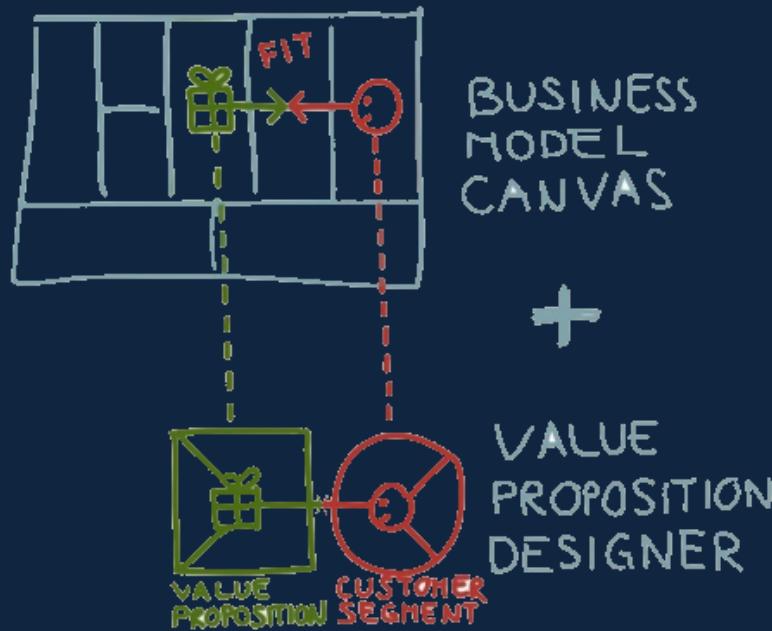


Value Proposition Canvas

بوم ارزش پیشنهادی چیست؟





دلیل اصلی



استارتاپ‌ها



ساختن چیزی که
کسی نیازی به آن ندارد

دلیل اصلی



استارتاپ‌ها











ارزش پیشنهادی
یعنی راضی کردن مشتری

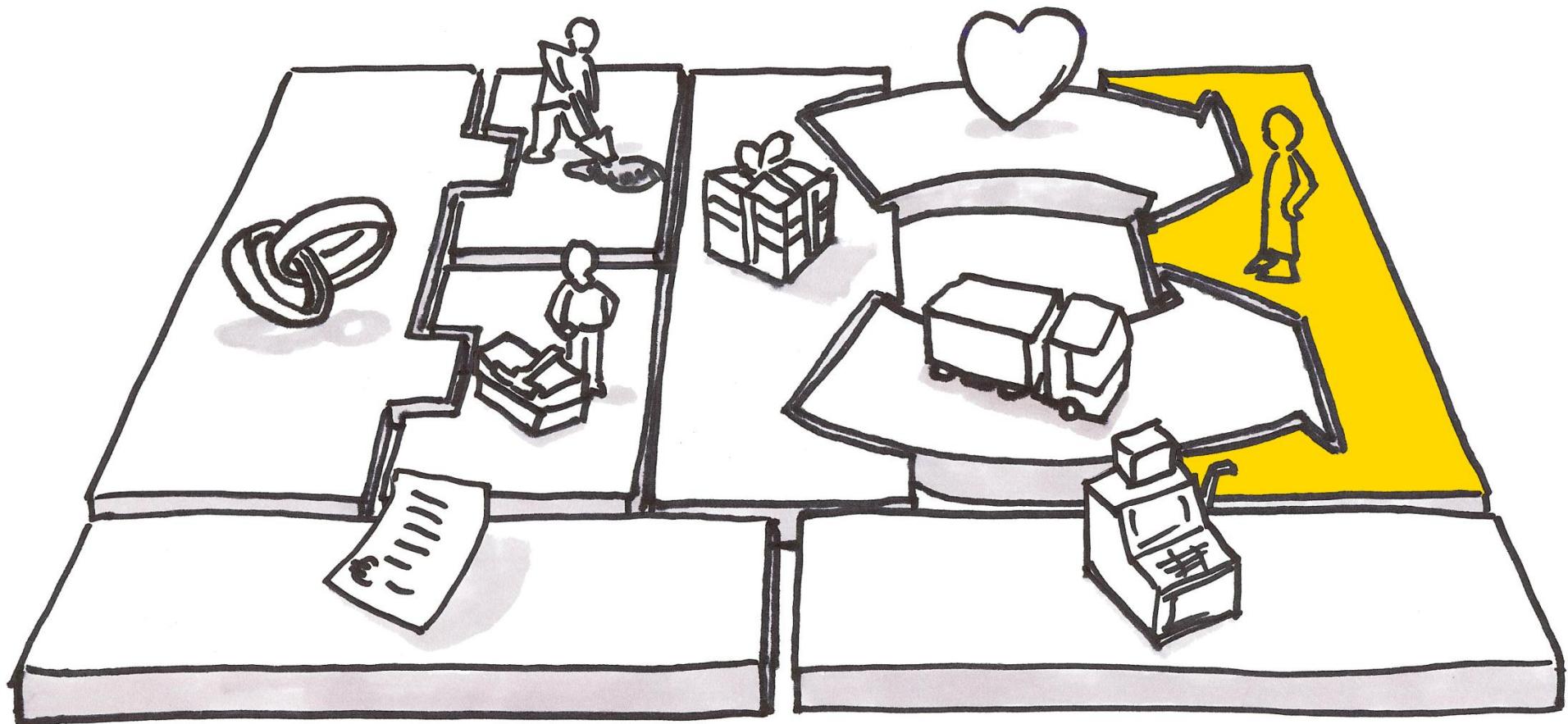


ارزش پیشنهادی
یعنی راضی کردن مشتری

مردم محصول را نمی خرند، آنها پول می دهند تا

کارشان انجام شود

Clayton Christensen



اگر با بوم مدل کسب و کار آشنایی ندارید، روی عکس فوق کلیک کرده و ابتدا با این بوم آشنا شوید

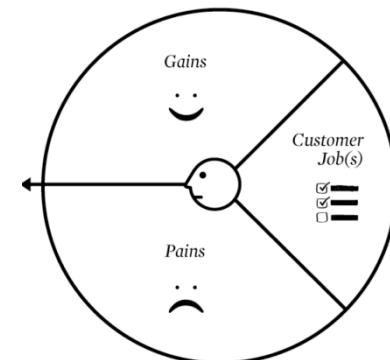


بوم مدل کسب و کار کمک می‌کند تا
برای کسب و کار خودتان
ارزش خلق کنید

اگر با بوم مدل کسب و کار آشنایی ندارید، روی عکس فوق کلیک کرده و ابتدا با این بوم آشنا شوید



