Potterns Model Generation Potterns

الگوهای خلق مدلهای کسپ و کار

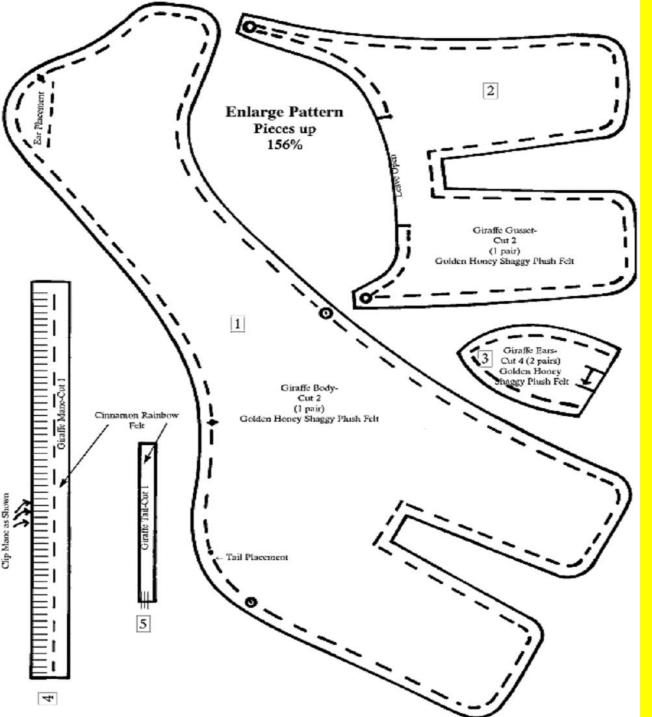
<mark>مهدی ناصری</mark>

الگو

در معماری مفهومی است که زیربنای ایحههای طراحی را تشکیل میدهد و میتواند به عنوان نمونه اولیه میورد استفاده مجدد قرار گیرد

<mark>كريستوفر الكساندر، معمار</mark>





_{از} الگوها

استفاده کنید برای...



نوآوری در خلق

مدل

کسب و کار

۱. رنه درار اللوص): حنروجمي ٢ تبلیغات مریمیوه فریمیوه فریمیو

ه۲ درصد پرفروش

تمرکز بر تعداد کمی از محصولات که میزان فروش هر یک بسیار بالاست

دنباله بلند

ه ۲ درصد پرفروش

تمرکز بر تعداد کمی از محصولات که میزان فروش هر یک بسیار بالاست تمرکز بر روی عرضه تعداد زیاد از محصولات با مخاطب خاص و محدود که گاهی به فروش میرسند.

دنباله بلند

ه ۲ درصد پرفروش

تمرکز بر تعداد کمی از محصولات که میزان فروش هر یک بسیار بالاست تمرکز بر روی عرضه تعداد زیاد از محصولات با مخاطب خاص و محدود که گاهی به فروش میرسند.

مجموع فروش اقلام کم فروش ممکن است به اندازه مدل سنتی (یعنی فروش تعداد کمی از پرفروشترین اقلام) سودآور باشد.

دنباله بلند

ه۲ درصد پرفروش

تمرکز بر تعداد کمی از محصولات که میزان فروش هر یک بسیار بالاست تمرکز بر روی عرضه تعداد زیاد از محصولات با مخاطب خاص و محدود که گاهی به فروش میرسند.

مجموع فروش اقلام کم فروش ممکن است به اندازه مدل سنتی (یعنی فروش تعداد کمی از پرفروشترین اقلام) سودآور باشد.

استفاده از این مدل نیازمند هزینههای انبارداری پایین و پلتفرمهای قوی جهت در دسترس قرار دادن آسان محصولات با مخاطب خاص و محدود برای خریداران علاقهمند است

