Trasformazioni

Statistica Applicata Corso di Laurea in Informatica

cristiano.varin@unive.it

Indice

1	Direct Marketing	1
2	Transformare la variabile risposta	5
3	Transformare i predittori	9

1 Direct Marketing

Il foglio elettronico DirectMarketing.csv¹ contiene informazioni su una campagna di direct marketing basata sulla spedizione via posta di cataloghi

```
direct <- read.csv( "DirectMarketing.csv" )</pre>
```

I dati comprendono una varietà di informazioni relative ad un campione di clienti (Age, Gender, OwnHome, Married, Salary). I dati comprendono anche un indicatore se il cliente viva vicino ad un negozio che commercia i prodotti pubblicizzati (Location), la sua propensione passata ad acquistare i prodotti pubblicizzati (History), il numero di cataloghi ricevuti (Catalogs) e la spesa effettuata nei prodotti pubblicizzati (AmountSpent)

```
summary(direct)
                    Gender
                              OwnHome
                                             Married
                                                         Location
        Age
##
   Middle:508
                 Female:506
                              Own :516
                                          Married:502
                                                        Close:710
    Old :205
                 Male :494
                              Rent: 484
                                          Single:498
                                                        Far :290
##
    Young :287
```

¹Il dataset è tratto da Jank, W. (2011). Business Analytics for Managers. Springer.

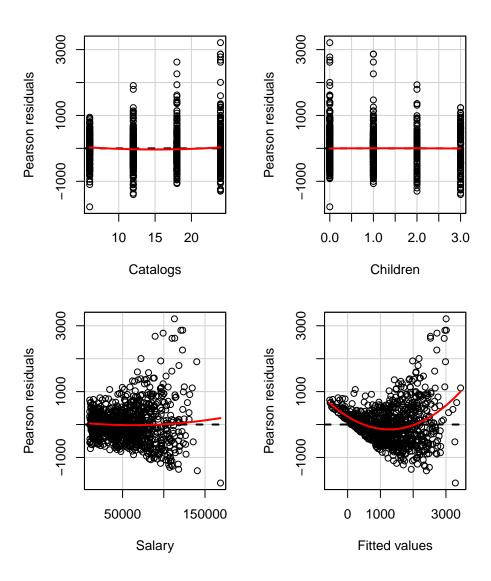
```
##
##
##
      Salary
                   Children
                                 History
                                             Catalogs
## Min. : 10100 Min. :0.000 High :255 Min. : 6.0
   1st Qu.: 29975 1st Qu.:0.000
##
                                Low :230 1st Qu.: 6.0
   Median: 53700 Median: 1.000
                                Medium:212 Median:12.0
##
## Mean : 56104 Mean :0.934
                                NA's :303 Mean :14.7
   3rd Qu.: 77025
##
                  3rd Qu.:2.000
                                            3rd Qu.:18.0
## Max.
        :168800
                  Max. :3.000
                                           Max. :24.0
##
   AmountSpent
## Min.
        : 38
## 1st Qu.: 488
## Median: 962
## Mean :1217
## 3rd Qu.:1688
## Max. :6217
```

Consideriamo il modello di regressione

```
modello <- lm( AmountSpent ~ Catalogs+Children+Salary, data=direct )</pre>
summary( modello )
##
## lm(formula = AmountSpent ~ Catalogs + Children + Salary, data = direct)
##
## Residuals:
   Min
            1Q Median
                         3Q
                               Max
## -1776 -349 -39
                         255
                               3211
##
## Coefficients:
              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## (Intercept) -4.43e+02 5.37e+01 -8.24 5.3e-16 ***
## Catalogs
             4.77e+01 2.76e+00
                                  17.31 < 2e-16 ***
## Children
              -1.99e+02 1.71e+01 -11.63 < 2e-16 ***
## Salary
               2.04e-02
                        5.93e-04
                                  34.42 < 2e-16 ***
## ---
## Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
##
## Residual standard error: 563 on 996 degrees of freedom
## Multiple R-squared: 0.658, Adjusted R-squared: 0.657
## F-statistic: 640 on 3 and 996 DF, p-value: <2e-16
```

Valutiamo i residui del modello

library(car) residualPlots(modello)



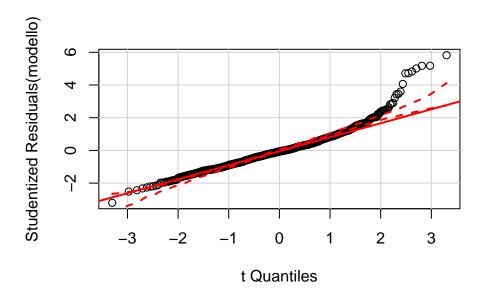
```
## Test stat Pr(>|t|)

## Catalogs    1.600    0.110

## Children    -0.124    0.902

## Salary    1.131    0.258

## Tukey test    10.465    0.000
```

