

## कंपनी के प्रस्ताव का निपटान

शेयरधारकों को पत्र:

2016 □ 7 □ से स्थापना के बाद से, कंपनी ने तीन साल से अधिक समय तक संचालन किया है, और अब शेयरधारकों को स्थिति की जानकारी देना चाहता हूं।

पिछले दो सालों के व्यवसाय के बारे में शेयरधारकों को पहले से ही जानकारी है। इस साल की शुरुआत से, हमने पिछले साल के अंत और इस साल की शुरुआत में कुछ सॉफ्टवेयर आउटसोर्सिंग प्रोजेक्ट्स को पूरा किया है। साथ ही, भविष्य को ध्यान में रखते हुए, हमने परिवर्तन और विकास की कोशिश की है, और दोस्तों की कंपनियों को आउटसोर्सिंग व्यवसाय के लिए मध्यस्थता सेवाएं प्रदान करने का काम भी किया है। इसके अलावा, हमने भविष्य के बारे में सोचने और योजना बनाने के लिए काफी समय दिया है, ताकि यह देखा जा सके कि भविष्य में ऐसा कोई व्यवसाय है जिसे लंबे समय तक विकसित और मजबूत किया जा सके।

परिवर्तन के दौरान, इस साल का प्रदर्शन गिर गया है, आय लगभग 3 लाख है, सकल लाभ लगभग 1 लाख है, और शुद्ध लाभ ज्यादा नहीं है। कंपनी के खाते में कुल संपत्ति 3.9 लाख रह गई है। 2018 में प्रदर्शन आय लगभग 25 लाख थी, सकल लाभ लगभग 6 लाख था, शुद्ध लाभ लगभग 4 लाख था, और वर्ष के अंत में कंपनी की कुल संपत्ति लगभग 4 लाख थी।

यहां आय, सकल लाभ और शुद्ध लाभ की अवधारणाएं कुछ अलग हैं। आय से तात्पर्य कुल टर्नओवर आय से है, सकल लाभ में संस्थापकों को छोड़कर सभी पूर्णकालिक कर्मचारियों, अंशकालिक कर्मचारियों और डाउनस्ट्रीम तृतीय पक्ष सहयोगी कंपनियों के वेतन या खर्चों को काटा जाता है। शुद्ध लाभ, सकल लाभ के आधार पर, संस्थापकों के वेतन, कंपनी के किराए, क्लाउड कंप्यूटिंग सेवाओं, व्यावसायिक पते के किराए और लेखा आउटसोर्सिंग लागतों को काटता है। संस्थापक कंपनी के लिए मुख्य जिम्मेदारी लेते हैं, और कई खर्च व्यक्तिगत होते हैं, जिन्हें कंपनी को रिइम्बर्स नहीं किया जाता है। जीवन यापन के लिए इनवॉइस जमा करके कंपनी से रिइम्बर्समेंट प्राप्त करना भी कर बचाने के उद्देश्य से होता है। हम आउटसोर्सिंग व्यवसाय में कई अंशकालिक कर्मचारियों का उपयोग करते हैं, इन कर्मचारियों के वेतन को संस्थापक द्वारा इनवॉइस जमा करके कंपनी से रिइम्बर्स किया जाता है, और फिर निजी तौर पर अंशकालिक कर्मचारियों को भुगतान किया जाता है। कभी-कभी इनवॉइस पर्याप्त नहीं होते हैं, तो संस्थापकों को अधिक वेतन दिया जाता है, जिससे व्यक्तिगत कर के माध्यम से कर बचाया जाता है।

शेयरधारक श्री ली ज़ियाओलाई की पुस्तक “डिंगटू बदलता भाग्य” से मैंने यह जाना कि एक ब्लॉकचेन फंड का संचालन करना, पांच साल की कड़ी मेहनत और जोखिम भरे अनुभवों के बाद, यह पता चलता है कि प्रदर्शन की वृद्धि बिटकॉइन से कुछ कम है। यह भावना वही है जो मैंने अपनी कंपनी के तीन साल के संचालन में महसूस की है।

