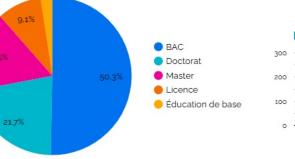
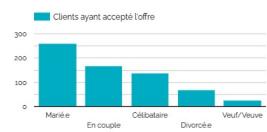
Analyse des campagnes marketing : clients et indicateurs clés

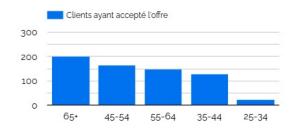












50 % des clients n'ont pas d'éducation supérieure

La plupart des clients sont mariés ou en couple

Un écart des achats marqué chez les 25-34 ans





Conversion de campagne 1

6,43%

7,46%

Conversion de campagne 2

1,34%

Conversion de campagne 3

7,28%

Conversion de campagne 3

7,28%

Majorité des clients gagnent entre 30K et 80K€ par an

Les achats augmentent avec l'âge des clients