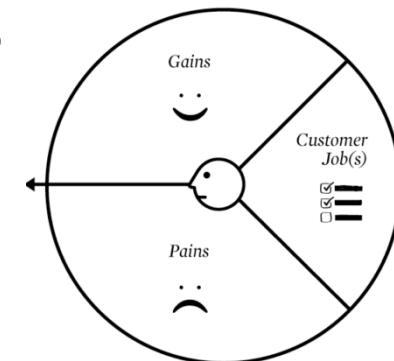
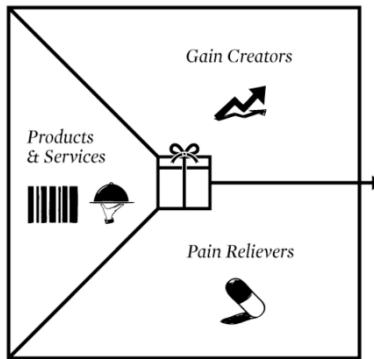
طرف مشتری





طرف مشتری

طرف ارزش

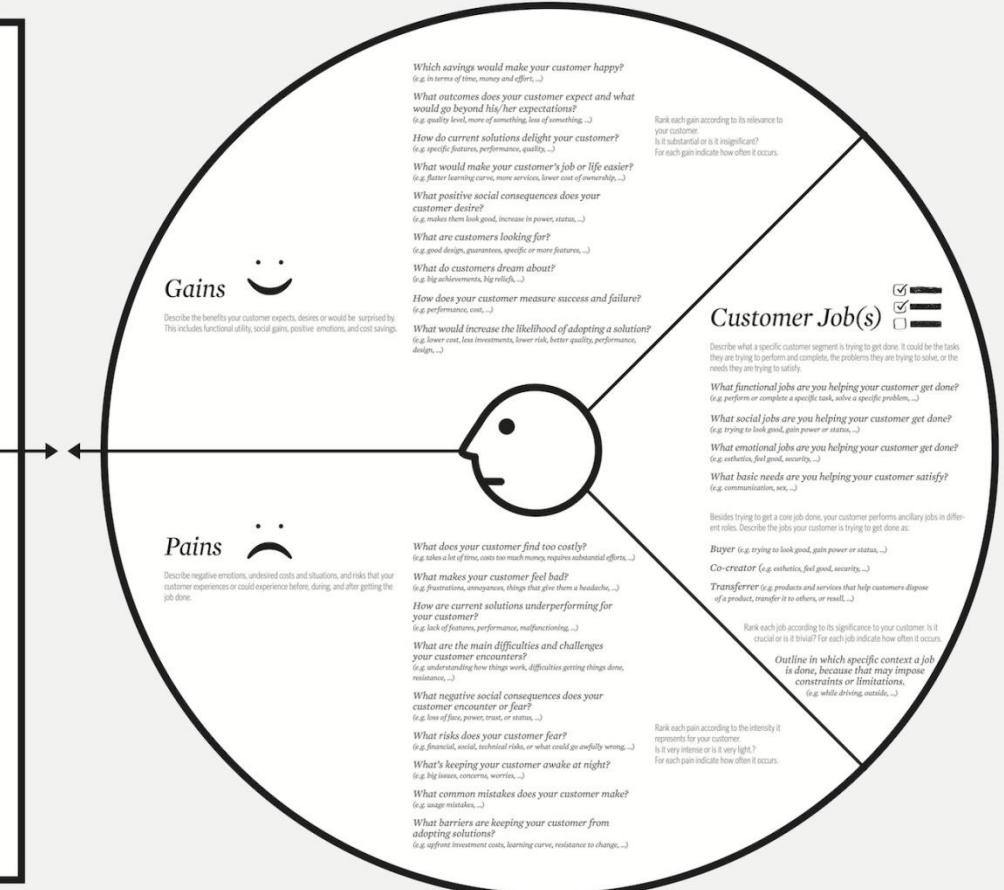


The Value Proposition Canvas

Designed for:

Designed by:

On:	Day	Month	Year
Iteration:	N/A		



Value Proposition

Create one for each Customer Segment in your Business Model

Customer Segment



The Value Proposition Canvas

Designed for:

Designed by:

On: Day Month Year
Iteration: N/A



Value Proposition
Create one for each Customer Segment in your Business Model

www.businessmodelgeneration.com

Customer Segment

Use in Conjunction with the Business Model Canvas

Copyright of Business Model Foundry GmbH

The Value Proposition Canvas

Designed for:

Designed by:

On: Day Month Year
Iteration: N/A



Value Proposition

Create one for each Customer Segment in your Business Model

Customer Segment



The Value Proposition Canvas

Designed for:

Designed by:

On: Day Month Year
Iteration: N/A



Value Proposition
Create one for each Customer Segment in your Business Model

www.businessmodelgeneration.com

Copyright of Business Model Foundry GmbH

بِهِ بِهِ بِهِ

تَعْمِيل يك محسول، فناوري ويا خدمتی که
به هیچ درد مشتری نفع خورد

تناسب

طراحی



محصول شما

چه؟

مشاهده



مشتری شما

چه؟



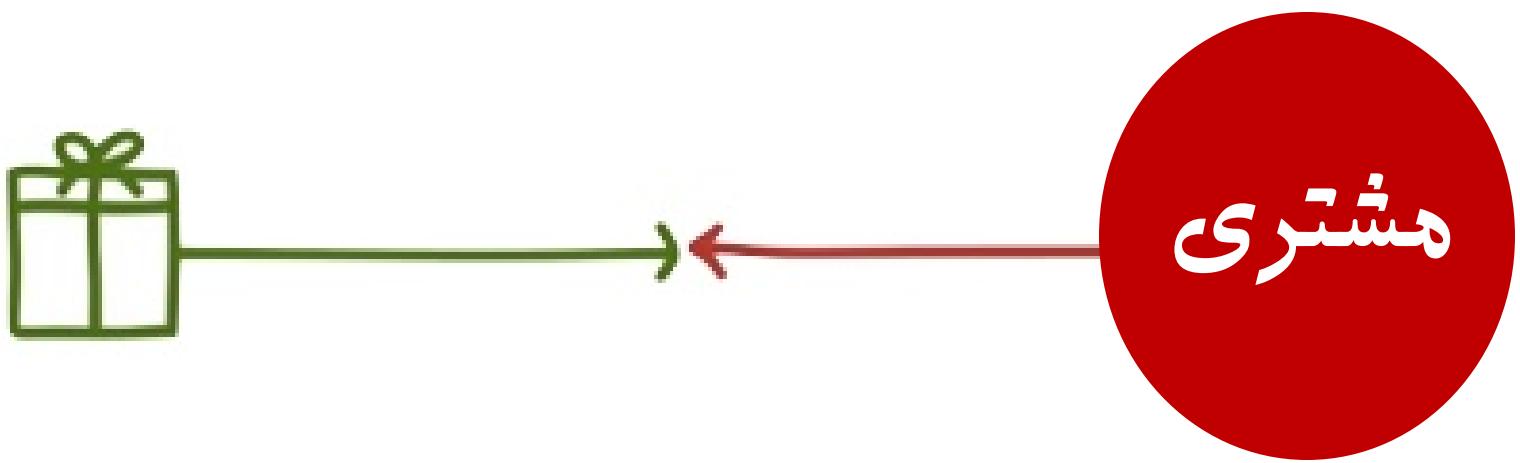
عدم تناسب بین بازار و محصول منجر به شکست خواهد شد
حتی برای محصولاتی مبتنی بر بهترین فناوری ولی مشتریانی نادرست

