

मानवीय संबंधों के अनुभव

०० के कारण, लगभग 9000 उपयोगकर्ताओं ने मेरे ०००००० को जोड़ा, और मेरे दो ०००००० खाते भर गए। इस दौरान, मैंने कई संस्थापकों, इंजीनियरों, और इंटरनेट क्षेत्र के विभिन्न दोस्तों से मुलाकात की। इस सफर में, मैंने कई रिश्तों को संभाला है - परिवार, प्रेमिका, दोस्त, रिश्तेदार, कंपनी के साझेदार, कर्मचारी, व्यावसायिक सहयोगी, उपयोगकर्ता, करीबी दोस्त, सामान्य दोस्त, और वे लोग जो मुझे पसंद नहीं करते। इनमें सफल और मैत्रीपूर्ण सहयोग भी हुए हैं, लेकिन विभिन्न संघर्षों, झगड़ों, ब्लॉक होने और डिलीट होने की स्थितियों से भी बच नहीं पाया। आज, मैं आपके साथ इस सब से सीखे गए कुछ मानवीय संबंधों के अनुभव साझा करूँगा।

1. किसी के साथ सबसे अच्छा संबंध साथ मिलकर काम करने का होता है।

आजकल हम में से कई लोगों का सपना एक सफल करियर बनाना है। तो, जो व्यक्ति हमें इस सपने को पूरा करने में सबसे ज्यादा मदद कर सकता है, वही वह व्यक्ति है जिसका हमें सबसे ज्यादा आभारी होना चाहिए और जिसके साथ हमें अपने संबंधों को मजबूत बनाने के लिए गंभीरता से प्रयास करना चाहिए। वह हमारा विश्वसनीय साझेदार हो सकता है, वह हमारा वह भाई हो सकता है जिसके साथ हम बड़ा पैसा कमाते हैं, वह हमारा वह नेता हो सकता है जो हमारे विकास में मदद करता है, या वह हमारा वह करीबी सहकर्मी हो सकता है जिसके साथ हम मिलकर काम करते हैं और एक-दूसरे की मदद करते हैं।

मेरे जैसे, मेरे सबसे अच्छे रिश्ते वे हैं जो कॉलेज से अब तक चले आ रहे हैं, मेरे आउटसोर्सिंग कंपनी के पार्टनर। मैं सॉफ्टवेयर आउटसोर्सिंग की बातचीत करता हूं, वह सॉफ्टवेयर का कोर हिस्सा बनाता है, मैं कुछ हिस्सा करता हूं, और फिर हम दोनों पैसे बांट लेते हैं। मैं आउटसोर्सिंग सहयोग की बातचीत करता हूं, अपनी आउटसोर्सिंग कंपनी का प्रचार करता हूं, परियोजनाओं को आगे बढ़ाने के लिए संचार और समन्वय करता हूं, और वह तकनीकी समस्याओं को हल करता है, हर परियोजना को उत्कृष्टता से पूरा करता है, यह एक बहुत ही अच्छा सहयोग है।

दूसरा, जब मैं ०० ०००० स्ट्रीमिंग उत्पाद पर काम कर रहा था, तो स्ट्रीमर्स और कोर उपयोगकर्ता जो मेरी सामग्री को आगे बढ़ाने में मदद करते थे, मेरे लिए बहुत महत्वपूर्ण संबंध थे। एक तरफ वे सामग्री लाते थे, और दूसरी तरफ नए उपयोगकर्ताओं को आकर्षित करते थे। उन सभी ने मेरे सपनों को साकार करने में मदद की। एक तरफ, मैंने भी लाइव स्ट्रीमिंग को प्रमोट करने की पूरी कोशिश की, और स्ट्रीमर्स के साथ मिलकर एक सफल व्याख्यान आयोजित किया। साथ ही, स्ट्रीमर्स ने भी उच्च गुणवत्ता वाली सामग्री प्रदान करने की पूरी कोशिश की, ताकि उपयोगकर्ताओं को कुछ मूल्यवान चीजें मिल सकें। सभी इस प्लेटफॉर्म से लाभान्वित हो सकें, तभी यह सफल हो सकता है।

