

21 साल की उम्र में वह अपने स्टार्टअप के सपने को आगे बढ़ा रहा है।

तस्वीर में दिखाया गया है कि मुख्य चरित्र को □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ इन्क्यूबेटर से बाहर निकाल दिया गया है।

प्रस्तावना

इस लाइव स्ट्रीम में मुख्य रूप से २० २०२० के २०२१ ली झीवेई के दूसरे उद्यम की कहानी सुनाई गई।

कार्य

नौकरी की तलाश में, हमें सक्रिय होना चाहिए। अगर हम सक्रिय नहीं हैं, तो यह अवसर हमारा नहीं होगा। हमें पूछना चाहिए: क्या मैं आपकी कंपनी में इंटर्नशिप कर सकता हूँ, क्या मैं आपकी कंपनी में काम कर सकता हूँ, क्या आप मुझे निवेश या फंडिंग दे सकते हैं। हर चीज़ को आज़माना चाहिए, अगर आज़माएंगे नहीं तो असफल हो जाएंगे। उस समय मुझे लगा कि मैं बहुत कमज़ोर हूँ, इसलिए मैं उनकी कंपनी में इंटर्नशिप करना चाहता था। क्योंकि इंटर्नशिप की सैलरी कम होती है और आवश्यकताएं भी कम होती हैं, मैं इंटर्नशिप के लिए शामिल हो गया। इंटर्नशिप आपको मौका देती है, फिर यह आप पर निर्भर करता है कि आप कैसा प्रदर्शन करते हैं। यहां मैंने १००००००० ऐप बनाने के बाद १०० वर्जन भी बनाया।

फिर अपने खाली समय में कुछ ओपन सोर्स प्रोजेक्ट्स पर काम करें। आप जो भी प्रोजेक्ट करते हैं, हम प्रोग्रामर्स के लिए, आपको इसे और अधिक प्रोग्रामर्स के साथ साझा करना चाहिए। आपने जो उत्पाद बनाया है, उसे उपयोगकर्ताओं को देना चाहिए, जो चित्र बनाया है, उसे दूसरों को दिखाना चाहिए, यह बहुत अच्छा है। आप इसे साझा करें, इस तरह आपको बहुत सारा फ़िडबैक मिलेगा, कोई आपकी प्रशंसा करेगा या आलोचना करेगा। धीरे-धीरे, आप तकनीकी क्षेत्र में भी प्रतिष्ठा प्राप्त कर लेंगे।

अगर कोई आपका कोड देखता है, तो वह आपकी क्षमता पर विश्वास करेगा। अपने काम के परिणामों को अधिक साझा करें, अपने प्रोजेक्ट्स और काम को समुदाय के लोगों के साथ अधिक से अधिक साझा करें। तब आपको पता चलेगा कि कहाँ वेतन अधिक है। आप समझ जाएंगे कि इस उद्योग में लाखों का वार्षिक वेतन कैसे प्राप्त किया जाता है। मेरे पूर्व बॉस—जूमी के १००, उन्होंने मुझसे कहा: डायरेक्टर के लिए, कुछ लाख का वेतन बहुत सामान्य है। फिर मैंने भी गैरिंग्स में सुना कि डिडी का वेतन अधिक है, मीटुआन कैसा है... इसलिए, आपको समूह के लोगों के साथ अधिक से अधिक बातचीत करनी चाहिए।

उद्यमिता

कैसे आपको स्टार्टअप शुरू करने का विचार आया?

हमने एक इंवेंट कॉन्फ्रेंस आयोजित की थी। उस समय हमें लगा कि हमारा प्रोडक्ट ठीक है, लेकिन क्योंकि हम हमेशा कोड लिखते रहते हैं, इसलिए हमें यह नहीं पता था कि ऑफलाइन में जगह किराए पर लेने का काम कैसे होता है। उस समय 288 युआन का टिकट था, और हमने 80 से अधिक टिकट बेचे थे, लेकिन जगह की कमी के कारण हमने और टिकट नहीं बेचे। जगह किराए पर लेने के लिए, मैंने जगह ढूँढ़नी शुरू की और लोगों से पूछा कि क्या वे हमें जगह किराए पर दे सकते हैं। हमने बुफे रेस्तरां में जाकर पूछा कि क्या हमारे 80 से अधिक लोगों के सम्मेलन के लिए बुफे उपलब्ध कराया जा सकता है। सीधे शब्दों में कहें तो, बस पूछना ही काफी था। बाद में पता चला कि ये सभी चीजें करना काफी आसान है।

सिलिकॉन वैली

इनक्यूबेटर में बहुत सारे युवा हैं, वे सभी स्टार्टअप शुरू कर रहे हैं, जिनमें से ज्यादातर मेरी उम्र के हैं या थोड़े बड़े 90 के दशक के हैं।

और ००, यह जगह, मैं वहाँ कैसे गया? मैं एक छोटे से दरवाज़े से चुपके से अंदर घुस गया। क्योंकि सामने सुरक्षा गार्ड थे, मैं मुख्य दरवाज़े से अंदर जाने की हिम्मत नहीं कर सका, इसलिए मुझे पीछे के दरवाज़े से घुसना पड़ा। तो बात यह है कि, अगर आप चाहते हैं, और आप कोशिश करने की हिम्मत रखते हैं, और आप पारंपरिक तरीके से नहीं चलते हैं, तो समाज में वास्तव में कई शॉर्टकट हैं, कई चीज़ें बहुत लचीली हैं।

