

International Training School Côte d'Ivoire

FORMATION SUPERVISEUR QHSE



urnéel 04 : 30-08-2023

Houcine SMARI

Consultant Auditeur Qualité
houcinesmari@yahoo.com

(00216) 98108296











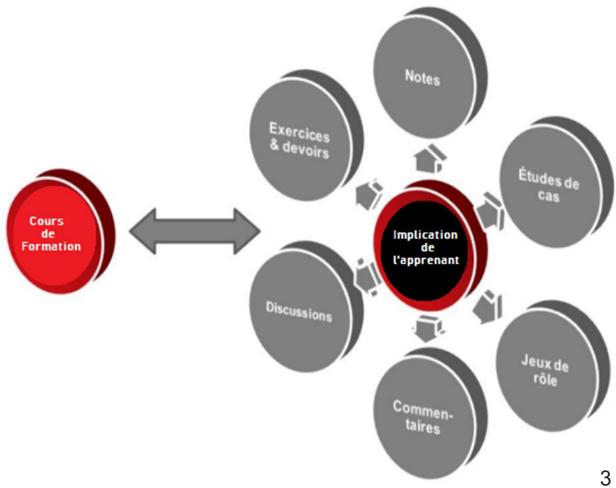
Quand un problème arrive, utilisez les 5 pourquoi pour trouver sa cause racine, puis mettez en place une solution pour vous éviter qu'il ne se reproduise.

> Sakichi TOYODA Fondateur de Toyota





APPROCHE PEDAGOGIQUE







Module 1: NORME ISO 9001/2015

Journée 1

Journée 2

Journée 3

Journée 4

Journée 5

- Présentation des normes de la famille ISO 9000
- Explication des chapitres de la norme iso 9001
- Etude de cas

- Corrigé de l'étude de cas
- Mise en place d'une démarche qualité et/ou certification
- Présentation des principes, concepts et outils de la qualité (Exemples explicatifs)
- Réalisation des enquêtes de satisfaction client
- Réalisation des audits qualité internes (suivant ISO 19011) : étude de cas
- Elaboration des documents qualité





IV –PRÉSENTATION DES PRINCIPES DE LA QUALITÉ :



Les «Principes de management de la qualité» sont un ensemble de valeurs, de règles, de normes et de convictions fondamentales, considérées comme justes et susceptibles de servir de base au management de la qualité.



LES 07 Principes de Management de la Qualité





1- Orientation client:

Les organismes dépendent de leurs clients, il convient donc qu'ils en comprennent les besoins présents et futurs, qu'ils satisfassent à leurs exigences et qu'ils s'efforcent d'aller au-devant de leurs attentes.

Implication pour un système de management

et la société dans son ensemble)

Ш	Cerner et comprendre les besoins et les attentes du client
	S'assurer que les objectifs de l'organisme sont en phase avec les besoins et les attentes
	du client
	Exposer les besoins et les attentes du client dans tout l'organisme
	Gérer méthodiquement les relations avec le client
	Assurer dans la démarche visant la satisfaction de la clientèle, une approche équilibrée
	avec d'autres parties intéressées (les employés, les fournisseurs, les collectivités locales



2 - Leadership:

Les dirigeants établissent la finalité et les orientations de l'organisme. Il convient qu'ils créent et maintiennent un environnement interne dans lequel les personnes peuvent pleinement s'impliquer dans la réalisation des objectifs de l'organisme.

Implication pour un système de management

Ш	l lenir compte des besoins de toutes les parties interessées notamment les clients finaux
	les employés, les fournisseurs, les financiers,
	Établir une vision claire de l'avenir de l'organisme
	Définir des <mark>objectifs et des cibles</mark> réalisables
	Créer et entretenir des valeurs communes et des modèles de comportement fondés su
	l'équité et l'éthique à tous les niveaux de l'organisme
	Établir <mark>la confiance</mark> et éliminer les craintes
	Fournir au personnel les ressources et la formation nécessaires et la liberté d'agir de
	manière responsable
	Susciter encourager et reconnaitre les contributions des individus



3 - L'implication du personnel :

Les personnes à tous les niveaux, sont l'essence même d'un organisme et une totale implication de leur part permet d'utiliser leurs aptitudes à son profit.

Implication pour un système de management

Le personnel comprend l'importance de sa contribution et de son role dans l'organisme
☐ Le personnel identifie ce qui freine ses performances
☐ Le personnel accepte d'être responsabilisé et d'assumer sa part de responsabilité à
résoudre les problèmes
☐ Le personnel évalue sa performance par rapport aux buts et objectifs individuels
☐ Le personnel recherche activement des occasions d'accroître sa compétence, ses
connaissances et son expérience
☐ Le personnel partage librement le savoir-faire et l'expérience



4 -L'approche processus:

Un résultat escompté est atteint de façon plus efficiente lorsque les ressources et les activités afférentes sont gérées comme un processus.