इससे हमें क्या प्रेरणा मिलती है? आपको बस अपने महत्वपूर्ण लक्ष्यों को पूरा करने के लिए काम करना चाहिए, और इस प्रक्रिया में सहयोग करना और मदद मांगना महत्वपूर्ण है, लेकिन जानबूझकर लोगों से संबंध बनाने और उन्हें बनाए रखने की आवश्यकता नहीं है। जब मैं दूसरों के साथ काम करता हूं, उनके साथ समय बिताता हूं, तो हमारे संबंध स्वाभाविक रूप से मजबूत होते हैं और खराब नहीं होते। अगर मैं दूसरों के साथ काम नहीं करता, और हम सभी अपने-अपने काम में व्यस्त हैं, तो संबंधों में दूरी आ जाती है, लेकिन यह कोई समस्या नहीं है। हर किसी की अपनी ज़िंदगी होती है, और हर किसी को अपनी ज़िंदगी को अच्छे से जीना चाहिए। जब एक-दूसरे की ज़रूरत होगी, तो फिर से संपर्क किया जा सकता है।

आपको अपना सारा समय अपने महत्वपूर्ण लक्ष्यों को प्राप्त करने में लगाना चाहिए, और सब कुछ इसी के इर्द-गिर्द धूमना चाहिए। आपके नेटवर्क और संबंध भी आपके महत्वपूर्ण लक्ष्यों के इर्द-गिर्द ही होने चाहिए।

2. अपने साथ काम करने वाले लोगों के साथ अधिक समय बिताएं

मैंने कुछ समय के लिए प्रतिष्ठित लोगों को जानने का जुनून सा पाल लिया था। स्टार्टअप कंपनियों के संस्थापक, बड़ी कंपनियों के अधिकारी, इंटरनेट के विभिन्न क्षेत्रों के प्रसिद्ध लोग आदि। निश्चित रूप से, इन प्रतिष्ठित लोगों का उदाहरण देखना, उन्हें वीचैट पर जोड़कर उनकी गतिविधियों को देखना, आपको अधिक प्रेरित कर सकता है और कभी-कभी बहुत कुछ सीखा जा सकता है। यह बहुत अच्छा है, यह आपके दृष्टिकोण को व्यापक बनाता है। लेकिन कुछ ही पर्याप्त हैं। आप उनके स्तर पर नहीं हैं, और न ही एक विशिष्ट उद्योग में हैं, इसलिए वास्तविक सहयोग करना मुश्किल है। अपने समय को अपने ऊपर खर्च करने के बजाय, उनके पास करने के लिए और भी महत्वपूर्ण काम होते हैं। जो लोग आपसे कहीं अधिक बेहतर हैं, उन्हें वीचैट पर जोड़ पाना ही एक वरदान है। उन्हें परेशान न करना भी एक सम्मान है।

इसलिए, मैंने अपना समय उन लोगों के साथ बिताना शुरू किया जिनके साथ मैं सहयोग कर सकता था, जो मेरी सराहना और मान्यता करते थे। उनके साथ प्रोजेक्ट करना, उनके साथ मिलकर काम करना और एक्टिविटीज आयोजित करना। उनसे बातचीत करना, और उनसे अनुरोध करना कि जब भी उनके पास कोई प्रोजेक्ट हो तो मुझे भी शामिल करें। इस तरह, हमने कुछ चीजें हासिल कीं, मैं थोड़ा और बेहतर बन गया, और उन्हें भी अधिक सफलता मिली।

3. ऊर्जा और समय सीमित होने के कारण, कुछ अनुरोधों को विनम्रता से अस्वीकार करें

समय सीमित है, हर किसी के पास दिन में केवल 24 घंटे होते हैं, यह कूर सच्चाई है। अगर मैं आर्थिक रूप से स्वतंत्र होता और मेरे पास समय होता, तो मैं भी अधिक लोगों के साथ बातचीत करना चाहता। लेकिन वास्तविकता कठोर है। आप अपना समय कम प्रभावी जगहों पर लगाते हैं, इसे बर्बाद कर देते हैं, जबकि कुछ लोग और भी कठोर होते हैं, वे पूरी तरह से अपने विकास पर ध्यान केंद्रित करते हैं, और वे आपसे तेजी से आगे बढ़ते हैं। कोई बहाना नहीं है, अगर आप असफल होते हैं, तो आप असफल होते हैं।