मैं व्यक्तिगत रूप से जुलाई 2014 से काम कर रहा हूं, जो कि 5 साल से अधिक का समय हो गया है। बीजिंग में संघर्ष करने के इन 5 सालों की कहानी एक साधारण संघर्ष की कहानी है। 2015 में, मैंने इंजीनियर के रूप में काम किया, जिसमें मेरी आय लगभग 1.5 लाख युआन थी और बचत 80,000 युआन थी। 2016 में, मैंने दोस्तों के साथ मिलकर आधे साल तक स्टार्टअप किया, और फिर खुद आधे साल तक स्टार्टअप किया, जिसमें आय लगभग 70,000 युआन थी, लेकिन खर्च लगभग 1.8 लाख युआन हुआ, जिससे 1.1 लाख युआन का नुकसान हुआ और बचत 10,000 युआन से कम रह गई। 2017 में, मैंने स्टार्टअप जारी रखा, कंपनी ने 5.5 लाख युआन का फंडिंग प्राप्त किया, मैंने माता-पिता का 70,000 युआन का कर्ज चुकाया, आय 1 लाख युआन थी, और खर्च लगभग 5 लाख युआन हुआ, साल के अंत में कंपनी की संपत्ति लगभग 50,000 युआन थी। 2018 में, मैंने पूरे साल मेहनत की, जैसा कि ऊपर बताया गया है।

यह सब मुझे अक्सर सोचने पर मजबूर करता है, क्या मैं पर्याप्त मेहनत नहीं कर रहा हूँ? आखिर कारण क्या है? क्यों मैंने 5 साल तक संघर्ष किया, फिर भी मेरे पास कुछ नहीं है? पिछले 5 सालों में, गणना करने पर, मैंने कुछ नुकसान भी झेला है, और मैंने केवल मुश्किल से खुद

00  
00  
00

साथ ही, मैंने देखा है कि आधुनिक जीवन में हम सभी दूसरों पर इतने निर्भर हो गए हैं कि हमने बाहर का खाना मंगाने और विभिन्न घर पहुंच सेवाओं का सहारा लेना शुरू कर दिया है। और ये सेवा प्रदाता, कई स्तरों पर कीमत बढ़ाकर, आप तक पहुंचाते हैं, जिससे यह सस्ता नहीं रह जाता। आप सिर्फ एक डिब्बे भर खाने के लिए श्रम का भुगतान नहीं कर रहे हैं, बल्कि □□□□□□ के मार्केटिंग खर्च, सॉफ्टवेयर कर्मचारियों के वेतन, और डिलीवरी शुल्क का भी भुगतान कर रहे हैं। जब मैं व्यस्त था, तो अक्सर बाहर का खाना मंगाता था, 35 रुपये एक बार, 70 रुपये एक दिन, और एक महीने में 2100 रुपये खर्च हो जाते थे। इस साल थोड़ा समय मिलने पर, मैंने खुद खाना बनाना शुरू किया, हफ्ते में 200 रुपये की सब्जियां खरीदता हूं, और एक महीने में सिर्फ 900 रुपये खर्च होते हैं। जब आप बाहर का खाना मंगाने की आदत डाल लेते हैं, तो अक्सर बाहर खाने भी जाते हैं, और इस तरह कुछ और भोजन कर लेते हैं, जिससे एक महीने में खाने का खर्च 3000 रुपये तक पहुंच जाता है। इसलिए मैंने देखा है कि पूंजीवाद के तहत, जब श्रम विभाजन और सहयोग चरम पर होता है, तो कई स्तरों की श्रृंखलाएं होती हैं, जो बड़े पैमाने पर उत्पादन की दक्षता बढ़ाती हैं, लेकिन कभी-कभी लागत भी बढ़ा देती हैं, क्योंकि हर स्तर को जीवित रहने के लिए मुनाफा कमाना होता है। □□□□□□ ने धीरे-धीरे व्यापारियों के कमीशन को बढ़ाया है, क्योंकि अब उसे मुनाफा कमाना शुरू करना है। अमेरिका में, जहां पूंजीवाद और भी उच्च स्तर पर पहुंच गया है, मजदूरी बहुत महंगी है, और मैंने देखा है कि कई अमेरिकी परिवार जितना हो सके खुद ही काम करते हैं, जैसे खुद ही टॉयलेट ठीक करना या कार की मरम्मत करना।

