

# 運営会社

**会社名** ソーシャルデータバンク株式会社

**代表取締役** 伊藤俊輝

**所在地**  
**本社**  
〒105-0012  
東京都港区芝大門2-3-6  
大門アーバニスト3階

**事業所**  
〒223-0061  
神奈川県横浜市港北区日吉2-5-11  
第二康楽ビル3階

**設立** 2017年10月

**資本金** 3000万円

**事業内容** クラウドサービスの開発、運用、提供  
マーケティングツールLinyの開発・運用・提供

- 2017**
  - 2月** LINEを利用したサービスを開始
  - 10月** ソーシャルデータバンク株式会社創業  
セールスマネジャーLinyをリリース
- 2018**
  - 11月** LINE BOOT AWARDS 2018  
ベストナイン選出
- 2019**
  - 4月** LINE社公認の「LINEテクノロジーパートナー」に認定。
  - 5月** アルマ・クリエイション株式会社主催の  
「マーケティング白熱会議2019」に当社代表  
取締役がゲスト講師出演
  - 12月** 一般社団法人LINEみらい財団が運用に携わる  
LINE公式アカウントを開発協力
- 2020**
  - 3月** 東京都が運営するLINE公式アカウントを構築
- 2022**
  - 7月** 神奈川県横浜市にサテライトオフィスを設置

## 直接販売

- 当社営業部が、直接集客・提案・販売を行います。

## 代理店販売

- 当社から貴社へアカウントを卸し、貴社の商流にてLinyの提案・販売・請求等を行っていただきます。

## OEM

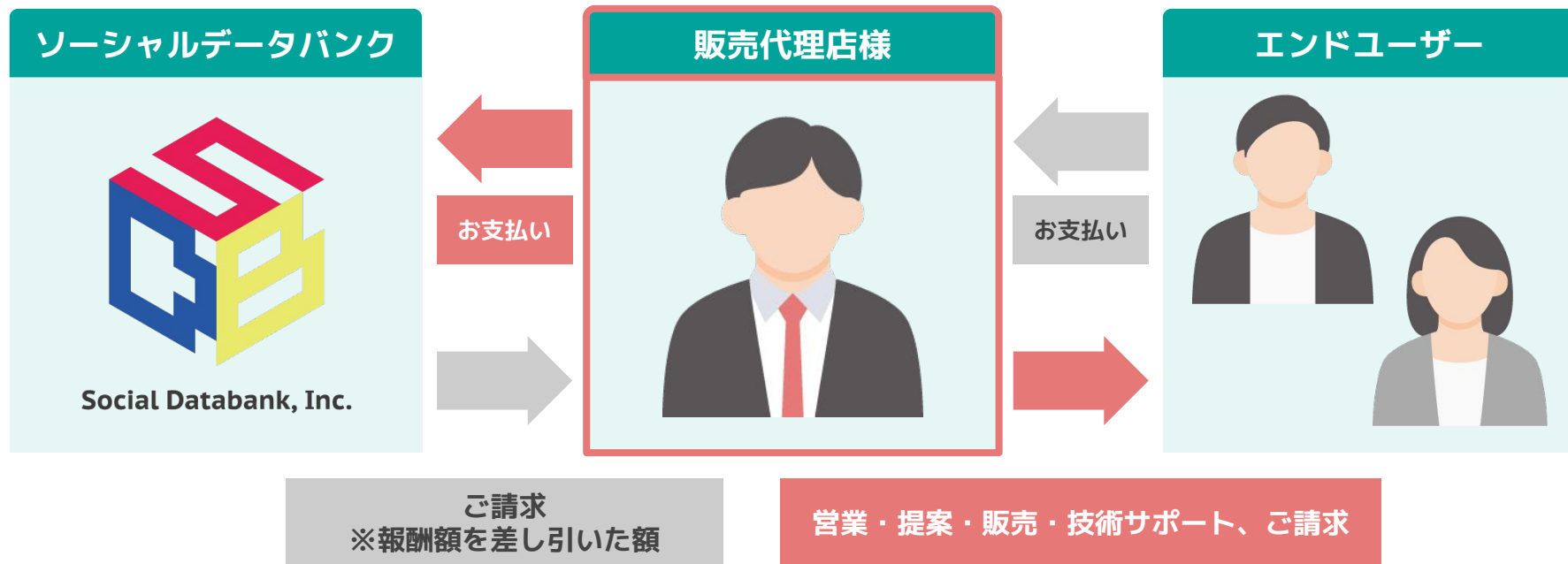
- 別ブランド名にて当社ツールを販売いたします。

# Liny販売代理店制度について

関係者外秘

Liny

お客様への提案・見積もり・契約・請求・サポート等、一連のサービスを代理店様にご提供いただくことで、「Linyシステム利用料金」から一定の「報酬額」を差し引いた額をソーシャルデータバンクより代理店様へご請求する制度です。



## ソーシャルデータバンクによる支援内容

- 導入に当たってのLinyの使い方研修、機能説明、各種勉強会の開催
- チャットツールを使つての技術サポート対応
- ご契約いただいたアカウント件数・プラン数に応じた報酬（10%～）のお支払い

## 代理店様に行っていただく内容

- お客様への提案・契約・請求・サポートを行っていただきます
- Linyの利用契約は代理店様とエンドユーザーの間で締結されます（申し込み完了までのフォローも代理店様にお願いいたします）

## 資料請求・確認

本資料をご確認いただき、制度につきご理解いただきます。

## 面談

希望される方と面談を行い、SDBより再度制度のご説明、貴社より会社概要を伺い、販売計画・戦略について協議いたします。（※原則オンラインを想定）

## 審査・契約

弊社にて審査後、Liny販売代理店契約を締結いたします。（クラウドサイン）

## 勉強会・営業開始

弊社主催の勉強会へご参加いただき、その後代理店としての営業活動を正式にスタートしていただきます。

※料金・手数料の詳細につきましては面談時にお伝えいたします。  
※審査の結果、ご希望に添えない場合もございます。予めご了承ください。

## 連絡先

Liny販売正規代理店にご興味のある方は、以下アドレスまでお問い合わせください。

[partner@social-db.co.jp](mailto:partner@social-db.co.jp)

**【次回募集は2024年を予定しております】**