इसलिए, कभी-कभी जब अलग-अलग उद्योगों के लोग जिनके साथ मेरा कोई वास्तविक सहयोग नहीं है, मुझसे मदद मांगते हैं और उनकी मदद करने में काफी समय लगता है, और यह मेरे सामान्य काम से संबंधित नहीं होता है, तो मैं आमतौर पर पहले यह देखता हूं कि क्या उन्होंने मेरी मदद की है। अगर उन्होंने कभी भी मेरे लिए ०००००००० की किसी चीज़ को शेयर नहीं किया है या मेरे लेखों को प्रचारित नहीं किया है, तो मैं आमतौर पर मना कर देता हूं।

वास्तविकता कठोर है, मेरी ०००० ०००० में अभी भी 100 काम हैं जो मैंने नहीं किए हैं। अगर मैं यह करता हूं, तो मैं उससे ज्यादा महत्वपूर्ण काम नहीं कर पाऊँगा। मैंने आपका वादा निभाया है, लेकिन मेरे पास अभी भी कई लोगों के वादे हैं जो मैंने पूरे नहीं किए हैं, जैसे कि निवेशकों के प्रति वादे, साइदारों के प्रति वादे।

किसी से सलाह मांगने या आवश्यकता प्रस्तुत करने के लिए, अपनी पृष्ठभूमि को स्पष्ट रूप से समझाना बहुत जरूरी है। कई बार लोग मना कर देते हैं, क्योंकि उन्हें यह स्पष्ट नहीं होता कि आप कौन हैं और आप वास्तव में क्या चाहते हैं। सहयोग का आधार समझ है। आपको सक्रिय रूप से अपनी बात स्पष्ट करनी चाहिए, और फिर दूसरे व्यक्ति को यह तय करने देना चाहिए कि वे सहयोग करना चाहते हैं या नहीं।

इसके अलावा, जहां तक संभव हो, दूसरों को जवाब दें, और यदि आप मना कर रहे हैं तो भी एक जवाब दें। कभी-कभी लोग आपसे संपर्क करने के लिए हिम्मत जुटाते हैं। उनके साथ उदासीनता दिखाना अच्छा नहीं है। कई बार आपके पास खाली बैठने का समय होता है, लेकिन एक साधारण वीचैट संदेश का जवाब देने का समय नहीं होता। आपको अन्य क्षेत्रों में बेकार के काम कम करने चाहिए, न कि दूसरों को नजरअंदाज करना चाहिए।

4. खुले और पारदर्शी रहें, लोगों को बताएं कि कब आपसे संपर्क करना उचित है

अगर आप बार-बार मना करते हैं, तो कोई भी दोस्त आपके साथ काम करने के लिए नहीं आएगा, और आप कई संभावित अवसरों को खो सकते हैं। अगर आपको दूसरों की जरूरत नहीं है, तो यह ठीक है। आप अपनी दुनिया में ध्यान केंद्रित कर सकते हैं, अपने शोध में लगे रह सकते हैं, और कुछ चुनिंदा लोगों के साथ संपर्क और सहयोग बनाए रख सकते हैं।

मैं उत्पाद कंपनी या आउटसोर्सिंग कंपनी में काम करता हूं, और मुझे कई संसाधनों से जुड़ने और बहुत सारे संचार करने की आवश्यकता होती है। समय-समय पर, मैं सभी को यह बताता हूं कि मैंने क्या किया है और मुझे क्या चाहिए। यह खुलापन और पारदर्शिता मुझे कई अवसर प्रदान करती है।

कई बार लोग आपकी मदद नहीं करते, क्योंकि आप उनसे मदद मांगते ही नहीं। दोस्त भी आपको खुश करना चाहते हैं, कोई भी व्यक्ति बुरी नीयत से नहीं आता। लोग आपके साथ खुशी से रहना चाहते हैं और आपसे ज्यादा जुड़ना चाहते हैं।

तो, आपको सभी को बताना होगा कि किन स्थितियों में वे आपसे संपर्क कर सकते हैं, आप हाल ही में क्या कर रहे हैं, आपको किस चीज़ की आवश्यकता है, और लोग आपकी किस तरह से मदद कर सकते हैं।