इसलिए, अगर आप किसी सेलिब्रिटी को देखना चाहते हैं, तो जब तक आप लगातार कोशिश करते रहेंगे, तब तक आप उन्हें बहुत करीब से देख सकते हैं, और हो सकता है कि उनसे बात भी कर पाएं। बाद में, ॥० के एक प्रबंधक ने मुझे बाहर निकाल दिया। मैं एक तरफ से देख रहा था, कोई समस्या नहीं थी, लेकिन जब मैंने ॥० के पार्टनर को देखा, जो एक बहुत बड़े नाम थे, तो मैं फिर से रुक नहीं पाया और उनके पास जाकर उनकी बातें सुनने लगा। फिर उन्हें अचानक पता चला कि मैं बाहरी हूं, और उन्होंने मुझे बाहर निकाल दिया, हालांकि बहुत विनम्रता से कहा: “॥०॥०॥० ॥०॥०॥०”।

बाद में पता चला कि उन्होंने मुझे आलोचना करने के लिए एक ईमेल भी भेजा था, जिसमें कहा गया था कि हमारे यहाँ एक बाहरी व्यक्ति आया था, हमें उसे बाहर निकाल देना चाहिए था, क्योंकि अगर उसने हमारे विचार या हमारे आइडियाज चुरा लिए तो यह अच्छा नहीं होगा। इसलिए ये सब कुछ कीमत चुकाने के बाद ही मिलता है। अगर आप दुनिया के सबसे अच्छे स्थानों पर जाकर स्टार्टअप का अनुभव लेना चाहते हैं, उन्हें देखना चाहते हैं, तो आप भी मेरी तरह हो सकते हैं। मैं अभी भी बहुत चालाक नहीं हूँ, मुझे बस वहाँ खड़े होकर सुनना चाहिए था, सुनकर बाहर निकल जाना चाहिए था, है ना?

वापस घर

विदेश से वापस आने के बाद जब मैंने ट्रेनिंग क्लासेस शुरू कीं, तो कुछ लोगों ने मुझे टेक्निकल सेमिनार देने के लिए आमंत्रित किया। इसलिए प्रसिद्धि बहुत महत्वपूर्ण है, अगर आपके पास काम और प्रोजेक्ट्स हैं, तो लोग आपको समझ सकते हैं। धीरे-धीरे मैं उद्योग के उन बड़े नामों के साथ बातचीत करने लगा।

बाद में मैंने ये फी बॉस की कंपनी में काम किया, जो नैस्टैक में घंटी बजा चुके हैं। एक तरफ मैंने अपनी मेहनत से उन्हें प्रभावित किया, और वे मुझे अपनी कंपनी में काम करने के लिए तैयार हो गए, उस समय टीम में लगभग दस लोग थे। इसका मतलब है कि आपको अपनी क्षमता के दम पर ही उन महान लोगों के साथ जुड़ने का मौका मिलता है।

कंपनी में रहते हुए, मैं अक्सर उनके साथ बातचीत करता था। जब बॉस खाना खाते, तो मैं एक प्लेट लेकर उनके साथ बैठ जाता और साथ खाता। एक कंपनी में, बॉस सबसे शक्तिशाली व्यक्ति होता है, इसलिए अगर आप भी शक्तिशाली बनना चाहते हैं, तो बॉस से सीखना सबसे अच्छा है, और कुछ और शक्तिशाली लोगों से भी सीखें। डरने की जरूरत नहीं है, मैं बॉस के लिए काम करता हूं, मैं उनके लिए मेहनत करता हूं, और मैं भी कंपनी का एक हिस्सा हूं, इसलिए बॉस को भी मेरे साथ बातचीत करने में कोई आपत्ति नहीं होनी चाहिए। इसलिए मैं जब बॉस ऑफिस से निकलते, तो मैं उनके साथ नीचे आता, और उनके साथ घर जाता। बॉस के साथ रास्ते में बातचीत करता, यह जानने की कोशिश करता कि वे तकनीकी रूप से इतने शक्तिशाली कैसे बने।

एक कंपनी में, अगर बॉस को समय हो, तो उनके साथ बातचीत करें। बॉस से बात करने से डरें नहीं, साथ ही अपना प्रदर्शन भी बेहतर रखें। उस समय हम अक्सर देर रात तक बात करते थे, उनसे पूछते थे कि उन्होंने कैसे कंपनी शुरू की और इसे कैसे बढ़ा किया। उन्होंने कुछ लाख रुपये जुटाए, मैं जब बॉस के लिए काम करने के लिए संदेश नहीं भेजूंगा, क्योंकि वे बहुत व्यस्त हो सकते हैं। लेकिन उनके साथ प्रतिस्पर्धा में उतरे, और अंत में मैं उनके साथ विलय हो गए और वहां वाइस प्रेसिडेंट बन गए।

हांग ताओ, मैं उनसे कैसे मिला? हम एक डीप लर्निंग शेयरिंग सेशन में गए, और जब सेशन खत्म हुआ, तो मैंने उनसे बात की और अपने द्वारा किए गए कुछ सबसे प्रभावशाली कामों का संक्षिप्त परिचय दिया। यह कहने का मतलब है कि, अगर आप किसी प्रतिभाशाली व्यक्ति से बात कर रहे हैं, तो आपको जल्दी से अपनी प्रतिभा दिखानी चाहिए, भले ही वह वास्तव में इतनी प्रतिभाशाली न हो।