دنباله بلند

ه۲ درصد پرفروش

تمرکز بر تعداد کمی از محصولات که میزان فروش هر یک بسیار بالاست



دنباله بلند

ه ۲ در صد پر فروش تمرکز بر تعداد کمی از محصولات که میزان فروش هریک بسیار بالاست



دنباله بلند

ه۲ درصد پرفروش

تمرکز بر تعداد کمی از محصولات که میزان فروش هر یک بسیار بالاست



دنباله بلند

ه۲ درصد پرفروش

تمرکز بر تعداد کمی از محصولات که میزان فروش هر یک بسیار بالاست





دنباله بلند

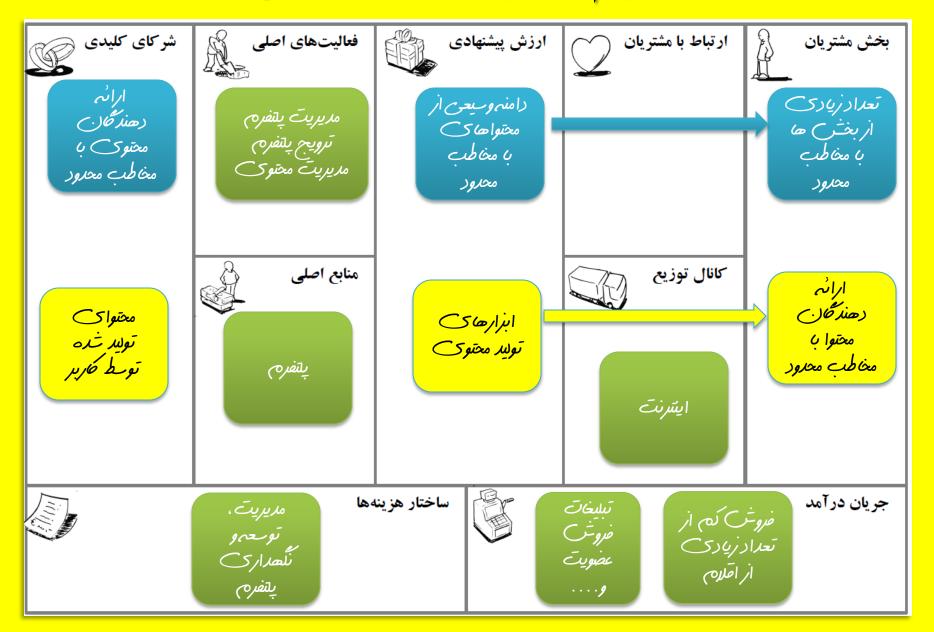
ه۲ درصد پرفروش

تمرکز بر تعداد کمی از محصولات که میزان فروش هر یک بسیار بالاست



دنباله بلند

بوم الگوی دنبالهدار





۲. پلنفرم های چندوجهی

دو یـا چنـد گـروه مجـزا و در عـین حال به هم وابسته از مشـتریان را دور هم جمع می نماید



۲. پ<mark>لنفرم های</mark> چندوجهی

دو یـا چنـد گـروه مجـزا و در عـین حال به هم وابسته از مشـتریان را دور هم جمع می نماید

تنها در صورتی ارزشمند است که سـایر گروههـای مشــتریان هــم حضور داشته باشند



۲. پلففرم های چندوجهی

دو یـا چنـد گـروه مجـزا و در عـین حال به هم وابسته از مشـتریان را دور هم جمع می نماید

تنها در صورتی ارزشمند است که سـایر گروههـای مشــتریان هــم حضور داشته باشند

ارزش آفرینی از طرییق تسهیل تعاملات بین گروههای مختلف مشتری



۲. پلنفرم های چندوجهی

دو یـا چنـد گـروه مجـزا و در عـین حال به هم وابسته از مشـتریان را دور هم جمع می نماید

تنها در صورتی ارزشمند است که ســایر گروههــای مشــتریان هــم حضور داشته باشند

ارزش آفرینی از طرییق تسبهیل تعاملات بین گروههای مختلف مشتری

ارزش آن در صورتی رشد می کند که بتواند کاربران بیشتری جـذب نماید (اثر شبکه ای)

