Actividad: Estudio de Caso

Análisis de Ventas con NumPy

Objetivo de la Actividad:

Esta actividad tiene como objetivo aplicar los conceptos clave de NumPy en un contexto laboral realista. Los participantes analizarán datos de ventas utilizando arreglos NumPy, aplicando operaciones matemáticas y selección condicional para extraer información relevante. Con esta actividad, desarrollarán habilidades para estructurar, procesar y analizar datos de manera eficiente, facilitando la toma de decisiones basada en información precisa.

Instrucciones:

- 1. Lee atentamente el estudio de caso presentado.
- 2. Utiliza NumPy para crear los arreglos necesarios y realizar los cálculos indicados.
- 3. Responde las preguntas clave analizando los resultados obtenidos.
- 4. Asegúrate de justificar tus respuestas utilizando ejemplos numéricos.
- 5. Evalúa tus resultados utilizando la rúbrica de evaluación proporcionada.

Estudio de Caso:

Optimizando la Gestión de Ventas en un Retail La empresa *Comercial XYZ* tiene tiendas en diferentes ciudades y desea analizar sus ventas de la última semana para optimizar su estrategia comercial. Los datos recopilados incluyen:

- Un vector con los precios de los productos vendidos: [15000, 22000, 18000, 25000, 30000]
- Una matriz que representa la cantidad de unidades vendidas de cada producto en los últimos cinco días:
- [[5, 8, 6, 7, 10],
- [3, 6, 5, 4, 7],
- [8, 12, 10, 9, 11],
- [4, 5, 6, 3, 4],
- [6, 7, 8, 5, 9]]

La gerencia necesita responder las siguientes preguntas clave:

- 1. **Cálculo de ingresos diarios**: Multiplica la matriz de unidades vendidas por el vector de precios de los productos para obtener los ingresos diarios de cada producto.
- 2. **Ingresos totales por día**: Suma los ingresos diarios para conocer la recaudación total de la tienda por cada día.
- 3. **Día con mayores ingresos**: Determina cuál fue el día con la mayor recaudación y cuánto se vendió en total.
- 4. **Productos más rentables**: Identifica cuáles fueron los dos productos que generaron más ingresos en la semana.
- 5. **Filtrado de ventas altas**: Utiliza selección condicional para identificar los días en los que las ventas totales superaron los \$400.000.

Preguntas Clave:

- 1. ¿Cuál es el ingreso total de cada producto por día?
- 2. ¿Cuál fue el día con mayores ingresos y cuánto se vendió?
- 3. ¿Cuáles fueron los productos que generaron más ingresos en la semana?

FUNDAMENTOS DE ANÁLISIS DE DATOS – Módulo 4 Sesión 01

- 4. ¿En qué días la tienda logró ventas superiores a \$400,000?
- 5. ¿Cómo podría usar la empresa estos datos para mejorar su estrategia comercial?

Rúbrica de Evaluación:

Criterio	4 - Excelente	3 - Bueno	2 - Satisfactorio	1 - Insuficiente
Cálculo de	Realiza	Presenta el	Realiza los	No realiza o
ingresos	correctamente la	cálculo correcto,	cálculos, pero	presenta cálculos
diarios	multiplicación de	pero con errores	con errores	incorrectos.
	matrices y presenta	menores en la	significativos.	
	los resultados con	presentación.		
	claridad.			
Identificación	Determina	Determina el día,	Identifica un día,	No logra
del día con	correctamente el	pero con errores	pero sin una	identificar
mayores	día y justifica su	menores.	justificación	correctamente el
ingresos	respuesta.		adecuada.	día.
Selección de	Identifica	Identifica los	Hace una	No identifica
productos más	correctamente los	productos, pero	selección, pero	correctamente
rentables	productos más	la justificación es	sin datos	los productos.
	rentables con	limitada.	precisos.	
	análisis detallado.			
Análisis de	Aplica selección	Usa selección	Realiza una	No usa selección
días con	condicional	condicional, pero	selección, pero	condicional o
ventas altas	correctamente para	con errores	con errores	presenta datos
	extraer los datos	menores.	significativos.	incorrectos.
	relevantes.			
Interpretación	Presenta un análisis	Analiza los datos,	Presenta	No proporciona
y aplicación de	detallado de los	pero con	algunos	interpretaciones
resultados	datos con	recomendaciones	hallazgos, pero	adecuadas.
	recomendaciones	limitadas.	sin un análisis	
	claras.		claro.	

Total de Puntos: 20 puntos

Esta actividad permite a los participantes aplicar los conceptos de NumPy en un entorno laboral realista, desarrollando habilidades de análisis de datos fundamentales para la toma de decisiones empresariales. La correcta manipulación de matrices y vectores con NumPy optimiza procesos y permite extraer información clave para mejorar la gestión comercial.