# 📊 Análise das Consultas - Concessionária

Aqui estão os principais resultados que conseguimos tirar das consultas feitas no banco de dados. A ideia é entender como o sistema está funcionando e o que pode ser melhorado na gestão da concessionária.

## 1. Aluguéis

- Foi possível ver quantos aluguéis já foram feitos, qual foi o valor mais barato e o mais caro.  
- Isso ajuda a ter uma noção de preço médio praticado e entender se os valores estão dentro do esperado.

## 2. Perfil dos Clientes

- A média de idade dos clientes mostra o público que mais procura os serviços.  
- Com isso, dá para direcionar campanhas de marketing para a faixa etária mais presente.

## 3. Veículos e Manutenções

- A consulta trouxe os veículos e as manutenções feitas neles.  
- É útil para saber quais carros dão mais custo de manutenção e planejar trocas ou revisões preventivas.

## 4. Compras de Veículos

- Também foi possível ver quais carros foram comprados e quais pagamentos estão ligados a essas compras.  
- Isso dá uma visão clara do fluxo de entrada de veículos no sistema.

## 👉 Resumindo:

- Temos uma boa visão dos preços dos aluguéis.  
- Sabemos a faixa etária média dos clientes.  
- Conseguimos acompanhar os custos de manutenção.  
- E ainda entendemos o fluxo de compras e pagamentos.  
  
Essas informações ajudam a concessionária a tomar decisões mais rápidas e práticas no dia a dia.