۲. پلنفرم های چندوجهی



۲. پلففرم های چندوجهی

Google



۲. پلتفرم های چندوجهی

Google





۲. پلثفرم های چندوجهی

پونیش Beta



کیانفرم های چندوجهی

پونیش Beta





کی پلتفرم های چندوجهی

پونیش Beta



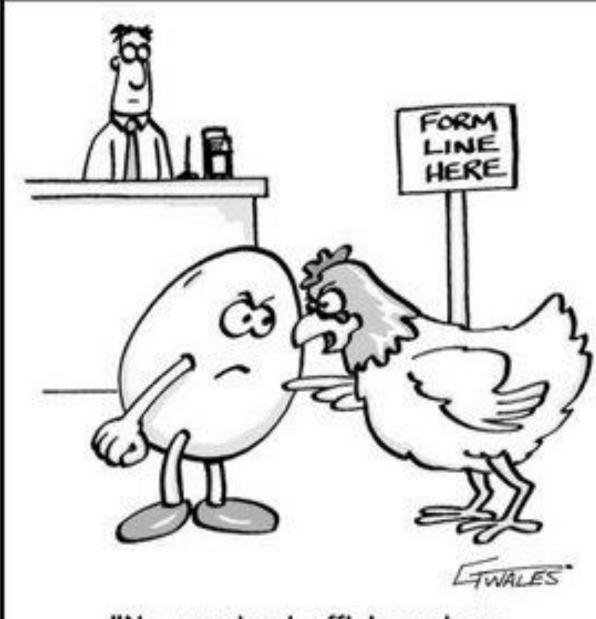




۲. پلنفرم های چندوجهی

مشكل

ارزش پلتفرم نزد یک گروه از مشتریان به طور چشم گیری به تعـداد کـاربران سـایر وجـوه پلتفرم بستگی دارد.



"No, *you* back off! I was here before you!"

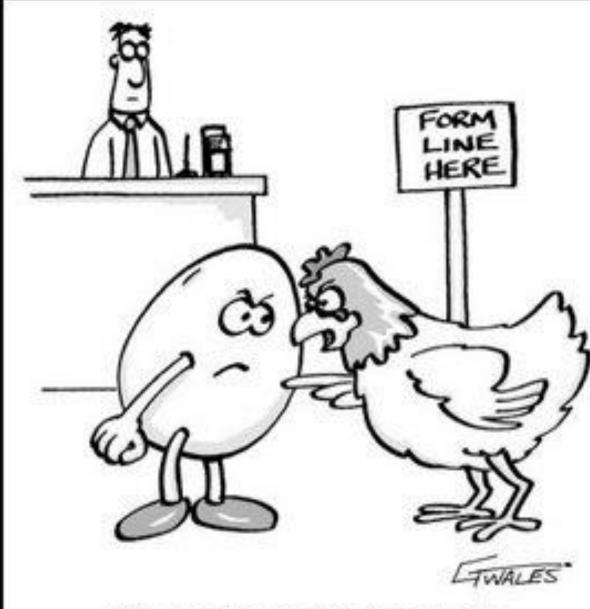
۲. پلففرم های چندوجهی

مشكل

ارزش پلتفرم نزد یک گروه از مشتریان به طور چشم گیری به تعـداد کـاربران سـایر وجـوه پلتفرم بستگی دارد.

<mark>راهحل: يارانه دادن</mark>

رایگان برای یک وجه وسوسهانگیر برای وجوه



"No, you back off! I was here before you!"

۲. پلففرم های چندوجهی

مشكل

ارزش پلتفرم نزد یک گروه از مشتریان به طور چشم گیری به تعـداد کـاربران سـایر وجـوه پلتفرم بستگی دارد.

<mark>راهحل: يارانه دادن</mark>

رایگان برای یک وجه وسوسهانگیر برای وجوه دیگر

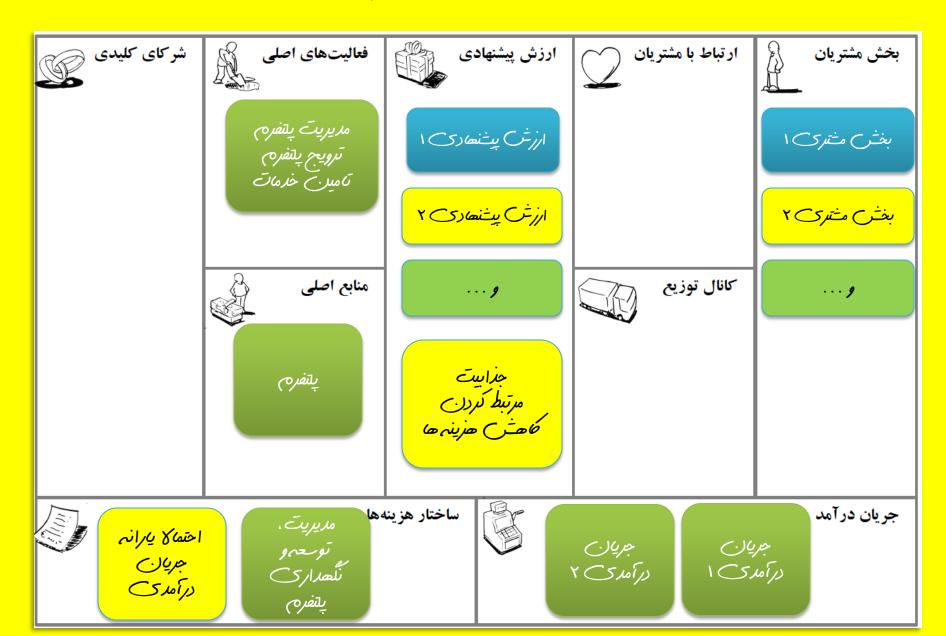
چالشھا

شناسایی دریافت کننده یارانه قیمت گذاری صحیح





بوم الگوی پلنفرم چندوجهی





۳. رابگان



۳. رابگان

حداقل یک بخش مهم از مشتریان شرکت از پیشنهادی مجانی بهره میبرند.



