

# 李勇 男 25

经验: 2.7年

1364757394@qq.com

18811016533

英语 四级

计算机 三级

OC、swift、Python

博客

GitHub

大学课程: C、

<https://ly92.github.io>

<https://github.com/ly92>

java、VB

## 教育

2012.09~2016.07 河南理工大学

计算机学院 信息管理与信息系统 本科

## 工作经历

2015.10~2017.5 奥科科技(北京)有限公司

iOS 工程师

2017.6~至今 七小服科技有限公司

iOS工程师

## 掌握技能&特长

- 1、iOS 单元测试和 UI 测试
- 2、js 交互, 原生与 js 相互调用并传递数据
- 3、蓝牙技术开发, 与硬件设备交互数据
- 4、Jenkins 自动化打包并发布企业版本和内部测试版本
- 5、使用脚本语言自动化打包, 节省打包时间
- 6、制作SDK以及cocoapods支持库
- 7、淘宝 RAP 使用, 模拟接口
- 8、第三方支付(微信, 支付宝, 银联)
- 9、开发账号申请, 创建证书并提交 App Store 审核
- 10、常用第三方 SDK 的使用(友盟分享和微社区, 环信聊天, 极光推送, 高德地图, MJExtension, YYKit, AFN, SDWebImage, YTKNetworking, Alamofire, Kingfisher, SwiftyJSON 等)
- 11、MRC 手动管理内存机制
- 12、多 Target 配置以及管理
- 13、项目管理经验, 文档编写经验
- 14、大公司项目开发经验

## 主要项目经历

### 七小服科技有限公司（就职公司）

七小服的母公司唐合易成是一家服务器供应公司，公司里有70多位硬件工程师，公司硬件仓库分布在北京，郑州，深圳。七小服平台是公司自主研发的一个能够让客户在平台上发布机器故障任务并且能够让硬件工程师在平台上通过完成任务来获取一定酬劳，并且能够在七小服商场中购买备件以及后面的退换货等。

公司起初iOS软件是外包公司使用OC语音开发，后来由我继续开发，并且利用空闲时间使用Swift重写一遍，现在Swift项目已经写好并且通过App Store审核，在App Store上可下载。

主要技术有地图定位搜索（高德地图），第三方支付等

### 奥科科技(北京)有限公司（就职公司）

奥科自己的产品主要做社区 O2O 方面的应用，采取与物业公司合作的形式将产品提供给物业公司使用，产品主要涉及到物业平台和商圈。在物业平台方面，主要有物业缴费、投诉保修、门禁授权、停车场等，在商圈方面主要有会员卡、商城、优惠券等，公司将产品提供给物业公司使用时秉承现有产品面对客户的需求能够直接满足 80%的功能并支持 20%的自定功能的理念，采用这种开发模式能够快速完成项目缩短工期。

在公司的产品中主要负责对旧应用的维护工作，MRC 项目的维护工作，对旧项目的改版工作以及对所有项目的发布上线和企业版发布。

公司 iOS 项目有：卡卡兔、乐享生活-泰安，宝中宝-社区 O2O，田田园-社区 O2O，星生活，乐工场-社区 O2O，银+，微 Town，阳光 e 站，任·享生活，不二洋行，晓驻生活-社区 O2O，Uni，金融平台 SDK。（除最后一个其他已上线，这些 app 大多为微 Town 换皮所得）

### 中国铁建股份有限公司(西南分公司)（合作公司）

公司为中国铁建西南分公司制定的一套移动售楼系统，系统包含移动 App 端、网页前端、后台端，旨在协调售楼过程中的楼盘房源管理、销售团队管理、客户信息管理，并且能够分析销售数据，为购房者打标签记录购买

意向等信息，也包含对公司内部各组织部门信息 管理以及业主信息管理和物业服务等。

慧生活 App 使用者是社会中任何人，销售端 App 使用者是公司销售团队人员，慧管家 App 使用者是公司内部员工，慧商家 App 是小区周边商店老板使用的 App。慧生活用户在购房之前由置业顾问服务购买房源，成为业主之后由小区管家服务物业生活等，小区周边商家 可通过慧商家 App 在小区内发放优惠券、会员卡等收揽顾客。因此移动售楼系统设立了会 员，置业顾问，管家，商家四种用户身份。

在项目中主要负责销售端 App 框架搭建，功能设计与开发，开发者账号申请，证书创 建，移动端四个 App 的开发以及发布工作，现已全部上线。

**iOS 项目有：**慧生活-中铁建，中铁建销售端，慧管家-办公更 easy，慧商家。（已上线）

## 华润置地有限公司（合作公司）

深圳市华润置地集团授权开发一套公司内部办公软件，包含功能主要有通知公告、办公 协同、签到打卡、投诉报事、通讯录、停车等。主要为了脱离其他公司的平台能够独立自主 管理大数据信息，并分析大数据中的潜在资源。

在项目中主要负责通讯录的开发工作以及其他功能的接入工作和涉及到的 js 交互工作。

**iOS 项目有：**润管家。（企业版本）

## 东阿阿胶股份有限公司（合作公司）

公司为东阿阿胶制定的全员营销的销售模式，将销售权利交由所有公司内部分配的员 工，并且在移动 App 中设立熬胶打粉顾问解决消费者熬胶打粉的技术问题以及提供免费预 约上门熬胶打粉的服务和直播熬胶视频等服务。全员营销模式不仅能够解决消费者对阿胶 的认知局限也能通过消费者的口碑相传以及分享达到营销的目的。

在项目中主要负责销售端 App 的开发工作，其中主要负责环信聊天功能、熬胶打粉业 务功能、阿胶商城、阿胶购物车功能、阿胶顾问逻辑等。

**iOS 项目有：**全员营销，东阿阿胶易购，商户型。（前两个为企业版 App）

## 深圳市彩生活服务集团有限公司（合作公司）

公司与彩生活有长期的合作关系，进入公司前就有合作，公司主要为彩生活公司制定物业管理平台、停车场管理平台、门禁管理平台、社区商圈、金融平台、资源管理平台。

在以上平台中除了资源管理平台均参与了移动端功能的开发工作，负责资源管理平台 项目的开发管理工作

**iOS** 项目有:彩之云。(已上线)

### 自述:

我是在大三时自学 iOS 开发，并做了一些demo跟着老师做了简单的项目，大四刚开学时进入第一家公司实习，大四期间提前转正，毕业后直接在实习公司上班。今年5月份第一家公司转移到深圳因此离职就职于七小服公司，在公司中只有一个自己的app开发平时空余时间较多因此使用Swift重写了项目并且自学python语言，现已掌握python基础和Django的基础用法，目标成为一个前后端以及移动端的全栈工程师。