Implication pour un système de management

fournisseurs et sur d'autres parties intéressées

□ Définition systématique des activités nécessaires pour obtenir un résultat désiré
 □ Établissement de responsabilités claires pour la gestion des activités clés
 □ Analyse et mesure du potentiel des activités clés
 □ Identification des interfaces des activités clés avec et entre les différentes fonctions de l'organisme
 □ Focalisation sur les facteurs –notamment les ressources, les méthodes et le matériel –qui améliorent les activités clés de l'organisme
 □ Évaluation des risques, des conséquences et des impacts des activités sur les clients, les



5 - Amélioration:

Il convient que l'amélioration continue de la performance globale d'un organisme soit un objectif permanent de l'organisme.

Implication pour un système de management

Ш	I Utilisation d'une approche conerente à l'ensemble de l'organisme en vue de
	l'amélioration continue des performances de l'organisme
	Assurer la formation du personnel aux méthodes et outils d'amélioration continue
	L'amélioration continue des produits, des processus et des systèmes devient un
	objectif pour chaque individu dans l'organisme
	l Établir des buts afin d'orienter l'amélioration continue et des mesures pour en assurer
	le suivi
	Reconnaitre et prendre acte des améliorations



6 - Prise de décision fondée sur les preuves :

Les décisions efficaces se fondent sur l'analyse de données et d'informations.

Implication pour un système de management

- ☐ Garantir que les données et les informations sont suffisamment exactes et fiables
- ☐ Rendre les données accessibles à ceux qui en ont besoin
- Analyser les données et les informations à l'aide de méthodes valides
- ☐ Prises de décisions et d'actions fondées sur une analyse factuelle, équilibrée par l'expérience et l'intuition



7 - Management des relations avec les parties intéressées :

Un organisme et ses fournisseurs sont interdépendants et leurs relations mutuellement bénéfiques augmentent leur capacité à créer de la valeur.

Implication pour un système de management

Établir	des re	elations	qui e	équilibre	nt les	gains	à court	terme	et des	considé	rations	à long
terme												

- ☐ Mettre en commun des acquis et des ressources avec les partenaires
- ☐ Identifier et choisir les fournisseurs clés
- Communication claire et ouverte
- ☐ Partager l'information et les plans futurs
- ☐ Établir des activités communes de développement et d'amélioration
- ☐ Inspirer, encourager et reconnaitre les améliorations et les réalisations des fournisseurs

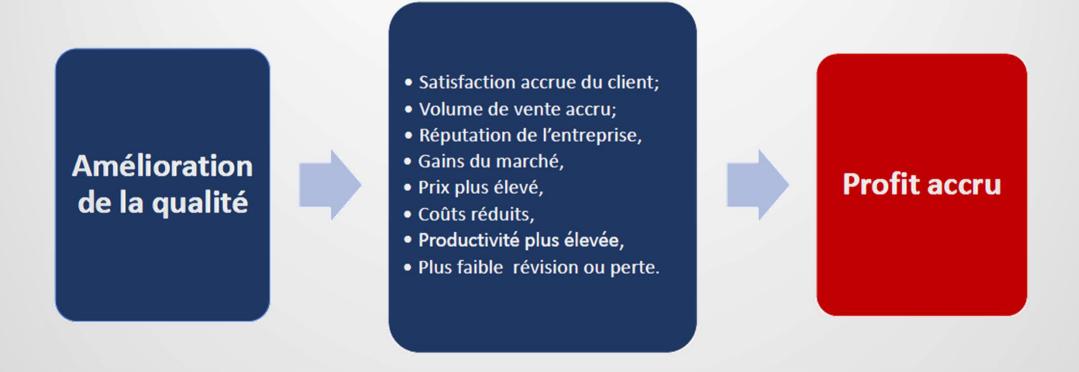
IV -PRÉSENTATION DES CONCEPTS DE LA QUALITÉ :



Les concepts de base de la qualité renvoient à l'importance de la (bonne) qualité, des déterminants de la qualité produit/service et les coûts de la mauvaise qualité.



