



www.maincoin.money

WHITE PAPER

PROJECT DESCRIPTION

ЦИФРОВИЗАЦИЯ И
МАСШТАБИРОВАНИЕ
БИЗНЕСА ЗА
НЕСКОЛЬКО ДНЕЙ

www.maincoin.money

www.maincoin.money



Введение	3
Описание площадки	4
Возможности для бизнеса	8
Бизнес-модель платформы	11
Миссия платформы	14
Токен и факторы его роста	15
Модель ICO	17
Процесс арбитража	19
Конкурентная среда и преимущества платформы MainCoin	20
Команда	23
Риски	27
Заключение	30



Введение

Современный бизнес многопрофильный. Инвесторы предпочитают вкладывать средства в разные активы. Для этого существуют холдинги, акционерные общества.

Управлять такими структурами не всегда удобно. Огромное количество юридических лиц, разнородных активов – управление подобным образованием весьма затратно. Для этого необходимо наличие ряда юридических лиц, переводов денежных средств. При использовании одного из видов бизнеса клиент не всегда может воспользоваться побочным продуктом.

MainCoin – это цифровая монета, которая позволяет решить одну из важнейших проблем разнoproфильного бизнеса – создания экосистемы, которая позволяла бы создать единое платежное средство и позволило бы привлечь инвестиции для того, чтобы бизнес мог развиваться.

MainCoin – это первая в мире цифровая валюта для создания и оплаты услуг, которые находятся в одной экосистеме и она позволяет не только сократить на 30% трансакционные затраты, но и привлечь до 70% новых инвесторов.



Описание площадки

Площадка Автомайн – это создание цифровой монеты, которая предлагает уникальное решение для бизнеса, который работает по типу холдинга, структуры инвестиционного типа или иного разнoproфильного бизнеса. Зачастую при расширении бизнеса свободные финансовые средства вкладываются только в родственные структуры, которые не могут обеспечить достойного роста и приводят только к арифметическому росту доходности. Если же вложить средства в смежные проекты, то не будет возможности одновременно контролировать и расширять бизнес в целом.

Площадка MainCoin официально позволяет инвестировать в расширение собственного бизнеса, когда человек становится ее участником и покупает не только токены, но становится и совладельцем бизнеса. Реального. Это уникальная возможность не доверить токены в рост биржам или брокерам, а самому быть в тренде всех направлений бизнеса и инвестировать в растущую модель.



Площадка отличается тем, что все предлагаемые продукты построены не только на модели разрабатываемого бизнеса, но также и на модели уже работающей структуры. То есть все выпускаемые токены не только имеют потенциал роста, но уже сейчас полностью обеспечены ресурсами компании для возможного погашения. В структуру холдинга входят:

Автомайн Инвест Фонд. Эта платформа предполагает наличие коллективных инвестиций, которые могут дать потенциальный рост от 20 до 40% в месяц в среднем по самой доходной позиции. Это позволяет вкладывать свободные финансовые средства в проекты, которые предлагаются самим холдингом. Размещение стороннего проекта позволяет масштабировать и диверсифицировать текущий бизнес и формировать новые направления развития.

Автомайн Бизнес. Данная платформа стремится к тому, чтобы обеспечить возможность роста и постепенного развития бизнеса, который еще не в полной мере может самостоятельно генерировать прибыль для пассивного дохода. Площадка позволяет подбирать бизнес-проекты и проводить их всестороннюю оценку. И присваивать рейтинг потенциальной надежности каждому из проектов.



Автомайн Профит Инвест. Данный продукт определяет возможности использования инвестиция для финансирования и реализации краткосрочных проектов.

Автомайн такси. Это такси, которое работает со всеми сторонами по принципу информатизации услуг и предоставления сервиса. Автопарк полностью принадлежит холдингу, имеет собственные машины. Бизнес работает более 20 лет, а значит его модель устойчива и имеет потенциал к расширению. Особенностью такси является предельная открытость – клиент видит все машины при поиске, менеджер видит всю переписку с водителем, а водитель сразу видит весь маршрут и имеет возможность открытого общения водителя и пассажира.

Avtomain BEX. Обменник цифровых валют и фиатных денег на криптовалюту – это прежде всего возможность быстро ввести в систему и вывести из нее свои инвестиции. Также обменник может работать как стандартная площадка для обмена валют и криптовалют между собой.