تاسی

محصول

بازار

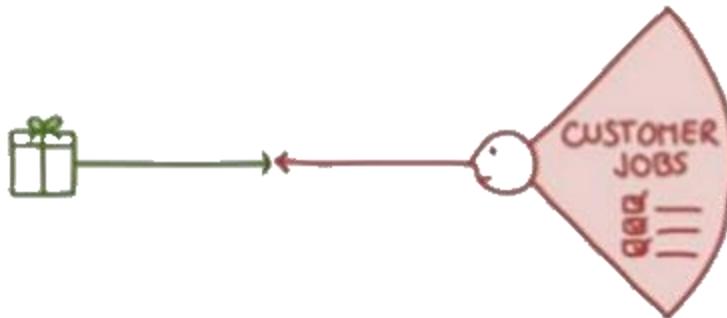




هدف مطلق

کسب درآمد از مشتریان را فیس ست

کارهای مشتری



مشتری می‌خواهد چه کارهایی را انجام دهد؟

عملی

مانند وظایف کاری و شخصی

اجتماعی

مانند کسب قدرت و مقام

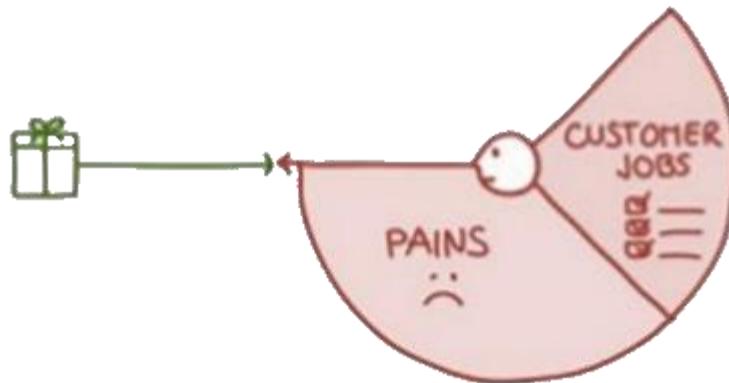
عاطفی

مانند احساس خوب

پایه‌ای

مانند احساس خوب

آلام مشتری



مشتری از چه چیزهایی رنج می‌برد؟

احساسات منفی

مانند احساس استیصال، ناامیدی و...

هزینه‌ها و یا شرایط نامطلوب

در زمان، بودجه، عدم کارایی، اشتباهات، موانع و...

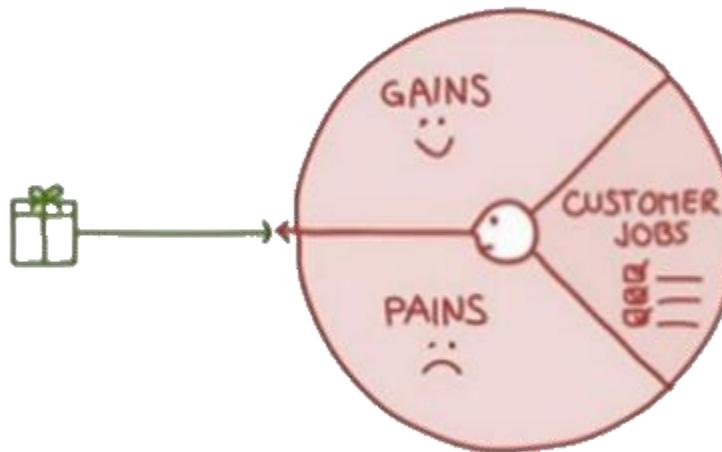
ریسک‌ها

مالی، فنی، اجتماعی و...

اشتباهات

مالی، فنی، کاری و...

آمال مشتری



مشتری چه آرزوهایی دارد؟

تجربیات جدید

جذاب، هیجانبرانگیز، منحصر به فرد، غنی و ...

ابزارهای عملیاتی

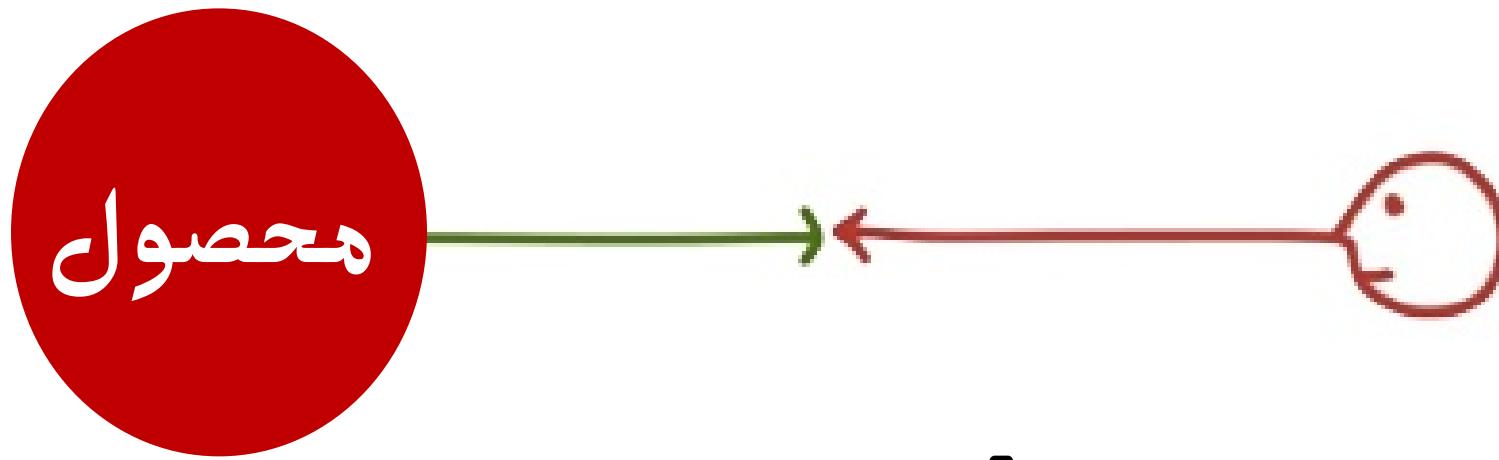
تسهیل امور فنی، حرفاهاي، زندگی شخصی و ...

احساسات مثبت

موفقیت، امنیت، آرامش، فراغت، رفاه و ...

