

Propuesta de la empresa de liquidación

Carta a los Accionistas:

Desde su fundación en julio de 2016, la empresa ha estado operando durante más de tres años. A continuación, les presento un informe a los accionistas sobre la situación actual.

En los últimos dos años, los accionistas han estado al tanto del negocio. Desde principios de este año, hemos completado algunos proyectos de outsourcing de software que quedaron pendientes a finales del año pasado y principios de este. Al mismo tiempo, con la vista puesta en el futuro, hemos intentado transformarnos y desarrollarnos, gestionando de paso algunos negocios de intermediación para presentar proyectos de outsourcing a empresas de amigos. También hemos dedicado bastante tiempo a reflexionar, resumir y mirar hacia el futuro, para ver si hay algún negocio que pueda desarrollarse a largo plazo y fortalecerse.

En un período de transición, el desempeño de este año ha disminuido, con ingresos de aproximadamente 300,000 y un margen bruto de alrededor de 100,000. El beneficio neto no es mucho. El total de activos en la cuenta de la empresa es de 390,000. En 2018, los ingresos fueron de aproximadamente 2.5 millones, con un margen bruto de alrededor de 600,000 y un beneficio neto de aproximadamente 400,000. Al final del año, el total de activos de la empresa era de aproximadamente 400,000.

Aquí los conceptos de ingresos, beneficio bruto y beneficio neto son algo diferentes. Los ingresos se refieren al flujo total de ingresos, el beneficio bruto deduce los salarios o gastos de todos los empleados a tiempo completo, empleados a tiempo parcial y empresas colaboradoras de terceros, excepto los de los fundadores. El beneficio neto, sobre la base del beneficio bruto, deduce los salarios de los fundadores, el alquiler de la oficina, los servicios de computación en la nube, el alquiler de la dirección comercial y los costos de contabilidad subcontratada. Los fundadores asumen la responsabilidad principal de la empresa, y muchos gastos son personales, sin reembolsar a la empresa uno por uno. Reunir facturas de vida para reembolsar a la empresa es también con el propósito de evadir impuestos. En nuestros servicios subcontratados, utilizamos muchos empleados a tiempo parcial, cuyos salarios se reembolsan a la empresa a través de facturas reunidas por los fundadores, y luego se transfieren en privado a los empleados a tiempo parcial. A veces, cuando no hay suficientes facturas, se les paga un poco más a los fundadores a través del canal de impuestos sobre la renta para evadir impuestos.

5 3

He trabajado desde julio de 2014, y ya llevo más de 5 años. Estos 5 años de lucha en Beijing son una versión modesta de una historia de esfuerzo. En 2015, trabajé como ingeniero con un ingreso neto de aproximadamente 150,000 yuanes y ahorros de 80,000 yuanes. En 2016, me asocié con un amigo para emprender durante medio año, y luego continué por mi cuenta durante otro medio año, con ingresos de alrededor de 70,000 yuanes y gastos de aproximadamente 180,000 yuanes, lo que resultó en una pérdida de 110,000 yuanes y ahorros de menos de 10,000 yuanes. En 2017, emprendí nuevamente, la empresa recaudó 550,000 yuanes en financiamiento, pagué una deuda de 70,000 yuanes a mis padres, con ingresos de 100,000 yuanes y gastos de aproximadamente 500,000 yuanes, y al final del año, los activos de la empresa eran de alrededor de 50,000 yuanes. En 2018, me esforcé durante todo un año, como mencioné anteriormente.

Todo esto me hace reflexionar con frecuencia: ¿Acaso no me esfuerzo lo suficiente? ¿Cuál es la razón de todo esto? ¿Por qué, después de luchar durante 5 años, sigo sin tener nada? En los últimos 5 años, si hago cuentas, incluso he tenido algunas pérdidas, apenas he logrado mantenerme a flote con dificultad. ¿Es un problema mío o es que el mundo está mal? ¿Por qué, si pude ingresar a una universidad 211 y siempre he sido bastante proactivo, aún me cuesta tanto sobrevivir en la sociedad?

Sí, el alquiler anual representa más del 30% de mis gastos. Cuando emprendes y abres una empresa, te das cuenta de que un espacio de oficina para 9 personas requiere un alquiler mensual de 13,000. Cuando pienso que es complicado que cada empleado pida su comida por separado y quiero tratarlos bien, el gasto en comida para 9 personas también supera los 10,000 al mes. En lugares donde los precios de la vivienda son altos, todos los demás gastos también lo son. Por lo tanto, una gran parte de tus ingresos se destina al gobierno y al propietario. El alquiler y los altos precios que este genera hacen que esta parte de los gastos represente más del 50% de los ingresos mensuales.