Автомайн Криптобиржа — это высокотехнологичный центр, в котором все торговые сделки проводятся на базе современного компьютерного обеспечения, созданного на основе новейших информационно-технологических решений. Особенностью биржи станет оплата за любые транзакции в монете MNC.

АВТОМАЙН ТРЕЙДИНГ — Это ресурс свободной торговли акциями всех компаний холдинга автомайн. Это деятельность, в результате которой можно во много раз приумножить свои финансовые средства. Каждый держатель акций получает дивиденды от компании, а так же может их продавать по рыночной цене.

MAIN CASH Money — это система расчётов между финансовыми организациями, бизнес-организациями и Интернет-пользователями при покупке-продаже товаров и за различные услуги через Интернет.

Main Voice и MainRadio — это мультимедийные активы холдинга Avtomain,



Возможности для бизнеса

Масштабируемость.

Каждый бизнес необходим не только развивать, но также и способствовать тому, чтобы его наполняло новое содержание. Это может быть увеличение объемов, оптимизация бизнес-процессов или рост в другой сфере, не всегда смежной. Как только бизнесу нужен рост – для этого необходимо применять инструменты масштабирования. Они позволяют реализовать большие проекты за малые сроки. Именно эту возможность предоставляет MainCoin. Есть возможность не только вложиться в стablyно работающий бизнес, но также и провести на платформе масштабирование своего бизнеса.



Обеспеченность.

MainCoin предлагает к инвестированию только те проекты, которые обеспечены реальными активами. Каждый участник платформы, который стремится вложиться или хочет разработать уникальное предложение для своего бизнеса – может гарантировать, что минимальные вложенные инвестиции защищены конкретным продуктом. Нет риска того, что получаемые продукты только будут разрабатываться. Нет риска неудачного старта. Даже при нулевой прибыльности проекта будет реализована возможность возврата инвестиций.

Универсальность.

Клиенты, которые могли бы вложиться в бизнес находятся в разных точках мира и должны соблюдать закон об иностранных инвестициях. При традиционном пути инвестиции поступают только в течение месяца и большего срока. При использовании платформы MainCoin есть возможность реализовать поступление инвестиции в крайне сжатые сроки – практически онлайн. Также если вкладываться в разнoproфильный бизнес, то инвестировать в каждую отдельную компанию и сопутствующую ей продуктовую линейку – нужен отдельный договор на каждую услугу и нет возможности единовременно отслеживать все поступающие



запросы. В предлагаемой линейке MainCoin каждый из участников покупает сразу доступ в экосистему продуктов, которая может выступать не только инвестиционным продуктом, но также и платежным средством.

Свобода.

При использовании MainCoin инвестор на одной площадке может выбирать несколько параметров вложений и постепенно развивать собственные продукты, которые впоследствии будут частью холдинга. Переход права собственности на токены возможен в любое время. В любом количестве доли холдинга могут быть проданы. Смены при этом организационно-правовой формы или регистрации операций как передачи ценных бумаг не требуется.



Бизнес-модель платформы

Модель основана на принципах коллективного участия. Текущий бизнес становится основой для работы остальных площадок и постепенно приводит к возможности вложений со стороны инвесторов или же развития со стороны самих владельцев бизнеса. Модель подобного развития приводит к тому, что рост текущего бизнеса позволит оказывать консалтинговые и технологические услуги по масштабированию и цифровизации сторонних бизнесов.