जब मैं सुबह 9 से शाम 5 तक नौकरी करता था, तो मैं भविष्य नहीं देख पाता था। मैं सिर्फ यह देख पाता था कि मुझे 20-30 साल तक काम करना होगा और फिर शहर में एक घर खरीदना होगा। इसलिए बाद में मैंने खुद का व्यवसाय शुरू करने का फैसला किया। व्यवसाय शुरू करने के बाद, आप और भी व्यस्त हो जाते हैं, और जीवन और भी मुश्किल हो जाता है। मैंने देखा कि इंटरनेट उद्योग ने वास्तव में बहुत बड़ा लाभ उठाया है, समाज में बहुत सारा गर्म पैसा आया है, कई कंपनियों ने फंडिंग प्राप्त की है, और उन्होंने अपने कर्मचारियों को बहुत अधिक वेतन दिया है। लेकिन ये कंपनियां अंततः बाजार की अदृश्य शक्ति से बच नहीं सकतीं। उनके ऑफिस के मकान मालिक, कर्मचारी, विज्ञापन

सेवा प्रदाता, और सामान्य उपयोगकर्ता इस बात की परवाह नहीं करते कि वे इंटरनेट कंपनी हैं या नहीं, वे उन्हें कोई छूट या एहसान नहीं देते हैं। आखिरकार, हर किसी को जीवन यापन करना होता है, इसलिए हर भूमिका अपने हिस्से का अधिकतम लाभ उठाने की कोशिश करती है। जल्द ही कंपनियों के पास पैसा खत्म हो जाता है, और आईपीओ के बाद भी शेयर की कीमत गिर जाती है।

इंटरनेट प्लेटफॉर्म की विशेषताएं भी ऐसी हैं कि केवल बड़े खिलाड़ी ही इसमें सफल हो पाते हैं। यह खानपान उद्योग की तरह नहीं है, जहां बहुत सारे छोटे और मध्यम आकार के व्यवसाय मौजूद होते हैं। छोटे और मध्यम आकार के इंटरनेट उद्यमों की स्थिति बहुत ही खराब है।

मैं उद्यमियों की चाल समझने लगा हूँ, कि एक सफल कंपनी कैसे बनाई जाए। एक सफल कंपनी वह है जो सावधानीपूर्वक गणना करती है, जो आय को अधिकतम करने और लागत को कम से कम करने की कोशिश करती है। यह खातों को स्पष्ट रूप से समझने की बात है। यह बाजार की तरह होना है, यह उपयोगकर्ताओं की तरह होना है जो कहते हैं कि अगर वे आपका उपयोग नहीं करना चाहते हैं तो वे आपका उपयोग नहीं करेंगे, और शेयर बाजार में अगर वे कहते हैं कि आपको हजारों या लाखों डॉलर का नुकसान होगा तो वे आपको नुकसान पहुंचाएंगे, सब कुछ सर्वोत्तम हित के लिए, बिना किसी दया के। इसलिए, एक सफल उद्यमी वह होता है जो कर्मचारियों और आसपास के लोगों से सख्त मांग करता है, सावधानीपूर्वक गणना करता है। वह सबसे विश्वसनीय और मेहनती लोगों को चुनता है, हर किसी को पूरी तरह से काम करने के लिए प्रेरित करता है, ताकि कम से कम कंपनी को नुकसान न हो, और अंत में थोड़ा मुनाफा कमा सके। बेशक, इंटरनेट उद्योग की अपनी खेलने की शैली है, पहले कनेक्शन बनाने होते हैं, फंड जुटाने होते हैं, फिर उत्पाद को बेहतर बनाना होता है, उपयोगकर्ताओं की संख्या बढ़ानी होती है, कहानी को आगे बढ़ाना होता है, और अंत में सार्वजनिक होकर मुनाफा कमाना होता है। हालांकि, इस पूरी प्रक्रिया में जोखिम बहुत अधिक होते हैं और अनपेक्षित घटनाएं बहुत होती हैं, इसलिए अधिकांश लोग अंत में विफल हो जाते हैं।

