

□□□□ □□□□□□ ने मेरे ऊपर गहरा प्रभाव डाला

□□□□ □□□□□□ पिछले एक साल में मेरे ऊपर सबसे ज्यादा प्रभाव डालने वाले व्यक्ति हैं। मैंने उनके विचारों से बहुत कुछ सीखा है। उन्होंने एक ऐसे लेख के बारे में बताया जो वे किसी भी ऐसे व्यक्ति को सुझाएंगे जिसे वे महत्वाकांक्षी मानते हैं - “□□□□ □□□□ □□□□□□□□□□”। यह लेख एक महान कंप्यूटर वैज्ञानिक □□□□□□□□ □□□□□□□□ द्वारा लिखा गया है। उनका मानना है कि लोगों को अपने आप से तीन सवाल पूछने चाहिए:

- आपके शोध क्षेत्र में सबसे महत्वपूर्ण समस्याएं क्या हैं?
- क्या आप उनमें से किसी एक समस्या पर शोध कर रहे हैं?
- क्यों नहीं?

उस समय □□□□□□□□ ने □□□□□ □□□□□ में ये तीन सवाल पूछे थे। उस समय उन्होंने एक भाषण दिया था, और जिस लेख का जिक्र किया गया है, वह उस भाषण का लेख है। सिद्धांत रूप में, □□□□□ □□□□□ के लोग बहुत प्रतिभाशाली होते हैं, और उन्हें महत्वपूर्ण समस्याओं पर शोध करना चाहिए। लेकिन वास्तव में ऐसा नहीं है। अगर □□□□□□□□ की तुलना उनसे की जाए, तो उनमें से अधिकांश लोग काफी कमजोर हैं।

□□□□□□□□ के अनुसार, एक उत्कृष्ट वैज्ञानिक बनने के लिए निम्नलिखित बातों का पालन करना चाहिए:

- 1) अपने शोध क्षेत्र में भावनात्मक रूप से पूरी तरह से समर्पित होना।
- 2) यह स्वीकार करना कि यदि आप पर्याप्त मेहनत नहीं कर रहे हैं या पर्याप्त समर्पित नहीं हैं, तो इसके लिए बहाने न बनाएं, जैसे कि प्रयोगशाला की स्थिति खराब होने का। यह सोचना कि आपने शीर्ष स्तर का काम क्यों नहीं किया है।
- 3) खुद से तीन प्रश्न पूछना।

□□□□□ □□□□□□ ने भी कई लेखों में इस बात का जिक्र किया है कि ध्यान केंद्रित करने के लिए, अन्य छोटे-मोटे कामों को एक तरफ रख देना चाहिए। उन एक या दो चीजों को चुनें जो वास्तव में महत्वपूर्ण हैं, और फिर अपना सारा समय उन पर लगाएं, जबकि अन्य महत्वपूर्ण चीजों को एक तरफ छोड़ दें। उदाहरण के लिए, मेरे नोटबुक बैग की अंदरूनी परत टूट गई है, और यह बैग पहले से ही छोटा है, इसलिए मैं इसे ऑनलाइन खरीदने का मन बना रहा था। लेकिन यह अभी भी इस्तेमाल करने लायक है, इसलिए मैंने सोचा कि इसे नजरअंदाज कर दूं। फिर मैंने प्रोग्रामिंग पर ध्यान केंद्रित करना जारी रखा और कोड लिखता रहा, और अभी भी उसी बैग का उपयोग करके नोटबुक को इधर-उधर ले जाता रहा। एक सेमेस्टर बीत गया, और बैग की अंदरूनी परत बुरी तरह से टूट गई, लेकिन यह अभी भी पूरी तरह से इस्तेमाल करने लायक है। मुझे यह बैग अब और भी पसंद आने लगा है, क्योंकि मुझे लगता है कि यह पर्याप्त है। मैंने ऑनलाइन बैग खरीदने और उसे लाने का समय बचा लिया। एक और उदाहरण, बीजिंग में एक सेमेस्टर पढ़ने के बाद, मुझे एहसास हुआ कि मैं दक्षिण में बहुत जल्दी-जल्दी नहाता था। इस बार जब मैं वापस आया, तो मेरी बहन ने मुझे कई दिनों तक नहाने के लिए फटकार लगाई। लेकिन मेरे लिए, दक्षिण में सर्दियों में रोज नहाना एक बहुत ही समय बर्बाद करने वाली चीज है। आप इस समय को बचा सकते हैं और इसे और अधिक सार्थक चीजों में लगा सकते हैं। ऐसी कई छोटी-छोटी चीजें हैं जो महत्वपूर्ण नहीं हैं, अगर आप उन्हें अभी नहीं करते हैं, तो वे चीजें अंत में गायब हो सकती हैं, और उन्हें करने की जरूरत नहीं है। और आप उस समय का उपयोग कर सकते हैं जो आप इन चीजों को करने में लगाते हैं, और उस समय