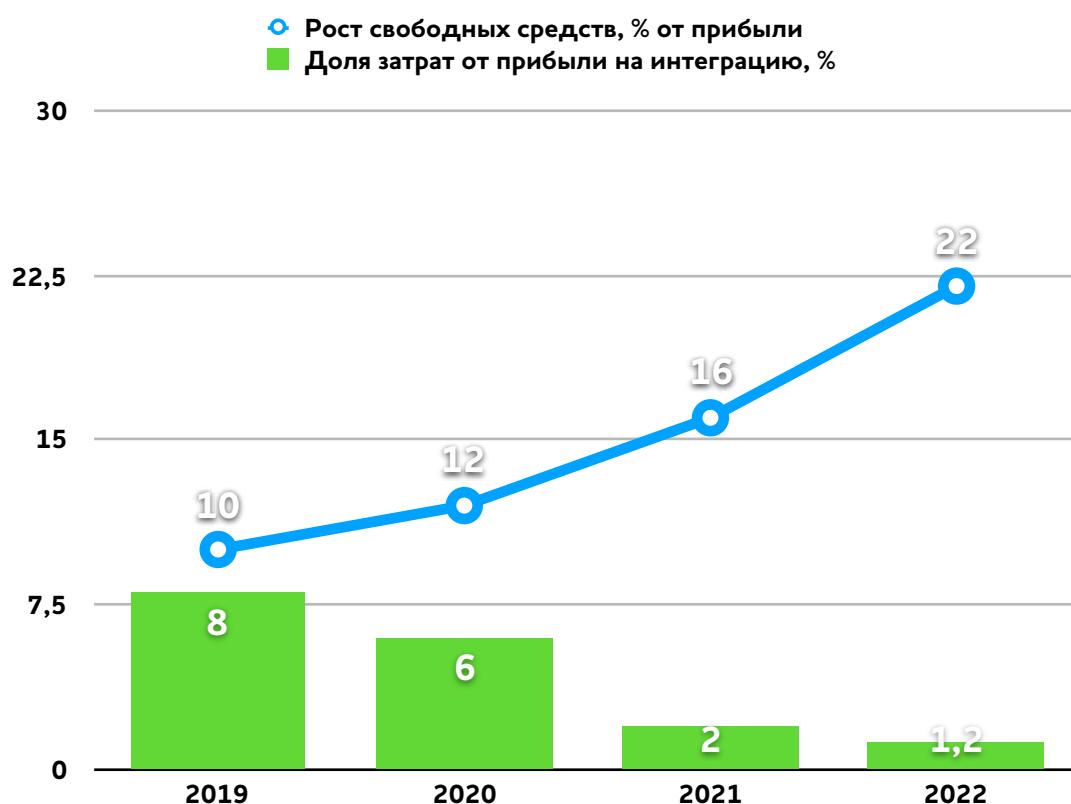
Это работает по принципу добровольного участия в холдинге и не требует непременной передачи доли в управление. Каждое предприятие может работать на рынке самостоятельно на основе общей цифровой монеты.

Потенциал роста огромен. Каждый из бизнесов является сопутствующий для другого. Если ранее интеграция занимала месяцы и годы, то с использованием платформы MainCoin это можно сделать за несколько дней. При этом реклама для продвижения не требуется.



Основные экономические потенциальные показатели заключаются в следующем.

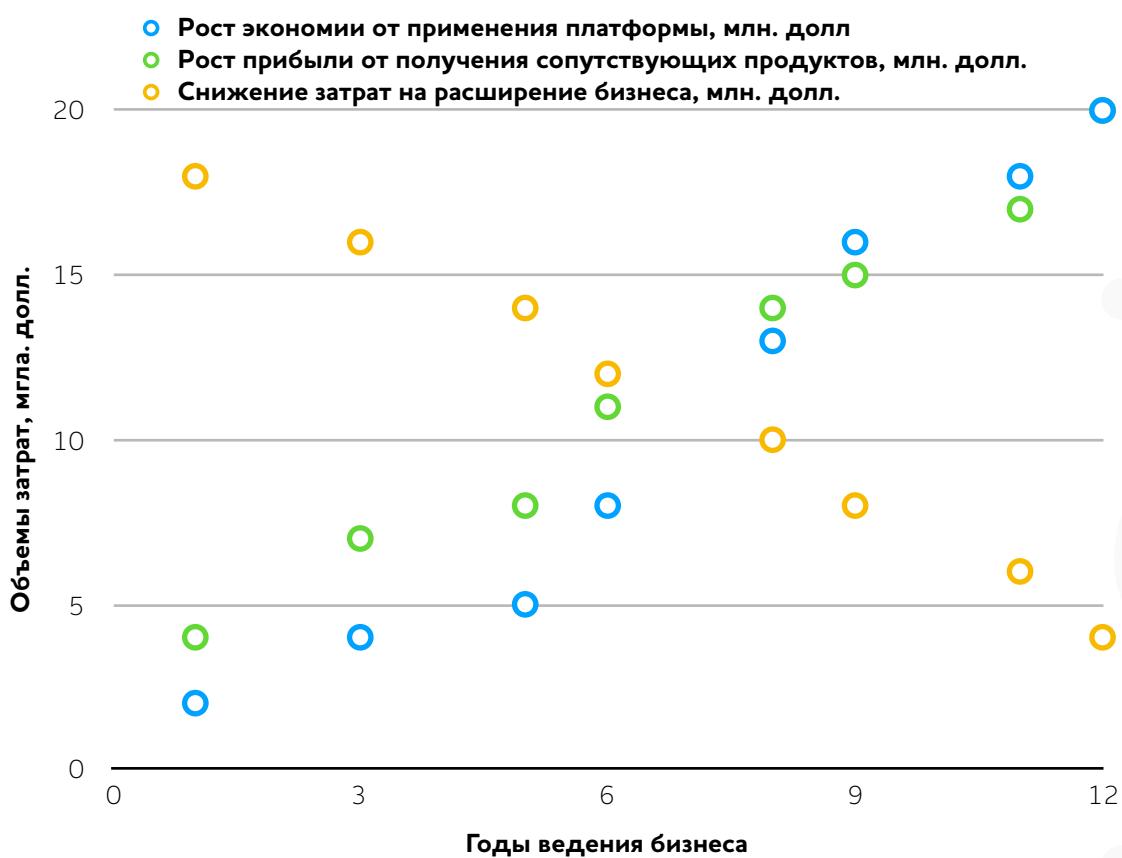
Минимальная экономия от вступления в холдинг – 10% от прибыли. Она заключается в том, что не всегда требуют затраты на расширение бизнеса. Готовые решения по информационному сопровождению занимают до 10% прибыли, которая полностью высвобождается.



