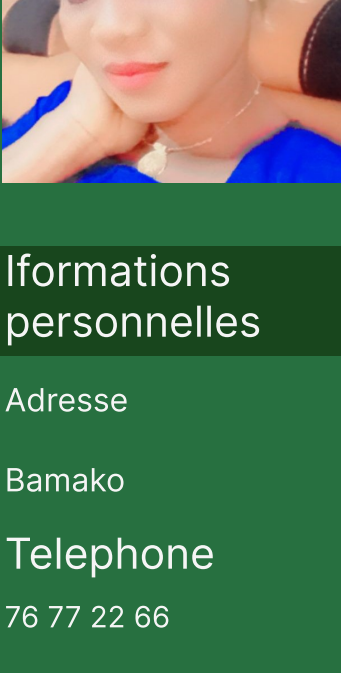


Diate Sidibe

Responsable commercial senior



Informations personnelles

Adresse
Bamako
Telephone
76 77 22 66
E-mail
majosidibe55@gmail.com
Linkiding
linkiding.com/in/diate

Langues

Anglais-bilingue(C2)

Allemand-courant

Informatique

Certifications

responsable commerciale B2B avec dix ans d experience dans la gestion de comptes clients et equipes commerciales dans le domaines de la haute technologieinfrastructures reseaux et antennes de telecommunication).Apte a geres de vastes taches equipes de commerciaux tout en appliquant mon savoir- faire en strategie de marche et d acquisition.Je suis apte a aider orange a developper sa clientele B2B en lle-de france et depasser ses objectifs.

Experience professionnelle

01/2012-05/2020

Responsable commercial B2B
celfnex telecom,paris

- Developper le portefeuille commerciale(B2B)et fideliser le clientel
- Gerer les grands comptes essentiels.
- Superviser une equipe de 20 commerciaux secondaires et nomedes
- preparer et negocier les appels d offres

Resultat majeurs:

- Augmentation du chiffre d affaires annuel de 25%en moyenne sur 5 derieres annees.
- Creation du equipe internationale consentree sur les marches frontaliers.

06/2009-12/2011

Commercial B2B
Dell EMC France,peris

- Effectuer la prospection dans la france entier.
- Genere de nouveaux leades par demarchage
- Concevoir et negocier les contrats.
- Poste obtenu suite a un stage de fin d etude

Resultat majeurs:

- Acquisition et fidelisation du plus gros client du marche français.
- Plus faible taux de rabais accordes de l equipe par contrat signe.

Formation

09/2008-06/2009

Licence professionnelle commerce
Akor Alternance

Paris

BTS NRC (Negociation relation client)

Competences

Gestion d equipe commerciale d envergure
Strategie commerciale et de marche
Negociation et force de proposition
Grand sens du relationnel
Ouverture d esprit
Passion pour les hautes technologies