

MANUAL PENGGUNAAN APLIKASI



(Sales Company Administration Tools)

Versi 1.0

I. PENDAHULUAN

SCAT adalah aplikasi bantu untuk memonitoring aktifitas penjualan sales berbasis web. Aplikasi ini digunakan bagi para pelaku penjualan baik level pimpinan perusahaan, para penyalah dan para salesman.

Aplikasi ini digunakan untuk memonitoring proses penjualan sales. diawali dengan setting target penjualan sampai dengan penghitungan insentif bagi salesman.

II. PENDUKUNG SISTEM

Untuk menjalankan aplikasi ini pengguna dapat menggunakan perangkat hardware diantaranya satu set perangkat komputer yang terhubung dengan internet disertakan browser sebagai antarmuka. Untuk mempercepat kinerja aplikasi pastikan koneksi internet stabil.

III. START APLIKASI

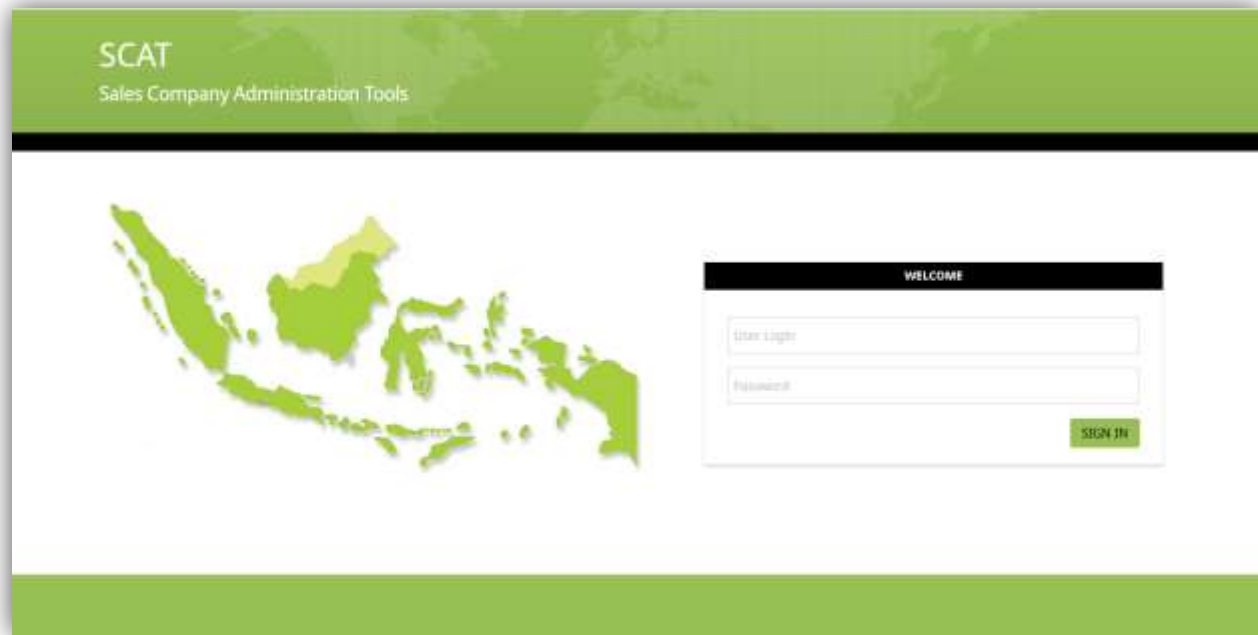
Untuk memulai aplikasi ini diawali dengan mengaktifkan program browser dari system command komputer. Untuk pengguna Ms Windows dapat mengklik :

START – PROGRAM – (nama program browser)

Setelah browser aktif dan dipastikan terhubung dengan internet, selanjutnya memanggil program aplikasi ini dengan mengetik alamat aplikasi di address/navigation bar dengan link URL sbb:

slntools.com/scat

Akan tampil layar antarmuka awal yaitu permintaan untuk melakukan login aplikasi.

A. LOGIN**Gambar 1.1**

Keterangan :

Field	Keterangan
User Login	Input User Login Aplikasi
Password	Input Password Aplikasi

Input user dan password dengan benar kemudian **Klik – SIGN IN**

Selanjutnya aplikasi akan menampilkan halaman penggantian password.

