

# María Gomez



## Puesto

Ejecutivo de ventas

## Edad

Entre 25 y 34 años

## Nivel de educación más alto

Licenciatura

## Redes sociales



## Industria

Finanzas

## Tamaño de la organización

Entre 11 y 50 empleados

## Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- Mensajes de texto

## Herramientas que necesita para trabajar

- Correo electrónico
- Programas de procesamiento de texto
- Sistemas contables y de finanzas
- Programas de hojas de cálculo

## Responsabilidades laborales

Gestionar la información de productos y y de las ventas.

Manejo de nuevas cuentas de clientes.

## Su trabajo se mide en función de

Ventas del mes

## Su superior es

Gerente de la empresa

### **Metas u objetivos**

Generar una cantidad determinada de ventas.

Atraer a nuevos clientes.

### **Obtiene información a través de**

Base de datos de la empresa. Contacto directo con el cliente.

### **Dificultades principales**

- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Comunicación