एक कंपनी, जिसका सालाना ऑफिस एड्रेस किराया 6000 है, एकाउंटिंग आउटसोर्सिंग सेवा शुल्क 3700 है, व्यक्तिगत आयकर, वैट भी काफी है। मीडिया ब्लॉगर लियान यू ने हाल ही में एक लेख लिखा है, जिसमें कई नेटिजनों ने टिप्पणी की कि कर बहुत भारी है। यह सच है, मैंने कानूनी रूप से करों से बचने के लिए अपने दिमाग को खूब घुमाया, लेकिन अंत में भी काफी कर चुकाना पड़ा।

पहले मैं सोचता था कि एक सफल उद्यमी बनना और कंपनी को बड़ा और मजबूत बनाना ही मेरा लक्ष्य है। लेकिन मैंने पाया कि सबसे अच्छे लोगों के लिए भी यह आसान नहीं है। आमतौर पर 50 साल की उम्र तक संघर्ष करने के बाद ही कुछ सुकून मिलता है। सबसे सफल इंटरनेट उद्यमी, जो लगभग 40 साल की उम्र में अपनी कंपनी को सार्वजनिक करते हैं, उन्हें भी कंपनी को स्थिर मुनाफे पर लाने के लिए 5-10 साल तक संघर्ष करना पड़ता है। शेयर बाजार और भी क्रूर है, खराब वित्तीय रिपोर्ट्स शेयर की कीमत को लगातार गिराती रहती हैं। संस्थापकों के शेयरों में बदलाव सबकी नजरों में होता है, और अगर कंपनी का प्रदर्शन खराब होने पर वे अपने शेयर बेच देते हैं, तो कंपनी का हाल बहुत बुरा हो सकता है।

स्कूल, नौकरी, उद्यमशीलता - जीवन क्यों और कठिन होता जा रहा है? इतने सारे बुद्धिमान लोग हैं, इतनी उन्नत तकनीक है, फिर भी हर किसी को पूरी जिंदगी मेहनत करनी पड़ती है। जीवन पहले से ज्यादा मुश्किल होता जा रहा है, आसान नहीं।

मुझे लगता है कि बड़े शहरों में दो से अधिक घरों वाले संपत्ति वाले लोग, सरकारी उच्च अधिकारी, विस्थापित परिवार, और वित्तीय उद्योग के अनुभवी खिलाड़ियों के लिए जीवन अपेक्षाकृत आसान होता है।

तो, क्या उपाय है? घर एक बड़ी समस्या है। मैं सोचता हूँ, मैं गुआंगज़ौ वापस जाऊंगा, मेरे माता-पिता का स्थान, 2010 में, उन्होंने अपेक्षाकृत सस्ते में एक घर खरीदा था, अब वे इसे किराए पर देते हैं, और अगले साल इसे किराए पर न देने पर विचार कर रहे हैं। मिडिल स्कूल की परीक्षा के दौरान, मैंने अपने स्कूल में हाई स्कूल पढ़ने का फैसला किया, स्कूल ने मुझे 20,000 युआन का इनाम दिया, मैंने इसे अपने माता-पिता को दे दिया, और उन्होंने इस घर के फर्नीचर खरीदे। मुझे लगता है कि वे नहीं रहेंगे, मैं वापस जाकर रहूंगा, कोई बात नहीं, यह कोई बड़ी बात नहीं है।