Al mismo tiempo, observo que en la vida moderna dependemos tanto de los demás que hemos evolucionado hasta el punto de pedir comida a domicilio y utilizar diversos servicios de entrega en casa. Estos proveedores de productos y servicios, a través de capas de incrementos de precios, hacen que lo que llega a tus manos no sea barato. Lo que pagas no es solo el trabajo de preparar esa caja de comida, sino también los costos de marketing de Meituan, los gastos de los empleados del software y los costos de los repartidores. Cuando estaba ocupado con mi emprendimiento, solía pedir comida a domicilio con frecuencia: 35 yuanes por comida,

70 yuanaes al día, lo que sumaba 2100 yuanaes al mes. Este año, al estar un poco más libre, decidí cocinar yo mismo, gastando 200 yuanaes en verduras por semana, lo que equivale a unos 900 yuanaes al mes. Cuando te acostumbras a pedir comida a domicilio, también sueles salir a comer fuera, lo que aumenta el número de comidas y eleva el gasto mensual en alimentación a 3000 yuanaes. Por eso veo que, bajo el capitalismo, cuando la división del trabajo y la cooperación llegan al extremo, existen capas de cadenas que aumentan la eficiencia de la producción en masa, pero a veces también incrementan los costos, porque cada capa necesita subsistir y añade su propio margen de beneficio. Meituan, poco a poco, ha aumentado el porcentaje que cobra a los comerciantes, porque ha comenzado a buscar ganancias. En Estados Unidos, donde el capitalismo ha alcanzado una etapa más avanzada, la mano de obra es muy cara, y he observado que muchas familias estadounidenses intentan hacer las cosas por sí mismas, como reparar el inodoro o el coche, entre otras tareas.

Al mismo tiempo, he observado que la sociedad moderna ha separado el trabajo para ganar dinero del gasto en consumo, lo que hace que las personas no vean directamente el trabajo detrás del gasto. Por ejemplo, una película cuesta 60 yuanaes, y gastar ese dinero es placentero, pero en realidad significa que necesitas cocinar 6 comidas rápidas para otros para poder obtenerlo. Cuanto más gastas, más trabajo necesitas realizar. Si tuviera que pasar una o dos horas cocinando 6 comidas rápidas para otros solo para poder ver esa película, no lo haría. Sin embargo, gastar dinero es placentero, y en el momento de gastarlo no pienso en estas cosas. Esto hace que las personas en las ciudades gasten más libremente. Tener dinero es realmente agradable, ya que muchos deseos pueden satisfacerse de inmediato.

Cuando trabajaba de 9 a 5, no podía ver el futuro. Lo que veía era trabajar durante veinte o treinta años y luego comprar una casa en la ciudad. Así que más tarde decidí emprender. Despues de emprender, te vuelves más ocupado y la vida se vuelve más difícil. Lo que veo es que la industria de Internet realmente ha disfrutado de grandes beneficios, ya que mucho dinero caliente ha entrado en la sociedad, muchas empresas han obtenido financiación y pagan salarios muy altos a sus empleados. Sin embargo, estas empresas no pueden escapar de la mano invisible del mercado. Sus propietarios de oficinas, empleados, proveedores de servicios publicitarios y usuarios comunes no les dan preferencias o favores solo porque sean empresas de Internet, ya que todos necesitan vivir, por lo que cada rol intenta obtener lo máximo posible. Pronto, las empresas se quedan sin dinero y sus ofertas públicas iniciales caen por debajo del precio de emisión.

Las características de las plataformas de internet también hacen que solo los grandes jugadores puedan competir. No es como la industria de la restauración, donde existen muchos pequeños comercios dispersos. Las pequeñas y medianas empresas de internet lo están

pasando muy mal.

He comenzado a comprender los trucos de los empresarios y cómo hacer una empresa exitosa. Una empresa exitosa es una empresa que calcula cuidadosamente, que busca maximizar los ingresos y minimizar los costos al máximo. Es necesario llevar las cuentas claras. Es como el mercado, como los usuarios que pueden dejarte de usar sin más, como la bolsa que puede hacerte perder miles o millones de dólares, todo en busca del mejor beneficio, sin piedad. Por lo tanto, un empresario exitoso también debe ser exigente con los empleados y las personas a su alrededor, calculador. Selecciona a las personas más confiables y trabajadoras, hace que todos trabajen duro para al menos evitar pérdidas en la empresa y, al final, obtener algo de ganancia. Por supuesto, la industria de Internet tiene sus propias reglas: primero, necesitas tener contactos y conseguir financiación; segundo, hacer un buen producto, aumentar la base de usuarios, poder contar una buena historia y, finalmente, salir a bolsa para monetizar. Sin embargo, esta serie de riesgos es demasiado grande y hay demasiados imprevistos, por lo que la gran mayoría de las personas finalmente fracasan.

