

मजेदार लाइव स्ट्रीमिंग स्टार्टअप अनुभव साझा करना



कुछ समय पहले, २०२०२०२० (२०२०) ने एक तकनीकी व्यक्तियों के विकास पर आदान-प्रदान सभा आयोजित की, जहां २०२०२०२०२० के २०२० ली झीवेई (२०२०) ने हमें उद्यमशीलता के अनुभव साझा किए। नीचे वीडियो है:

लिंक

यहाँ टेक्स्ट संस्करण है:

हमने यह प्लेटफॉर्म कैसे बनाया?

प्रोग्राम क्या करना चाहता है?

आज मैं आप सभी के साथ साझा करना चाहता हूं,

..... की पिछली कहानी।



उस समय मैं जवान था और चीजों को समझता नहीं था, इसलिए मैंने खुद एक लाइव स्ट्रीमिंग प्लेटफॉर्म बनाया और फिर इसे अपने दोस्तों के सर्कल में प्रचारित किया। यही १०,००० का पहला रिलीज़ था।

प्रकाशन प्रक्रिया में एक छोटी सी घटना भी हुई। उस समय हमारा प्रचार वाक्य था “पहला ज्ञान-आधारित लाइवस्ट्रीमिंग प्लेटफॉर्म”, लेकिन बहुत से लोगों ने जिनमें शिष्य गॉड भी शामिल थे, इसे “पहला यौन ज्ञान लाइवस्ट्रीमिंग प्लेटफॉर्म” समझ लिया।

मैं हमेशा सोचता रहता हूं, मझे क्या करना चाहिए?

बिना किसी चीज़ के स्तरे लिए सबसे आसान तरीका क्या है सफल होने का?



मैंने लंबे समय तक सोचा, क्योंकि मैं 二〇 二〇二〇二〇 ॲप्पल और 二〇二〇 ॲप्पल जैसे बड़े नामों को जानता हूं, क्या मैं एक लाइव स्ट्रीमिंग प्लेटफॉर्म बना सकता हूं और उन्हें शेयरिंग के लिए आमंत्रित कर सकता हूं?

पहले एक ऐसा प्लेटफॉर्म बनाओ जिसे लोग इस्तेमाल करें, यह मेरा शुरुआती विचार था।

फिर एक लाइव स्ट्रीमिंग प्लेटफॉर्म बनाने का फैसला किया। प्लेटफॉर्म पर फ्रंटएंड और बैकएंड कोड का कंपाइलेशन और प्रोडक्ट लॉन्च, सब कुछ मैंने अकेले ही किया। फ्रंटएंड और बैकएंड की जानकारी का बहुत कुछ मैंने 二〇二〇二〇二〇 ॲप्पल और गुचेंग के साथ सहयोग करते समय सीखा था, जो अब काम आ गया।

यदि आप कई कौशलों में निपुण हैं, तो आप किसी एक काम को करने में कोई बाधा महसूस नहीं करेंगे।



जब प्लेटफॉर्म शुरू हुआ था, तो न तो कोई लोकप्रियता थी और न ही कोई स्ट्रीमर। बहुत से प्रोग्रामर की तरह, मैं भी स्वतंत्र रूप से काम करता हूं और समस्याओं का समाधान खुद ही करता हूं। अगर कोई स्ट्रीमर नहीं था, तो मैंने खुद ही स्ट्रीम करना शुरू कर दिया।

बाद में मैं यी लोंग से मिला, जो मेरा पूर्व सहकर्मी है। यी लोंग मेरे बाद कंपनी में आया, और मैं अक्सर उसकी मदद करता था, कभी-कभी वह भी मेरी मदद करता था, धीरे-धीरे हम अच्छे दोस्त बन गए। कभी-कभी मैं यी लोंग के खाने के आयोजनों में भी शामिल हो जाता था। अपने आस-पास के प्रतिभाशाली दोस्तों के माध्यम से, उनके खाने के आयोजनों में शामिल होकर, मैं और भी प्रतिभाशाली लोगों से मिल सका।



हर किसी का समय सीमित होता है, इसलिए जितना हो सके, उतना समय बेहतर लोगों के साथ बिताने की कोशिश करें, क्योंकि ये लोग मेरी मदद करने में ज्यादा सक्षम हो सकते हैं।

