

Juan Herrera



Puesto
Vendedor.

Edad
Entre 35 y 44 años

Nivel de educación más alto
Título universitario parcial

Redes sociales



Industria
Comercio

Tamaño de la organización
Trabajador independiente

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- En persona
- Mensajes de texto

Herramientas que necesita para trabajar

- Sistemas de gestión de contenido
- Correo electrónico
- Programas de procesamiento de texto
- Programas de hoja de cálculo

Responsabilidades laborales

Gestionar proveedores. Administrar su inventario. Lograr que sus servicios y productos sean atractivos para sus posibles clientes.

Su trabajo se mide en función de

Cantidad de ingresos netos.

Su superior es

Trabaja por cuenta propia. No tiene un superior.

Metas u objetivos

Cantidad determinada de ventas e ingresos netos. Generar más ingresos.

Obtiene información a través de

Búsquedas por internet

Dificultades principales

- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Recursos
- Resolución de problemas y toma de decisiones