सॉफ्टवेयर आउटसोर्सिंग जैसी चीज़ें, ये कभी-कभार की जरूरत होती हैं। हो सकता है कि हर साल एक बार, आपकी कंपनी को आउटसोर्सिंग की जरूरत पड़े या फिर किसी दोस्त को, और जब उन्हें जरूरत हो, तो वे आपको याद करें, और यही आपके लिए व्यवसाय लेकर आएगा।

यदि आपको सहायता की आवश्यकता हो, तो हमेशा सक्रिय रहें। सबसे अच्छा आउटसोर्सिंग, आस-पास के दोस्तों या दोस्तों की सिफारिश से आता है। सबसे अच्छे साझेदार, आस-पास के दोस्तों या दोस्तों की सिफारिश से आते हैं।

5. सभी के पृष्ठभूमि को अच्छी तरह समझें, दूसरों से मदद मांगने में सक्रिय रहें

दूसरों को हमारे पास आने के बजाय, अक्सर और अधिक उपयोगी यह होता है कि हम खुद दूसरों के पास जाएं। हमारा दूसरों से सक्रिय रूप से मदद मांगने का मतलब है कि यह तुरंत हमारी जरूरतों को पूरा कर सकता है और हमें अपने लक्ष्य तक पहुंचने में मदद कर सकता है।

विश्वास आपसी समझ से आता है। अगर सिर्फ दूसरे आपको जानते हैं, लेकिन आप दूसरों को नहीं जानते, तो जब वे आपसे संपर्क नहीं करते, तो आप उन्हें नहीं समझ पाते, और आमतौर पर आप भी उनसे संपर्क नहीं करेंगे। ऐसे में, आप दोनों का सहयोग संभव नहीं हो पाएगा।

इसलिए, यदि आपको अक्सर लोगों के साथ सहयोग करने की आवश्यकता होती है, तो एक तो ०००००००० पर वास्तविक नाम का उपयोग करना बेहतर है, साथ ही आपके ०००००००० में कुछ कामकाजी स्थिति भी होनी चाहिए, ताकि दूसरे आपको बेहतर समझ सकें। इसके अलावा, जब आप किसी को जानते हैं, तो कुछ संक्षिप्त परिचय की आवश्यकता होती है, पहले पद का परिचय, फिर अन्य परिचय जितना संभव हो उतना विस्तृत होना चाहिए। आपका अनुभव क्या है, आपकी रुचियां क्या हैं, आप क्या चिंतित हैं, आपको किस तरह के सहयोग और संसाधनों की आवश्यकता है।

6. दोस्तों से मदद मांगें

जीवन में कई लोग दूसरों से मदद मांगने से डरते हैं, क्योंकि उन्हें डर होता है कि उन्हें मना कर दिया जाएगा। अगर मैं किसी ऐसे दोस्त से मदद मांगू जिससे मेरी ज्यादा जान-पहचान नहीं है, और वह मना कर दे, तो यह बहुत शर्मनाक होगा। कभी-कभी मुझे लगता है कि मैं किसी दोस्त

के साथ अच्छे संबंध में हूं, और हमने वास्तविक जीवन में भी बातचीत की है, लेकिन जब मैं उससे मदद मांगता हूं, तो वह मना कर देता है। यह कितना दुखद होता है।

ऐसी स्थितियाँ हो सकती हैं। लेकिन सोचिए, हो सकता है कि वह वास्तव में बहुत व्यस्त हो। दूसरी बात, हर किसी का अपना तरीका होता है कि वे दूसरों के साथ कैसे व्यवहार करते हैं। कुछ लोग आपकी सराहना करते हैं और आपकी मदद करना चाहते हैं, जबकि कुछ लोग अपने काम में व्यस्त होते हैं और आपकी मदद नहीं करते।

