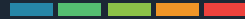


Visión y Alcance (cont)



CE-4101 Especificación y diseño de software

Requerimiento de Negocio



Detalle de secciones

Sección	Descripción
Objetivos del negocio	<p>Resumir los beneficios empresariales importantes que el producto proporcionará de una manera cuantitativa y medible.</p> <p>Un modelo de objetivos muestra una jerarquía de problemas relacionados y objetivos medibles</p>

Requerimiento de Negocio

Ejemplo

Financieros	No-Financieros
Capturar un X% de Mercado en los próximos Y meses	Lograr una medida de satisfacción del cliente de al menos X dentro de los Y meses de su publicación.
Aumentar la cuota de mercado en el país W de X% a Y% dentro de Z meses.	Aumentar la productividad del procesamiento de transacciones en un X% y reducir la tasa de errores de datos a no más de Y%.
Ahorre \$ X por año que actualmente se gasta en un sistema legacy de alto mantenimiento.	No recibir más de X llamadas de servicio de garantía por unidad vendida dentro de los Z meses posteriores al envío.
Reducir los costos mensuales de soporte de \$ X a \$ Y dentro de Z meses.	Reducir el tiempo de respuesta a X horas en Y% de las llamadas de soporte.

Requerimiento de Negocio

Detalle de secciones

Sección	Descripción
Métricas de Éxito	Especifique los indicadores que las partes interesadas utilizarán para definir y medir el éxito en este
Visión	Una declaración concisa de la visión que resuma el propósito a largo plazo y la intención del producto. La declaración de visión debe reflejar una visión equilibrada que satisfaga las expectativas de las diversas partes interesadas.

Requerimiento de Negocio

Plantilla para la descripción de la Visión

Para:	[Cliente Objetivo]....
Que:	[descripción de la oportunidad o necesidad]....
El:	[Nombre del producto]....
Es:	[categoría del producto]....
Que	[descripción de las principales capacidades, beneficios, razones de uso]....
Que diferente de	[principal alternativa, sistema actual o proceso actual]....
Nuestro producto	[Descripción del principal factor diferenciador]....

Requerimiento de Negocio

Descripción de la Visión

*For scientists **who** need to request containers of chemicals, **the** Chemical Tracking System **is** an information system **that** will provide a single point of access to the chemical stockroom and to vendors. The system will store the location of every chemical container within the company, the quantity of material remaining in it, and the complete history of each container's locations and usage. This system will save the company 25 percent on chemical costs in the first year of use by allowing the company to fully exploit chemicals that are already available within the company, dispose of fewer partially used or expired containers, and use a standard chemical purchasing process. **Unlike** the current manual ordering processes, **our product** will generate all reports required to comply with federal and state government regulations that require the reporting of chemical usage, storage, and disposal.*

Requerimiento de Negocio

Detalle de secciones

Sección	Descripción
Riesgos del Negocio	<p>Resumir los principales riesgos asociados con el desarrollo, o no el desarrollo, de este producto. Las categorías de riesgo incluyen la competencia en el mercado, elementos asociados al tiempo, la aceptación del usuario, los problemas de implementación y los posibles impactos negativos en el negocio.</p> <p>Los riesgos de los negocios no son los mismos que los riesgos del proyecto, que a menudo incluyen preocupaciones sobre la disponibilidad de recursos y factores tecnológicos.</p>
Suposiciones y dependencias	<p>Una suposición es una afirmación que se cree que es verdadera en ausencia de pruebas o conocimiento definitivo.</p> <p>Registre cualquier dependencia importante que el proyecto tenga sobre factores externos.</p>

2. Alcance y Limitaciones

Detalle de secciones

Sección	Descripción
Funcionalidades principales	Listado de las funcionalidades principales o capacidades del sistema (normalmente se enfatizan las capacidades asociadas con los requerimientos de negocio) Esto puede ser representado a través de un feature tree

2. Alcance y Limitaciones

Detalle de secciones



[Wiegers, K.; Beatty, J. Software Requirements, 2013]

2. Alcance y Limitaciones

Detalle de secciones

Sección	Descripción
Alcance del release inicial*	<p>Listado de las funcionalidades que se planean para ser incluidas en el release inicial a producción. Típicamente se representa a un alto nivel de funcionalidades.</p> <p>También puede describir los principales elementos no funcionales que contribuirán a que el producto entregue los beneficios esperados.</p> <p>La idea es poder enfocarse en las funcionalidades que proveerán el mayor valor, al costo más aceptable, a la mayor parte de la población en el menor tiempo posible.</p>
Alcance de los siguientes releases *	Listado de funcionalidades que permite anticipar como va a evolucionar el producto. Usado para poder crear un roadmap de product que incluya funcionalidades y el tiempo deseado
Limitaciones y exclusiones*	Listado de elementos que fueron dejados fuera del alcance.

