

تقرير الملخص المالي

Financial summary

- الغرض: توضيح كل المعاملات المالية بين التاجر و الشركة (المنصة) خلال الفترة المحددة، ومعرفة مين ليه فلوس على مين.
-

تفاصيل الأقسام

Sales & Orders 1

Orders Count •
عدد الطلبات الكلي.

Cash Orders Count •
عدد الطلبات اللي اتدفعت كاش.

Total Sales 2

Cash •
إجمالي قيمة الطلبات الكاش.

Credit •
إجمالي قيمة الطلبات المدفوعة أونلاين / فيزا / محفظة.

Total Due From Partner – Debit 3

دي فلوس الشركة ليها عند التاجر:

- Orders Net** • نسبة ربح الشركة من الطلبات المسلمة .
- (Orders Net (Rejected Orders** • نسبة ربح الشركة من الطلبات المرفوضة في حالة أن سبب الرفض يتم تطبيق خصم عليه
- Compensation** • تعويضات على التاجر (من شاشة التعويضات) .
- Online Payment Contribution** • نسبة الشركة من الطلبات المدفوعة أونلاين سواء تم تسليمها أو تم رفضها والرفض يتم تطبيق خصم عليه (النسبة تكون جوا شاشة التاجر في الادمن) .
- System Ads** • تكلفة الإعلانات داخل السيستم.(من شاشة الإعلانات)
- Debit Memo** • اشعار مدين (خصم على التاجر من شاشة الـ statement في الادمن) .
- Paid From 8 Orders** • مبلغ تم دفعه من الشركه (من شاشة المدفوعات في الادمن merchant payment)
- Subscription** • اشتراك التاجر في المنصة.(من شاشة الاشتراكات)
- Collected From Deliverymen** • مبالغ تم تحصيلها عن طريق الدليليري.(إجمالي الأصناف بعد الخصومات)
- Discounts Contribution** • مساهمة التاجر في الخصومات.

(اجمالي المستحق للتاجر – دائن) **Total Due To Partner – Credit 4**

دي فلوس التاجر ليه عند الشركة:

- Credit Memo** • اشعار دائن (مبلغ مضاد للمطعم من شاشة الـ statement .(merchant receivement)
- Paid To Orders** • مبالغ استلمتها الشركة من التاجر من شاشة المدفوعات في الادمن (merchant receivement)
- Total Due To Partner From Orders** • إجمالي مستحقات التاجر من الطلبات.(صافي الربح للمطعم : قيمة الأصناف بعد الخصومات وبعد نسبه ربح الشركه ونسبة الـ اونلاين)

حالياً محسوبة غلط غالباً محتاجين نتأكد منها

Orders Discounts Contribution •

مساهمة الشركة في الخصومات.

(الإجماليات) Totals 5

Opening Balance •

الرصيد الافتتاحي قبل بداية الفترة (من ال merchant statement).

Total Due To Partner •

إجمالي المبلغ اللي الشركة مدينة بيه للناجر.

Total Due From Partner •

إجمالي المبلغ اللي الناجر مدین بيه للشركة.

Final Balance •

الرصيد النهائي

لو موجب(دائن) → الشركة مدينة للناجر °

لو سالب → الناجر مديون للشركة °

مثال عملي

(معطيات)

*

إجمالي الطلب 1 (قبل الخصم): 600 جنيه تم دفعه اونلاين °

الخصومات (30 جنيه): °

مساهمة المطعم (70%): 21 جنيه (تظهر في بند Discounts Contribution °)

مساهمة الشركة (30%): 9 جنيه (تظهر في بند 8 Orders Discounts Contribution °)

الضرائب (14%): (في هذا المثال القيمة الإجمالية 600 شاملة كل شيء). °

عمولة الشركة (10%): (يُخصم منها نسبة الضريبة لتصبح القيمة الصافية كما في التقرير 50.90 جنيه °)

تقريباً في بند 8 Orders Net °

رسوم الأونلاين (5%): 5% من إجمالي الطلب بعد الخصم والضريبة واضافه الخدمة (509) = 28.75 °

جنيه (تظهر في بند Online Payment Contribution °).

تم اضافه مبلغ للمطعم مش شاشه ال statement قيمته 20 جنيه °

تم اضافة خصم من شاشة ال statement قيمته 10 جنيه °

تم التعويض على طلب بقيمة 15 جنيه °

تم الغاء طلب بنفس قيمة وتفاصيل الطلب الاول	○
قيمة إعلانات 60 جنيه	○
قيمة اشتراكات 10 جنيه	○
قيمة دفع للمطعم 90 جنيه	○
قيمة دفع للشركة 70 جنيه	○

المبيعات والمديونيات

600	(إجمالي المبيعات) Total Sales
0	نقدی (Cash)
600	أجل (Credit)
365.3	(إجمالي المستحق من الشريك - مدين) Total Due From Partner - Debit
50.9	نسبة الشركة (8) Orders Net)
50.9	نسبة الشركة من الطلبات الملغاة (8) Orders Net - Rejected)
15	التعويضات (Compensations)
57.5	رسوم الدفع الأونلайн للطلبات التي تم تسليمها والمرفوضة (Online Payment Contribution)
60	الإعلانات
10	اشعارات مدين
90	مدفع للمطعم
10	الاشتراكات
0	محصل من الطيار
21	مساهمة في الخصومات (Discounts Contribution)
589.35	(إجمالي المستحق للشريك - دائن) Total Due To Partner - Credit
20	أشعار دائن
70	مدفع لشركه 8 اوردرز
490.35	(إجمالي المحتسب للشريك من الطلبات) Total Due To Partner From Orders
9	مساهمة الشركة في الخصومات (8) Orders Discounts Contribution

اجمالي الأرصدة (Totals)

(Debit) مدين	(Credit) دائن	
0	0	الرصيد الافتتاحي (Opening Balance)
0	589.35	(إجمالي المحتسب للشريك Total Due To Partner)
365.3	0	(إجمالي المحتسب على الشريك Total Due from Partner)
0	224.05.8	الرصيد الختامي