B. UPDATE LOGIN

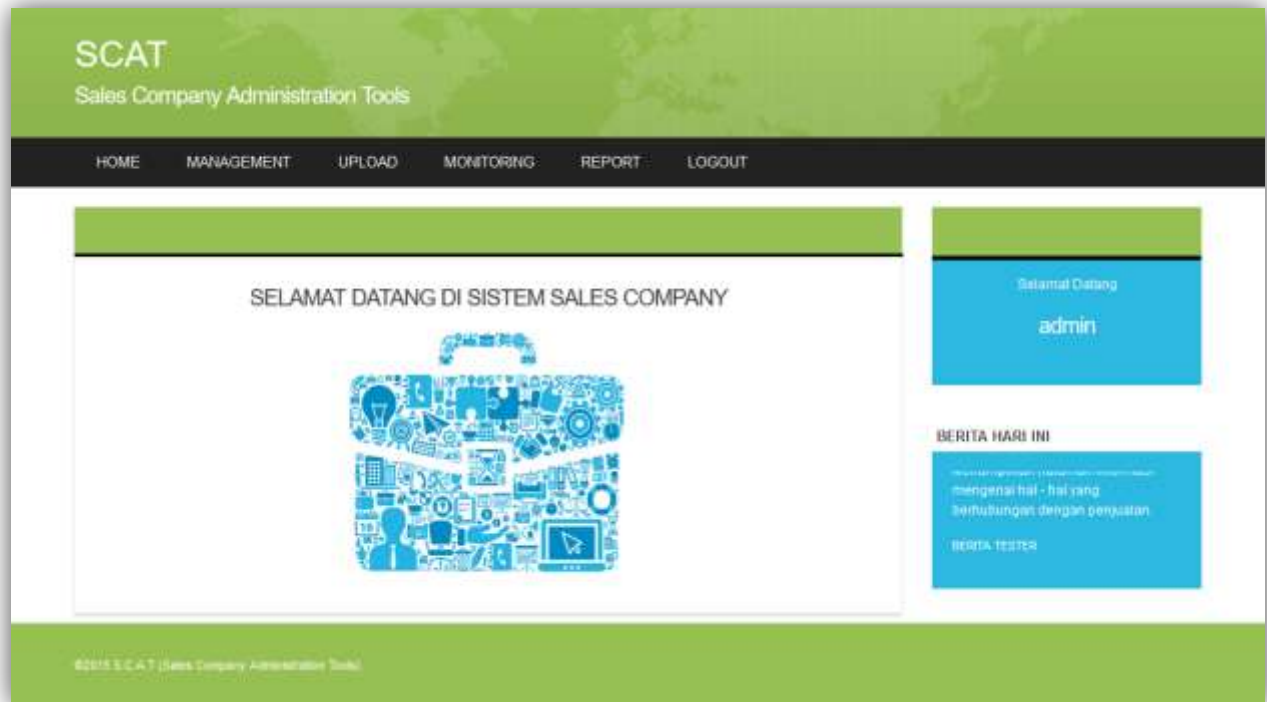
The screenshot shows the SCAT (Sales Company Administration Tools) interface. At the top, there is a green header with the text 'SCAT' and 'Sales Company Administration Tools'. Below the header, the main content area is white. In the center, there is a form titled 'Ganti Password Anda' (Change Your Password). The form contains three input fields: 'Password lama:' (Old Password), 'Password Baru:' (New Password), and 'Ulangi Password Baru:' (Repeat New Password). A green 'UPDATE' button is located at the bottom right of the form.

Gambar 1.2

Update login (penggantian password) adalah halaman penggantian password lama ke password baru untuk para user yang baru dibuat.

Untuk penggunaan halaman diatas user hanya perlu masuk ke login awal kemudian akan diarahkan ke halaman penggantian password. Isikan password lama anda kemudian isikan password baru beserta konfirmasi password baru.

C. MENU UTAMA



Gambar 1.3

Menu utama terdiri dari :

- Menu **MANAGEMENT**, akan menampilkan tabel pengelolaan user aplikasi dimana para pengguna aplikasi akan di buat, diubah dan dihapus di menu management ini.
- Menu **UPLOAD**, akan menampilkan fungsi upload pencapaian penjualan sales ke dalam system aplikasi dengan memasukkan data external ke dalam system aplikasi.
- Menu **MONITORING**, akan menampilkan fungsi fungsi yang akan digunakan untuk melihat hasil penjualan sales dan performance.
- Menu **REPORT**, akan menampilkan fungsi fungsi untuk membuat laporan laporan.

D. MANAGEMENT

- Pengaturan grup pengguna

a. Administrator.

Bertugas melakukan pengelolaan user secara menyeluruh mulai dari admin SLN, user vendor dan seluruh sales.

b. Admin SLN

Bertugas melakukan pengelolaan user seperti administrator diatas.

- Pengaturan pengguna

- Untuk menambahkan pengguna, klik **+ TAMBAH DATA** button pada sebelah kiri atas lalu akan muncul form yang akan disikan sesuai data yang akan diinput.

The screenshot displays the SCAT Sales Company Administration Tools interface. The top navigation bar includes links for HOME, MANAGEMENT, UPLOAD, MONITORING, REPORT, and LOGOUT. The main content area features a table of users with columns for No, NPP, Type, Region, Nama, vendor, atasan, grade, Status, Aksi, and Reset. A sidebar on the right contains a 'Selamat Datang admin' message and a 'BERITA HARI INI' section with a link to 'mengenal hal-hal yang berhubungan dengan penjualan' and a 'KONTAK TESTER' link.

