

ZAINTERESOWANIA

- Latanie dronem
- Filmy
- Bieganie
- Wspinaczka górską



WYKSZTAŁCENIE

-  wrz 2013 - maj 2017 **Technik mechatronik**
Technikum Mechaniczne nr 1, Bydgoszcz



DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

-  maj 2021 - Obecnie **Przedstawiciel handlowy IQOS**
Adecco, Wielkopolska
Obsługa klientów indywidualnych i B2B. Realizacja planów sprzedażowych, edukacja detalistów i opieka nad sklepami, w których sprzedawany jest produkt IQOS.
-  2020 - 2021 **Przedstawiciel Handlowy**
Columbus, Poznań
Sprzedaż paneli fotowoltaicznych i pomp ciepła dla firm i klientów indywidualnych.
-  2019 - 2020 **Przedstawiciel handlowy GLO**
British American Tobacco, Poznań
Przedstawiciel ds. GLO, Vype, EPOK - wyroby nikotynowe. Praca B2C, obsługa obecnych klientów i realizacja planów sprzedażowych powyżej 100% w każdym z miesięcy mojej pracy.
-  2018 - 2019 **Przedstawiciel handlowy IQOS**
Adecco, Bydgoszcz
Praca w terenie do 50km od miejsca zamieszkania, pozyskiwanie nowych klientów zainteresowanych przejściem z papierosów analogowych na IQOS. Networking, sprzedaż produktu IQOS, B2C oraz B2B.
-  2016 - 2018 **Team leader**
Complete Entertainment Exchange, Bydgoszcz
Kierowanie grupą do 10 osób w sklepie, szkolenie nowych pracowników. Zajmowałem się również social media, e-commerce, fotografią produktów przeznaczonych do sprzedaży, wsparciem w otwieraniu nowych punktów w Polsce, kontaktem z zagranicznym IT (Indie), kontrolą sklepu (otwieranie, zamykanie, merch, wyrabiania celów sprzedażowych).



CERTYFIKATY

-  2016 **E3 Montaż urządzeń mechatronicznych**



2017

**E18 Eksploatacja urządzeń i systemów
mechatronicznych**

2017

**E19 Projektowanie i programowanie urządzeń
mechatronicznych**