PRAXAIR	SISTEMA INTEGRAL I	DE GESTIÓN		
Manual de Gestión	Manual SIG – Proceso	Administración del Servicio	al Cliente	
Proceso: Planeación del Sistema de Gestión Código: MGPSG-035				
Versión: 0.1.0–(19-oct–2010)	Cash III	Página: 1	de 1	
Regiso/ Reactor Resoluta Ortega Especialista Servicio al Cliente	Aprobó:	Carlos Sierra – Gerente de Logística		

1. RESPONSABLE	Jefe de Servicio al cliente
DEL PROCESO	Sere de Servició di cliente
2. OBJETIVO DEL	Garantizar las actividades de preventa, venta y postventa, de los productos y servicios ofrecidos por la organización
PROCESO	satisfagan al cliente a traves de una cultura de servicio promovida por todo su personal
3. DESCRIPICIÓN	En el proceso de Administración de Servicio al Cliente se realiza las siguientes actividades:
DEL PROCESO	 Recibir y tramita solicitudes, quejas y reclamos de los clientes, analizar la información que se deriva de estas e informar a las áreas interesadas. Gestionar el servicio post-venta, telemercadeo Evaluar la satisfacción del cliente con el fin de realimentar el Sistema. Canaliza al interior de la compañía para dar adecuada y oportuna atención al cliente interno y externo de emergencias en clientes y solicitudes relacionadas con seguridad, salud y medio ambiente
4. REQUISITOS	Requisitos de clientes, políticas de comercialización
5. FLUJO DEL PRO	CESO CESO

Proveedor o Proceso de Origen	Entradas	Actividades	Salidas	Cliente o Proceso Destino
Clientes, GEC ADQ PRL PRG ENT PSG Demás procesos de soporte	 Solicitudes, quejas y reclamos de cliente Bases de datos de clientes Información sobre características de productos / servicios Inventario de productos 	 Recepción y Trámite de solicitudes, quejas y reclamos Gestión de servicio Postventa Toma de pedidos Realización y análisis de encuestas de satisfacción 	encuesta y de	Clientes, GEC ADQ PRL PRG ENT CGE Demás procesos de soporte
MEDIDOR	RECURSOS REQUERIDOS	FORTALEZAS ACTUALES	OBSTÁCULOS PARA LA SALIDA	ACCIONES PARA SUPERAR OBSTÁCULOS

PRAXAIR	SISTEMA INTEGRAL D	E GESTIÓN		
Manual de Gestión	Manual SIG — Proceso Administración del Servicio al Cliente			
Proceso: Planeación del Sistema de Gestión Código: MGPSG-035				
Versión: 0.1.0–(19-oct–2010)	1	Página: 2	de 1	
Regiso/ Real 6 - Recolura Orlega Especialista Servicio al Cliente	Aprobó: C	arlos Sierra – Gerente de Logística		

Nivel de Satisfacción de clientes Nivel de Satisfacción en atención SQR Indicadores de servicio del Call center	Módulo de Quejas y Reclamos y los medios para su monitoreo y control Personal responsable por atención de solicitudes, quejas y reclamos en cada sucursal Equipos de comunicación. Prax 2000 Bases de datos de clientes actualizadas. Call Center (Tercerizado, y controlado como proveedor crítico)	Sistema comercial Planta telefónica Experiencia Recurso Humano Línea de servicio al cliente a nivel nacional (01 8000)	Lentitud para responder las quejas, reclamos y/o solicitudes Falta de definir algunos procesos para atender adecuadamente a los clientes Las quejas y reclamos son tramitados pero no todos son registrados Los cilindros de devoluciones se confunden con los otros cilindros	Desarrollar un proyecto de mejora con el apoyo de 6-sigma, para mejorar la atención de servicio al cliente. Re-entrenamiento y concientización Revisar procedimiento de devoluciones, involucrar a las sucursales para identificar oportunidades de mejora que garanticen la trazabilidad del producto relacionado con reclamos de cliente
6. DOCUMENTOS DE REFERENCIA	ANEXO 1: Listado de Documentos de	Administración de Servicio al Cliente		

^{**} EndofDocument