Показан прогноз на 4-летнее значение по причине балансировки бюджетов на 3-летний срок и запаса в 1 год на апробацию.



Если рассматривать действующий бизнес, то оборот самого небольшого коллективного инструмента составляет не менее 100 миллионов долларов. В соответствии с этим, мы считаем по указанной нами линии тренда потенциальные снижения затрат. Только в первый год экономия составит от 10 до 20 миллионов долларов.



Перспектива роста будет зависеть от того, насколько будет гарантирован рост и обосновываться биржевым курсом токена платформы, а также показателей реального бизнеса.



Миссия платформы

Создать успешный бизнес-проект. Для бизнеса, который уже работает. Сейчас есть уже много проектов, которые обещают рост, но возможность интеграции инвестиционного продукта и реального бизнеса в единой экосистеме – это задача первостепенной важности.

Бизнес не может развиваться если не ускорить процессы по его передаче, вложениям и сведению к минимуму затрат на масштабирование и цифровизацию. Если рассматривать данный аспект, то получение возможности снижения времени реакции на бизнес-процессы в традиционных сферах бизнеса – все это способно дать значительный прирост экономического продукта. И позволит в любых условиях привлекать инвесторов со всего мира, не только институциональных, но и частных.



Токен и факторы его роста

Токен MNC обеспечивается рядом реальных параметров бизнеса.