La bonne qualité conduit à une satisfaction accrue du client et est récompensée par des profits accrus





☐ Les déterminants de la qualité du produit

Performance	Caractéristiques principales du produit / tout est fonctionnel					
Conformité	Spécifications, normes et attentes du client					
Qualité perçue Évaluation indirecte de la qualité, des réputations et des estimations						
Esthétique Le modèle, le goût, la douceur au toucher, la finition, la qualité du matériau utilisé.						
Fiabilité Constance de rendement, rareté des pannes						
Caractéristiques spéciales Caractéristiques additionnelles						
Service après vente	Garanties, maintenance et gestion des plaintes					
Durabilité Longue durée de vie du produit, résistance						
Sécurité Risque de blessure						



Le tableau précédent montre que la qualité <u>d'un produit</u> pourrait être définie comme sa capacité à répondre aux besoins et aux attentes du client.

La qualité doit être définie avant tout en termes de paramètres ou de caractéristiques variant d'un produit à un autre.

Exemples:

- ☐ Pour un produit mécanique/électronique, ce sont la performance, la fiabilité, la sécurité et l'apparence.
- ☐ Pour un produit pharmaceutique, des paramètres tels que les caractéristiques physiques et chimiques, les effets médicinaux, la toxicité, le goût et la durée de vie peuvent être importants.
- ☐ Pour un produit alimentaire, ils incluront le goût, les propriétés nutritives, la texture et la durée de vie.



☐ Les déterminants de la qualité du service



Le tableau précédent montre une approche systématique de la satisfaction du client par le biais des divers attributs de la qualité de service.

Exemples:

Ц	Fiabilité = rendement récurrent. Du personnel remplaçant recruté pour garantir
	qu'un nombre approprié de travailleurs est disponible pour la finition du travail.
	Réactivité = volonté à exécuter les services. L'ensemble des travailleurs est
	encouragé à travailler dans «un esprit de service».

- ☐ Compétence = dextérité + connaissance + comportement.
- ☐ Crédibilité= confiance et les caractéristiques personnelles.
- ☐ Communication = fournir des informations effectives au client.
- ☐ Compréhension = connaître les besoins et les exigences du client.



LE COUT DE LA MAUVAISE QUALITE (CMQ)

Le CMQ est l'ensemble des coûts qui disparaitraient si votre processus de fabrication était parfait. Ceci inclut tous les coûts de contrôle et de prévention.

Toute organisation sait que ces coûts existent mais ce qu'elle pourrait ne pas réaliser, c'est le montant de leurs dépenses (directement liées au CMQ).

Une règle d'or largement utilisée prétend que si la réparation d'un défaut coûte 100 000 Fcfa sur le terrain. Elle ne coûterait que 10 000 Fcfa dans ses locaux, et sa prévention seulement 1 000 Fcfa.

Ainsi dit, la réparation coûte 100 fois plus chère que la prévention.



LE COUT DE LA MAUVAISE QUALITE (CMQ)

s produits de mauvaise qualité pourraient décevoir l'acheteur et entrainer d mbreuses pertes :
Perte d'affaire : le client n'achetèra plus le produit, ni aucun produit de l'entreprise.
Perte de réputation : les clients se plaindront de leur mauvaise expérience aux amis et proches.
Coûts plus élevés : la mauvaise qualité coûte de l'argent et réduit la rentabilité.

Des études montrent qu'un client satisfait parlera de son expérience à quelques personnes.

Un client insatisfait parlera en moyenne à 19 personnes.





2

IV -PRESENTATION DE QUELQUES OUTILS DE LA QUALITE : Introduction



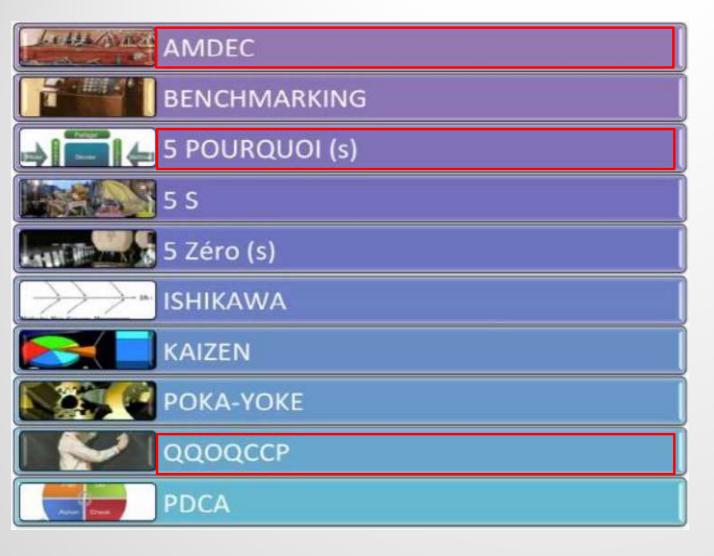
- Un outil de la qualité = moyens qu'une entreprise doit mettre en œuvre afin de résoudre un problème de qualité.
- Pour chaque situation, il existe un ou plusieurs outils de la qualité facilitant l'atteinte des objectifs car ils apportent des méthodologies éprouvées, et permettant de «canaliser» les efforts de tous afin d'éviter toute dispersion contre-productive.



