

Distribuidora del Sur S.A

Análisis de Envíos 2017

Indice

1

Clientes y ventas

3

Análisis de Crédito a Clientes

2

Análisis de Devoluciones

4

Análisis Transporte y Pilotos

Cientes y Ventas

Septiembre 6, 2021

13

Cientes

Q.4.00

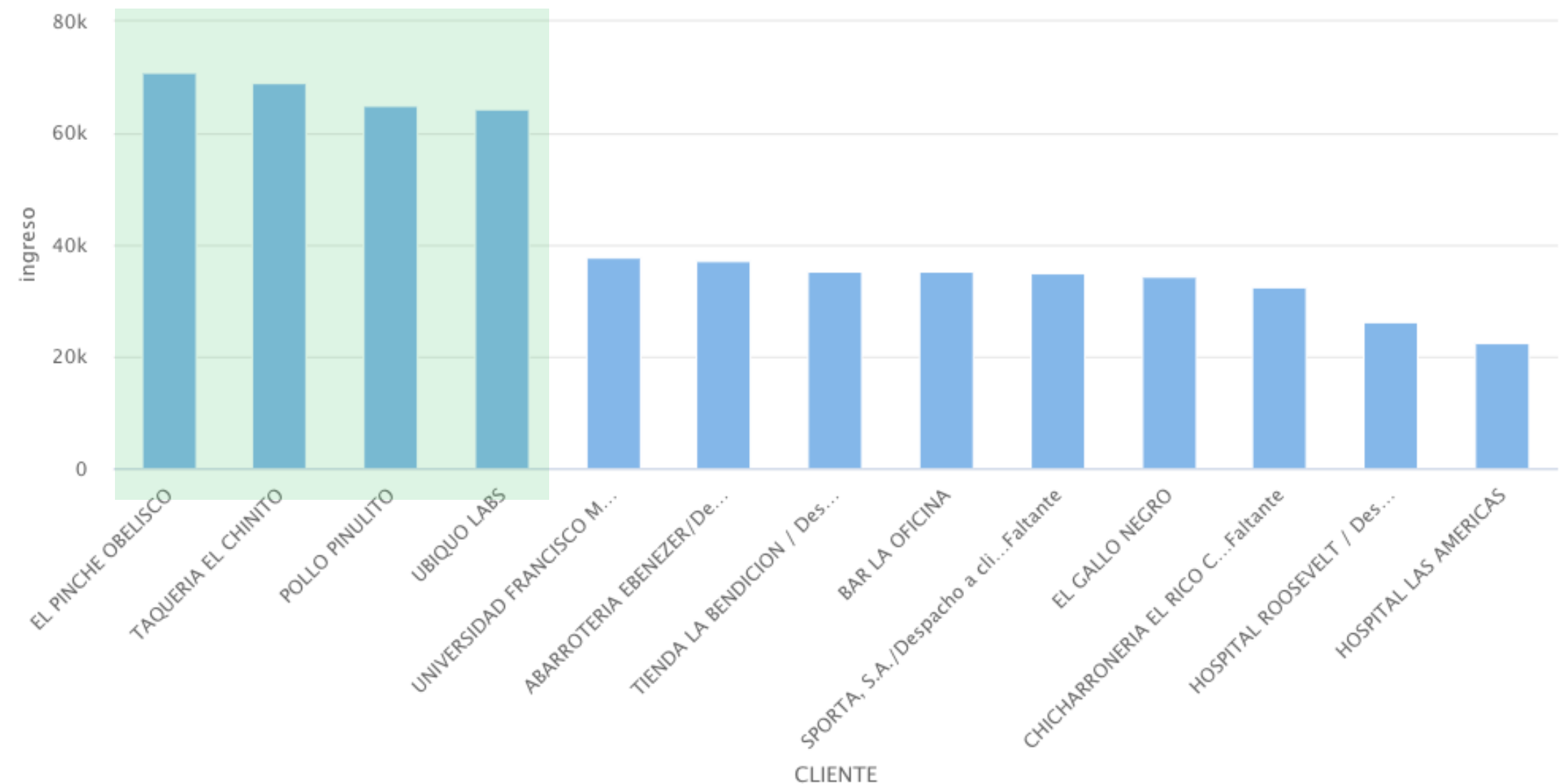
Precio de Venta

Q. 565,777.80
INGRESOS

CLIENTE

EL PINCHE OBELISCO
TAQUERIA EL CHINITO
POLLO PINULITO
UBIQUO LABS
UNIVERSIDAD FRANCISCO MARROQUIN
ABARROTERÍA EBENEZER
TIENDA LA BENDICIÓN
BAR LA OFICINA
SPORTA, S.A
EL GALLO NEGRO
CHICHARRONERIA EL RICO COLESTEROL
HOSPITAL ROOSEVELT
HOSPITAL LAS AMERICAS