Una empresa paga 6000 al año por el alquiler de su oficina y 3700 por servicios de contabilidad externalizados. Además, los impuestos sobre la renta personal y el IVA también representan una cantidad considerable. Recientemente, el bloguero de medios autónomos Lian Yue escribió un artículo en el que muchos comentarios de los internautas mencionaban que los impuestos son muy altos. De hecho, es cierto. A pesar de que me esfuerzo al máximo para evitar legalmente algunos impuestos, al final todavía termino pagando una cantidad significativa.

Antes pensaba que ser un empresario exitoso y hacer crecer una empresa sería lo máximo. Pero me di cuenta de que incluso los mejores no lo tienen fácil. Por lo general, hay que luchar hasta los 50 años para poder estar más tranquilo y relajado. Los emprendedores de internet más exitosos llevan sus empresas a la bolsa alrededor de los 40 años, pero aún necesitan esforzarse durante 5 a 10 años más para que la empresa alcance una estabilidad rentable. El mercado de valores es aún más despiadado; un mal informe financiero puede hacer que las acciones caigan una y otra vez. Los cambios en las acciones de los fundadores están bajo el escrutinio público, y si el rendimiento de la empresa no es bueno y deciden vender sus acciones, el destino de la empresa será muy triste.

Escuela, trabajo, emprendimiento, ¿por qué la vida se está volviendo cada vez más difícil? Hay tantas personas inteligentes, tanta tecnología avanzada, pero todos necesitan trabajar duro durante toda su vida, la vida se está volviendo cada vez más difícil en lugar de más fácil.

Creo que para las personas que tienen más de dos propiedades en las grandes ciudades, los altos funcionarios del gobierno, los propietarios de viviendas afectadas por demoliciones y los jugadores veteranos de la industria financiera, la vida es relativamente más fácil.

Entonces, ¿qué se puede hacer? La vivienda es un gran problema. Creo que volveré a Guangzhou, donde están mis padres. En 2010, compraron un apartamento relativamente barato, y ahora lo están alquilando. El año que viene están considerando dejar de alquilarlo. Cuando estaba en el examen de ingreso a la secundaria, decidí quedarme en la misma escuela para el bachillerato, y la escuela me premió con 20,000 yuanes, que le di a mis padres. Con ese dinero, compraron los muebles para esa casa. Creo que si ellos no la usan, puedo volver y vivir allí. No es gran cosa, no es como si estuviera viviendo a costa de ellos.

En segundo lugar, trato de llevar un estilo de vida autosuficiente, creando lo que necesito a través del trabajo. Detrás del lugar donde trabajan mis padres hay un patio donde mi madre cultiva algunas verduras. Planeo aprender de ella y, en la medida de lo posible, adquirir habilidades que me permitan reducir mi dependencia de la sociedad.

De esta manera, puedo ver cuánto gasto en un año y en qué medida dependo de los demás. Me doy cuenta de que este enfoque también puede ser un poco agotador. Pero todo el esfuerzo es para mí mismo, no para otros, no es algo que tenga que hacer de manera pasiva. A diferencia de emprender o trabajar, que son principalmente para servir a los demás, el enfoque de autosuficiencia me da una mayor sensación de logro. Es como cocinar para mí mismo, hacer leche de soja, exprimir jugos, preparar té y hacer bocadillos.

Al mismo tiempo, esto significa que no hay intermediarios que se lleven una parte de las ganancias, y en la mayoría de los casos, implica satisfacer mis necesidades de la manera más eficiente posible. Utilizo mi tiempo libre para estudiar, leer y reflexionar.

Por lo tanto, accionistas, el profesor Xiaolai y el señor Ye Fei, solicito proponer la liquidación de la empresa. Por supuesto, esto es solo una propuesta, y agradecería sus comentarios y opiniones.

Se me ocurren dos soluciones:

1. 55 万元, en caso de liquidación, el 50% se reembolsa ahora, y el 50% restante se acuerda reembolsar en 5 años. Los activos actuales de la empresa son 39 万, 27.5 万 se entregan a los accionistas Li Xiaolai y Ye Fei. Los 11.5 万 restantes se entregan a Li Zhiwei. Li Zhiwei deberá reembolsar a los dos accionistas 27.5 万 en 5 años.
2. 55 万元, en caso de liquidación, el 50% se reembolsa ahora, y el 50% restante no necesita ser reembolsado. Los 11.5 万 restantes también se consideran como el fruto del arduo trabajo de emprendimiento de Li Zhiwei durante estos años.

Sé que ganar dinero no es fácil para nadie, y cuanto más experimento en la sociedad, más me doy cuenta de lo difícil que ha sido para mis padres. Por eso, estoy muy agradecido con cada

persona que me ha apoyado. También lamento mucho haber prometido en el pasado que les haría ganar mucho dinero a los accionistas, pero lamentablemente, actualmente no tengo esa capacidad.

Atentamente,

Li Zhiwei