□ Les 7 outils de base de la qualité sont :QQOQCP –les 5M –Brainstorming
 −Diagramme de Pareto –Vote pondéré –Logigramme –Matrice
 compatibilité.

IV –PRESENTATION DE QUELQUES OUTILS DE LA QUALITE : Introduction





IV -PRESENTATION DE QUELQUES OUTILS DE LA QUALITE : 5 POURQUO

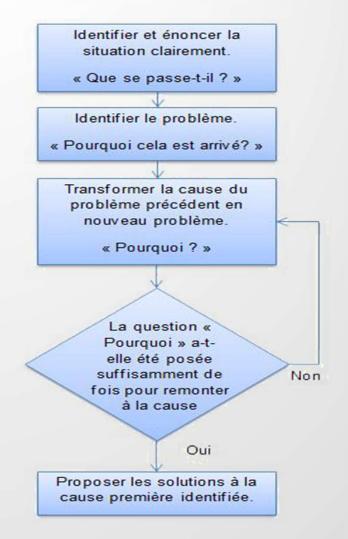


la méthode des 5 Pourquoi

Les «5 pourquoi» est la base d'une méthode de résolution de problèmes proposée dans un grand nombre de systèmes de qualité qui consiste à poser la question pertinente commençant par un «pourquoi?» afin de trouver la source, la cause principale de la défaillance.



Déploiement de la méthode des 5 Pourquoi



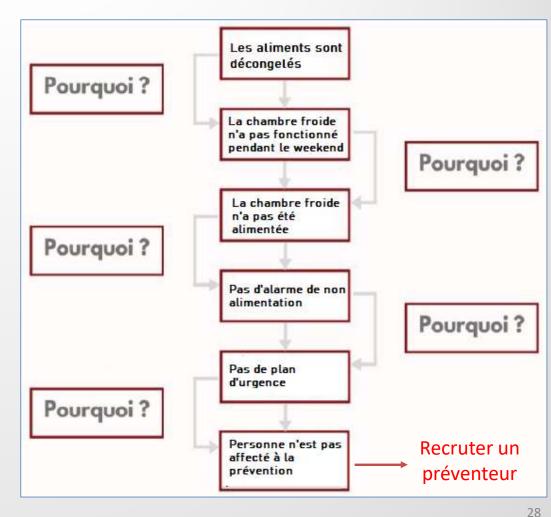
IV -PRESENTATION DE QUELQUES OUTILS DE LA QUALITE : 5 POURQUOI Exemples



Exemple 01 : Chiffre d'affaires Entreprise

CA en baisse Pourquoi? Moins de clients Pourquoi? Nouveau concurrent Pourquoi? Le concurrent propose de meilleurs produits Pourquoi? Le concurrent a mené une bonne étude de marché Pourquoi? Mener une Nous n'avons pas étude de mené d'étude de marché depuis 3 ans marché

Exemple 02 : Chambre Froide Hôtel





La méthode QQOQCCP

QQOQCCP	Description	Questions à se poser	Cibles		
Quoi ?	Description de la problématique, de la tâche, de l'activité	De quoi s'agit-il ? Que ce que c'est il passé ? Qu'observe-t-on ?	Objet, actions, procédés, phase, opération, machine		
Qui ?	Description des personnes concernées, des parties prenantes, des intervenants	Qui est concerné ? Qui a détecté le problème ?	Personnel, clients, fournisseur		
Où ?	Description des lieux	Où cela s'est-il produit ? Où cela se passe-t-il ? Sur quel poste? Quelle machine ?	Lieux, atelier, poste, machines		
Quand ?	Description du moment, de la durée, de la fréquence	Quel moment ? Combien de fois par cycle ? Depuis quand ?	Mois, jour, heure, durée, fréquence, planning, délais		
Comment?	Description des méthodes, des modes opératoires, des manières	De quelle manière ? Dans quelles circonstances ?	Moyens, fournitures, procédures, mode opératoire		
Combien?	Description des moyens, du matériel, des équipements	Quel coût ? Quels moyens ? Quelles ressources ?	Budget, pertes, nombre de ressources		
Pourquoi?	Description des raisons, des causes, des objectifs	Dans quel but ? Quelle finalité ?	Action correctives, préventives, former, atteindre les objectifs		