۳. راپگان

حداقل یک بخش مهم از مشتریان شرکت از پیشنهادی مجانی بهره میبرند.

هزینه خدمات مجانی توسط قسمت دیگری از محل کسب و کار یا بخسش دیگسری از مشستریان پرداخست میشود



۳. رابگان



به عبوان شدن حسب و خار



۳. رابگان



به عنوان مدل کسب و کار



۳. رابگان





تبلیغات: یک مدل چندوجهی



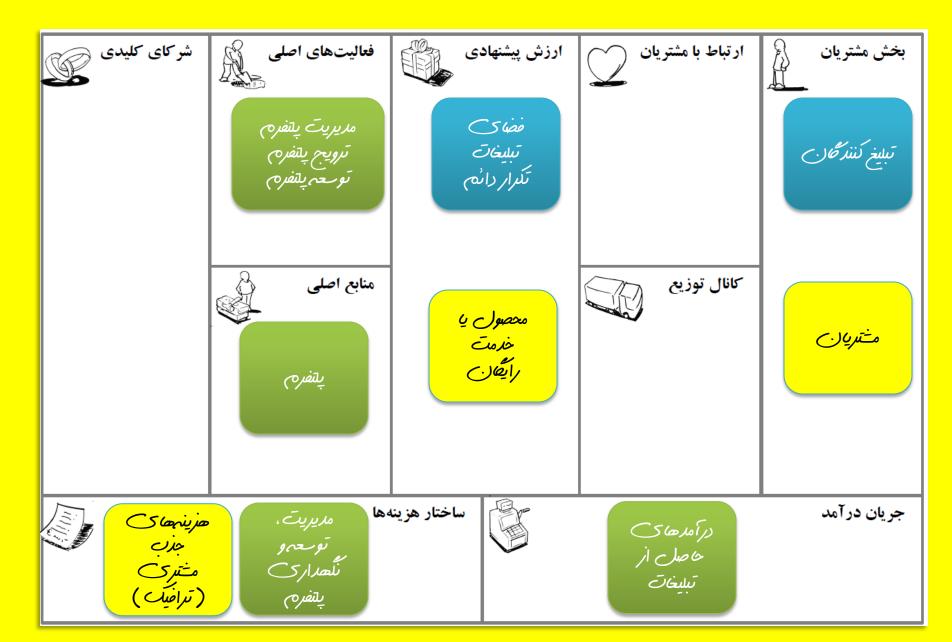
۳. رابگان

جــــذب حجــــم انبــــوه مخاطبــان بــا محتــوی یــا محصول رایگان

فروش فضا بہ تبلیغ دھندگان

انبوه جمعیت برابر با تضمین در آمد تبلیغات نیست

بوم الگوی فبلبغات رابگان



فريميوم	Platinum \$99.99 per month	Free Always!	۳. رابگان ارائه خدمات پایهای
Social Networks	Unlimited	5	رایگان (۹۰ درصد کل کاربران)
RSS Feeds	Unlimited	1	
Team Members	8	-	
Ad Free	~		
Priority Support	~		
Enhanced Stats	•		
Brand URLs*	~		

فريميوم	Platinum \$99.99 per month	Free Always!	ی
Social Networks	Unlimited	5	
RSS Feeds	Unlimited	1	ی
Team Members	8	-	
Ad Free	~		
Priority Support	~		
Enhanced Stats	*		
Brand URLs*	~		

۳. راپگان

<mark>ارائہ خـدمات پایــہا</mark>ز رایگان (۹۰ درصد کل کاربران)

<mark>پرداخــت پــول بــرا</mark>ز خدمات بیشتر (۱۰ درصد کل کاربران)

فريميوم	Platinum \$99.99 per month	Free Always!	گان
Social Networks	Unlimited	5	Sh
RSS Feeds	Unlimited	1	
Team Members	8	-	
Ad Free	~		
Priority Support	~		
Enhanced Stats	•		
Brand URLs*	~		

