Designed for:

Designed by:

Date:

Version:

Key Partners

Kaffelevenrandører frugt og grønt leverandører udstyrs leverandør engros leverandører (service)



Deres key activities er de oplevelser som de tilbyder kunden i cafeen, samt deres udvalg af juice og diverse

Value Propositions

Hele kulturen som er skabt omkring joe and the juice. de vil levere Joe and the Juice oplevelsen, hvilket de gør ved hjælp af veluddanet personale, og medarbejder politik

Deres medarbejdere er hovedpersoner i den samlede oplevelse for kunderne, og derfor vægter de god arbejdspolitik meget højt, mere ansvar til medarbejder,

De vil levere sunde madvare, som samtidigt smager godt og er lækkert.

Customer Relationships

god service Loyalty cards joe and the juice oplevelsen

Customer Segments

cafébesøgende unge mennesker Folk som gerne vil spise og drikke sundt.

Key Resources

Uddannelse af personale, samt deres indretning af cafeer

Channels

Butikker

Cost Structure

Løn.

PR.

køb af råvarer.

udgifter til opstart af nye cafeer samt vedligeholdelse.



Revenue Streams

Loyalty cards, salg i butik,













©Strategyzer