A NALYSE des
M ODES DE
D EFAILLANCE DE LEURS
E FFETS ET DE LEUR
C RITICITE

Méthodologie visant à évaluer de façon prévisionnelle la fiabilité d'un matériel

(utilisé fréquemment dans l'industrie automobile)

Par l'analyse systématique des défaillances que le matériel peut présenter au cours de son utilisation



✓ OBJECTIFS:

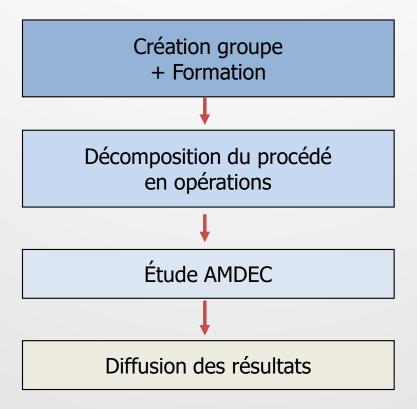
- Détecter dès la conception les anomalies génératrices des futurs problèmes
- ☐ Définir dès la conception les dispositions nécessaires à la maintenance
- ☐ Vérifier avant l'exploitation la satisfaction des besoins de l'utilisateur

✓ L'AMDEC REPOSE SUR

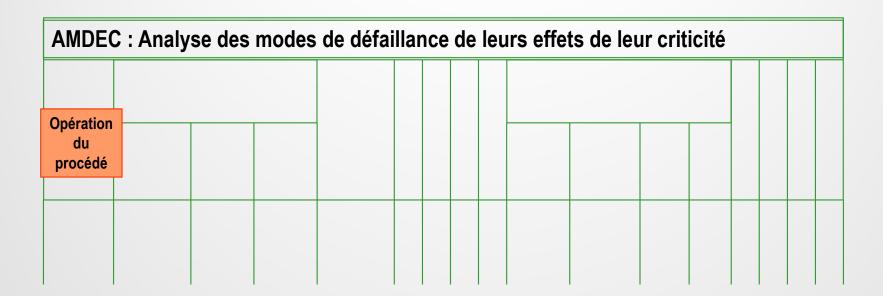
- ☐ La décomposition arborescente
- ☐ L'analyse fonctionnelle
- ☐ L'inventaire des modes de défaillance
- L'évaluation de leur criticité
- ☐ La recherche de la fiabilité



COMMENT PROCEDER ??







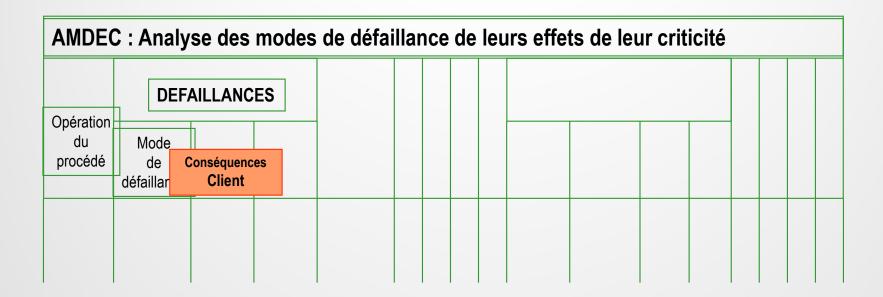
Indiquer brièvement l'opération du procédé étudié





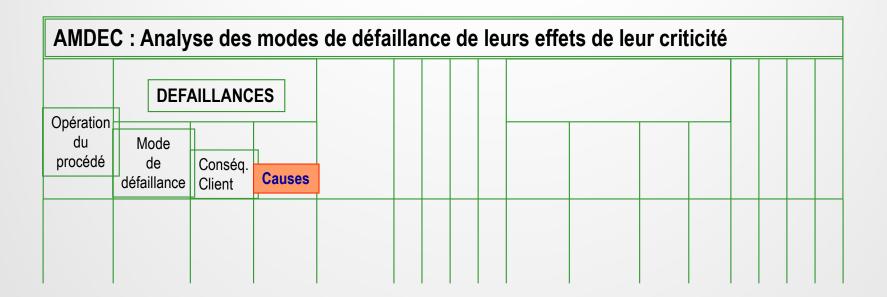
Façon par laquelle le cahier des charges ou la fonction ne sont pas respectés