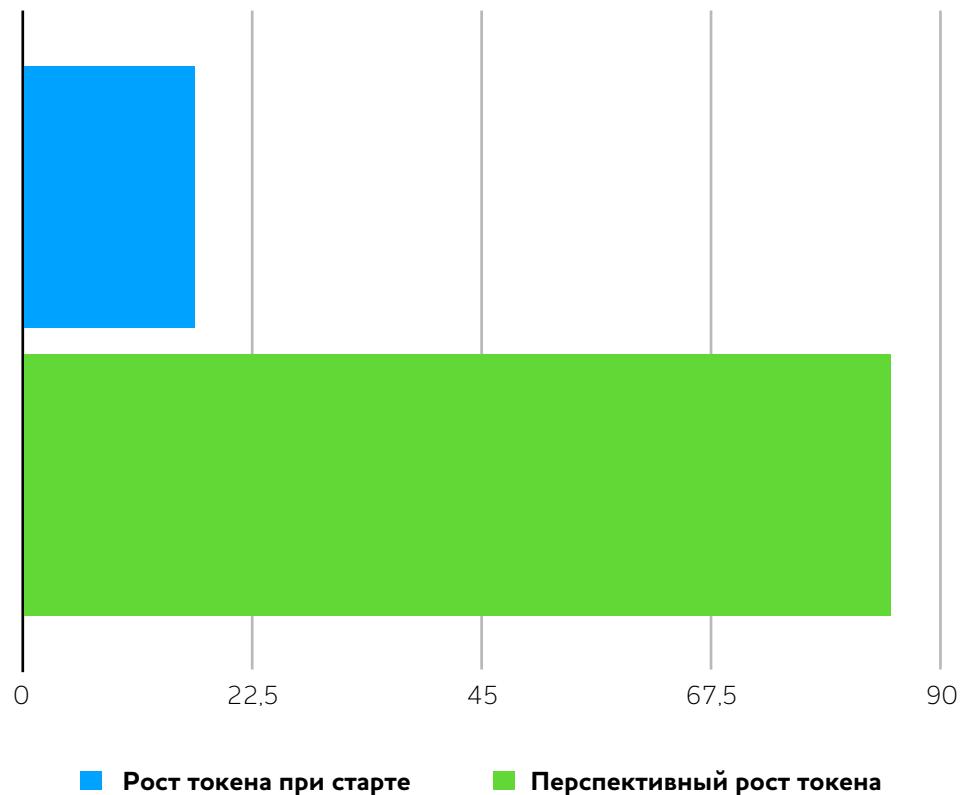
Все токены обеспечены полностью реальным бизнесом. Есть часть реального бизнеса, которая будет генерировать потенциальный доход на проекты. Но при этом эта же часть будет обеспечивать устойчивость бизнеса при его токенизации.

Прогнозы по росту стоимости токена основываются на анализе подобных проектов, которые получили свое развитие и пропели ряд ICO. В этой связи мы рассчитываем на рост токена по стандартной формуле.

В первом случае, токен может быть оборотным средством на бирже. В этом случае его факторы роста – это увеличение его стоимости для доступа в экосистему холдинга. Учитывая что количество токенов ограничено и не предполагает роста в геометрической прогрессии и публичного оборота на бирже, то тогда стоимость токена может варьироваться от номинальной стоимости до значений, превышавших его 5-кратную стоимость.



Потенциальный рост токена, раз



Второй случай – это токен инвестиционного типа. Так как все токены обеспечены реальными показателями бизнеса, а бизнес может быть использован как площадка для масштабирования и постепенно будет расти, в том числе за счет реализации отдельных направлений и развития экосистемы внутри холдинга, то стоит отметить, что рост токена при этом будет увязан с ростом основных показателей бизнеса, что может принести пассивный доход и токен не являясь таковым по сути, может быть инвестиционным.



Модель ICO

ICO компании предполагается в несколько этапов.

Основа смарт-контракта – ETH-223

Общая эмиссия 500000000 токенов.

На продажу выставляется 250000000 токенов, которые обеспечены реальными показателями бизнеса и могут быть конвертированы при необходимости в доли продукта.

Распределение токенов планируется в следующем порядке

Этап	Дата	Скидка	Цена токена
Presale 1	5.10 2018-25.10.2018	75 %	15 центов
Presale 2	26.10.2018-15.11.2018	50 %	30 центов
Presale 3	16.11.2018-14.12.2018	25 %	45 центов
Общая продажа	По мере необходимости	0 %	60 центов

Остаток нераспределенных токенов, а также резерв в 250000000 токенов остается в фонде ICO.



Токены могут продаваться для финансирования текущих потребностей бизнеса в денежных средствах, обеспечения роста бизнеса без использования кредитных средств.



Процесс арбитража

Арбитраж сделок происходит в ручном режиме на основании решения и требований законодательства той страны, в которой зарегистрирован проект. Для начала арбитража следует стороне обратиться к администрации и изложить свою проблему.

Срок арбитража устанавливается исходя из договорных обязательств и договоренности между партнерами, которые установили сделку.

Сумма претензий – в рамках того количества материального обеспечения, которое внесли стороны сделки. Если материальное обеспечение отсутствует, то все риски несут стороны сделки.



Конкурентная среда и преимущества платформы MainCoin

Преимущества платформы MainCoin основаны на том, что бизнес в мире требует услуг цифровизации, внедрения систем единой оплаты и снижения трансакционных издержек.