का उपयोग करके अधिक मूल्यवान चीजें बना सकते हैं। नहाना, यह चीज मूल्य नहीं बनाती है। मेरे द्वारा कहा गया मूल्य वह है जो लोगों को चाहिए, और समाज के लिए धन बनाता है।

□□□□ □□□□□□ □□□□□□ के संस्थापक हैं और उन्होंने स्टार्टअप के बारे में कई लेख लिखे हैं। उनके लेखों में उल्लेख किया गया है कि धन कमाने का सबसे तेज़ तरीका स्टार्टअप शुरू करना है। प्रौद्योगिकी उत्पादकता को काफी बढ़ा सकती है। छोटी टीमों में प्रत्येक व्यक्ति के योगदान को मापना आसान होता है। बड़ी कंपनियों में प्रत्येक व्यक्ति के योगदान को मापना अधिक कठिन होता है। इसलिए, □□ स्टार्टअप लोगों को तेज़ी से अमीर बना सकता है। एक तरफ, □□ उच्च-तकनीक है, जो उत्पादकता को बढ़ाती है और बाजार अच्छा होता है। दूसरी तरफ, स्टार्टअप की छोटी टीम में, यदि आप कड़ी मेहनत करते हैं और स्टार्टअप सफल होता है, तो आप निश्चित रूप से बड़ा मुनाफा कमाएंगे। सवाल यह है कि स्टार्टअप की विफलता दर बहुत अधिक है, जोखिम बहुत बड़ा है, फिर हम यह जोखिम क्यों उठाएं?!

जीवित रहने के लिए, हमें काम करके पैसा कमाना पड़ता है। यहां एक संरक्षण का नियम है। 1 मिलियन कमाने के लिए 1 मिलियन का दर्द सहना पड़ता है, 10 मिलियन कमाने के लिए 10 मिलियन का दर्द सहना पड़ता है। हमारे पास दो रास्ते हैं जिनसे हम इस दर्द को बांटकर जीवन भर के लिए जरूरी पैसा कमा सकते हैं: पहला, कम दबाव वाले काम के माहौल में धीरे-धीरे 40 साल तक काम करना; दूसरा, बहुत ज्यादा दबाव वाले काम के माहौल में तेजी से 5 साल तक काम करना। इस तरह से देखें तो, हम इस जोखिम को उठाने के लिए तैयार हैं। आखिरकार, हमारा जीवन बहुमूल्य है। हम नहीं चाहते कि सिर्फ खाने-पीने की समस्या के लिए हम अपना पूरा जीवन खर्च कर दें। बड़ों को देखिए, वे पूरी जिंदगी काम करते हैं, पैसे के लिए भागदौड़ करते हैं। और मैं सोचता हूं कि 30 साल की उम्र तक पैसे की समस्या को हल कर लूं। बाकी की जिंदगी में जीवन का आनंद लूं, जैसे अमेरिका जाकर □□□ का मैच देखूं, कार रेसिंग करूं :)

उद्यमशीलता का उद्देश्य बहुत सारा पैसा कमाना या अरबपति बनना नहीं है। मैं महंगी चीजें खरीदने के लिए नहीं चाहता, न ही मेरे पास खाने-पीने और मनोरंजन की कोई विशेष इच्छा है, लेकिन मैं एक ऐसा व्यक्ति बनना चाहता हूं जिसे पैसे की चिंता करने की आवश्यकता न हो, मैं एक सुरक्षा और स्वतंत्रता की भावना प्राप्त करना चाहता हूं, ताकि मैं वह कर सकूं जो मुझे पसंद है। जैसा कि □□□□□□ ने कहा है, जब आपके पास बहुत पैसा होता है, तो कोई कंपनी या कोई व्यक्ति आपको नियंत्रित नहीं कर सकता, आपको एक बहुत बड़ी स्वतंत्रता की भावना मिलती है।