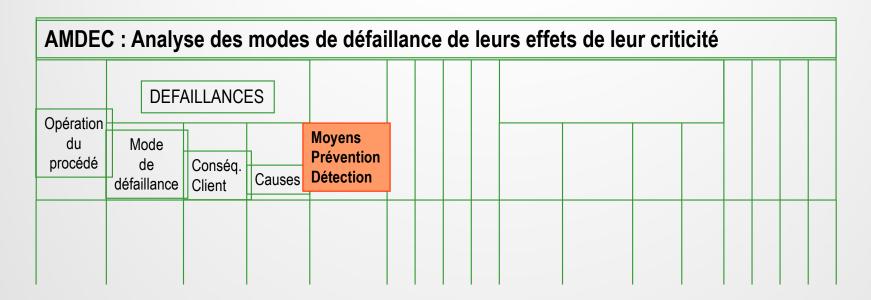
Si le défaut a lieu, ce que remarque le client (Réclamation Client)





Énumérer toutes les causes possibles





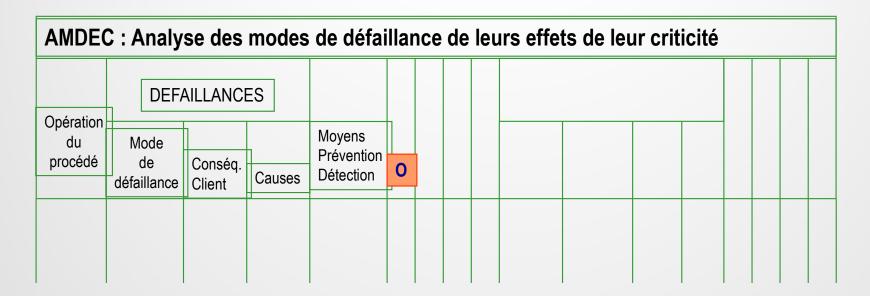
MOYEN de PREVENTION:

Action pour que la cause ne survienne pas

MOYEN de DETECTION:

Contrôle pour éviter le défaut chez le client





OCCURRENCE

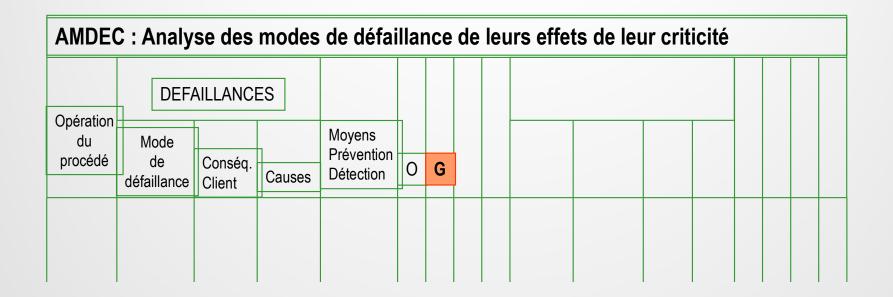
Probabilité que la cause se produise



TABLEAU des OCCURENCES

OCCURRENCE (fréquence)	Note	Risque
Très faible probabilité de défaillance	1	< 3 / 100 000
rres faible probabilité de défaillance	2	1 / 20 000
Faible probabilité de défaillance	3	1 / 10 000
raible probabilité de détaillance	4	1 / 2 000
Probabilité modérée de défaillance	5	1 / 1 000
Probabilite moderee de defallance	6	1 / 200
Forto probabilitá do dáfaillanco	7	1 / 100
Forte probabilité de défaillance	8	1 / 20
Très forte probabilité de défaillance	9	1 / 10
Très forte probabilité de défaillance	10	1/2





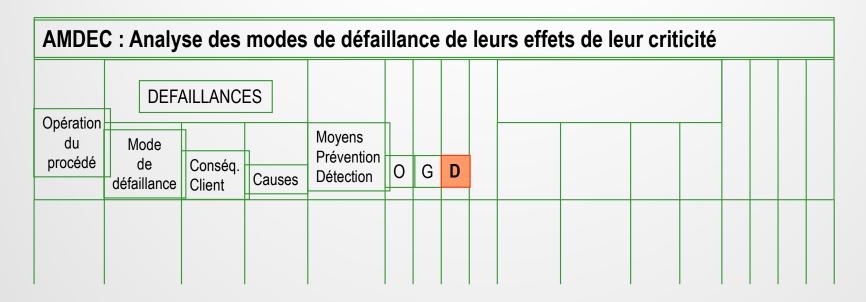
GRAVITECe que le client va ressentir



TABLEAU de GRAVITE

Gravité automobiliste	Note	Gravité usine client
Pas d'effets perceptibles	1	Aucune influence
Effet mineur, gêne légère	2 3	Effet mineur Gêne sans perturbation
Insatisfaction, gêne Inconfort	4 5	Léger mécontentement de l'opérateur Légère perturbation du flux
Mécontentement, baisse des performances	6 7	Mécontentement de l'opérateur Perturbation modérée des flux
Grand mécontentement Frais élevés, panne	8 9	Grand mécontentement de l'opérateur Perturbations flux, rebuts, retouches
Problèmes de sécurité Non conformités / règlements	10	Problèmes de sécurité Arrêt du processus de fabrication