जल्दी से अपना परिचय देना है। हालांकि तुम बहुत महान नहीं हो, लेकिन तुम अभी 21 साल के हो, और तुम्हारे पास अभी भी बहुत संभावनाएं हैं। अंत में पूछना है, क्या मैं जोड़ सकते हैं? हालांकि यह कहा जा सकता है कि अगर वे तुम्हारा जोड़ भी लें, तो शायद वे तुमसे बात न करें, और मैं भी उन्हें परेशान करने के लिए संदेश नहीं भेजूंगा, क्योंकि वे बहुत व्यस्त हो सकते हैं। लेकिन उनके देख सकते हो। वे सिलिकॉन वैली में रहते हैं और अक्सर सिलिकॉन वैली से जुड़ी चीजें पोस्ट करते हैं। तुम कुछ मीटिंग्स में जाओ, फिर कुछ लोगों से मिलो, उनका जोड़, और उनके देखो। जितना अधिक तुम उन पर ध्यान दोगे, उतना ही तुम उनसे प्रभावित हो जाओगे। तुम्हें लगेगा कि वे सभी इतने महान हैं, और अगर मैं मेहनत नहीं करूंगा तो और भी पिछड़ जाऊंगा।

जिया झिरेंग, मैं उनसे कैसे मिला? वह पहले हमारे मैट्टर्स के लिए इंटर्नशिप करना चाहते थे, और उन्होंने मुझसे संपर्क किया। इसलिए अगर आप एक बहुत अच्छी कंपनी में जाना चाहते हैं, तो आपसे और भी लोग संपर्क करेंगे। वह मैट्टर्स के मैट्टर्स में हैं, और आमतौर पर गर्मियों में मैट्टर्स और मैट्टर्स में इंटर्नशिप करते हैं, वह मुझसे कहीं अधिक प्रतिभाशाली हैं।

मैट्टर्स ने मैट्टर्स इनक्यूबेटर में समय बिताया था, इसलिए मैं अन्य कंपनियों के मालिकों से मिलने गया और मैट्टर्स पर जोड़ा। उदाहरण के लिए, मैट्टर्स के वांग रुन, मैट्टर्स के मालिक। आप उनसे बात करते हैं, अपनी पृष्ठभूमि के बारे में बताते हैं। कुछ निवेशकों से भी मिला। क्यूर्ड जिंग, जो उस समय हमारी कंपनी में आई थी, जो पेपैजियांग कंपनी की पूर्व उपाध्यक्ष थी, फिर मैंने उनसे बात की और कहा कि मैं भी पहले उद्यमी था। वह एक निवेशक हैं, इसलिए मैंने कहा कि मैं पहले मैट्टर्स में काम करता था। जब आप किसी से मिलते हैं और बात करते हैं, तो आपको उन चीजों के बारे में बात करनी चाहिए जो आप दोनों जानते हैं। क्योंकि उनका समय बहुत कीमती है, आपको उन लोगों और चीजों के बारे में संक्षेप में बताना चाहिए जो आपने सबसे अच्छे किए हैं। इस तरह वे महसूस करेंगे कि आपसे बात करने में उनका समय बर्बाद नहीं हो रहा है। तो ये लगभग वे तरीके हैं जिनसे मैं इन लोगों से मिला।

आपकी कंपनी इनक्यूबेटर में है, तो आप कुछ अन्य कंपनियों के मालिकों से मिल सकते हैं। जब मैं किसी जगह जाता हूं, तो मैं यह पता

लगाता हूं कि वहां का सबसे अच्छा व्यक्ति कौन है, और मैं उससे बात कर सकता हूं, उससे चैट कर सकता हूं। क्योंकि मैं सबसे अच्छा बनना चाहता हूं, मैं उनसे बात करना चाहता हूं, उनसे ०००००० पर जुड़ना चाहता हूं। खासकर बीजिंग में, बहुत सारी मीटिंग्स होती हैं। अगर आप सबसे अच्छा बनना चाहते हैं, स्टार्टअप शुरू करना चाहते हैं, तो आपको बहुत सारे स्टार्टअप इवेंट्स में जाना होगा, कुछ बड़े लोगों से मिलना होगा, और फिर आप उनके वीचैट मोमेंट्स को देख सकते हैं। वे कैसे हैं, उन्हें ऑब्जर्व करें। अगर आप किसी कंपनी में हैं, तो बॉस को देखें। और मेरा तरीका यह है कि जब बॉस घर जाता है, तो मैं उसके साथ घर जाता हूं, जब बॉस खाना खाता है, तो मैं एक प्लेट लेकर उसके पास जाता हूं। जब भी बॉस खाली होता है, मैं उसके आसपास घूमता हूं, उसके साथ दो चक्कर लगाता हूं।

हालांकि मैं छोटी उम्र का हूं, 21 साल का, 1995 का, लेकिन मेरे अंदर महत्वाकांक्षा है। अगर आपके अंदर भी ऐसी महत्वाकांक्षा है, अगर आप महान बनना चाहते हैं, तो आपको उन महान लोगों के साथ संवाद करना चाहिए। आप पाएंगे कि वास्तव में बातचीत करना मुश्किल नहीं है, यह उम्र पर निर्भर नहीं करता। आपके पास ऐसा विचार है, क्योंकि हर कोई एक ही चीज़ पर ध्यान केंद्रित कर रहा है, इसलिए मैं उनके साथ अच्छी तरह से बात कर पाता हूं।