Ventas por cliente

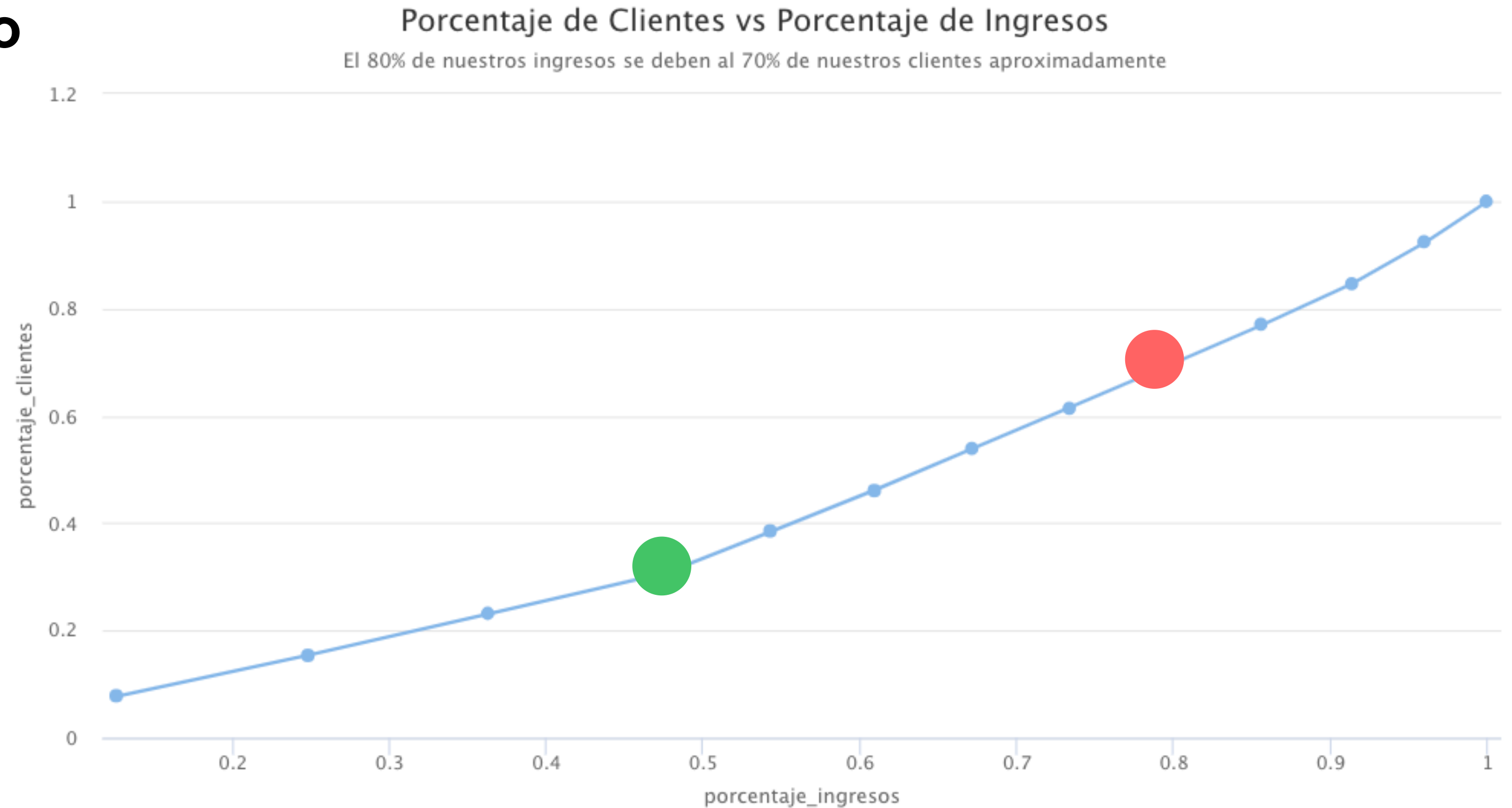


Cientes y Ventas

Septiembre 6, 2021

Análisis de Pareto

TOP 4 CLIENTES
31% DE
CLIENTES
48% DE
INGRESOS



Devoluciones Gallo Negro

Septiembre 6, 2021

119

Viajes por Devolución (100%)