यह आप दोनों की परिचय की गहराई पर निर्भर करता है। अगर आप एक-दूसरे को ज्यादा नहीं जानते हैं और आपके पास उनकी मदद का बदला चुकाने की क्षमता भी नहीं है, तो मदद न करना भी स्वाभाविक है। अगर आपका रिश्ता काफी करीबी है, तो आप कारण पूछ सकते हैं और गलतफहमी को कम कर सकते हैं। जब मैंने १०० लाइव स्ट्रीमिंग प्लेटफॉर्म बनाया, तो मैंने अपने तकनीकी विशेषज्ञ दोस्तों को प्लेटफॉर्म पर लाइव स्ट्रीम करने के लिए आमंत्रित किया। कुछ दोस्त वास्तव में व्यस्त थे और पहली बार में मना कर दिया, लेकिन कुछ समय बाद जब मैंने फिर से पूछा, तो वे हमारे प्लेटफॉर्म पर आए और उच्च गुणवत्ता वाली सामग्री और उपयोगकर्ताओं को लाए।

जॉब्स ने कहा: > मुझे लगता है कि एक बात बिल्कुल सही है, और वह यह कि अधिकांश लोगों के पास जीवन के अनुभव की कमी होती है क्योंकि वे कभी मदद मांगते ही नहीं।

जब मैंने लोगों से मदद मांगी, तो मैंने पाया कि उनमें से कोई भी मेरी मदद करने से इनकार नहीं करता। जब मैंने फोन किया, तो मैंने पाया कि कोई भी मुझे 'ना' नहीं कहता या फोन नहीं काटता। मैंने बस मांगा। इसलिए जब कोई मुझसे मदद मांगने के लिए फोन करता है, तो मैं उनकी मदद करने की पूरी कोशिश करता हूं, ताकि उन लोगों के प्रति आभार व्यक्त कर सकूं जिन्होंने मुझे कभी मना नहीं किया। अधिकांश लोग कभी फोन उठाकर कॉल करने की हिम्मत नहीं करते। अधिकांश लोग कभी मांगते ही नहीं, और कभी-कभी यही कार्यवाहक और सपने देखने वालों के बीच का अंतर होता है। आपको कार्यवाही करनी होगी, आपको असफलता को स्वीकार करने के लिए तैयार रहना होगा। चाहे वह एक कंपनी शुरू करना हो या कुछ और, आपको फोन पर 'ना' सुनने के लिए तैयार रहना होगा। यदि आप असफलता से डरते हैं, तो आप इस रास्ते पर ज्यादा दूर नहीं जा पाएंगे।

जॉब्स ने 12 साल की उम्र में १० के १०० को फोन करके इलेक्ट्रॉनिक पार्ट्स मांगे, और फिर छुट्टियों में १० में इंटर्नशिप की। 19 साल की उम्र में जब उन्होंने अपनी पहली नौकरी के लिए आवेदन किया, तो उन्होंने कहा कि अगर उन्हें ऑफर नहीं मिला तो वे वहां से नहीं जाएंगे, और इस तरह उन्हें नौकरी मिल गई।

आज के टॉप न्यूज़ के सेल्स वाले बार-बार फोन कर रहे हैं, मैंने सीधे काट दिया। वे अभी भी वीचैट पर मुझसे पूछ रहे हैं कि क्या प्रमोशन की जरूरत है। कुछ समय बाद फिर से ऐसा ही होगा।

यह भावना काम करने के लिए आवश्यक है।

मुझे दृढ़ विश्वास है कि दूसरों से मदद मांगना बहुत फायदेमंद होता है। यदि आप अपना उद्देश्य स्पष्ट रूप से बताते हैं और अपना परिचय देते हैं, तो अधिकांश लोग मदद करने के लिए तैयार होते हैं। इस तरह आप बहुत सारे काम कर सकते हैं।

और इस तरह से दूसरों के साथ मिलकर काम करने से, आप लोगों के साथ बेहतर संबंध बना सकते हैं, क्योंकि हम एक-दूसरे पर निर्भर हैं। अगर आप दूसरों से मदद नहीं मांगते, तो आपको दूसरों की जरूरत नहीं होगी, और दूसरों को भी आपकी जरूरत नहीं होगी। इंसान सामाजिक संबंधों का योग है। आसपास के लोगों के साथ मजबूत संबंध ही सुरक्षा प्रदान करते हैं।