DETECTION

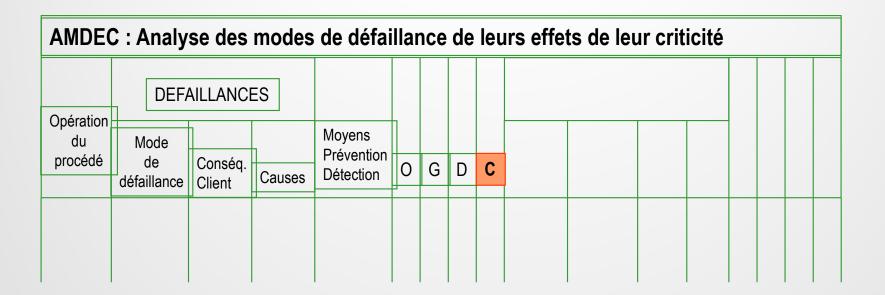
Évaluation de la détection du mode de défaillance avant l'expédition



TABLEAU DE DETECTION

OCCURRENCE (fréquence)	Note	Risque		
Très faible probabilité de non-détection	1	1 / 20 000		
Tree faible probabilité de fierr détéction	2	1 / 10 000		
Faible probabilité de non-détection	3	1 / 2 000		
	4	1 / 1 000		
Probabilité modérée de non-détection	5	1 / 500		
Probabilite moderee de non-detection	6	1 / 200		
Earta probabilitá da pap dátaction	7	1 / 100		
Forte probabilité de non-détection	8	1 / 50		
Très forte probabilité de pop détection	9	1 / 20		
Très forte probabilité de non-détection	10	1 / 10		



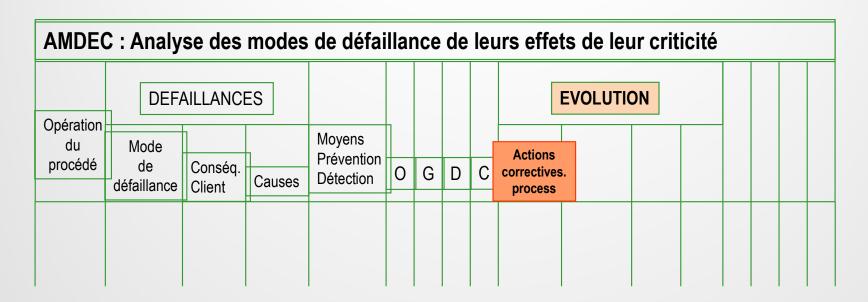


 $\frac{\mathbf{CRITICITE}}{C = O \times G \times D}$



Valeur	Définition
1 < C < 8	Négligeable : on les laisse de coté
8 < C < 14	Moyenne: on se pose les questions de les laisser ou conserver
14 < C < 27	Élevée: il faut trouver des actions à mettre en œuvre et regarder l'importance de mettre en stock les composants ou organes
27 < C < 64	Interdit: il faut trouver des actions à mettre en œuvre et mettre obligatoirement en stock les composants ou organes