2. Alcance y Limitaciones

Ejemplo de matriz de planeación de alcance

Feature	Release 1	Release 2	Release 3
FE-1 Matricular Estudiante	Matricula de los estudiantes desde la Intranet	Matricula remota via Internet	Matrícula desde dispositivos móviles
FE-2 Pago de cargos de matricula	Sin Implementar	Sin Implementar	Implementación completa
FE-3 Guia de Horarios de Cursos	Implementación completa		
FE-4 Retiro de Cursos	Retiro de cursos individualmente	Retiro de curso en forma masiva por personal administrativo	

3. Contexto del Negocio

Detalle de secciones

Sección	Descripción
Perfiles de los Stakeholders	Incluir una lista de los stakeholders principals por nombre u organización

3. Contexto del Negocio

Ejemplo de descripción de perfiles de Stakeholders

Stakeholder	Valor	Intereses
Gerencia	<ul style="list-style-type: none">• Mejora de la productividad de los empleados• Ahorros de costos para la cafetería	El ahorro de costos y de tiempo de los empleados debe superar los costos de desarrollo y uso de la solución
Departamento de pago	<ul style="list-style-type: none">• Sin beneficio• Necesita establecer esquema de registro de deducción de nómina	Cambios mínimos en las aplicaciones de nómina de pago actuales

3. Contexto del Negocio

Detalle de secciones

Sección	Descripción
Prioridades del proyecto	<p>Permite ayudar con las futuras decisiones de la solución. Una forma de abordar esto es considerar las cinco dimensiones de características, calidad, programación, costo y personal. Cada dimensión encaja en una de las tres categorías siguientes en cualquier proyecto dado:</p> <ul style="list-style-type: none">• Restricción. Un factor limitante dentro del cual el director del proyecto debe operar.• Driver: Un objetivo de éxito significativo con una flexibilidad limitada para el ajuste• Grado de libertad. Un factor que el director del proyecto tiene cierto margen para ajustar y equilibrar las otras dimensiones
Consideraciones del deployment	<p>Resumen de la información y las actividades de las cuales no necesitamos asegurar para tener un paso a producción</p>

Reglas de Negocio



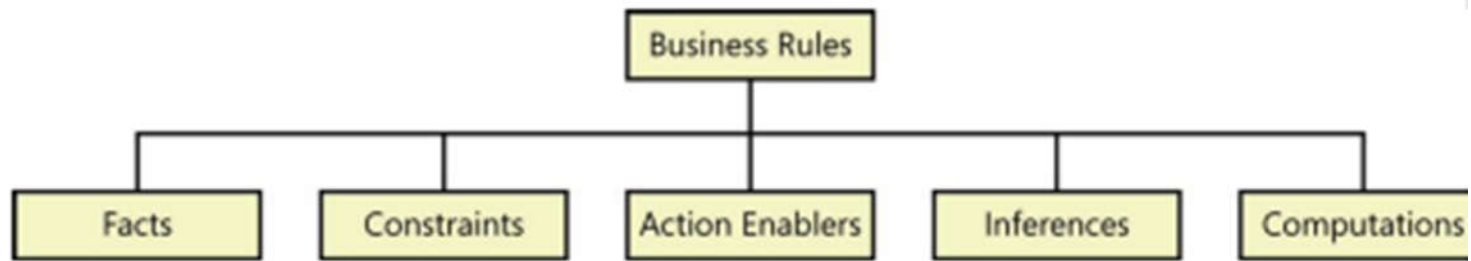
Regla de negocio

Definición

Conjunto de políticas, leyes y estándares de industria que rigen como una organización opera. Imponen restricciones, disparan acciones y gobiernan como el cómputo debe ser realizado

Regla de negocio

Categorías



[Wieggers, K.; Beatty, J. Software Requirements, 2013]

Características de un buen requerimientos

Elementos deseables

✓ Hechos

Afirmaciones que son verdaderas

✓ Restricciones

Restringe las acciones que el Sistema y los usuarios en él pueden hacer: Políticas, Regulaciones del gobierno, Estándares de industria

✓ Enablers

Reglase que disparan actividades

✓ Inferencias

Crean hechos a partir de otros hechos.
Normalmente se estructuran como Si pasa X/
Entonces...

✓ Cómputo

Rigen la forma en que se transforman los datos y que se encuentran regidos por algoritmos o fórmulas que son externas

Caso Práctico



Preguntas?



daniel.madriz.h@gmail.com



8324-1684



www.tec.ac.cr