

FORAD001 Septiembre 2013 Versión 1 Página 1 de 4

| Cargo:                               | No de personas con el mismo cargo: |  |
|--------------------------------------|------------------------------------|--|
| Jefe de Servicio al Cliente          | 0                                  |  |
| Jefe Inmediato:                      | Ubicación:                         |  |
| Director Ventas Transporte Terrestre | Yumbo                              |  |
| Personas a cargo:                    | Supervisa a:                       |  |
| 0                                    |                                    |  |
| Elaborado por:                       | Fecha de creación:                 |  |
| Director ventas Transporte terrestre | Septiembre 2013                    |  |
| Cargo Crítico:                       | No                                 |  |

## Objetivo general del cargo:

Garantizar la satisfacción de los clientes, su fidelización y crecimiento en ventas, permitiendo la sostenibilidad y rentabilidad de la compañía.

### **Objetivos Específicos:**

- 1. Garantizar a nuestros clientes la mejor opcion de servicio de acuerdo a sus necesidades.
- 2. Garantizar rentabilidad y sostenibilidad para la compania, realizando cotizaciones acordes a las tarifas del mercado.
- 3. Realizar seguimiento al cumplimiento de los requisitos tanto de la empresa, como de los exigidos por los clientes.
- 4. Mantener al area de operaciones informada de manera permanente y oportuna.
- 5. Coordinar el cumplimiento de la operacion y estar pendiente de las novedades y sus acciones de mejora.

### Funciones principales del cargo:

- 1. Escuchar los requerimientos del cliente para atenderlo y asesorarlo manera optima y oportuna.
- 2. Conocer los fletes y tarifas del mercado.
- 3. Realizar cotizaciones rentables, para la compañia, competitivas y oportunas para el cliente.
- 4. Realizar seguimiento a cotizaciones para lograr la venta del servicio.
- 5. Coordinar con los clientes el cumplimiento de los requisitos exigidos por nuestra compania y solicitar al area de seguridad su debido estudio.
- 6. Crear y actualizar informacion de los clientes al sistema, incluyendo los requisitos exigidos por el cliente en la operacion.
- 7. Responder las solicitudes a los clientes, crear la solicitud de transporte en el sistema y comunicar al area de operaciones para su debida programacion.
- 8. Garantizar el cumplimiento de los requisitos exigidos por el cliente.
- 9. Atender las quejas y reclamos de los clientes e informar al area de calidad para la construccion de los planes de accion.
- 10. Informar al cliente sobre los correctivos implementados, enviando el plan de accion y realizar el seguimiento al interior de la operacion.
- 11. Mantener informados a los clientes sobre el desarrollo de la operacion de principio a fin, verificando el cumplimiento estricto de la trazabilidad.

| Elaboró:               | Revisó:  | Aprobó:  |
|------------------------|----------|----------|
| Coordinador de Calidad | Gerencia | Gerencia |



FORAD001 Septiembre 2013 Versión 1 Página 1 de 4

- 12. Verificar que el area de facturación envie la factura con los soportes exigidos por el cliente en el tiempo indicado, constantando el recibido del cliente.
- 13. Realizar seguimiento comercial a los clientes de acuerdo al protocolo establecido, con el fin de generar oportunidades de ventas y mejorar el relacionamiento.

#### Responsabilidades

#### a) Bienes y Valores

Responsable de garantizar el buen uso de los equipos de computo, herramientas y equipos usados en su proceso.

Responsable de cotizar las solicitudes acertada y oportunamente.

Responsable de tener la total claridad de los requisitos de los clientes en la operacion.

#### b) Información y Documentos

Responsable de manejar de manera etica, la informacion y decisiones de la empresa.

Resposable de garantizar el acceso a la información precisa, detallada y actualizada de su proceso y que esta pueda ser consultada en tiempo real.

Responsable de mantener actualizada la base de datos de los clientes y manejar con confidencialidad sus datos.

c) Relaciones Interpersonales y comunicaciones internas

Responsable de tratar de manera equitativa e imparcial a todos los trabajadores de la empresa. Responsable de generar confianza y buenas relaciones con los clientes de la empresa siguiendo con los protocolos establecidos

Responsable de alimentar y mantener actualizada la programacion diaria y futura de pedidos, asi como socializarla clara y oportunamente con el jefe de operaciones y seguridad para su correcta ejecución

d) Dirección y coordinación (procesos y personas)

Responsable de realizar el seguimiento al area de operaciones en el cumplimiento de los pedidos y de las novedades que quedaran pendientes.

Responsable de comunicar al cliente todo lo relacionado con su operacion, especialmente sobre toda informacion que pudiera llegar a afectar la facturacion de la empresa.

Responsable de aplicar el mejoramiento continuo en cada una de las actividades diarias.

#### **Atribuciones**

Autoridad de programar el despacho de mercancias de acuerdo a las prioridades de los clientes. Autoridad para negociar con los clientes logrando los mayores beneficios para la empresa (fletes, manejo de vehículos propios, tarifas, contingencias).

| Elaboró:               | Revisó:  | Aprobó:  |
|------------------------|----------|----------|
| Coordinador de Calidad | Gerencia | Gerencia |



FORAD001 Septiembre 2013 Versión 1 Página 1 de 4

| Elaboró:               | Revisó:  | Aprobó:  |
|------------------------|----------|----------|
| Coordinador de Calidad | Gerencia | Gerencia |



FORAD001 Septiembre 2013 Versión 1 Página 1 de 4

| Elaboró:               | Revisó:  | Aprobó:  |
|------------------------|----------|----------|
| Coordinador de Calidad | Gerencia | Gerencia |