यह ००० ००००० कैसे मिली? वह राष्ट्रीय कार्यालय में महिलाओं के लिए एक आदर्श हैं। मैं एक ऑफलाइन भाषण दे रहा था, तब उसने मेरा ००००००० जोड़ा। तो यह भी एक तरीका है। अगर आपके उद्योग में उद्योग की बैठकें होती हैं, तो उद्योग में मान्यता प्राप्त करें, बाहर जाकर भाषण दें, बाहर जाकर बोलें, बाहर जाकर तकनीक के बारे में बताएं। अगर आप मेकअप करते हैं, तो एक ०००००० बनाएं, और अधिक लोगों को मेकअप सिखाएं, या ऑफलाइन कुछ मेकअप एक्सचेंज मीटिंग्स आयोजित करें, और फिर आप और अधिक प्रतिभाशाली लोगों से मिल सकते हैं। और ऐसी बैठकों में मिलना बहुत आसान होता है, क्योंकि आप एक वक्ता हैं, इसलिए उन्हें दोस्त के रूप में जोड़ना आसान होता है। वे सभी लड़कियां आपको दोस्त के रूप में जोड़ देंगी।

जीवन में बढ़त कैसे बनाए रखें?

आज की दुनिया में प्रतिस्पर्धा बहुत तीव्र है। जीवन में बढ़त बनाए रखना एक कठिन काम है। उदाहरण के लिए, मैं 21 साल का हूं, और अपने साथियों के बीच काफी अच्छा हूं, ऐसा होने पर ही भविष्य में समाज में बेहतर स्थिति बनाने की उम्मीद होती है। अगर स्कूल की बात करें, तो मतलब है कि आपके अंक अच्छे होने चाहिए। आपको मुश्किल काम करने चाहिए।

“०००० ०००००००” का अर्थ है “कठिन समस्याओं पर काम करें।”

यानी कि अगर मैं अब स्टार्टअप शुरू कर रहा हूं, तो मैं कंपनी में क्यों नहीं रह रहा हूं? मुझे लगता है कि स्टार्टअप करना भी बहुत मुश्किल काम है, मुझे ऐसी चीज़ बनानी है जो बहुत से लोग इस्तेमाल करें, और एक टीम को खड़ा करना भी बहुत मुश्किल काम है। मुश्किल चीज़ों, मैं मुश्किल चीज़ों पर रिसर्च कर रहा हूं, तो मुझे चिंता नहीं है। कंपनी में काम करना अच्छा है, आप टेक्नोलॉजी सीख सकते हैं, आप टेक्नोलॉजी पर ध्यान केंद्रित कर सकते हैं, आपको लोगों को ढूँढ़ने की ज़रूरत नहीं है, प्रमोशन करने की ज़रूरत नहीं है। लेकिन मुझे लगता है कि स्टार्टअप करना मुश्किल है, मैं प्रमोशन सीख सकता हूं, मैं बहुत सारी चीज़ें सीख सकता हूं।

बहुत सी चीजें ऐसी होती हैं जिनमें यह वास्तव में महत्वपूर्ण नहीं होता कि आप क्या कर रहे हैं। चाहे मैं प्रोग्रामिंग कर रहा हूं, या प्रचार कर रहा हूं, यह महत्वपूर्ण नहीं है। महत्वपूर्ण यह है कि मैं अपना प्रचार कितने अच्छे से कर रहा हूं, मेरा कोड कितना अच्छा है, और मैंने 99% लोगों को पीछे छोड़ दिया है। चाहे आप प्रोग्रामिंग कर रहे हों या डिज़ाइन, कभी भी इस बात पर गर्व न करें कि आप कुछ कर रहे हैं, बल्कि इस बात पर गर्व करें कि आप उसे कितने अच्छे से कर रहे हैं।

इसलिए मैं अब अपना स्टार्टअप शुरू कर रहा हूं और अपनी कंपनी को सफल बनाने की कोशिश कर रहा हूं। हालांकि मैं फुल-टाइम कोडिंग नहीं करता और तकनीक पर ज्यादा शोध नहीं करता। तकनीक में माहिर होने के लिए आपको बहुत से लोगों से बेहतर होना चाहिए। क्योंकि जो चीजें कम लोग कर पाते हैं, वे ही मुश्किल होती हैं, और ऐसी चीजें करते रहना जो कम लोग कर पाते हैं।

सबसे अच्छी सुरक्षा हमेशा कठिन समस्याओं पर काम करना है। उपन्यास लिखना कठिन है। उपन्यास पढ़ना नहीं है। कठिन का मतलब चिंता है: अगर आप यह चिंता नहीं कर रहे हैं कि जो कुछ आप बना रहे हैं वह खराब निकलेगा, या आप जो कुछ पढ़ रहे हैं उसे समझ नहीं पाएंगे, तो यह पर्याप्त कठिन नहीं है।

यह कहना है कि उपन्यास पढ़ना आसान है, लेकिन आपको उपन्यास लिखना है। लाइव स्ट्रीम देखना आसान है, लेकिन आपको खुद एक ऐसा लाइव स्ट्रीम करना है जिसे बहुत से लोग देखें। हमारे प्लेटफॉर्म पर स्ट्रीम करने से पहले, मैंने १००००० पर लाइव स्ट्रीम की। बाद में, लगभग आठ सौ से अधिक लोगों ने देखा (१००००० पर थोड़ा पानी है, शायद दो सौ लोग)। इसलिए, लाइव स्ट्रीम देखना आसान है, दूसरों की चीजें देखना आसान है, दूसरों के 100,000+ पढ़े गए लेख देखना आसान है, दूसरों के वेचाट पब्लिक अकाउंट को चलाना देखना आसान है।