बाद में हमें सौभाग्य मिला कि हम 中国科学院, 中国科学院 जैसे बड़े नामों को हमारे प्लेटफॉर्म पर लाइव स्ट्रीमिंग के लिए आमंत्रित कर सके, और धीरे-धीरे हमारे प्लेटफॉर्म को कुछ प्रसिद्धि मिलने लगी। आप देखेंगे कि यदि आप किसी विशिष्ट क्षेत्र में काम करते हैं, तो मेहमानों को आमंत्रित करना भी आसान हो जाता है, और आप तकनीकी क्षेत्र के विभिन्न क्षेत्रों के बड़े नामों को आमंत्रित कर सकते हैं, जैसे कि 中国科学院, 中国科学院, 中国科学院।

स्टार्टअप की इस राह पर चलते हुए, सबसे गहरा एहसास यह हुआ है कि काम करने में हिम्मत की कमी होती है।



उदाहरण के लिए, म्याओ शेन और क्याओ गे, यी लोंग के लाइव स्ट्रीमिंग के बाद, मैं उन्हें आमंत्रित कर सकता था, क्योंकि उनके कई दोस्त हमारे प्लेटफॉर्म पर लाइव स्ट्रीमिंग कर चुके हैं। लेकिन मैं हमेशा यह सोचता रहा कि मैंने उनसे बातचीत नहीं की है, और डरता था कि वे मुझे अस्वीकार कर देंगे या सीधे मुझे नज़रअंदाज़ कर देंगे। इस डर के कारण, मैं उनसे संपर्क करने से हिचकिचाता रहा और उनके बजाय कुछ ऐसे स्टीमर्स को चुनता रहा जिनकी प्रभावशीलता उनके जितनी नहीं थी।

बाद में कंपनी नुकसान में चली गई, और जब मैं घर पर नया साल मनाने गया, तो मेरे पास जो कुछ सौ रुपये थे, वे मेरे पिता ने मुझे दिए थे। मेरी बहन ने मुझे डांटते हुए कहा, “तुम इतने बड़े हो गए हो, तुम्हें बड़ों और छोटों को लालची (लालची) देना चाहिए, लेकिन तुम बाहर व्यवसाय कर रहे हो, और तम्हारे पास एक पैसा भी नहीं है, तम लालची भी नहीं दे सकते।”

वह समय मेरे लिए सबसे दख्खद और कठिन था। एक आदमी का दख ऐसी चीजों से ही बढ़ता है।

ဗိသုကရာဇ်၊ ၁၃၅၀ ခုနှင့် ၁၃၅၁ ခု၊ မြန်မာနိုင်ငံ၊ ပြည်တော်မြို့၊ အနောက် ၁၂၁၁

हर बार जब आप वास्तव में खुद को मुश्किल स्थिति में डालते हैं, तभी आप अपनी कमज़ोरियों, उन मानवीय कमज़ोरियों से लड़ने के लिए तैयार होते हैं।



बाद में मैंने ००. ०० को एक तकनीकी प्रमुख की सिफारिश की, जो बहुत ही कुशल था और उन्होंने एक बड़ी समस्या का समाधान किया। ००. ०० ने देखा कि हमारा प्लेटफॉर्म लाभदायक है और ज्ञान-भूगतान उद्योग में भी संभावनाएं हैं, इसलिए उन्होंने हमें एक निवेश प्रदान किया।

इसलिए आपको पहले खुद कुछ उपलब्धि हासिल करनी होगी। जब आप दूसरों के लिए मूल्यवान होंगे, तभी वे आप में निवेश करेंगे। उदाहरण के लिए, यदि आपकी सालाना आय 20 लाख है, तो 20 लाख का फंडिंग प्राप्त करना आपके लिए अपेक्षाकृत आसान होगा। आखिरकार, आपकी क्षमता वहीं है।

फंडिंग मिलने के बाद, अगला कदम क्या होगा और टीम को कैसे अच्छी तरह से प्रबंधित किया जाए, ये मेरे लिए अब विचार करने वाले मुद्दे और चुनौतियाँ हैं।

██

धन्यवाद सभी को!