۳. راپگان Skype

Platinum Basic فريميوم Free Always! per month Unlimited 5 Social Networks Unlimited **RSS Feeds** 8 **Team Members** Ad Free **Priority Support Enhanced Stats** Brand URLs*

۳. رابگان





فريميوم per month Unlimited Social Networks

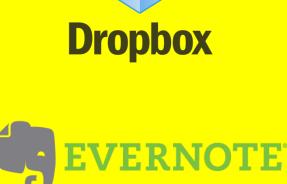
Platinum

Basic Free Always! 5









Unlimited 8



Enhanced Stats Brand URLs*

RSS Feeds

Ad Free

Team Members

Priority Support



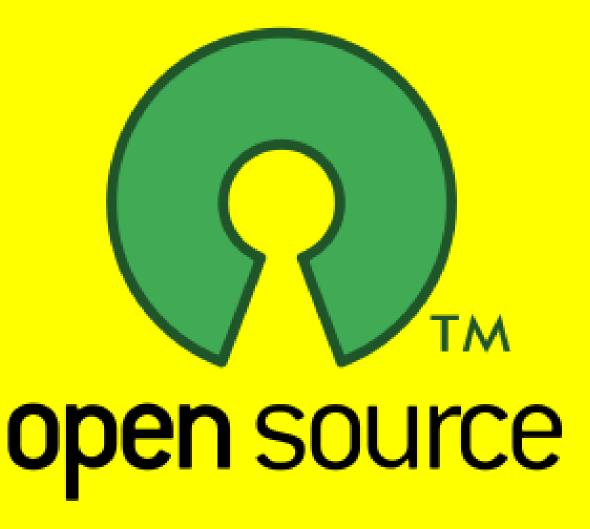
۳. رابگان

هزینه های ناشی از تعداد اندکی حوادث توسط پرداخت های تعـــداد زیــادی از کاربران پوشش داده می شود