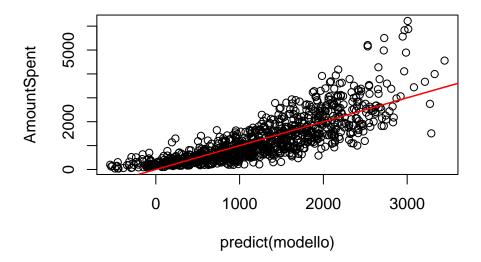


Inoltre, i valori previsti dal modello includono valori negativi!

```
## Min. 1st Qu. Median Mean 3rd Qu. Max.
## -545 645 1160 1220 1800 3450
```

Come si può vedere anche dal grafico a dispersione fra residui e spesa

```
plot(AmountSpent~predict(modello), data=direct)
abline(0, 1, col="red", lwd=1.5)
```



Il grafico evidenzia anche una scarsa corrispondenza fra i valori della variabile risposta e i valori predetti dal modello.

2 Transformare la variabile risposta

Proviamo a modellare la variabile risposta su scala logaritmica (perché?)

```
modello2 <- lm( log(AmountSpent) ~ Catalogs+Children+Salary, data=direct )</pre>
summary( modello2 )
##
## Call:
## lm(formula = log(AmountSpent) ~ Catalogs + Children + Salary,
       data = direct)
##
##
## Residuals:
       Min
                1Q Median
                                 3Q
                                        Max
## -1.4546 -0.3254 0.0064 0.3054
                                     1.4346
##
## Coefficients:
                Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## (Intercept) 5.26e+00
                           4.28e-02
                                       123.0
                                               <2e-16 ***
## Catalogs
                4.50e-02
                           2.19e-03
                                        20.5
                                               <2e-16 ***
## Children
               -2.42e-01
                           1.36e-02
                                       -17.8
                                               <2e-16 ***
## Salary
             1.92e-05
                           4.72e-07
                                        40.8
                                               <2e-16 ***
```

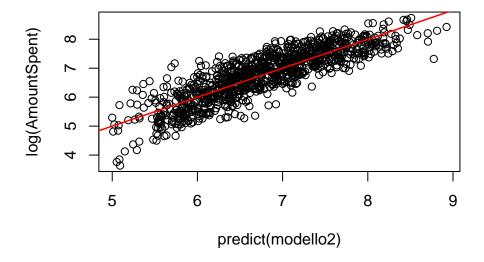
```
## ---
## Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
##
## Residual standard error: 0.448 on 996 degrees of freedom
## Multiple R-squared: 0.739, Adjusted R-squared: 0.738
## F-statistic: 941 on 3 and 996 DF, p-value: <2e-16
```

In questo modello ovviamente tutte le previsioni sono positive

```
summary( exp( predict(modello2) ) )
## Min. 1st Qu. Median Mean 3rd Qu. Max.
## 148 509 844 1160 1520 7510
```

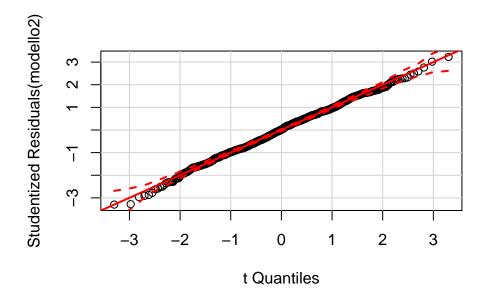
Vi è anche una buona corrispondenza fra i valori della variabile risposta su scala logaritmica e i valori predetti dal modello

```
plot(log(AmountSpent)~predict(modello2), data=direct)
abline(0, 1, col="red", lwd=1.5)
```



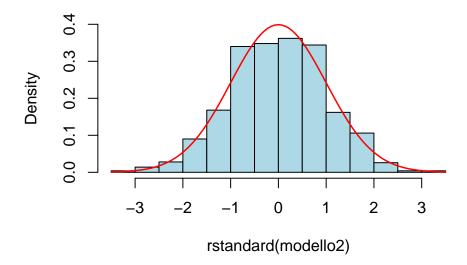
Controlliamo se il modello soddisfa le assunzioni. Iniziamo con l'assunzione di normalità

```
qqPlot(modello2)
```



```
hist( rstandard(modello2), col="lightblue", freq=FALSE,
ylim=c( 0, 1/sqrt(2*pi) ) )
curve(dnorm(x), col="red", lwd=1.5, add=TRUE)
```