दूसरा, मैं एक आत्मनिर्भर जीवनशैली जीने की कोशिश करता हूँ, जिसमें मैं अपनी जरूरतों को पूरा करने के लिए खुद मेहनत करता हूँ। मेरे

माता-पिता के काम करने की जगह के पीछे एक बगीचा है, जहां मेरी माँ कुछ सब्जियां उगाती हैं। मैं यह सीखने की योजना बना रहा हूँ ताकि मैं जितना संभव हो सके, खुद सीख सकूँ और समाज पर निर्भरता कम कर सकूँ।

इस तरह से, मैं देखता हूँ कि मुझे एक साल में कितना खर्च करने की आवश्यकता है और मैं कितना हद तक दूसरों पर निर्भर हूँ। मैं देखता हूँ कि इस तरीके में भी कुछ मेहनत होगी। लेकिन सारी मेहनत अपने लिए होगी, दूसरों के लिए नहीं, यह किसी के दबाव में करने जैसा नहीं होगा। यह उद्यमशीलता और नौकरी की तरह नहीं है, जो दूसरों की सेवा करने के लिए होती है। आत्मनिर्भरता का तरीका अधिक संतुष्टि देता है। जैसे अपने लिए खाना बनाना, सोया दूध बनाना, जूस निकालना, चाय बनाना और मिठाई बनाना।

साथ ही, इसका मतलब है कि बिचौलियों को मुनाफा नहीं मिलेगा, और ज्यादातर मामलों में इसका मतलब है कि आपकी जरूरतों को सबसे कुशल तरीके से पूरा किया जाएगा। मैं अपने बचे हुए समय का उपयोग सीखने, पढ़ने और सोचने के लिए करता हूँ।

इसलिए, शेयरधारकों, लाइ लाओ शिक्षक और ये फेई बॉस, मैं कंपनी के परिसमापन का प्रस्ताव रखने के लिए आवेदन करता हूँ। बेशक, यह सिर्फ एक प्रस्ताव है, और मैं आपके विचारों का स्वागत करता हूँ।

मुझे लगता है कि दो विकल्प हैं:

1. 55 लाख का वित्तपोषण, समापन के समय, 50% अभी चुकाया जाएगा, शेष 50% को 5 वर्षों के भीतर चुकाने का समझौता किया गया है। कंपनी के पास अभी 39 लाख की संपत्ति है, 27.5 लाख, 10 000 000 और 10 000 शेयरधारकों को दिए जाएंगे। शेष 11.5 लाख, 10 000 000 को दिए जाएंगे। 10 000 000 को 5 वर्षों के भीतर दोनों शेयरधारकों को 27.5 लाख चुकाने होंगे।
2. 55 लाख का वित्तपोषण, समापन के समय, 50% अभी चुकाया जाएगा, शेष 50% को चुकाने की आवश्यकता नहीं है। शेष 11.5 लाख, 10 000 000 के इन वर्षों के उद्यमशीलता के कठिन परिश्रम के रूप में माना जाएगा।

मुझे पता है कि हर किसी के लिए पैसा कमाना आसान नहीं है, और समाज में जितना अनुभव होता है, उतना ही यह एहसास होता है कि माता-पिता का जीवन कितना मुश्किल होता है। इसलिए, मैं हर उस व्यक्ति का आभारी हूँ जो मेरा समर्थन करता है। मुझे यह कहते हुए बहुत अफसोस हो रहा है कि पहले मैंने दावा किया था कि मैं शेयरधारकों के लिए बहुत सारा पैसा कमाऊंगा, लेकिन दुर्भाग्य से, मेरे पास अभी ऐसी क्षमता नहीं है।

इस पत्र के साथ,

सादर,

[आपका नाम]

ली झीवेई