Vision

Wir möchten allen Menschen ermöglichen, detailreich nachzuvollziehen, wo ihr Geld herkommt und ausgegeben wird. Dies soll maximal automatisiert werden dank Verknüpfung mit dem Bankkonto sowie der Möglichkeit, Kassenbons zu fotografieren und automatisch verarbeiten und eintragen zu lassen. Visuell ansprechende Grafiken helfen jungen Menschen dabei, den gewissenhaften Umgang mit ihrem Geld zu erlernen

Target Group	Needs	Product	Business Goals
- Arbeitslose - Jugendliche - Studenten - Nichts so gut verdienende - alle die aktiv ihr Geld überwachen und managen wollen	Soll einen klaren Überblick über die Finanzen aufzeigen Mit möglichst geringem Eigenaufwand, wird der Geldfluss dem User automatisiert aber detailiert präsentiert Hilfestellung für den User durch Tipps, wie man sein Geld effektiver ausgeben kann Benachichtigungen, wenn Produkte, die man einer Wunschliste hinzugefügt hat zu einem gewünschten Preis zur Verfügung stehen	Budgeting App Besonders Nutzerfreundlich Scannen der Kassenbons und automatische Verarbeitung dieser Verknüpfung mit dem eigenen Konto möglich, um alle Einzahlung und Auszahlungen zu verfolgen Es ist möglich diese App zu entwickeln	Umsatz durch Kauf der Pro-App Umsatz durch Anbieten von hochpersonalisierter Werbung Relativ geringe Betriebskosten Sehr detailreiche Informationen über das Kaufverhalten unserer Kunden für individuell Platzierte Werbung Provision für Verkäufe über die Wunschliste
Competitors	Revenue Streams	Cost Factors	Channels
 Finanz Guru App Stärken 3000+ Banken sind möglich vollautomatische Vertragserkennnung Schwächen Kassenbons nicht automatisch ablesbar Keine zwei Faktor Authentifizierung Zuper Stärken Berät zu den Ausgaben mit Kategorisierung In App Store/ Play Store/ Huawei Store 2048 Bit SSL Verschlüssellung Schwächen Barzahlungen können nur manuell eingetragen werden Aktiendepots nicht einbindbar 	 Hochpersonalisierte Werbeanzeigen Kostenpflichtige Pro-Version Provision für Verkäufe über die Wunschliste 	- Hardware/ Clouddienste - Arbeitsstunden der Entwickler - Wartung der App - Gebühren an Apple / Google	- Zielgruppenspeziefische Werbung - evtl. kooperation mit Banken (Win- Win)