

### Der Konfliktverlauf

#### Motivation

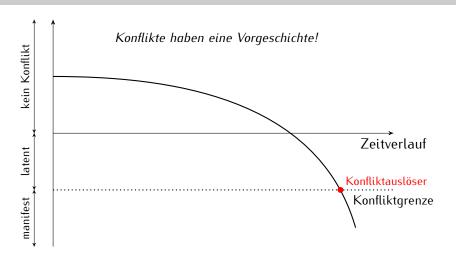
Häufig wird unterbewusst gehandelt. Eine **Sensibilisierung** für typische Aspekte soll bei der Erkennung und Auflösung von Konflikten helfen.

Konflikt...

- ... Auslöser
- $\dots Symptome$
- ... Ursachen
- ... Dynamik



#### Vom latenten zum manifesten Konflikt





## Konfliktsymptome

#### Im Gespräch

- Widerspruch
- Desinteresse, Ablenkung
- Wiederholung
- pauschales "Ja/Nein"
- keine eigenen Vorschläge
- offensichtliches Unbehagen
- Beschwichtigungfloskeln



## Konfliktsymptome

#### Im Gespräch

- Widerspruch
- Desinteresse, Ablenkung
- Wiederholung
- pauschales "Ja/Nein"
- keine eigenen Vorschläge
- offensichtliches Unbehagen
- Beschwichtigungfloskeln

#### Im Verhalten

- Abweichung vom üblichen
- Abspaltung (z.B. Mittagessen)
- verminderte Hilfs-/Kooperationsbereitschaft



## Regeln in der Enwicklungsphase

#### Keinen Ärger aufstauen

Sondern kleine Vorfälle offen ansprechen.

⇒ Konflikte im Keim ersticken!

#### Konstruktive Kommunikation

Sichtweisen der Gegenseite ermitteln

dazu: offene Fragen stellen

aber: Wertung vermeiden



#### Konfliktursachen

- Subjektive Wichtigkeit entscheidet. Beispiel: Religion
- Konfliktherd "Arbeitsplatz"
- Menschen sind unterschiedlich



#### Konfliktursachen

- Subjektive Wichtigkeit entscheidet. Beispiel: Religion
- Konfliktherd "Arbeitsplatz"
- Menschen sind unterschiedlich

Ursachen (er)kennen, um einen Konflikt zu lösen.



Beziehungskonflikt Persönliche Abneigungen, Antisympathie



Beziehungskonflikt

Persönliche Abneigungen,

Antisympathie

Verteilungskonflikt

Ungleiche, ungerechte

Ressourcenverteilung



Beziehungskonflikt Persönliche Abneigungen, Antisympathie

Verteilungskonflikt Ungleiche, ungerechte Ressourcenverteilung Zielkonflikt Beispiel: Berufswahl



Beziehungskonflikt Persönliche Abneigungen,

Antisympathie

Verteilungskonflikt

Ungleiche, ungerechte Ressourcenverteilung Zielkonflikt

Beispiel: Berufswahl

Beurteilungskonflikt

Meinungen über die **Umsetzung** eines Zieles divergieren.



Wertekonflikt

Beispiel: Arbeitseinstellung



Wertekonflikt

Beispiel: Arbeitseinstellung

Strukturkonflikt

Beispiel: Kundenzuständigkeit im

Vertrieb



Wertekonflikt

Beispiel: Arbeitseinstellung

Strukturkonflikt

Beispiel: Kundenzuständigkeit im

Vertrieb

Rollenkonflikt Gegenläufiges Verhalten z.B. privat ↔ beruflich



### Warum Konflikte eskalieren

- Kommunikationsfähigkeit lässt nach
- lacktriangledown Verallgemeinerung  $\Rightarrow$  Ausweitung auf andere Themen
- Einbeziehung Dritter



### Warum Konflikte eskalieren

- Kommunikationsfähigkeit lässt nach
- Verallgemeinerung ⇒ Ausweitung auf andere Themen
- Einbeziehung Dritter
- Erwartungshaltung ⇒ Selbsterfüllende Prophezeiung
- Unterbewusstsein
- Kognitive Dissonanz



#### Warum Konflikte eskalieren

- Kommunikationsfähigkeit lässt nach
- Verallgemeinerung ⇒ Ausweitung auf andere Themen
- Einbeziehung Dritter
- Erwartungshaltung ⇒ Selbsterfüllende Prophezeiung
- Unterbewusstsein
- Kognitive Dissonanz

#### Innehalten in der Konfliktdynamik

Eine Selbstreflektion kann ein weiteres Eskalieren des Konflikts verhindern.