دارایی‌های اجتماعی

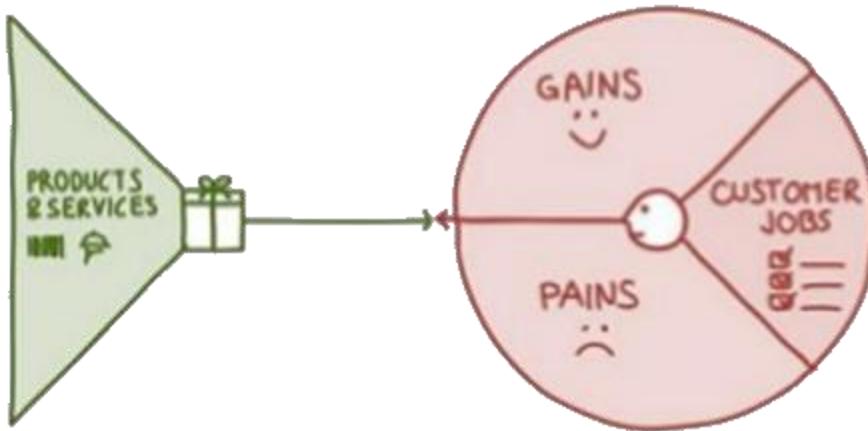
موقعیت، درآمد، سبک زندگی و ...



هدف مطلق

ارائه ارزشیست که واقعاً برای مشتری ارزشمند باشد.

محصولات و خدمات



با ارائه چه محصول/خدماتی به مشتریان کمک می‌کنید کارهای عملی، اجتماعی، احساسی و پایه‌ای خود را انجام دهند؟

ملموس

محصولات فیزیکی، خدمات رودررو و ...

دیجیتال/مجازی

دانلود، خدمات آنلاین و ...

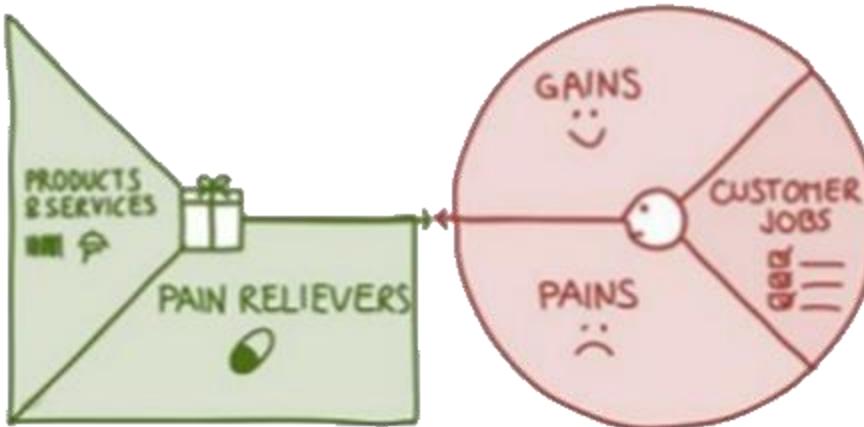
غیرملموس

کپیرایت، تضمین کیفیت، برند و ...

مالی

حسابداری، سرمایه‌گذاری و ...

کاهندگان آلام



چگونه رنجها و مشکلات مشتریان تان را از بین خواهید برد؟

کاهش هزینه‌ها

زمانی، مالی، انرژی و...

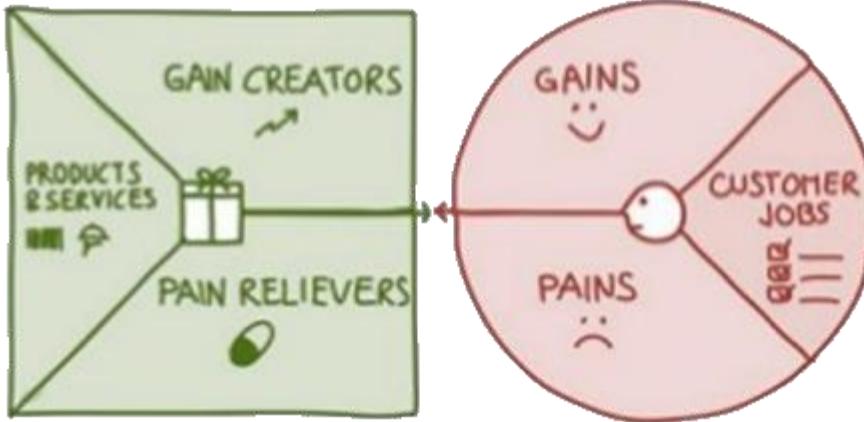
کاهش ترس از تبعات منفی اجتماعی

اعتماد، امنیت، قدرت و...

مدیریت ریسک‌ها

اجتماعی، فنی، احساسی و...

سازندگان آمال



چگونه برای مشتریان تان مزایایی می‌سازدی که انتظار دارند،
دوست دارند و هیجان‌زده‌شان می‌کند

احساسات مثبت

زمانی، مالی، انرژی و...

تسهیل کارها

اعتماد، امنیت، قدرت و...

ایجاد آرامش

با انجام کارهای مطلوب آنها، بهبود شرایط و...