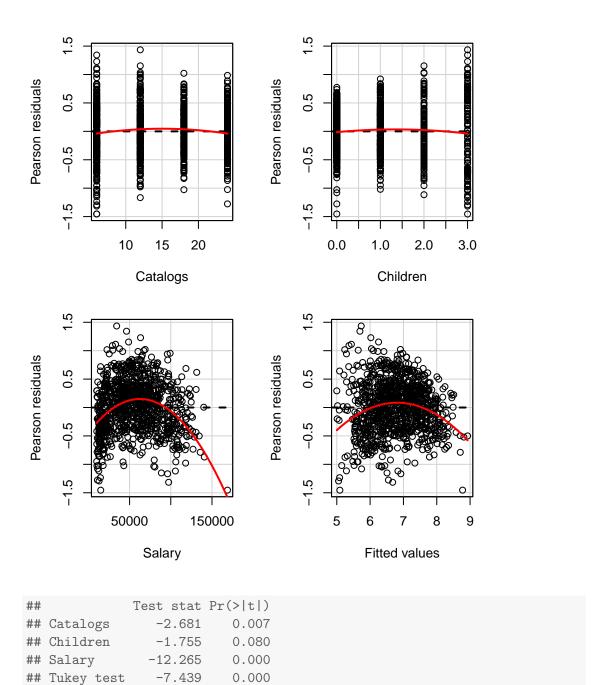
Histogram of rstandard(modello2)



Decisamente meglio!

Però se controlliamo gli andamenti dei residui...

residualPlots(modello2)



Vi è evidenza di relazioni non lineari fra i residui e il salario e fra i residui e i valori predetti.

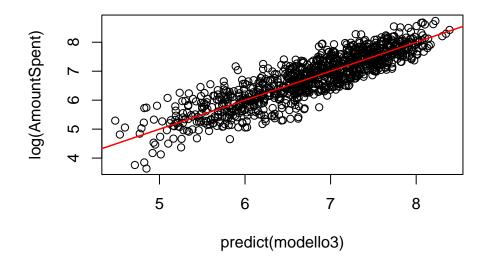
3 Transformare i predittori

Proviamo a trasformare anche il predittore Salary

```
modello3 <- lm( log(AmountSpent) ~ Catalogs+Children+log(Salary),</pre>
data=direct )
summary(modello3)
##
## Call:
## lm(formula = log(AmountSpent) ~ Catalogs + Children + log(Salary),
## data = direct)
##
## Residuals:
## Min 1Q Median 3Q
                                  Max
## -1.2587 -0.2746 -0.0067 0.2758 1.2769
## Coefficients:
             Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## Catalogs 0.04321 0.00201 21.5 <2e-16 ***
## Children -0.22897 0.01245 -18.4 <2e-16 ***
## log(Salary) 0.94700 0.02034 46.6 <2e-16 ***
## Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
## Residual standard error: 0.41 on 996 degrees of freedom
## Multiple R-squared: 0.781, Adjusted R-squared: 0.78
## F-statistic: 1.18e+03 on 3 and 996 DF, p-value: <2e-16
```

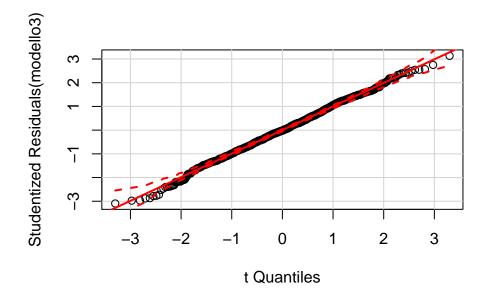
Valutiamo l'adattamento del modello

```
plot(log(AmountSpent)~predict(modello3), data=direct)
abline(0, 1, col="red", lwd=1.5)
```

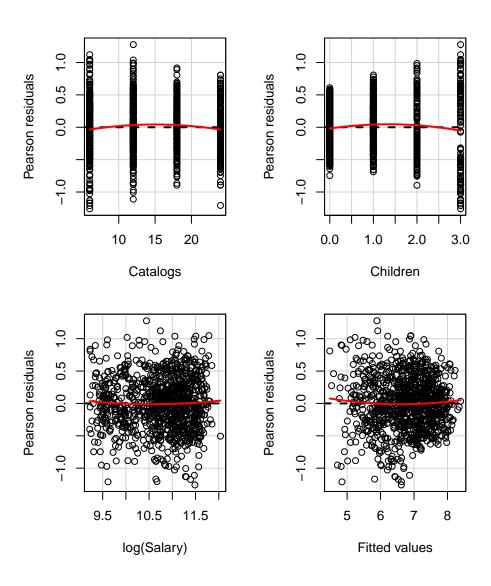


Controlliamo l'assunzione di normalità

qqPlot(modello3)



residualPlots(modello3)



```
## Test stat Pr(>|t|)

## Catalogs -2.701 0.007

## Children -2.606 0.009

## log(Salary) 0.837 0.403

## Tukey test 1.086 0.278
```

Commenti?