आपको खुद ही चलाना है, इसे शुरू करना है। आपको अपने काम के बारे में चिंता करनी चाहिए, डरना चाहिए कि कहीं अच्छा न लिख पाएं, कहीं कोई देखने न आए, कहीं अच्छा न कर पाएं। लेकिन फिर से कहूं, क्या आपको इतना चिंतित होने की जरूरत है, क्या आपको खुद पर इतना सख्त होने की जरूरत है? नहीं। मुद्दा यह है कि अगर आप खुद पर सख्त हैं और बहुत चिंतित हैं, तो सफलता के बाद आप बहुत खुश होंगे। समझ रहे हैं मेरी बात? रोजमरा की जिंदगी में, सरल खुशियां होती हैं, साधारण खुशियां होती हैं, लेकिन मुश्किलों को पार करने की खुशी भी होती है, और मुश्किलों को पार करने से आप और भी मजबूत बन जाते हैं, इसलिए यह खुशी बहुत अच्छी होती है। आपको अक्सर मुश्किलों का सामना करना चाहिए, क्योंकि उन्हें पार करने के बाद आप बहुत खुश होते हैं।

आप सभी को बताएं कि काम का सार क्या है? हम आमतौर पर कहते हैं, कि यूनिवर्सिटी खत्म करने के बाद, मुझे एक कंपनी में जाना है। क्योंकि सभी लोग एक कंपनी में जाते हैं, है ना? प्राथमिक स्कूल से शुरू करके, हमें एक संगठन में प्रवेश करना ही होता है। हम हमेशा एक संगठन में रहते हैं। लेकिन यूनिवर्सिटी से स्नातक होने के बाद, इसका सार यह नहीं है कि आपको एक कंपनी में जाना ही होगा। आपके स्नातक होने का सार क्या है? स्नातक होने का सार यह है कि आपको एक उत्पादक बनना है, आप अब अपने माता-पिता का पैसा खर्च नहीं कर सकते, आपको खुद पैसा कमाना है, आपको कुछ बनाना है। जब तक मैं कुछ बना रहा हूं, कंपनी सिर्फ एक रूप है, बस बहुत सारे लोग एक साथ कुछ बना रहे हैं।

इसलिए, जब आप स्नातक होने के बाद स्नातकोत्तर (पोस्टग्रेजुएशन) की पढ़ाई करने जाते हैं, तो आप अभी भी एक उपभोक्ता होते हैं, और हो सकता है कि आपको अभी भी अपने माता-पिता के पैसे खर्च करने पड़ें। कुछ विषयों के लिए यह अच्छा हो सकता है, लेकिन कंप्यूटर साइंस के मामले में, मैं स्नातकोत्तर करने की सलाह नहीं दूंगा। क्योंकि कंप्यूटर साइंस में, आपको कोड लिखने और प्रैक्टिकल अनुभव हासिल करने की जरूरत होती है।

पढ़ाई करने की समस्या क्या है? समस्या यह है कि आप स्कूल जाते हैं, लेकिन सिर्फ इसलिए नहीं कि आप नहीं जानते कि समाज में क्या करना है। जब मैं 19 साल का था, तब मैं दूसरे वर्ष में था और मैंने समाज में काम करना शुरू कर दिया था। क्या आप विश्वास कर सकते हैं कि एक दूसरे वर्ष का छात्र भी समाज में नौकरी ढूँढ सकता है और हर महीने 15,000 कमा सकता है? इसलिए आपको विश्वास होना चाहिए कि चौथे वर्ष के छात्र के रूप में आप निश्चित रूप से नौकरी पा सकते हैं, है ना? पहले 1,000 या 3-4 हजार रुपये से शुरू करें। जब मैं इंटर्नशिप कर रहा था, तब मैंने भी 4,800 कमाया था। इसलिए, डरने की क्या बात है? मुझे अजीब लगता है कि लोग डरते हैं, नहीं जानते कि क्या करना है, और फिर पढ़ाई करने चले जाते हैं। मेरी नज़र में, यह बहुत सरल है, आप काम करें। डर के कारण पढ़ाई न करें, बल्कि सच में शोध करना चाहते हों, स्कूल में और अधिक सीखना चाहते हों। काम करने से डरकर काम न करने से बचें, कभी भी किसी चीज़ से डरकर उसे न करने से बचें।

मैं सिर्फ यह महसूस कर रहा हूं कि मैं अभी अच्छी तरह से काम नहीं कर रहा हूं, मुझे थोड़ा नवीनतम तकनीक का अध्ययन करना चाहिए और फिर काम करना चाहिए। कोई समस्या नहीं है, आप पोस्टग्रेजुएट प्रवेश परीक्षा की तैयारी करें, स्कूल में नवीनतम तकनीक का अध्ययन

करें, यह बहुत अच्छा है। स्कूल में अध्ययन करने के बाद, बाहर जाकर काम करने में आप उतावले हो सकते हैं। सिर्फ मेरे जैसे लाइव स्ट्रीमिंग ऐप बनाना बहुत ही साधारण है, है ना? आपको ००, ००, वर्चुअल रियलिटी, आर्टिफिशियल इंटेलिजेंस जैसी चीजों पर काम करना चाहिए, यह बहुत अच्छा होगा।