سازندگان آمال



محصولات

خدمات



کارهندگان آلام



آمال



آلام

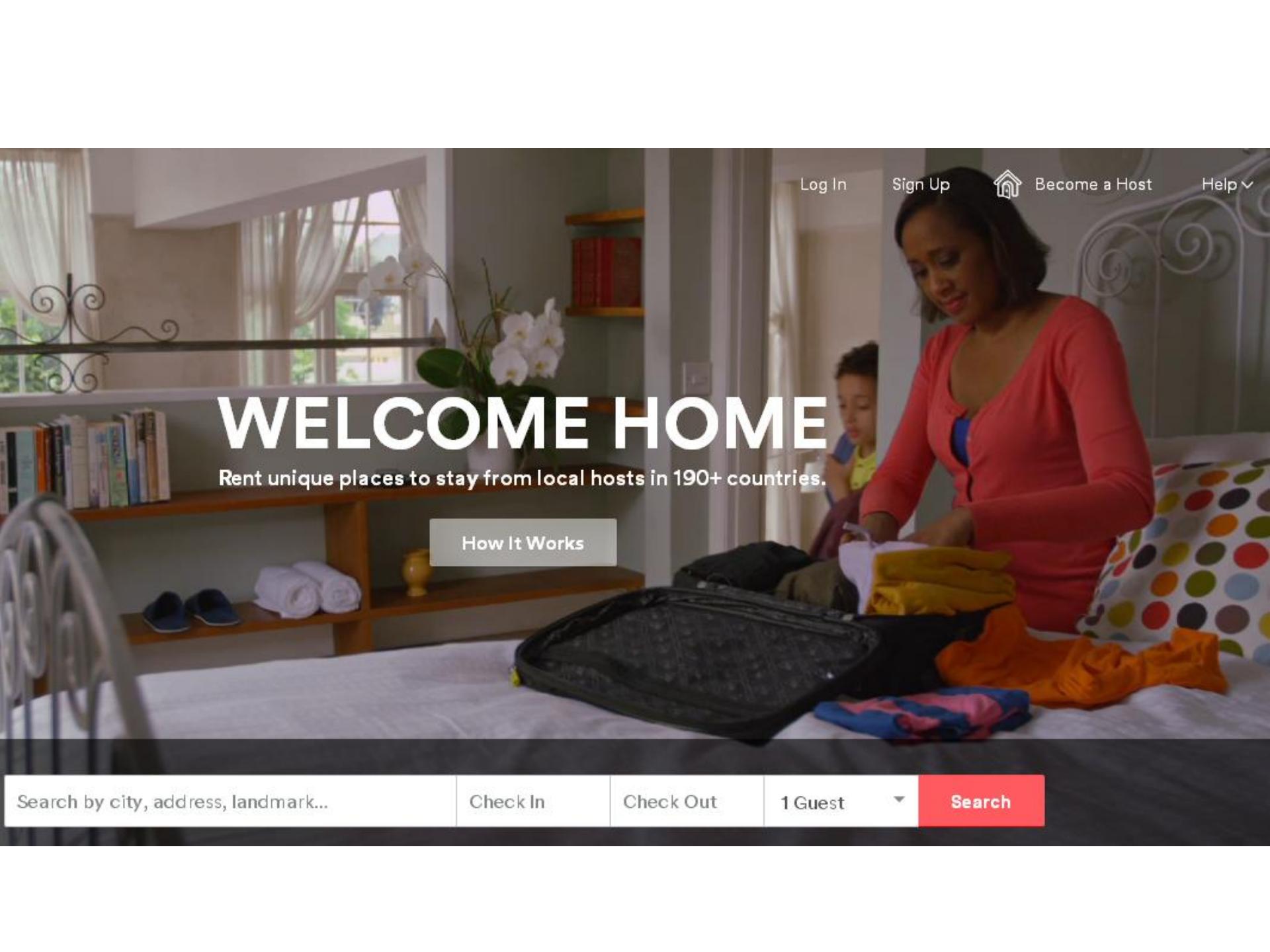


کارها

- ==
- ==
- ==



airbnb

The background image shows a woman in a red cardigan sitting on a bed, packing a black suitcase. A young child is visible behind her. The room has a window with white curtains, a wooden shelf with books and towels, and a white orchid in a vase.

Log In

Sign Up



Become a Host

Help ▾

WELCOME HOME

Rent unique places to stay from local hosts in 190+ countries.

[How It Works](#)

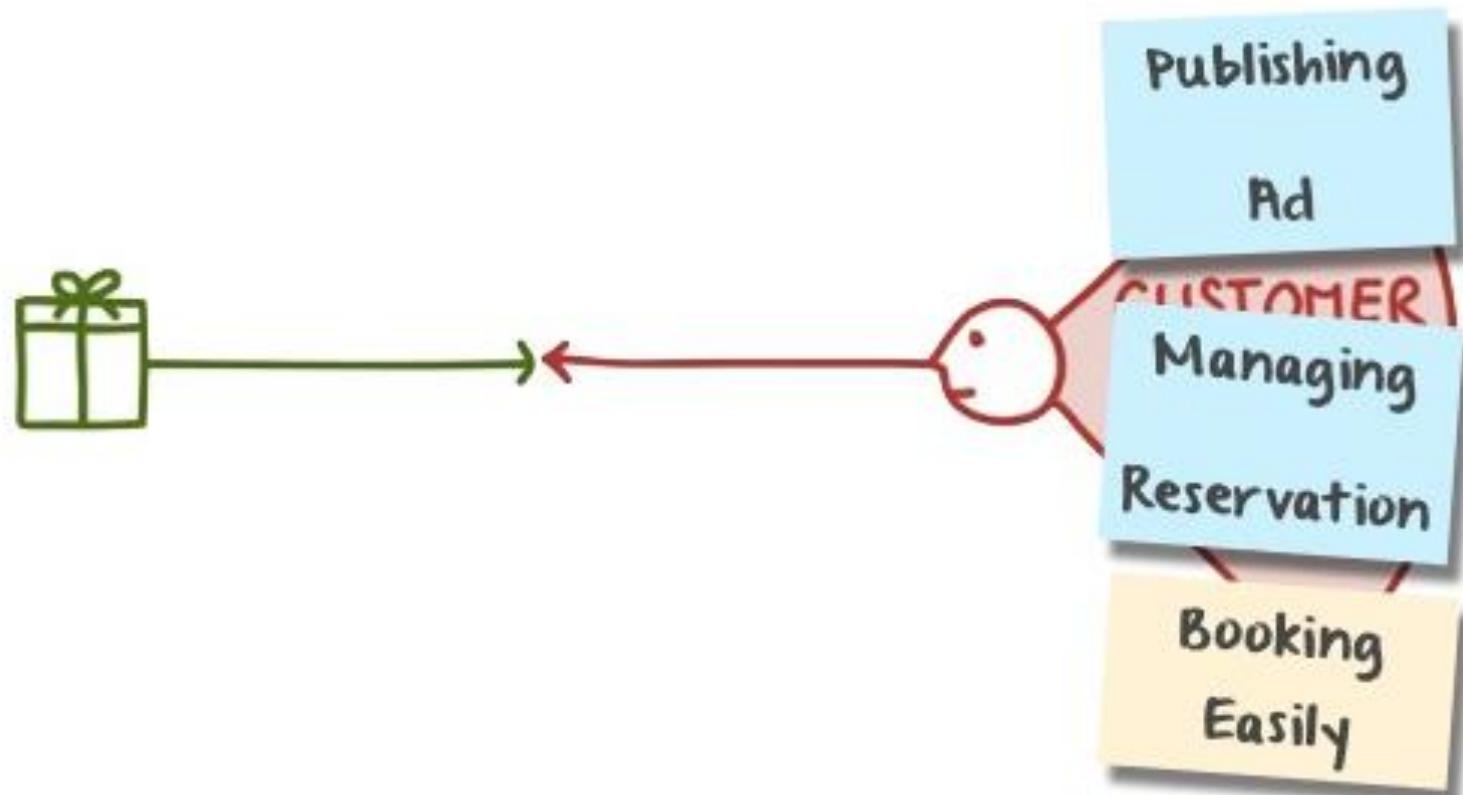
Search by city, address, landmark...