Интеграция бизнеса

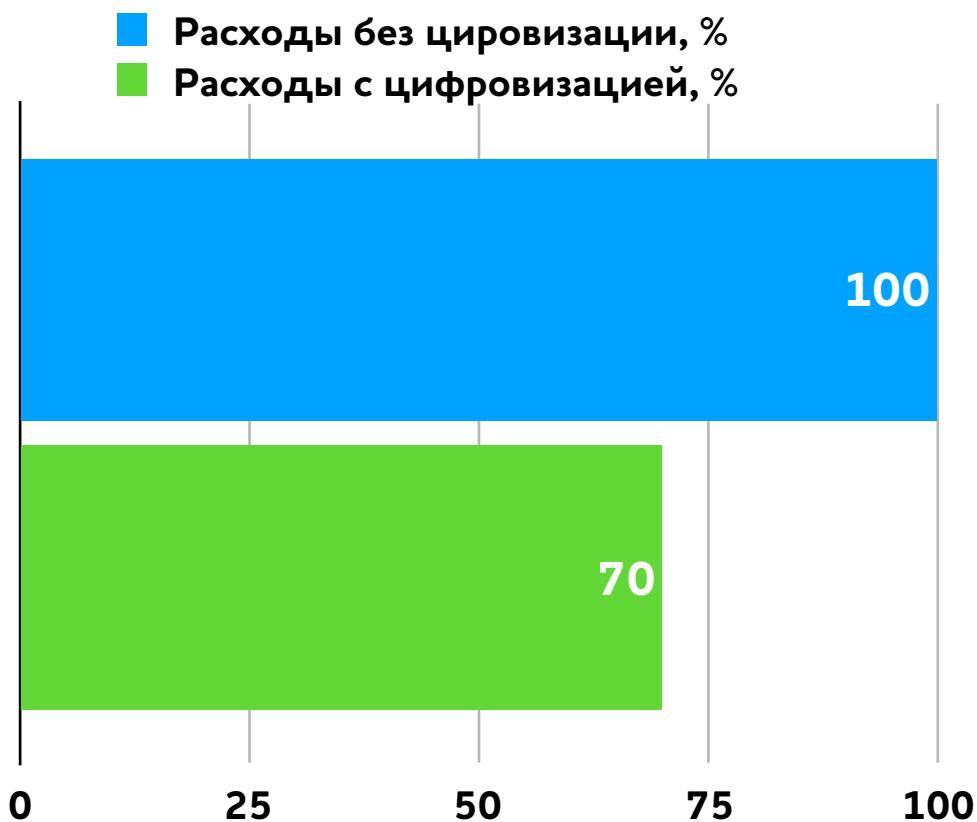
Предлагаемый проект позволяет интегрировать все эти аспекты в единую структуру и оптимизировать затраты по расширению бизнеса.

Не говоря о том, что каждый бизнес ищет возможность инвестировать или привлечь инвестиции на основе выхода на новые рынки, где масштабирование требует дополнительных затрат и более 20% полученных средств затрачивает не на интеграцию в продукт, а только на операционные расходы.



Выгоды от цифровизации

Использование предлагаемой площадки позволяет полностью исключить затраты на поиск инвестиций или объектов инвестирования, снижает затраты на расширение и цифровизацию бизнеса на 50-60%.



В количественном выражении это экономия до 30% операционных расходов и до 50% прибыли,



И разумеется сроки. В современном мире кто быстрее запустит проект, тот и будет на вершине.



Разработка бизнес-процессов занимает от 2 месяцев до года. После этого необходимо адаптировать софт и переписать все внутренние регламенты. Предлагаемая платформа предлагает снизить сроки до 1 недели без изменения логики внутренних процессов. Мы интегрируемся в Ваш бизнес.



Команда



АЛЕКСАНДР ФИРСОВ

Лондон, Великобритания

Руководитель Холдинга Автомайн



РАТМИР ДАВЫДОВ

Москва, Россия

Руководитель отдела по ИТ технологиям



ФАРИДА ГАЙСИНА

Уфа, Башкортостан

Руководитель департамента
международных отношений холдинга
Автомайн.



ОЛЬГА ПАНКОВА

Анапа, Россия

Руководитель отдела финансов
холдинга Автомайн. Управляющий
холдинга Автомайн такси.



ЕЛЕНА СЕРЕБРЕННИКОВА

Геленджик, Россия

Топ Лидер по продажам холдинга
Автомайн.



ДМИТРИЙ МАМИТЬКО

Владивосток, Россия

Руководитель онлайн школы «Профи»
холдинга Автомайн.