एक नौकरी का मतलब है कुछ ऐसा करना जो लोग चाहते हैं, और उस कंपनी में काम करने वाले अन्य सभी लोगों के साथ मिलकर औसतन काम करना।

एक नौकरी का मतलब है कि आप ऐसी चीज़ें बनाते हैं जो लोग चाहते हैं, फिर उसे बेचते हैं, और फिर कंपनी में हर कोई, सबके योगदान को देखकर, मुनाफ़ा बाँट लेता है, बस इतना ही।

उदाहरण के लिए, एक लाख डॉलर कमाने का एक तरीका यह हो सकता है कि आप पूरी ज़िंदगी पोस्ट ऑफिस में काम करें और अपनी सैलरी का हर पैसा बचा लें। पचास साल तक पोस्ट ऑफिस में काम करने के तनाव की कल्पना कीजिए। एक स्टार्टअप में आप इस सारे तनाव को तीन या चार साल में समेट लेते हैं।

यह ऐसा है, असल में ज़िंदगी में एक समस्या होती है, हर किसी को अपनी जीविका कमानी होती है, है ना? हम डाकघर की कल्पना करें, एक कूरियर वाला हर महीने सिर्फ कुछ हज़ार रुपये कमाता है, दो-तीन हज़ार, तीन-चार हज़ार, उसे अपने जीवन भर के लिए कुछ लाख रुपये कमाने के लिए बीस-तीस साल काम करना पड़ता है। अगर वह यह चुनाव करता है कि मैं एक किराने की दुकान खोलूंगा, तो वह सुबह नौ से शाम पांच तक काम नहीं कर सकता। किराने की दुकान के लिए उसे सामान खरीदना और माल लाना पड़ता है, वह खुद मालिक बन जाता है। इसलिए उसे कुछ लाख रुपये कमाने के लिए बहुत मेहनत करनी पड़ती है, पांच साल तक। तो यही बात है। बात यह है कि पैसा बिना मेहनत के नहीं मिलता। इसलिए अगर तुम्हें कुछ लाख रुपये कमाने हैं, तो तुम्हें उतनी मेहनत करनी होगी। मैं भी अभी यह लाइव स्ट्रीमिंग प्लेटफॉर्म कर रहा हूं, बहुत मेहनत कर रहा हूं, बस अपने बीस साल के काम को चार-पांच साल में समेट रहा हूं। बहुत मेहनत कर रहा हूं, पहले से ही वह सारा काम कर रहा हूं, पहले से ही वह जीविका कमा रहा हूं।

मैं नहीं चाहता कि मैं हर दिन 20 साल, 30 साल, या 40 साल तक काम करूं, इस तरह पैसा कमाना बहुत धीमा है। मैं पूरी ताकत से काम करना चाहता हूं, रात को जागकर, पूरी मेहनत से। कंपनी में, अगर मैं दोगुना मेहनत करूं, रात को जागकर काम करूं, तो भी मेरे बॉस मुझे तुरंत सैलरी नहीं बढ़ाएंगे। क्योंकि समाज ऐसा ही है, शायद एक साल या छह महीने बाद ही सैलरी बढ़ेगी, और वो भी शायद दो हजार रुपये। यही हकीकत है।

आपने कहा कि क्या मुझे इतना अच्छा होना चाहिए तभी मैं स्टार्टअप शुरू कर सकता हूँ? नहीं, ऐसा नहीं है। ०० उद्योग में, यह जरूरी नहीं कि आपको बहुत ही शानदार होना चाहिए। उदाहरण के लिए, एक ट्रेनिंग क्लास शुरू करना, तकनीकी रूप से औसत व्यक्ति भी इसे कर सकता है, आप नए लोगों को सिखा रहे हैं। यानी कि स्टार्टअप एक सोच है, यह जरूरी नहीं कि आपको किसी खास स्तर तक पहुंचना हो। किसी भी स्तर के व्यक्ति को स्टार्टअप शुरू करने का मौका मिल सकता है। उदाहरण के लिए, यदि आप कॉलेज के छात्र हैं, तो आप प्राथमिक विद्यालय के बच्चों को पढ़ा सकते हैं। स्टार्टअप एक विकल्प है, आपने चुना है कि “मैं चार साल में 20 साल का काम करूंगा”, मैं बच्चों को पढ़ाऊंगा, मैं एक ट्रेनिंग क्लास शुरू करूंगा, मैं एक ०००००००० स्टोर खोलूंगा।

यानी कि आप खुद बॉस बन जाते हैं, सीधे बाजार से जुड़ जाते हैं, या फिर किसी और के साथ पार्टनरशिप करते हैं, आप 30% शेयर रखते हैं, और साथ में काम करते हैं। 30% शेयर, एक अरब में तीन करोड़, दस लाख में तीन लाख। आपको लगता है कि मैं एक अरब की बात करके बहुत उतावला हूं, कॉलेज से लेकर अब तक सिर्फ दो-तीन लाख कमाया है, फिर भी मैं क्यों करोड़ों की बात कर रहा हूं। क्योंकि, देखिए जुएमी के वाइस प्रेसिडेंट, जुएमी, लिस्टेड कंपनी, अरबों की मार्केट वैल्यू। और फिर मेरे कुछ दोस्त हैं, जो बिटकॉइन में हैं, करोड़ों कमा रहे हैं। तो जब आप उन करोड़पतियों को देखते हैं, तो आपमें यह हिम्मत आ जाती है।