7. अपने प्रियजनों के साथ समय बिताएं

हर व्यक्ति आपके बारे में अलग तरह से सोचता है। कुछ लोग आपके सभी विवरण पढ़ चुके हैं, आपके अतीत और वर्तमान को जानते हैं, और यदि आपने उन्हें एक साल तक लाइक नहीं किया, तो भी वे आपको फॉलो करते रहते हैं। ये लोग, जो माता-पिता की तरह निस्वार्थ रूप से आपकी परवाह करते हैं, बहुत कीमती होते हैं। वहीं, कुछ लोग केवल आपकी कमियों को देखते हैं, उनकी सोच संकीर्ण होती है, और जैसे ही वे कुछ ऐसा देखते हैं जो उनके मूल्यों से मेल नहीं खाता, वे तुरंत आलोचना करने लगते हैं।

मैंने अपने पहले कॉलेज प्रेम संबंध में एक महत्वपूर्ण सबक सीखा। इसके बजाय कि मैं उन लड़कियों का पीछा करूं जो मेरी परवाह नहीं करतीं, मैंने उन लड़कियों में से किसी को चुनने का फैसला किया जो मेरी परवाह करती हैं। जब मैंने अपना समय उन लड़कियों के साथ बिताना शुरू किया जो मेरी सराहना करती थीं और मेरी परवाह करती थीं, तो मुझे जल्द ही एक साथी मिल गया।

जो लोग आपसे प्यार करते हैं, उनके साथ ज्यादा समय बिताएं, उनके साथ गहरा विश्वास बनाएं, और साथ में और भी कई चीजें करें।

8. दूसरों के प्रति सहनशीलता

लोग बहुत विविध होते हैं, और एक ही व्यक्ति अलग-अलग स्थितियों में अलग-अलग भावनात्मक प्रतिक्रियाएं दे सकता है। कई बार, लोगों के कुछ व्यवहार या बातें आपको निराश कर सकती हैं, लेकिन कोशिश करें कि दूसरों को और अधिक समझें।

मेरा ०००००००, जो मैंने अपने स्टार्टअप के लिए कस्टमर सर्विस के रूप में इस्तेमाल किया है, उपयोगकर्ताओं को यूजर ग्रुप में जोड़ने के लिए बहुत पहले ही भर गया था। शुरुआत में कुछ उपयोगकर्ताओं ने मुझे डिलीट कर दिया, जिससे मुझे दुख हुआ। मैंने सोचा, जब उन्होंने मुझे जोड़ा था, तो फिर मुझे डिलीट क्यों कर दिया? मैंने उनके साथ काफी देर तक बातचीत भी की थी, और मैं अपने मोमेंट्स (फ्रेंड सर्कल) में दिन में एक या दो पोस्ट ही करता था, ज्यादा नहीं। मैं उनकी जिंदगी पर भी ध्यान देता था और उनके पोस्ट्स पर लाइक भी करता था।

संभवतः वे हमारे उत्पाद पर ध्यान नहीं दे रहे हैं, उन्हें लगता है कि इसमें कुछ भी दिलचस्प नहीं है, बस एक बार कोशिश की और फिर समय के साथ ध्यान नहीं दिया। या फिर कुछ लोगों को ००००००० को साफ करने की आदत होती है, जिन लोगों से वे परिचित नहीं हैं, उन्हें हटा देते हैं, उन्हें पसंद नहीं है कि अनजान लोग उनकी गतिविधियों को देखें। या फिर कुछ लोगों के ००००००० पर बहुत सारे लोग होते हैं, और जगह बनाने के लिए उन्हें कुछ लोगों को हटाना पड़ता है।

अगर किसी जान-पहचान वाले ने आपकी गतिविधियों को ब्लॉक कर दिया है या आपको हटा दिया है, तो यह सोचने की जरूरत है कि आपके बीच ऐसा क्या हुआ जिसकी वजह से ऐसा हुआ।