इसके अलावा, आमतौर पर हमारे आस-पास के लोग हम पर बहुत प्रभाव डालते हैं। उन दोस्तों को ढूंढना जरूरी है जिनके सपने और लक्ष्य हमारे जैसे हों। शनिवार और रविवार को, जब हम बिस्तर से उठते हैं और आंखें मलते हुए देखते हैं कि हमारे रूममेट अभी भी सो रहे हैं, तो हम भी सोचते हैं, “हां, मैं भी थोड़ी देर और सो लेता हूं।” हाई स्कूल के दिनों में, जब मैं □□□□□□□□□□ □□□□□□□□ में भाग लेता था, तो मैं अक्सर □□□□ □□□□ और □□□ □□□□□□□□□□ जैसे महान लोगों के बारे में पढ़ता था, और मुझे लगता था कि मैं वाकई कमजोर हूं, और मुझे उनसे सीखना चाहिए। इससे मैं खुद को प्रेरित करता था और एल्गोरिदम सीखने के लिए मजबूर करता था, और उन कोड को लिखने की कोशिश करता था जो मेरे लिए बहुत धुंधले थे। वहीं, अगर मैं दैनिक जीवन में सोशल मीडिया पर अधिक समय बिताता, तो मैं अक्सर सोचता कि कुछ पोस्ट करके लोगों का ध्यान खींचूं, और अपने आस-पास के खाने-पीने और मनोरंजन पर अधिक ध्यान देता। क्योंकि मेरे दोस्तों की पोस्ट्स अक्सर मजाकिया बातों, हाल के खाने-पीने और मनोरंजन के बारे में होती हैं।

□□□□ □□□□□□ कहते हैं कि स्टार्टअप की दुनिया में लोग बाहरी दुनिया की तुलना में कम बोलते हैं और ज्यादा करते हैं। एक बार घर वापस जाने पर, यह बात मुझे और भी स्पष्ट लगी। लोग पड़ोसियों के साथ बातें करते हैं, कभी-कभी ताश खेलते हैं या महजोंग खेलते हैं। ऐसा लगता है कि लोग वास्तव में एक दिन में बहुत ज्यादा बोलते हैं और बहुत कम करते हैं। गाँव में, कितना मूल्य बनाया जा सकता है, दुनिया के अन्य हिस्सों पर इसका कितना प्रभाव पड़ सकता है? अगर गाँव के खेतों में मशीनों का उपयोग किया जाए, तो मशीनें बहुत सारे मानव श्रम की जगह ले सकती हैं। लेकिन अभी, गाँव के लोग उस काम को करने में समय और ऊर्जा खर्च कर रहे हैं जो मशीनों से आसानी से किया जा सकता है, यह वास्तव में जीवन की बर्बादी है। कोई चारा नहीं, जनसंख्या अधिक होने के कारण मशीनों का विकास रुक गया है।

असल में महत्वाकांक्षा और भी बड़ी हो सकती है। पहले मैंने कभी भी अपनी कंपनी शुरू करने के बारे में नहीं सोचा था, क्योंकि यह कितना मुश्किल और कठिन होगा, मेरा दिमाग स्वचालित रूप से इस विचार को छोड़ देता था। [REDACTED] के लेख पढ़ने के बाद, मुझे लगा कि स्टार्टअप शुरू करना एक ऐसी चीज है जो जीवित रहने के लिए करनी पड़ती है। मुझे अपने लिए धन कमाना है, और सबसे तेज तरीका यह है कि मैं अपने काम की गति बढ़ाकर स्टार्टअप शुरू करूं। इस विचार के बाद, मैं इस दिशा में और अधिक सोचने लगा। मुझे लगा कि खुद का स्टार्टअप शुरू करना भी असंभव नहीं है। अगर दूसरे लोग कर सकते हैं, तो मैं क्यों नहीं कर सकता? पिछली बार जब मैं [REDACTED] गया, तो मैंने [REDACTED] के एक दूसरे वर्ष के छात्र से मुलाकात की, जिसने कॉलेज एडमिशन से संबंधित एक वेबसाइट बनाई थी, और सितंबर में वह कंपनी पंजीकृत करके इसे चलाने की तैयारी कर रहा था। वह कितना प्रतिभाशाली है! उस लड़के की बातें पढ़कर, जैसे कि पूरी रात जागकर एक मोबाइल ऐप बनाना, मैं सोचने लगा कि मैं उससे कितना पीछे हूँ। वह काम करने में इतना उत्साही और एकाग्र है, जबकि मेरी उत्पादकता इतनी कम है। क्या तुम सच में इतने खराब हो?! यह सिर्फ एक बहाना है! तुम मान लेते हो कि तुम दूसरों से कम हो, कि तुम उतने प्रतिभाशाली नहीं हो, और फिर तुम्हें मेहनत न करने का बहाना मिल जाता है।