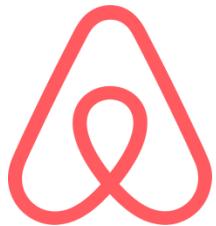
Check In

Check Out

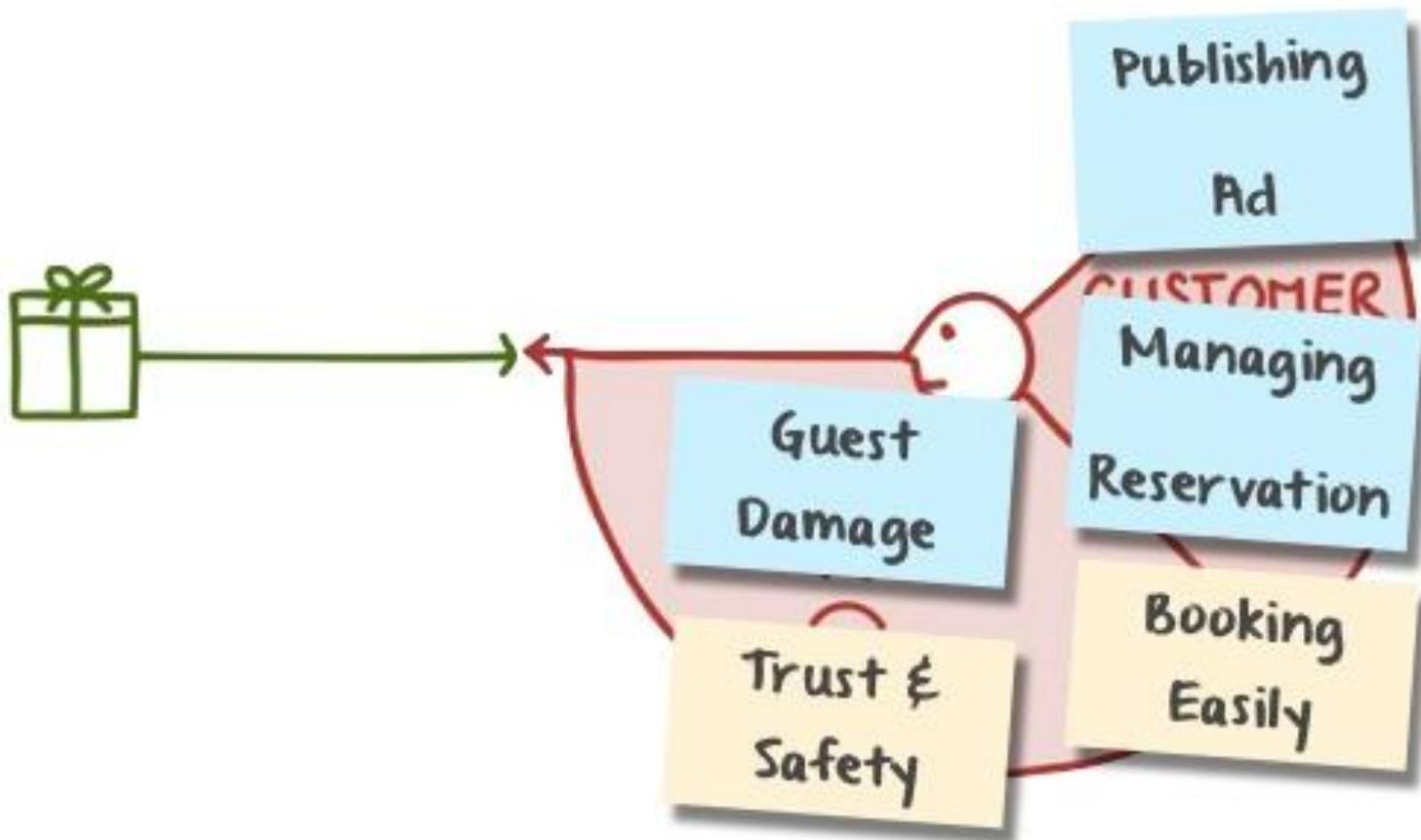
1 Guest

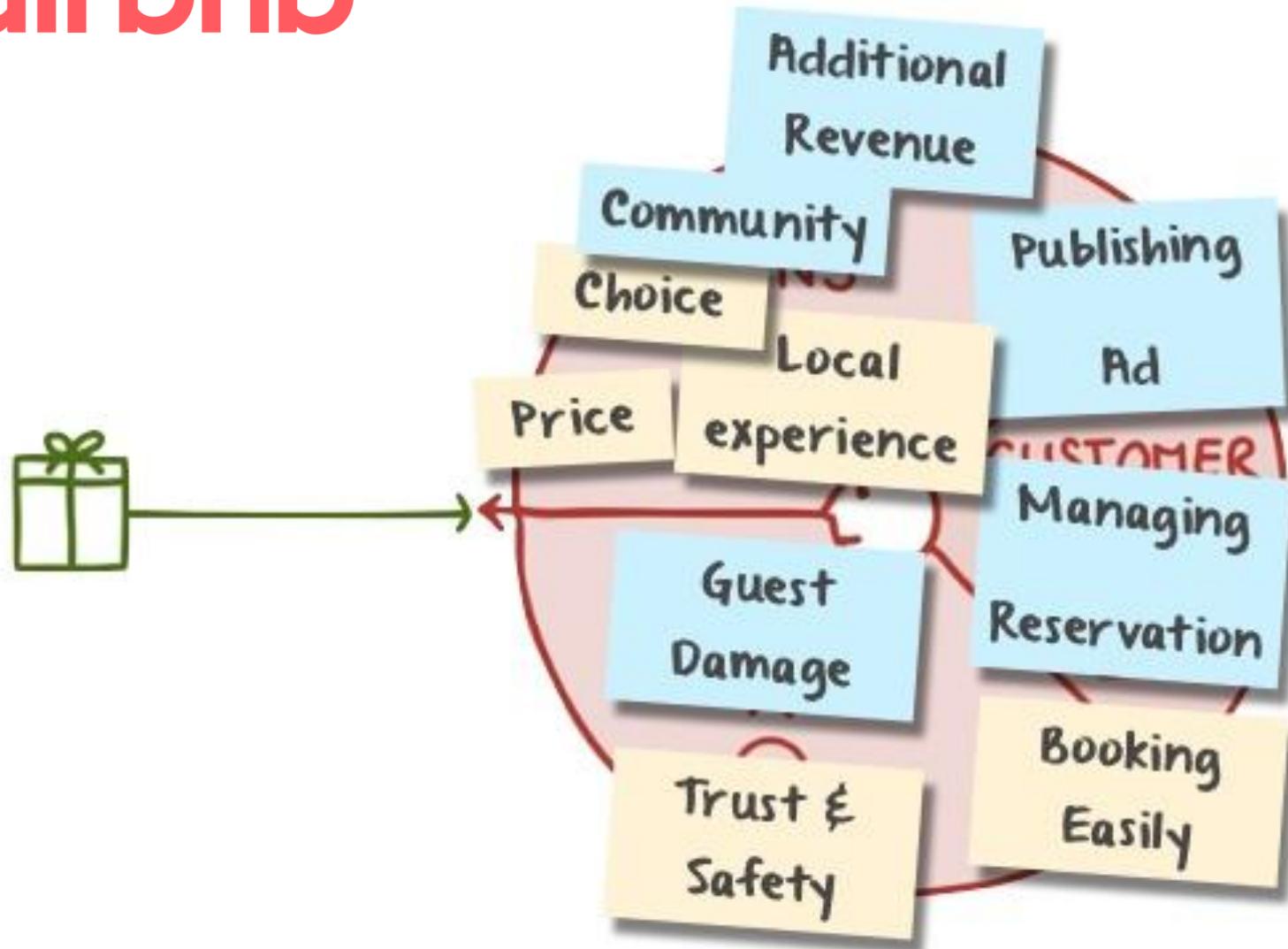
Search





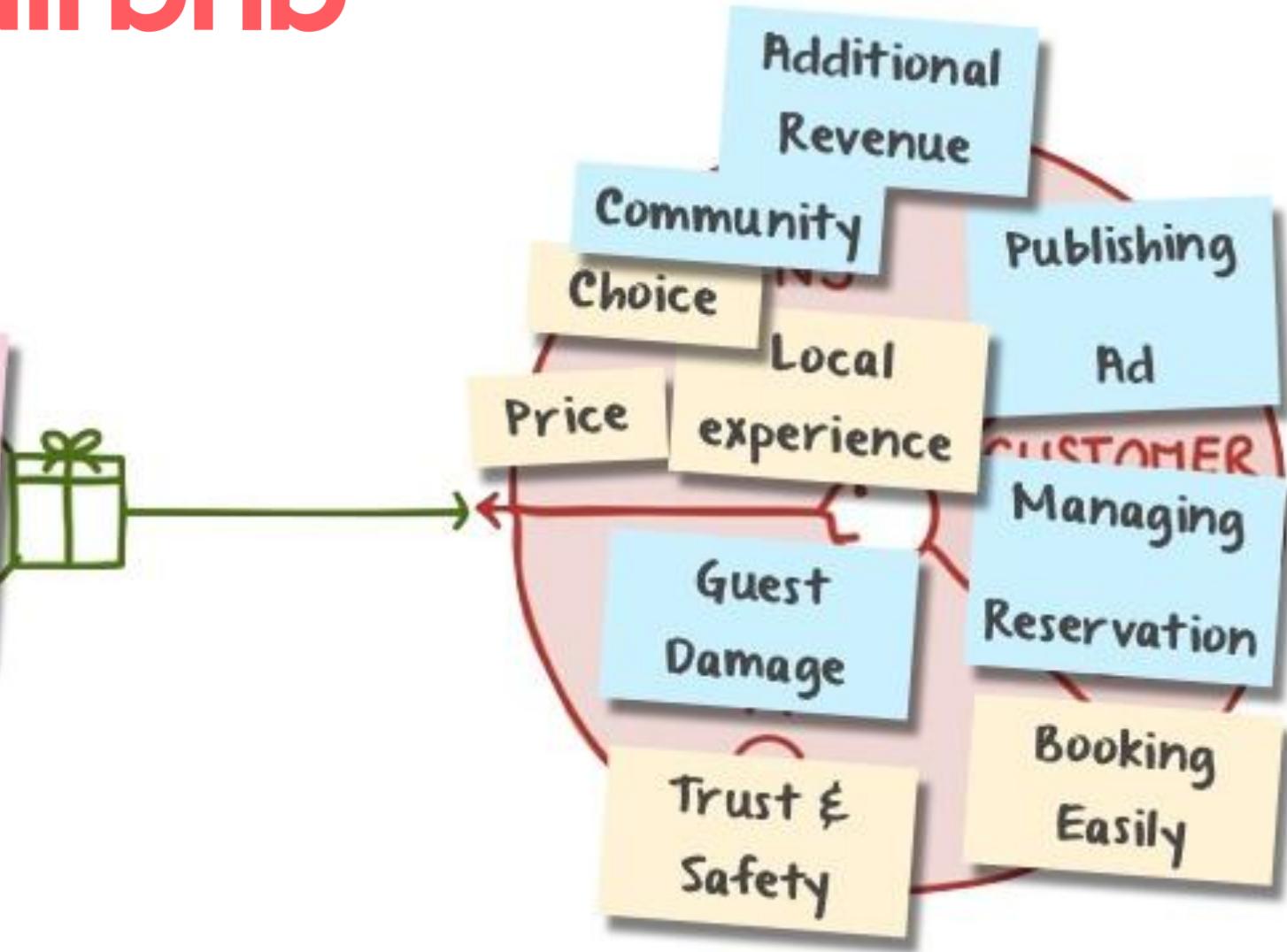
airbnb







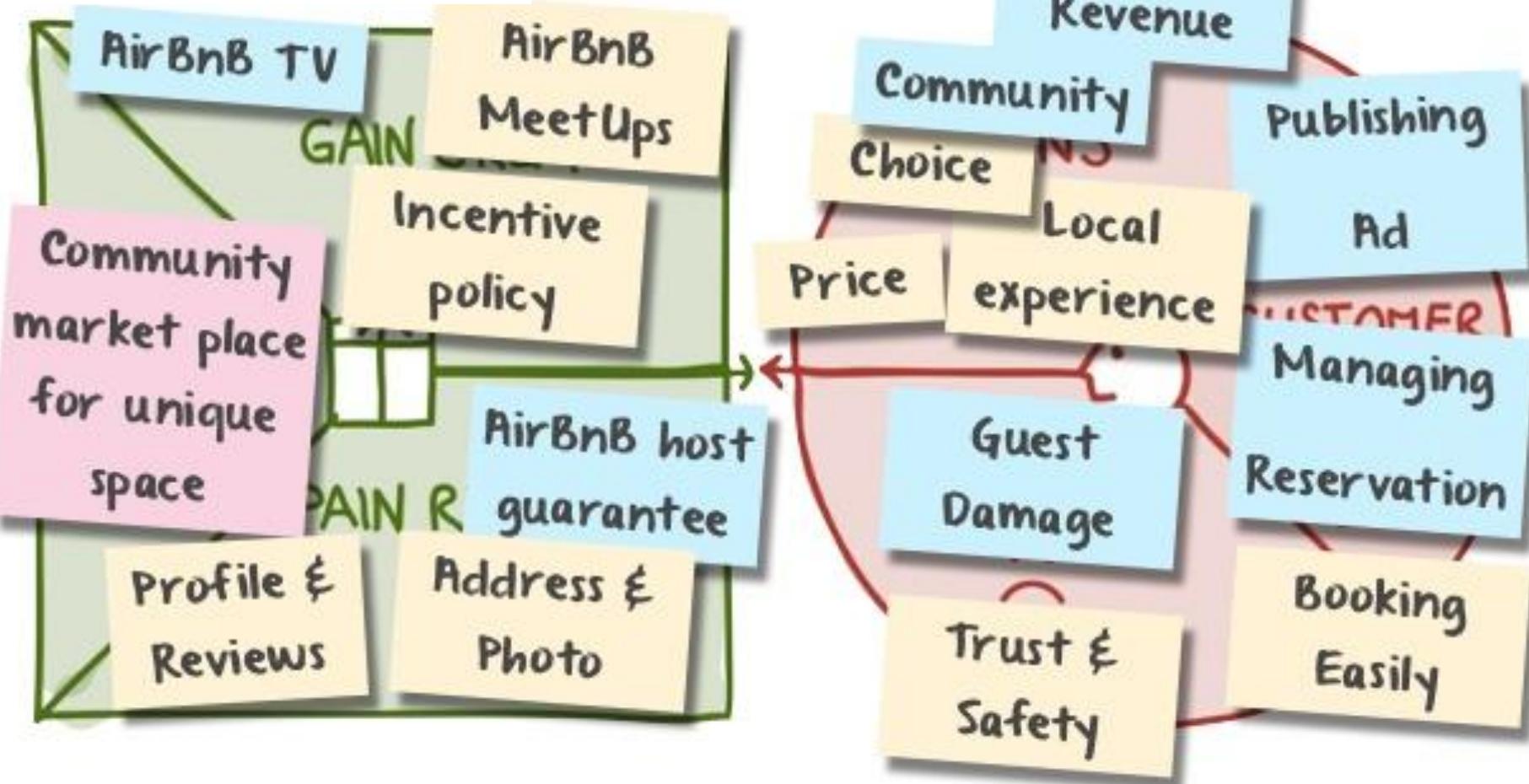
airbnb







airbnb

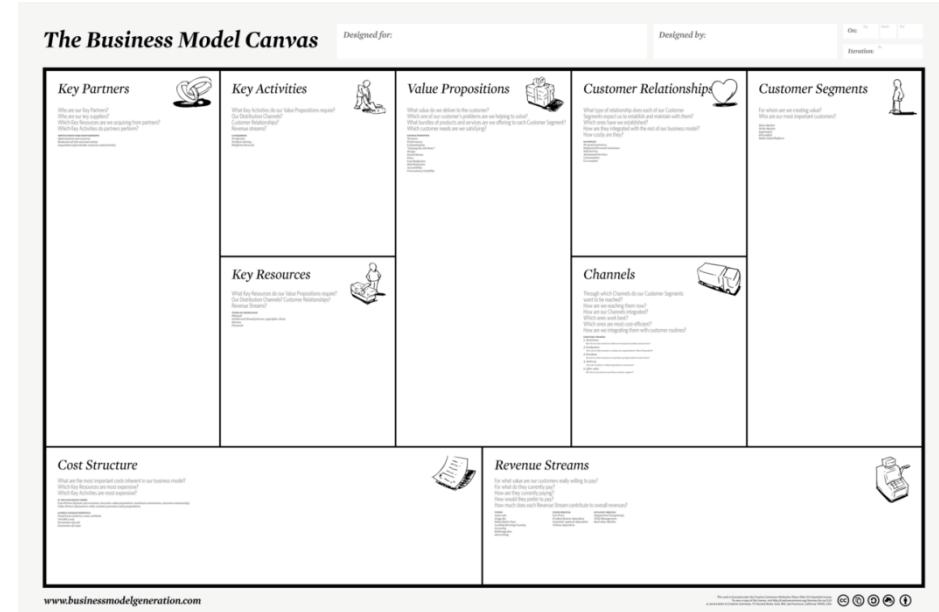
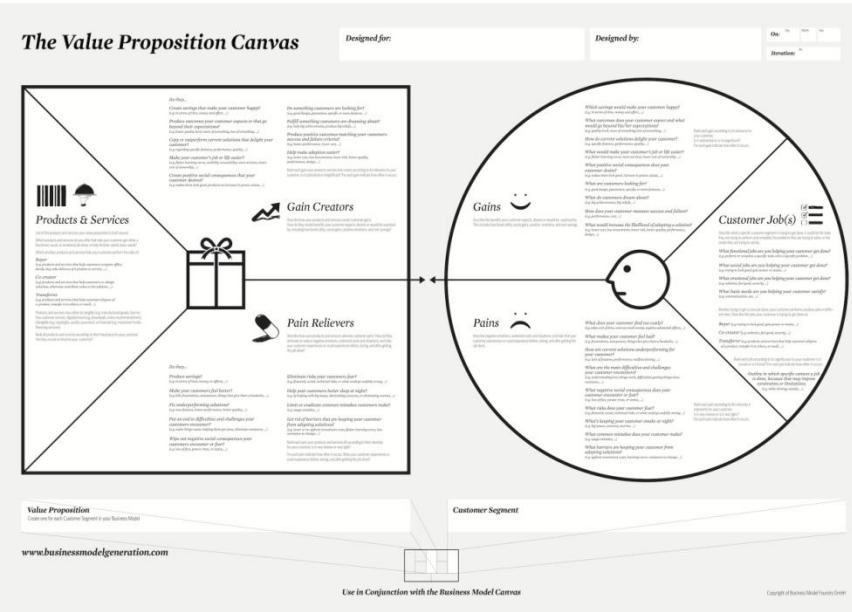


نوبت شماست...



محوله را بسازید