48%

Del producto que tienen en stock se devuelve en promedio

3

Días entre cada viaje al mes

95%

Del producto despachado de enero a noviembre se devolvió

Q. 3K

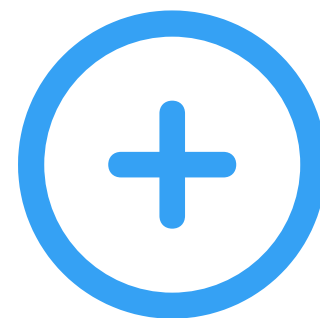
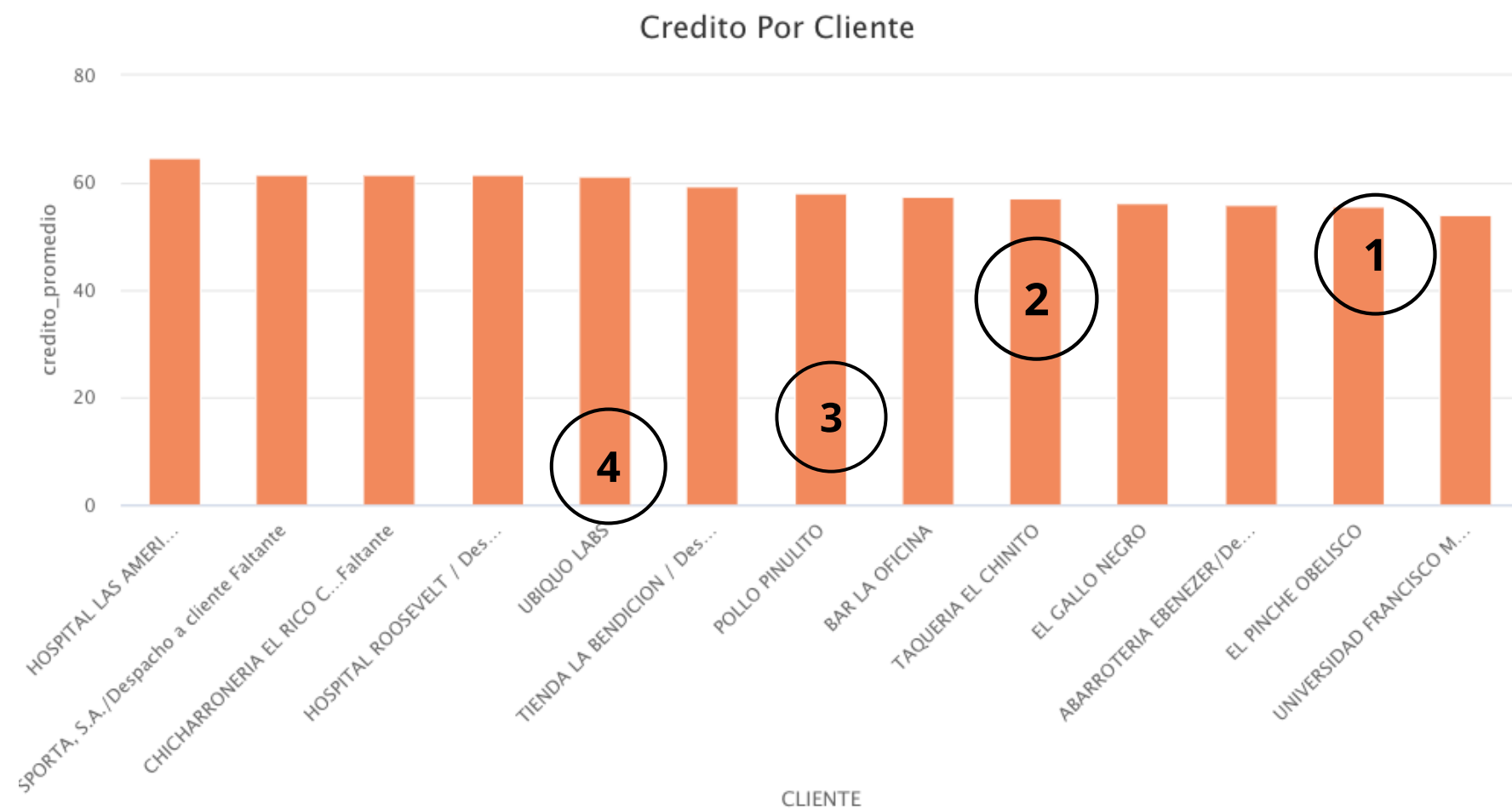
Devueltos en promedio al mes