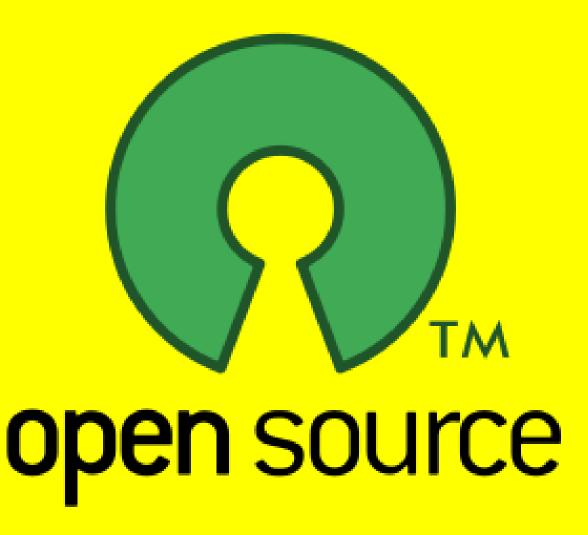
نرمافزارهای متنباز

۳. رابگان

<mark>فریمیوم با کمی تغییر</mark>



نرمافزارهای متنباز



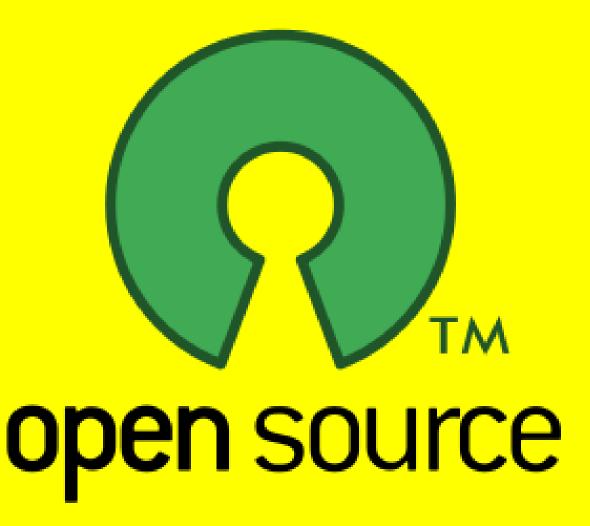
۳. رابگان

<mark>فریمیوم با کمی تغییر</mark>

<mark>نرمافزار رایگان</mark>

پشــتیبانی و آمــوزش پولی

نرمافزارهای متنباز



۳. رابگان

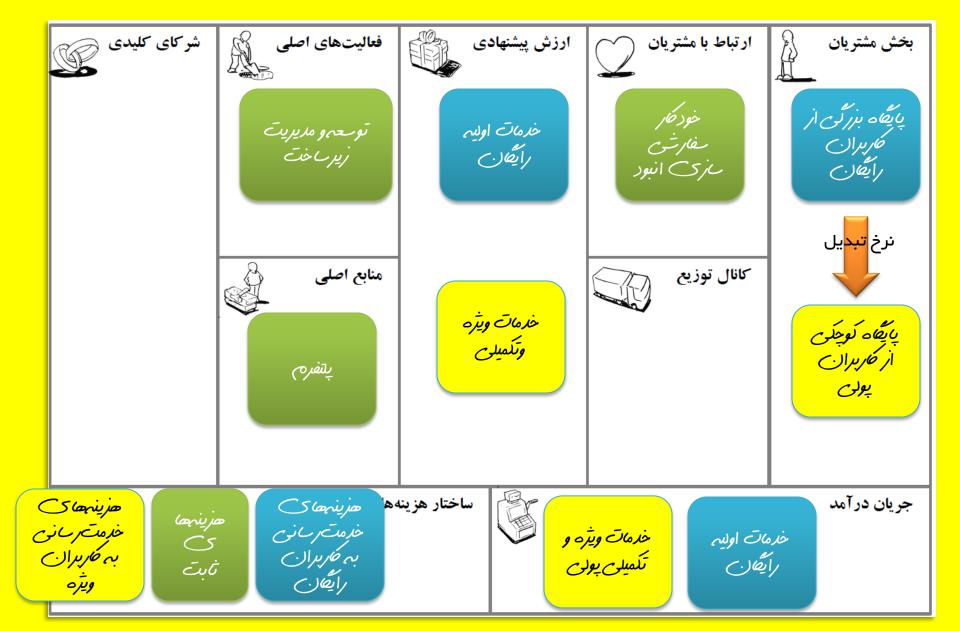
<mark>فریمیوم با کمی تغییر</mark>

<mark>نرمافزار رایگان</mark>

پشــتیبانی و آمــوزش پولی



بوم الگوی فرېمپوم





۳. رابگان

پیشنهاد اولیه رایگان یا بسیار ارزان



۳. راپگان

پیشنهاد اولیه رایگان یا بسیار ارزان

تطمیع برای خریدهای بعدی



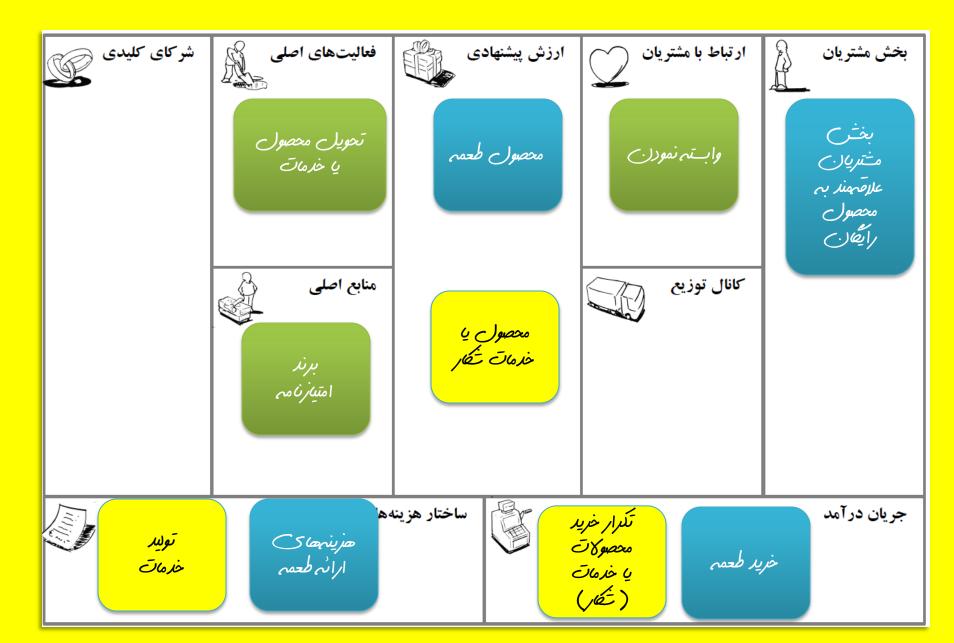
۳. رابگان

پیشنهاد اولیه رایگان یا بسیار ارزان

تطمیع برای خریدهای بعدی



بوم الگوی طعمه و شکار



about.me/mahdi.nasseri