که مردم می خواهند

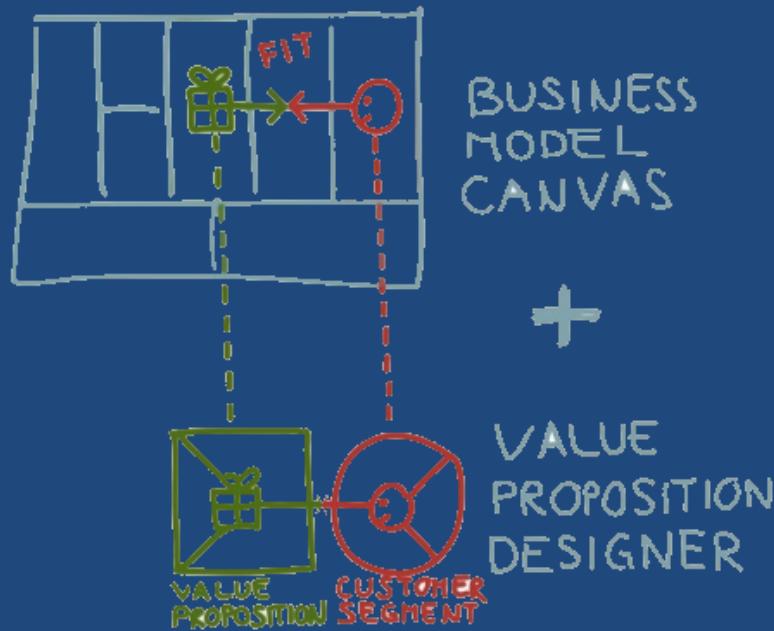
هیچ یک به تنهایی کامل نیست



آنها را با هم به کار ببرید

Value Proposition Canvas

بوم ارزش پیشنهادی چیست؟





برای مشاهده اسلایدهای بیشتر
مرا در اسلايدشیر دنبال کنید

<http://www.slideshare.net/mahdinasseri/>

مروج کارآفرینی

مدیر پژوه و متخصص توسعه سیستم‌های تجارت الکترونیکی
عضو هیئت علمی دانشگاه

مهندی ناصری

@mahdinasseri

مهندی
ناصری

mnasseri.ir

پیشتر باد بگیرد

...

برای مشاهده اسلایدها کلیک کنید

مدل کسب و کار

بوم مدل کسب و کار



مهدی ناصری

برای مشاهده اسلایدها کلیک کنید

مهدی
ناصری

mnasseri.ir



بوم مدل کسب و کار
بخش مشتریان

برای مشاهده اسلایدها کلیک کنید



مهدى
ناصرى
mnasseri.ir

بومodel کسب و کار
ارزش پیشنهادی

کارگاه طراحی مدل کسب و کار / مهدی ناصری / شهرک علمی تحقیقاتی اصفهان / ۹ تیر ۱۳۹۴