हमारी कंपनी का एक कर्मचारी, जब वह हमारी कंपनी में आई थी, तो मैंने उसका वेतन बढ़ा दिया था। कभी-कभी ओवरटाइम काम करने पर मैंने उसे वीचैट पर रेड पैकेट भी भेजा था, और काम से संबंधित सामान्य खर्चों का भुगतान भी किया गया था। अंत में, कुछ कारणों से, जब वह कंपनी छोड़ रही थी, तो उस रात वह घर पहुंचने के बाद मुझसे 40 रुपये की टैक्सी किराये की मांग करने लगी। उस समय, मैंने सोचा कि मैंने तुम्हारे साथ जो अच्छा व्यवहार किया, वह तुम्हें क्यों नहीं दिखता, और अंत में जाते समय टैक्सी का किराया भी मुझसे मांग रही हो।

मैं आमतौर पर शांत स्वभाव का हूं, लेकिन उस समय मुझे लगा कि मैं इसे सहन नहीं कर सकता, इसलिए मैंने उससे कुछ बहस की, और फिर मुझे ब्लॉक कर दिया गया।

एक कंपनी चलाने वाले दोस्त से बात करते हुए, उन्होंने बताया कि उन्हें और भी ज्यादा टकरावों का सामना करना पड़ता है।

यह सोचने की बात है कि हम जब किसी से प्यार करते हैं, जिसके साथ हमने दो-तीन साल तक साथ रहकर प्यार किया हो, तो भी अलग होते समय उसे ब्लॉक कर सकते हैं, बदला ले सकते हैं, या बुरे शब्द कह सकते हैं। इंसानों के बीच के रिश्ते कभी-कभी मुझे बहुत निराश कर

देते हैं।

मस्क ने कहा कि जीवन क्षणभंगुर है, और यह अंतहीन झगड़ों और शिकायतों का बोझ नहीं उठा सकता।

अब मेरे प्रति आलोचना का सामना करते हुए, मैं इसे अधिक शांति से स्वीकार करता हूं। वे एक और अधिक परिपूर्ण संस्करण की मांग कर रहे हैं, और मुझे उस दिशा में प्रयास करना चाहिए।

9. स्वयं मजबूत होने से ही सब कुछ मजबूत होता है

जब आपकी खुद की क्षमता और शक्ति बढ़ती है, तो आप सामाजिक संबंधों में अधिक लाभप्रद स्थिति में आ जाते हैं। दूसरों से मदद मांगना आसान हो जाता है। आप उन लोगों के साथ सहयोग कर सकते हैं, जिनके साथ पहले आपका संबंध नहीं बन पाता था। और जब कोई प्रतिद्वंद्वी आपकी बदनामी करने की कोशिश करता है, तो आपके पास उसका जवाब देने की क्षमता होती है।

जब आपकी क्षमता मजबूत हो जाती है और आपने कई उत्कृष्ट कार्य किए होते हैं, तो कुछ कीबोर्ड योद्धाओं (Keyboard Warriors) की कटु आलोचनाओं की आपको कोई परवाह नहीं रहती।

जब आपके पास बहुत सारे समर्थक होते हैं, तो आपको कुछ लोगों की बुराई की परवाह नहीं करनी चाहिए।

जब कोई वास्तव में आपकी बदनामी करता है और आपसे बदला लेने की कोशिश करता है, तो अगर आपकी ताकत मजबूत है, तो आपको डरने की जरूरत नहीं है। आप उस पर विजय प्राप्त कर सकते हैं। आप नैतिक राय और कानूनी रूप से उस पर जीत हासिल कर सकते हैं।

तुम मेरे साथ अच्छा व्यवहार करो, मैं भी तुम्हारे साथ अच्छा व्यवहार करूँगा। अगर तुम मेरे प्रति दुर्भाविना रखते हो और मेरी जिंदगी को बर्बाद करने की कोशिश करते हो, तो मेरे पास तुम्हारे खिलाफ खड़े होने की ताकत है।

अंत में

अगर मुझे मानवीय संबंधों के अनुभव को संक्षेप में बताना हो, तो वह यह होगा: अधिक से अधिक काम करो। जितना बड़ा और चुनौतीपूर्ण काम तुम करोगे, उतने ही अधिक प्रतिभाशाली लोगों के साथ तुम्हें सहयोग करना पड़ेगा। अंत में, जब काम पूरा हो जाएगा, तो तुम्हारे पास न केवल सफलता होगी, बल्कि साथ मिलाकर लड़े हुए दोस्तों की गहरी दोस्ती भी होगी।