वास्तव में, मैं कई सौ करोड़ की बात कर रहा हूं, और मेरे मन में यह विश्वास है कि मैं यह कर सकता हूं। मैं धीरे-धीरे कंपनी को बड़ा करूंगा,

इसे 100 लोगों की कंपनी बनाऊंगा, और फिर हम 100 लोग मिलकर एक अरब कमाएंगे, क्या यह आसान नहीं होगा? क्योंकि मैं शुरुआती संस्थापक हूँ, और मेरी भूमिका काफी महत्वपूर्ण है, इसलिए एक अरब में से मुझे थोड़ा ज्यादा हिस्सा मिलेगा, यह सामाजिक सिद्धांत है, और यह बिल्कुल सामान्य है। इसलिए अगर आप एक अरब कमाना चाहते हैं, तो आपको एक कंपनी को शून्य से बड़ा करना होगा, या फिर साझेदारी करनी होगी, आपको एक छोटा मालिक बनना होगा, ट्रेनिंग क्लासेस शुरू करनी होंगी। मैं एक कॉलेज स्टूडेंट हूँ, मुझे छोटे बच्चों को पढ़ाना होगा। अगर आप मेकअप में माहिर हैं, और आपके पास कोई विशेष कौशल है, तो आप ऐसे मालिक बन सकते हैं, और फिर आप पूरी मेहनत से काम कर सकते हैं।

यहाँ एक तकनीक है, अगर जूमर्ड के उपाध्यक्ष की संपत्ति इतनी है, तो सवाल यह है कि क्या वह मुझसे, जो 30 लाख सालाना कमाता हूँ, सौ गुना या हजार गुना बेहतर है? ऐसा नहीं है। यह दो हजार से अधिक लोगों का काम है, और वह शुरुआती दौर में था, इसलिए उसका बड़ा हिस्सा उसके कारण है। उसकी संपत्ति इतनी है क्योंकि हजारों लोग काम कर रहे हैं, हर महीने दस हजार से बीस हजार की तनख्वाह पर काम कर रहे हैं। इसलिए अगर आप बड़ा पैसा कमाना चाहते हैं, तो जोखिम उठाना ही पड़ेगा।

मैं अभी एक साल से काम नहीं कर रहा हूँ, जिससे मुझे कुछ लाख रुपये का नुकसान हुआ है, और साथ ही मैंने अपने कुछ पैसे भी लगाए हैं। जोखिमों में रोजाना देर रात तक जागना, कड़ी मेहनत करना जैसे शारीरिक जोखिम भी शामिल हैं। इन सभी जोखिमों को उठाना पड़ता है, इसलिए आपको ऐसे जोखिम उठाने के लिए तैयार रहना चाहिए।

क्या स्टार्टअप शुरू करने का उद्देश्य बड़ा पैसा कमाना है?

सच कहूँ तो, जब मैंने स्टार्टअप शुरू किया था, तो 30 रुपये में एक हफ्ते के लिए प्याज और आलू खरीदता था, भूख लगने पर उन्हें तलकर खा लेता था। दरअसल, मैंने स्टार्टअप इसलिए शुरू नहीं किया था कि बहुत सारा पैसा कमाऊं, मैंने सिर्फ अपनी बुनियादी जरूरतों को पूरा करने के लिए किया था। अब हमारा बुनियादी लक्ष्य यह है कि हम थोड़ा पैसा कमा सकें, अपना जीवन चला सकें, और फिर आगे बढ़कर यह कि मैं अपने पूरे जीवन की बुनियादी जरूरतों के लिए पर्याप्त पैसा कमा सकूँ, बीजिंग में एक घर हो, एक कार हो, ये चीजें मुझे काफी बुनियादी लगती हैं।

फिर, कुछ करोड़ कमाओ, कर्ड करोड़, मैं ऐसा हूँ, अचानक मेरी नौकरी नहीं है, काम नहीं करूँगा, मैं दुनिया घूमूँगा, एक साल खेलने के बाद भी बहुत पैसा बचेगा, और पूरी जिंदगी काम न करने की स्थिति में पहुँच सकता हूँ। बहुत सारे सपने भी हैं, मैं दुनिया घूम सकता हूँ, अमेरिका जा सकता हूँ। अमेरिका में बहुत सारी जगहें बहुत सुंदर हैं, ००० के मैच देखने जा सकता हूँ। तो यह कहना है कि यह बड़ा पैसा कमाने के लिए नहीं है, बल्कि सिर्फ सबसे बुनियादी चीजों को पूरा करने के लिए है।

अगर हमें कोई बड़ी बीमारी हो जाए, तो हमारे पास इलाज कराने के लिए पैसे होंगे। आप दुनिया घूम सकते हैं। यह सच है, भाइयों, सच में, मैं आपसे कह रहा हूँ, सभी को काम करना पड़ता है, है ना? समाज में रहने के लिए आपको काम करना पड़ता है, पैसे कमाने पड़ते हैं, सभी को वास्तव में खुद का व्यवसाय शुरू करने के बारे में सोचना चाहिए। मैं आपको उक्साने की कोशिश नहीं कर रहा हूँ, लेकिन सोचिए, क्या यह सही नहीं है? काम ऐसा है, अगर आप मालिक नहीं बनते, अगर आपके पास शेयर नहीं हैं, तो आपको शायद 20-30 साल, या 10 से ज्यादा साल तक काम करना पड़ सकता है।

