

معلومات شخصية:

الاسم: يوسف هاني الاسدي مكان الولادة: الكويت تاريخ الميلاد: 30/12/1989

الجنسية: فلسطيني الجنسية المجالة الاجتماعية: *أعزب

العنوان: أربيل

بريد الكتروني: Brilliant590692@gmail.com

الجنس: *ذكر

تلفون: 07703900962

التحصيل العلمي:

اجازة في الاقتصاد (إدارة أعمال) جامعة دمشق 2012 ماجستير ادارة اعمال (تسويق) جامعة دمشق 2018

دورات تدريبية:

دورات في مجال إدارة الجودة الشاملة بتقنياتها (SIGMA / 5S / CIRCLE QUALITY /TRIANGLE QUALITY 6)

خبرات عملية:

مدير فرع القرية الصينية من 2010 حتى 2012:

- مسؤول عن مبيعات الفرع
- مسؤول عن وضع الاستر اتيجيات و الخطط التسويقية
 - الإشراف على الموظفين و توزيع المهام
 - تطوير المفاهيم التسويقية لدى الموظفين
- تقوية العلاقات الحالية مع الزبائن و بناء علاقات جديدة
- السعى المستمر لزيادة مبيعات الفرع و تحسين رضا الزبائن
 - تأمين كافة احتياجات الفرع من المواد و المنتجات
 - رفع التقارير الدورية للإدارة

مراقب جودة من 2013 حتى 2016 (سعد بلاست)

- مسؤولية تامة عن كافة خطوط الانتاج من ناحية ثبات الإنتاج ، تلبية الاحتياجات
 - الرقابة الاحصائية و التقنية على كافة منتجات الشركة (عينات / اختبارات)
- رفع التقارير الدورية عن مشاكل الإنتاج وجودة المنتجات المصنعة و تقديم الحلول المناسبة لذلك
 - اتخاد كافة الإجراءات الممكنة لتحسين الانتاجية

معيد في قسم ادارة الاعمال جامعة دمشق من 2016 حتى تاريخه

- تدريس كافة المواد المتعلقة بالإدارة (مبادئ الإدارة ، مبادئ تسويق ، ادارة مشروعات ..)
 - ايصال المعلومة للطالب باقل مجهود و بطرق ابداعية
 - التعامل مع الطلاب بالوسائل التفاعلية
- تحضير المحاضرات بالاعتماد على أحدث المراجع العلمية دون الاعتماد على المناهج القديمة التي تضمن معلومات قديمة غير مجدية أو غير ملائمة للعصر الحالي
- التكلّيف المسبق للطّلاب بتحضير حالات عملية تتناسب مع موضوع المحاضرة بهدف اطفاء طابع الواقعية على العلم المدرس

الحاسوب: الشهادة الدولية في قيادة الحاسب ICDL

اللغات:

العربية: اللغة الأم الإنجليزية: AVERAGE

خبرات ومهارات وأبحاث:

- ١) شخصية قيادية
- ٢) مطور أعمال من الدرجة الاولى
- ٣) القدرة والمرونة في حل المشاكل
- ٤) متخصص في تسويق وسائل التواصل الاجتماعي و

قد قمت بالعديد من الأبحاث

بحث في مجال التسويق الفيروسي (التسويق الفيروسي هو أحد العلوم التسويقية الحديثة التي تستخدم الزبائن للقيام بالعمليات التسويقية عبر نوع من الرسائل الخاصة ببيئة التواصل الاجتماعي ، وهو أحد أهم العلوم الحالية على مستوى العالم)

*بحث في مجال كلمة الفم الالكترونية * (بغية التوصل لمعلومات حول قدرة الكلمة الإلكترونية في خلق الوعي و التأثير على رغبات المستهلكين و مستوى رضاهم)

Personal information:

Name: Yousef hani al-Asadi

Place of birth: Kuwait 's Date of birth: 30/12/1989
Nationality: Palestinian Social situation: * single.

Address: Erbil

E-mail:brilliant590692@gmail.com Sex: male

Tel: 07703900962

Educational attainment:

Degree in Economics (Business Administration) Damascus University 2012 Master of business administration (marketing) to Damascus University 2018

Training courses:

Total quality management courses b Techniques (6SIGMA / 5S / CIRCLE QUALITY /TRIANGLE QUALITY)

Practical experience:

Branch manager In china village from 2010 until 2012

- Responsible for branch sales
- Responsible for developing strategies and marketing plans
- Supervise staff and distribute tasks
- Developing marketing concepts for employees
- Strengthen existing relationships with customers and build new relationships
- Continuous pursuit of increasing branch sales and improving customer satisfaction
- Provide all the needs of the branch of materials and products
- Periodic reporting of management

Quality monitor of 2013 until 2016 (Saad Plast)

- Full responsibility for all product lines in terms of steady production, meet the requirements
- Statistical and technical control over all company products (samples/tests)
- Submit periodic reports on the problems of production and quality of manufactured products and provide appropriate solutions
- Take all possible actions to improve productivity

Teaching Assistant in the Department of business administration <u>University of Damascus</u> from 2016 to date

- Learning any subjects (principles of management / principles of marketing / Projects Management)
- Delivering information for a student with as little effort and creative ways
- Dealing with students with interactive tools
- Preparation of lectures based on latest scientific references without relying on the old curriculum which ensures that old information is useless or unsuited to the present era
- Commissioning prepare students pre-practical cases fit the theme of the lecture to extinguish real nature science teacher

Computer:

International computer driving certificate ICDL

Languages:

Arabic: Mother tongue English: AVERAGE

Research experience and skills:

- 1) A guide person
- 2) Business development
- 3) Ability and flexibility to solve problems
- 4) Copetent on social media marketing and make alot of Research:

Research in the field of viral marketing

(viral marketing is one of the modern marketing science used to do marketing operations

across the kind of messages about social networking environment, and is one of the most important current science worldwide)

Research in the field of Word of mouth

(to find information about electronic word capacity in creating and influencing the wishes of almstelkin and their level of satisfaction)