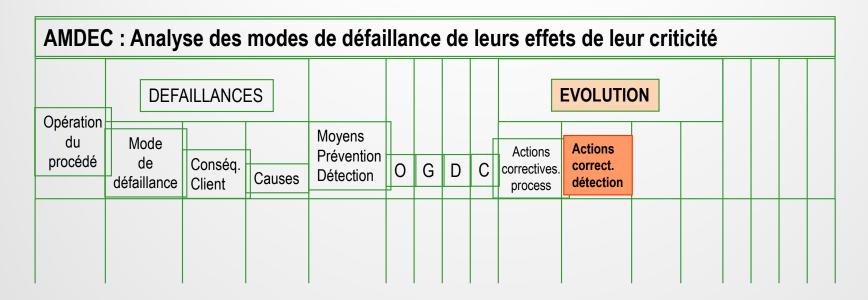




ACTIONS CORRECTIVES PROCESS

Afin de réduire la probabilité d'apparition de la cause de défaillance

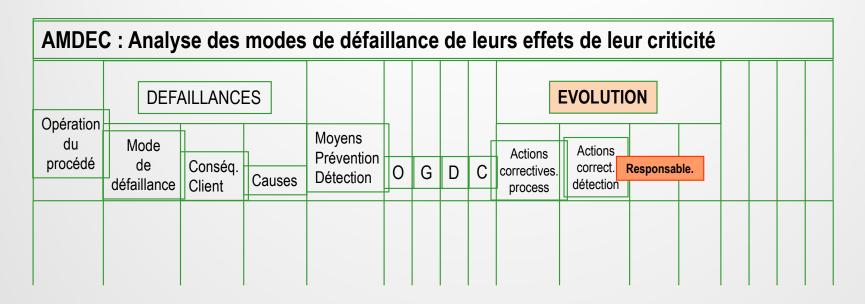




ACTIONS CORRECTIVES DETECTION

Afin d'augmenter la probabilité de détection

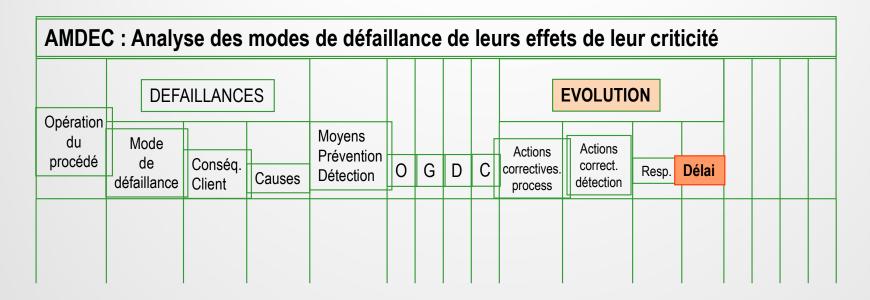




RESPONSABLE

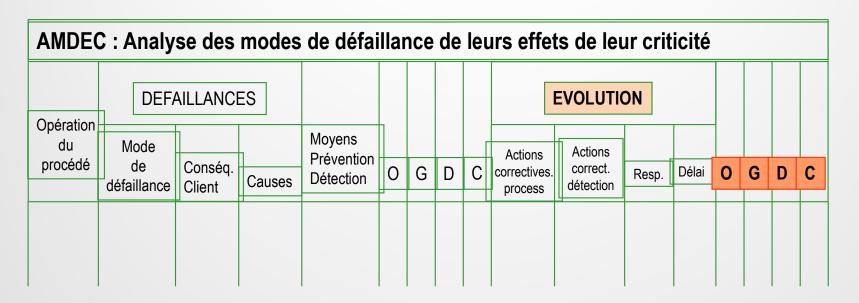
Coordonne la mise en place des actions en fait le compte rendu





DELAIDate d'application des actions correctives





Nouvelle cotation suite aux actions correctives



Exemple : Système : une voiture.	
----------------------------------	--

Fonction	Modes de défaillance	Causes de la défaillance	Effet	0	G	D	С	Élevée :
Assurer le déplacement de personnes	Crevaison	-Pneu sous/surgonflé -Objet sur le route	Arrêt immédiat Risque de sortie de route	3	8	1	24	Actions : Entretien régulier des pneus Utilisation de pneus de qualité Conservez un outillage de secours
	Panne -Fuite Arrêt imméd d'essence -Mauvaise appréciation du carburant restant	Arrêt immédiat	2	7	2	28	Élevée : Actions : Surveillance régulière du niveau de carburar garder une petite réserve de carburant, comme un bidon d'appoint	
	Problème mécanique	-Mauvais entretien -Mauvaise utilisation -Usure des pièces	Diminution de la durée de vie du système	4	7	2	56	Interdite: Actions: Inspection visuelle Révision périodique par un professionnel

IV –RESUME DE QUELQUES OUTILS DE LA QUALITE :



✓ Typologie des outils de la qualité :

- □ Pour analyser une performance (carte de contrôle, contrôle statistique de processus)
- □ Pour cadrer le pilotage (roue de Deming, méthode Six Sigma, cercles de qualité)
- ☐ Pour analyser un fonctionnement (logigramme, schéma géographique, schéma fonctionnel, ...)
- □ Pour rechercher les causes des défauts et qualifier leur impact (QQOQCCP, histogramme, diagramme de Pareto, 5 pourquoi, diagramme de causes et effets)
- ☐ Pour optimiser/sécuriser un process (AMDEC, poka-yoké, Kaizen, Lean, Autodiagnostic, kanban, diagramme de Gantt)



Thank You!

Avez-vous des questions?

A la prochaine séance ..

