



Dane osobowe

E-mail



Numer telefonu



Umiejętności

Dobra znajomość topografii miasta

Utrzymywanie długofalowych,
pozytywnych relacji z Klientami

Samodzielność

Wysoka kultura osobista

Punktualność i dyspozycyjność

Znajomość mechaniki aut osobowych

Rozwinięte umiejętności negocjacyjne

Umiejętność nawiązywania
długodystansowej relacji z klientem

Rozpoznawanie potrzeb klienta

Obecnie kierowca/doradca hadlowy z ponad 25 latnim doświadczeniem w branży motoryzacyjnej oraz magazynowej, ciekawy świata, i nadążający za obecnymi technologiami. Prywatnie mąż, oraz ojciec czterech dorosłych synów, fan piłki nożnej. Gotowy do podjęcia nowego wyzwania

Doświadczenie

2017-09
- obecnie

Kierowca, doradca handlowy

MAD - BORG dla Grupy Inter Cars, Warszawa

- Codzienne zbieranie zamówień oraz planowanie optymalnej trasy,
- Dostarczanie zamówień do klientów,
- Nadzór nad dokumentami księgowymi dostarczanie faktur/korekt do klientów,
- Budowanie pozytywnego wizerunku firmy i produktów, utrzymywanie wzorowych relacji z klientami,

2017-04
- 2017-08

Kierowca, doradca handlowy

Inter Cars

- Codzienne zbieranie zamówień oraz planowanie optymalnej trasy,
- Dostarczanie zamówień do klientów,
- Nadzór nad dokumentami księgowymi dostarczanie faktur/korekt do klientów,
- Budowanie pozytywnego wizerunku firmy i produktów, utrzymywanie wzorowych relacji z klientami,

2014-02
- 2017-02

Starszy Operator Urządzeń Konfekcjonujących

Kosmepol Sp. z o.o, Warszawa

- Obsługa linii konfekcyjnej i zapewnienie ciągłości procesu produkcyjnego,
- Wypełnianie dokumentacji przestrzeganie procedur i standardów obowiązujących w przedsiębiorstwie,
- Zachowanie wysokich standardów jakościowych i efektywnościowych
- Dbanie o odpowiedni stan urządzeń i powierzonych narzędzi pracy,
- Zastępstwo lidera zmiany w sytuacjach choroby, urlopu,
- Nadzór nad grafikami pracowników,
- Nadzór nad pracownikami zgodnie z listą kontrolną

2007-07
- 2012-12

Starszy Doradca Handlowy ds. części zamiennych

Toyota Bielany Sp. z o.o., Warszawa

- Przygotowywanie ofert i sprzedaży części zamiennych dla Klientów,
- Budowanie długofalowych relacji z Klientami oraz zapewnienie wysokiej jakości obsługi,
- Współpraca z pozostałymi działami Serwisu,
- Aktywna sprzedaży usług i akcesoriów,
- Obsługa Klienta zgodnie z przyjętym standardem i procesem,
- Opieka nad Klientami - dbałość o pozyskiwanie i utrzymywanie Klientów,
- Wielokrotnie zdobyte nagrody za najlepszą sprzedaż oraz zwiększenie portfela klientów,

2007-03
- 2007-07

Doradca Handlowy ds. części zamiennych

Prestige Auto Sp. z o.o., Warszawa

- Przygotowywanie ofert i sprzedaży części zamiennych dla Klientów,
- Budowanie długofalowych relacji z Klientami oraz zapewnienie wysokiej

jakości obsługi,

-Współpraca z pozostałymi działami Serwisu,

- Aktywna sprzedaż usług i akcesoriów,

2002-08

- 2007-03

Starszy Sprzedawca części zamiennych

Sepczyński Sp. z o.o., Warszawa

- Obsługa klienta

- Aktywna sprzedaż części i akcesoriów

- Realizacja wyznaczonych celów ilościowych i jakościowych,

- Informowanie klientów o dostępnej ofercie handlowej firmy, oraz o aktualnych promocjach

2001-06

- 2002-06

Pomocnik Mistrza magazynu

Polska grupa Dealerów, Warszawa

- Organizacja pracy magazynu,

- Zapewnienie prawidłowego funkcjonowania magazynu,

- Nadzór nad realizacją dostaw oraz dystrybucją towarów,

- Nadzór nad procesem magazynowania towarów,

2000-02

- 2000-10

Sprzedawca

P.H.U AUTO ZAGÓJSKA, Warszawa

- Układanie sprzętów,

- Sporządza asortymentu,

- Przyjmowanie oraz układanie towaru,

Wykształcenie

1977-09

- 1979-06

Technik mechanik

Pedagogiczne Studium Techniczne w Warszawie, Warszawa