ESTRATEGIA
INEFICIENTE

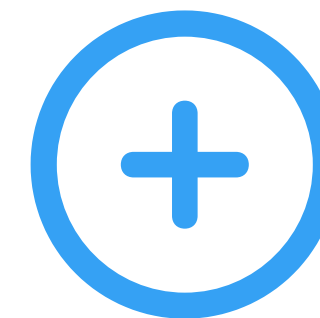
Parece ser estrategia a consignacion desordenada, poner reglas de máximo de devolución y máximo de viajes.

Política de Créditos: Posible Optimización de estrategia

Septiembre 6, 2021



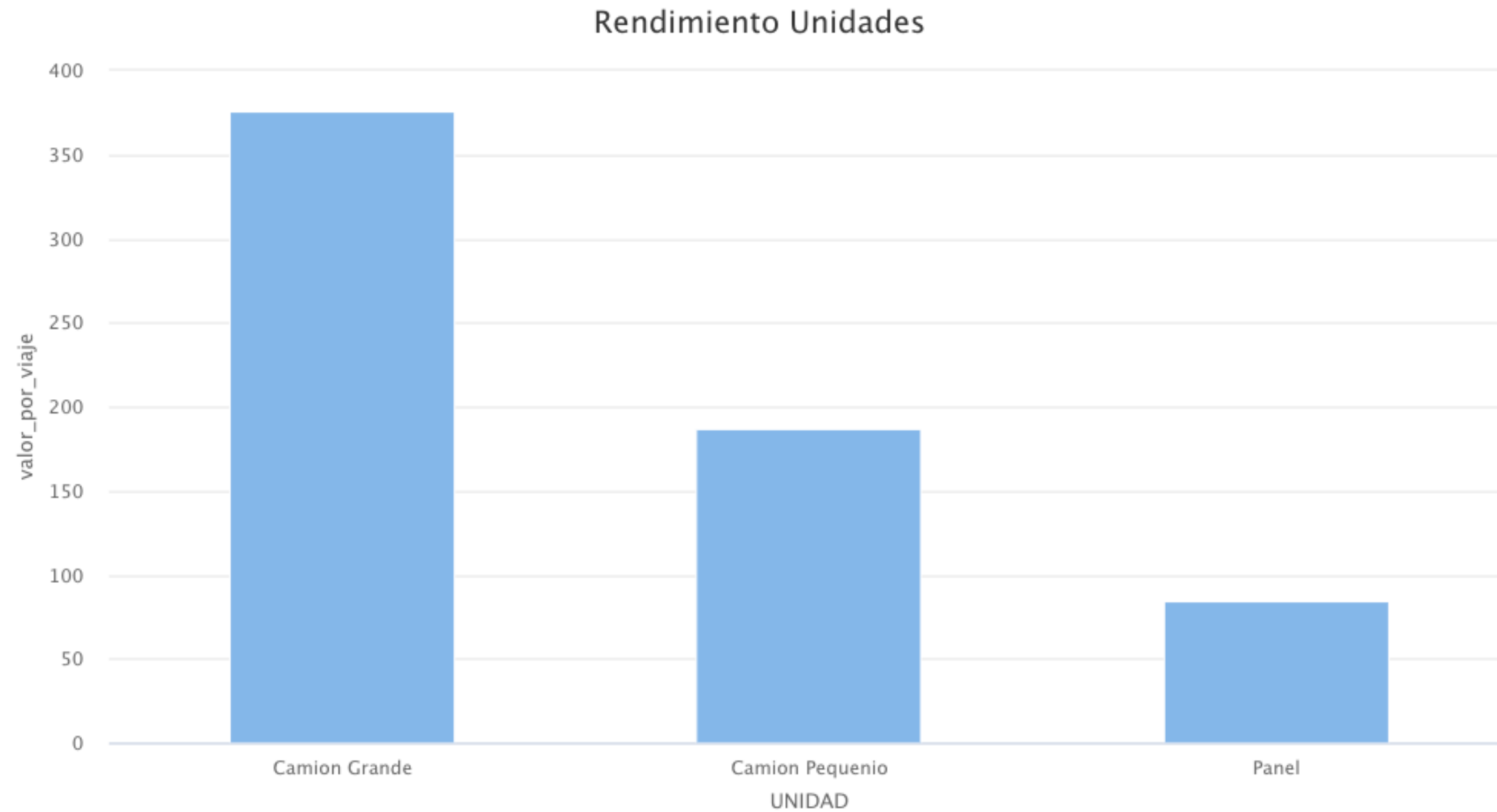
Relación con el cliente



Ventas

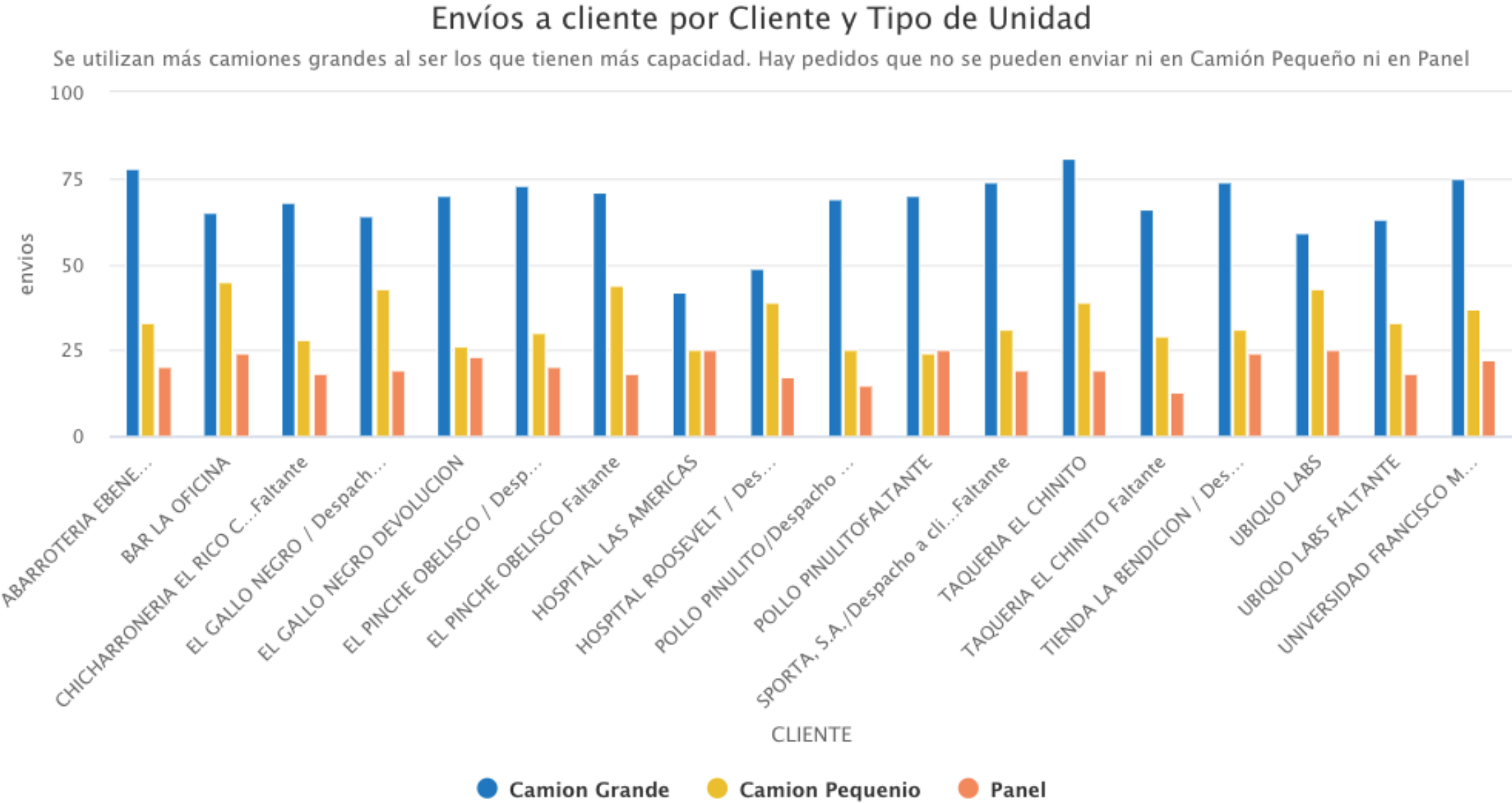


Cerca de Pareto



Valor X Viaje
VIAJES

CANTIDAD (Q)



Camiones
Grandes se
usan con más
regularidad.