यह वास्तव में कह रहा है कि कंपनी में काम करना भी अच्छा है, मैंने पहले भी कंपनी में डेढ़ साल काम किया है, बहुत अच्छा था। मतलब यह है कि, अगर आप कंपनी में हैं, तो भी आपको पूरी मेहनत से काम करना चाहिए, बॉस से सीखना चाहिए, और सब कुछ अपने स्टार्टअप की तैयारी के लिए करना चाहिए।

आर्थिक रूप से, एक स्टार्टअप को अमीर बनने का तरीका नहीं, बल्कि तेजी से काम करने का तरीका मानना सबसे अच्छा है। आपको

जीवनयापन करना होता है, और एक स्टार्टअप उसे जल्दी से पूरा करने का एक तरीका है, बजाय इसके कि इसे अपने पूरे जीवन में फैलाए रखें।

इसलिए, स्टार्टअप शुरू करने का मकसद यह है कि हम अपने जीवनभर की जीविका की समस्या को जल्दी से हल कर सकें, न कि यह कि हम पूरी जिंदगी काम करते रहें। वास्तव में, हम आमतौर पर 9 से 5 की नौकरी भी 20-30 साल तक करते हैं, जो काफी लंबा समय है। अब हम इसे सिर्फ 4-5 साल में समेट रहे हैं। कोई चारा नहीं, हर किसी को जीवित रहना है, खाना-पीना और कपड़े पहनना है, यह सबसे बुनियादी जरूरत है। मैं भी नहीं चाहता कि पूरे दिन इलेक्ट्रिक स्कूटर लेकर घूमता रहूँ, मैं एक कार चाहता हूँ, ये सब अच्छी ख्वाहिशें हैं, है ना? एक कार हो, एक घर हो। इसलिए मेहनत करो, ज्यादा काम करो। स्टार्टअप में बहुत फायदे भी हैं। मेरी यह कंपनी, अभी इसे सिर्फ शुरू किया गया है, यह सबसे मुश्किल दौर है। फिर कुछ लोगों को नौकरी पर रखना है, 10-20 हजार रुपये महीने के वेतन पर लोगों को रखना है, फिर वे काम करेंगे, उन्हें ट्रेन करना है, और फिर एक टीम काम करेगी। इसलिए अगर 100 लोग मिलकर 100 करोड़ कमाएं तो क्या यह आसान नहीं हो जाएगा?

देखो, हमारे पास सिर्फ तीस हजार रुपये हैं, मेरे माता-पिता, उस समय उनसे झगड़ा हुआ, बहस हुई। उस समय मैंने कुछ पैसे बचाए थे, लेकिन पहले छह महीनों में काफी नुकसान हुआ, और फिर मैंने कहा कि मैं व्यवसाय शुरू करना चाहता हूँ। मेरे माता-पिता ने कहा: अभी मेरी नौकरी से दो-तीन लाख रुपये मिल रहे हैं, अभी 250 है, तुम इसे छोड़ दोगे। तुम 21 साल के हो, तुम दो-तीन लाख कमा रहे हो, क्या तुम्हें यह संतोषजनक नहीं लगता? तो यह कहना है कि, असल में यह भी अच्छा है, है ना? मैं एक-दो साल नौकरी करूँ, व्यवसाय शुरू करूँ, यह भी अच्छा है, लेकिन अभी मैं काफी जल्दी में हूँ।

तो यह कहना है कि, स्टार्टअप शुरू करना, अगर इस बार असफल हो जाए, तो भी इसे जारी रखना चाहिए। मैं एक नज़र में जानता हूं कि आपको यह बहुत जोखिम भरा निर्णय लग सकता है, लेकिन मेरी नज़र में यह अभी भी एक बहुत समझदार निर्णय है। मैं अभी कितना भी बुरा हाल में हूं, मेरे पास अभी एक पैसा भी नहीं है, कोई बात नहीं, मुझे पता है कि मेरे पास एक लाख कमाने की क्षमता है। यानी, अगर मैं नौकरी करूं, तो मैं रात को घर जाता हूं, पहले मैं हर दिन ओवरटाइम करता था, लेकिन कभी-कभी मुझे अभी भी प्रेरणा नहीं मिलती, मुझे लगता है कि वह जोश नहीं है। आखिरकार, सच में, आप जानते हैं कि आपके पास शेयर या ऑप्शन भी नहीं हैं या वे बहुत कम हैं। इसलिए, स्टार्टअप शुरू करने से आपको बहुत प्रेरणा मिलती है।

मैं बस पूरी ताकत से काम करना चाहता हूं, लेकिन नौकरी करने में मुझे वह प्रेरणा नहीं मिलती, इसलिए मैंने खुद का व्यवसाय शुरू किया और पूरी ताकत से काम कर रहा हूं। मुझमें यह क्षमता है, अभी मेरे पास एक पैसा भी नहीं है, लेकिन मुझे कोई फर्क नहीं पड़ता, मुझे पता है कि मैं दस लाख कमा सकता हूं, मुझे पता है कि मैं एक लाख कमा सकता हूं, क्षमता सबसे महत्वपूर्ण है। वह, १००० ००, या १००० ०००००००००० जैसे लोग, वे ०००, उनके सारे पैसे फेंक दो, १००० ००००००००००, १००० ०००००००००० के सारे पैसे ०० ०००० को दे दो, वह पैसा वह फिर से कमा सकता है।

हम जैसे साधारण लोगों के पास सिर्फ उद्यम शुरू करने का ही विकल्प है, कोई चारा नहीं, जिंदगी ऐसी ही है।

संभवतः परा भाषण समाप्त हो गया है।