# Die Hauptphasen der Konflikteskalation

win-win

Einigung durch Selbsthilfe möglich.



## Die Hauptphasen der Konflikteskalation

#### win-win

Einigung durch Selbsthilfe möglich.

#### win-lose

Nur die eigene Seite soll gewinnen. Konfliktlösung benötigt Hilfe von außen.



## Die Hauptphasen der Konflikteskalation

#### win-win

Einigung durch Selbsthilfe möglich.

#### win-lose

Nur die eigene Seite soll gewinnen. Konfliktlösung benötigt Hilfe von außen.

#### lose-lose

Verluste der Gegenseite werden gegen die eigenen aufgewogen.



# Die neun Eskalationsstuten win-win

## 1. Verhärtung

- Differenzen bewusst
- z.B. tägliche Streitigkeiten



# Die neun Eskalationsstuten win-win

### 1. Verhärtung

- Differenzen bewusst
- z.B. tägliche Streitigkeiten

#### 2. Debatte

- Polarisation
- Recht behalten
- kognitive Dissonanz



# Die neun Eskalationsstuten win-win

### 1. Verhärtung

- Differenzen bewusst
- z.B. tägliche Streitigkeiten

#### 2. Debatte

- Polarisation
- Recht behalten
- kognitive Dissonanz

#### 3. Taten statt Worte

- Trotzreaktionen
- z.B. Dienst nach Vorschrift



# Die neun Eskalationsstuten win-lose

# 4. Soziale Ausweitung

- "Luft machen"
- Feindbilder
- Selbsterfüllende Prophezeiung



# Die neun Eskalationsstuten win-lose

## 4. Soziale Ausweitung

- "Luft machen"
- Feindbilder
- Selbsterfüllende Prophezeiung

#### 5. Gesichtsverlust

- Bloßstellen
- "point of no return"
- z.B. Kündigung androhen



# Die neun Eskalationsstuten win-lose

# 4. Soziale Ausweitung

- "Luft machen"
- Feindbilder
- Selbsterfüllende Prophezeiung

#### 5. Gesichtsverlust

- Bloßstellen
- "point of no return"
- z.B. Kündigung androhen

#### 6. Drohstrategien

- Forderungen, Drohungen
- Gegendrohungen
- Handlungszwang



## Die neun Eskalationsstuten lose-lose

## 7. Begrenzte Vernichtungsschläge

- Drohungen umsetzen
- Schaden zufügen



### Die neun Eskalationsstuten lose-lose

## 7. Begrenzte Vernichtungsschläge

- Drohungen umsetzen
- Schaden zufügen

## 8. Zersplitterung

- Steigerund der Angriffe
- Zunehmend persönlich



### Die neun Eskalationsstuten lose-lose

### 7. Begrenzte Vernichtungsschläge

- Drohungen umsetzen
- Schaden zufügen

## 8. Zersplitterung

- Steigerund der Angriffe
- Zunehmend persönlich

# 9. Gemeinsam in den Abgrund

 "Hauptsache die Gegenseite trifft es härter."



## Tipps zur Selbsthilfe

- Zuhören
- Kritik nicht persönlich nehmen, sondern verhaltensbezogen
- Kritik zur Selbstreflektion nutzen
- Nicht vorschnell reagieren, Bedenkzeit ansprechen
- "Ausgleichende" Gegenkritik vermeiden
- "Ja, aber..." ⇒ "Ja, und..."



#### Kritik äußernd

- Frühzeitig ansprechen
- Fokus auf die spezifische Situation, keine Verallgemeinerung!
- Konkretes Fehlverhalten wertfrei beschreiben
- Ich-Form ⇒ subjektive Äußerung
- Du-Form vermeiden ⇒ Vorwurfshaltung
- Erwartungen, Wünsche, Anregungen formulieren