1

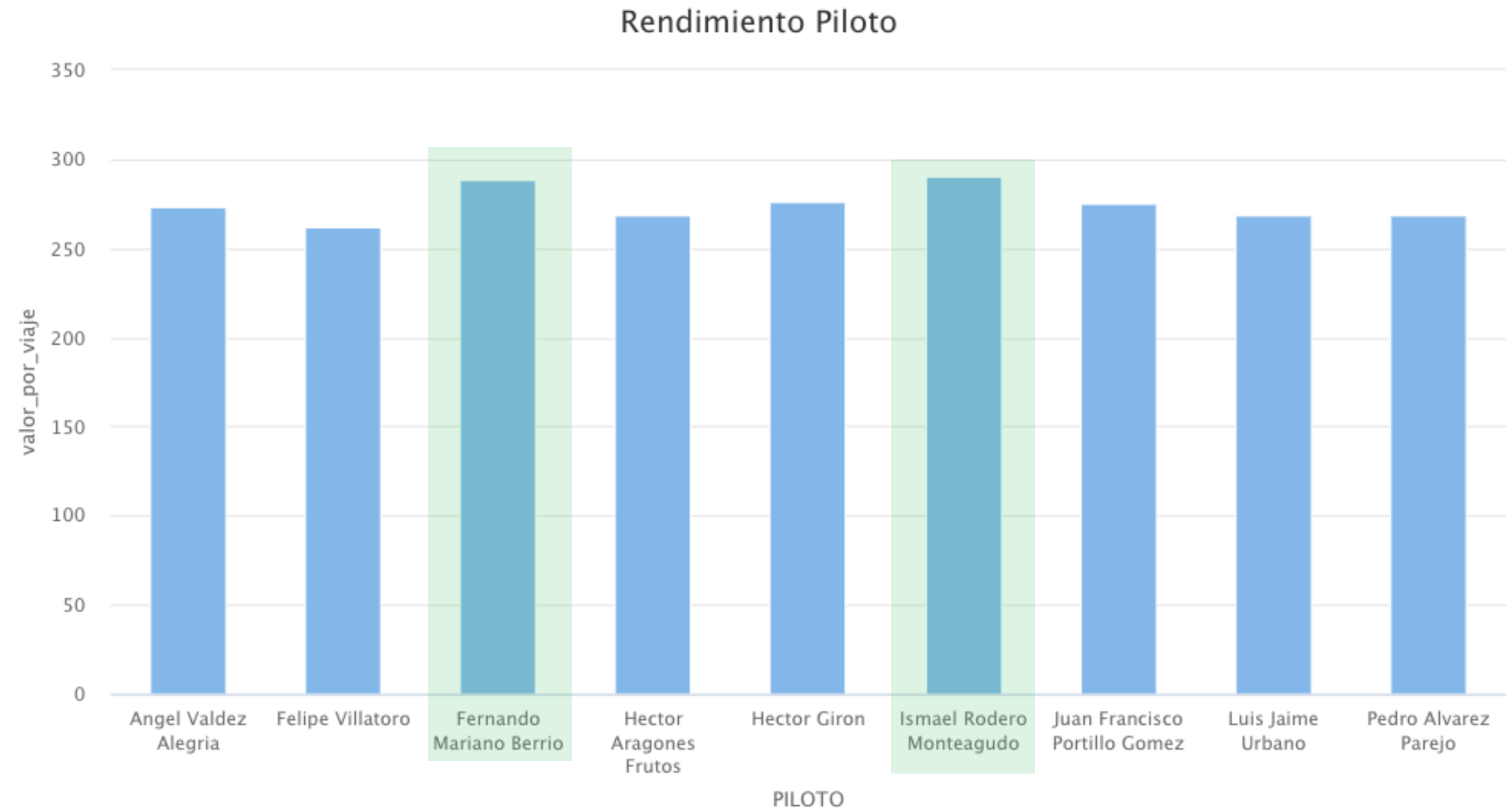
Viaje Diario en ausencia

Q. 200

Diarios en ausencia

242

Viajes por piloto 2017



Recomendación

Hacer políticas de viajes para pedidos (No aceptar pedidos de faltantes ni devoluciones no programadas). Se reducirá riesgo de ausencia de pilotos. Comprar más camiones grandes y vender pequeños (No serán tan necesarios). Se reducirá costos de distribución.

A yellow speech bubble with a small tail pointing to the right, containing the word "Gracias" in bold black text.

Gracias