ПАВЕЛ КРАТИРОВ

Нижний, новгород

Руководитель департамента службы
безопасности холдинга Автомайн.



ЛЮБОВЬ АФАНАСЬЕВА

Новороссийск, Россия

Руководитель департамента развития
маркетинга холдинга Автомайн.



ЕЛЕНА НАШИЛЕВСКАЯ

Экибастуз, Казахстан

Бизнес тренер, руководитель
департамента рекламного развития и
продвижения холдинга Автомайн в
соц.сетях.



ЕЛЕНА КОРОБЕЙНИКОВА

Сарапул, Удмуртия

Руководитель департамента дизайн
студии холдинга Автомайн.



НАДЕЖДА КИРЕЕВА

Ростов-на-Дону, Россия

Руководитель департамента
психологии, этики и взаимоотношений
холдинга Автомайн



СЕРГЕЙ ПОЛУКАРИКОВ

Петрозаводск, Россия

Руководитель департамента службы
технической поддержки холдинга
Автомайн.



Риски

Правовые риски.

Работа MainCoin может нарушать правила транспортных средств.

В законодательстве страны, в которой планируется применение MainCoin может быть запрещено выполнение предлагаемого проекта или запрещена деятельность, в области которой постепенно реализуется проект.

Покупатель может предоставить недостоверные подтверждения своей платежеспособности.

Проект может привлекать специалистов, которые являются конкурентами и таким образом, проект не будет реализован.

Для преодоления указанных рисков следует соблюдать те ограничения, которые накладывает законодательство на участников проекта.

Отдельно стоит отметить риск, когда проект реализовывается в нарушении законодательства одной страны. В таком случае проект следует пометить как ограниченный по использованию географически.

Разработчики проекта могут прекращать выполнение заказа по предоставлению продуктов холдинга для третьих лиц если в проекте будет выявлено нарушение авторского права.



Экономические риски.

Риск неоплаты при наличии полностью выполненного проекта и формализации поставленной задачи.

Выбора подрядчика, который изначально недостаточно квалифицировал для выполнения поставленной задачи.

Постановка задачи, который не может иметь решения.

Постоянное обращение сторон в арбитраж из-за несогласованности задач.

Обращение в судебные инстанции вследствие нерешенного конфликта.

Преодоление рисков определяется тем, что при работе на проекте все пользователи принимают по умолчанию все условия, когда окончательное решение принимает администрация.

Технологические риски

Создатели платформы определяют, что в любое время может появиться возможность и технологическое решение, которое будет работать эффективнее разработанной платформы.

Платформа представляет собой идею, которая находит свое воплощение в предлагаемом проекте изготовления защитных покрытий для транспортных средств. Полный функционал платформы является планируемым и может быть изменен в любое время.



Платформа разрабатывается на основе смарт-контракта и при этом не выступает как биржа, предлагающая услуги для дальнейшего обеспечения реализации проекта.

Преодоление рисков возможно при совершенствовании технологической основы платформы и обеспечения безопасности ее деятельности. Создатели будут прилагать к этому значительное количество сил, но при этом не будет принимать во внимание возможность потенциального снижения параметров деятельности от снижения удобства пользования платформы. В целом будет обеспечена возможность для дальнейшего роста. Остальные технологические моменты будут реализованы в ходе обсуждения и анализа общей ситуации.



Заключение

MainCoin позволяет создать систему, которая почти мгновенно может создать единую систему и оцифровать бизнес. Не нужно нанимать консультантов. Не нужно заказывать экспертизы. За 1 неделю можно масштабировать бизнес в разы.

Токен MNC обеспечен реальным бизнесом. Все активы защищены и могут использованы быть не только для оплаты услуг, но и для развития бизнеса извне. Предполагается возможность расширения бизнеса за счет его цифровизации.

Потенциально возможно сократить затраты на инвестиционные риски до 60%, затраты до 30% при переводе бизнеса на цифровую основу.

Масштабирование бизнеса может быть реализовано различными путями, в том числе и подключение стороннего бизнеса к предлагаемой платформе. Через токен бизнес может получить ресурсы для развития, токен позволяет перемещать финансовые потоки между компаниями в течение нескольких секунд. Все это позволяет сделать вывод о том, что разрабатываемая платформа крайне актуальная.



www.maincoin.money