No	NPP	Type	Region	Nama	vendor	atasan	grade	Status	Aksi	Reset
1	71932	Griya	Banjarmasin	CHANDRA ALAMSYAH	PPU	25278	Trainee			Reset
2	71931	BKP	Banjarmasin	FAJRI EFFENDI	PPU	25279	Trainee			Reset
3	71930	Griya	Surabaya	TRY SUHARDIARWAN	PERMATA	21544	Trainee			Reset
4	71929	Griya	Surabaya	RIZKA WHYU NUR C	PERMATA	21544	Trainee			Reset
5	71928	Griya	Surabaya	SUPRIYADI	PERMATA	27785	Trainee			Reset
6	71927	BKP	Banjarmasin	DIPPO SESETYO H	PPU	29061	Trainee			Reset
7	71926	Griya	Jakarta Kemayoran	VICTORINA ARIA	PPU	27116	Trainee			Reset
8	71925	BKP	Semarang	ALYTRI WULIYANTI	ADS	26622	Trainee			Reset
9	71924	Griya	Semarang	ARIK SUPRAPTO	ADS	21640	Trainee			Reset
10	71923	Griya	Jakarta Kota	NUNIK	PERMATA	21904	Junior			Reset
11	71922	Griya	Jakarta Kota	MELA MAWANI	PERMATA	21904	Trainee			Reset

Gambar 1.4

form input data pengguna aplikasi sbb :


Gambar 1.5

Filed	Keterangan
Group	Pilih type sales
NPP	-
Wilayah	Pilih wilayah
Cabang	Pilih cabang
Nama	Input nama pengguna
Tanggal Lahir	Input tanggal lahir
Alamat	Input alamat lengkap
Vendor	Pilih vendor
Atasan	Input atasan
Leader	Input leader
Grade	Pilih grade
Phone	Input nomer telfon
Keterangan	Input keterangan apabila melakukan update
Tanggal aktif	Input tanggal aktif

catatan :

masukkan data selengkap mungkin sebagai dasar informasi user kemudian **klik - simpan**.

Sampai dengan tahap ini anda telah berhasil melakukan penambahan pengguna pada aplikasi ini.

- Untuk mengubah dan menghapus pengguna, klik button  pada sebelah kanan tabel dengan icon pencil, lalu muncul form yang akan anda ubah dan untuk hapus anda tinggal klik gambar disamping icon edit untuk menghapus data.

E. TARGET

- Pengaturan grup pengguna

- c. Administrator.

Bertugas melakukan pengelolaan penginputan target secara menyeluruh mulai dari admin SLN, user vendor dan seluruh sales.

- d. Admin SLN

Bertugas melakukan pengelolaan target khusus untuk sales outsourcing.

- Pengaturan pengguna



Gambar 1.6

Gambar 1.6 diatas menunjukan bagian menu untuk pembuatan target kepada sales.

SCAT
Sales Company Administration Tools

HOME MANAGEMENT UPLOAD MONITORING REPORT LOGOUT

NPP:
 NAMA:
 TYPE:
 AKTF:
 BULAN:
 TAHUN:

No	NPP	grup	Region	Nama	vendor	grade	Delete
1	60100	Griya	Padang	OKZALENDRI	PERMATA	Junior	<input type="button" value="Delete"/>
2	60182	Griya	Palembang	ICHSAN FARDEDE	ADG	Trainee	<input type="button" value="Delete"/>
3	60091	Griya	Bandung	TRESNA ABDURRAHMAN SIDIK	PPU	Trainee	<input type="button" value="Delete"/>

Selamat Datang
admin

BERITA HARI INI

BERITA TERSEKUTU
Mencampurkan informasi informasi mengenai hal-hal yang

Gambar 1.7

Input data target adalah data target yang telah disediakan oleh aplikasi namun belum di lekatkan terhadap sales baru dan digunakan juga untuk merubah target yang sudah ada.

Untuk penggunaanya yakni klik dibagian form npp yang telah disediakan kemudian akan muncul tabel data sales yang akan diinputkan targetnya. lihat gambar dibawah ini :

SCAT
Sales Company Administration Tools

HOME MANAGEMENT

NPP:
 NAMA:
 TYPE:
 AKTF:
 BULAN:
 TAHUN:

No	NPP	grup	Region	Nama	vendor	grade	Delete
1	60100	Griya	Padang	OKZALENDRI	PERMATA	Junior	<input type="button" value="Delete"/>
2	60182	Griya	Palembang	ICHSAN FARDEDE	ADG	Trainee	<input type="button" value="Delete"/>
3	60091	Griya	Bandung	TRESNA ABDURRAHMAN SIDIK	PPU	Trainee	<input type="button" value="Delete"/>

Selamat Datang
admin

BERITA HARI INI



BERITA TERSEKUTU
Mencampurkan informasi informasi mengenai hal-hal yang

Buat Sales

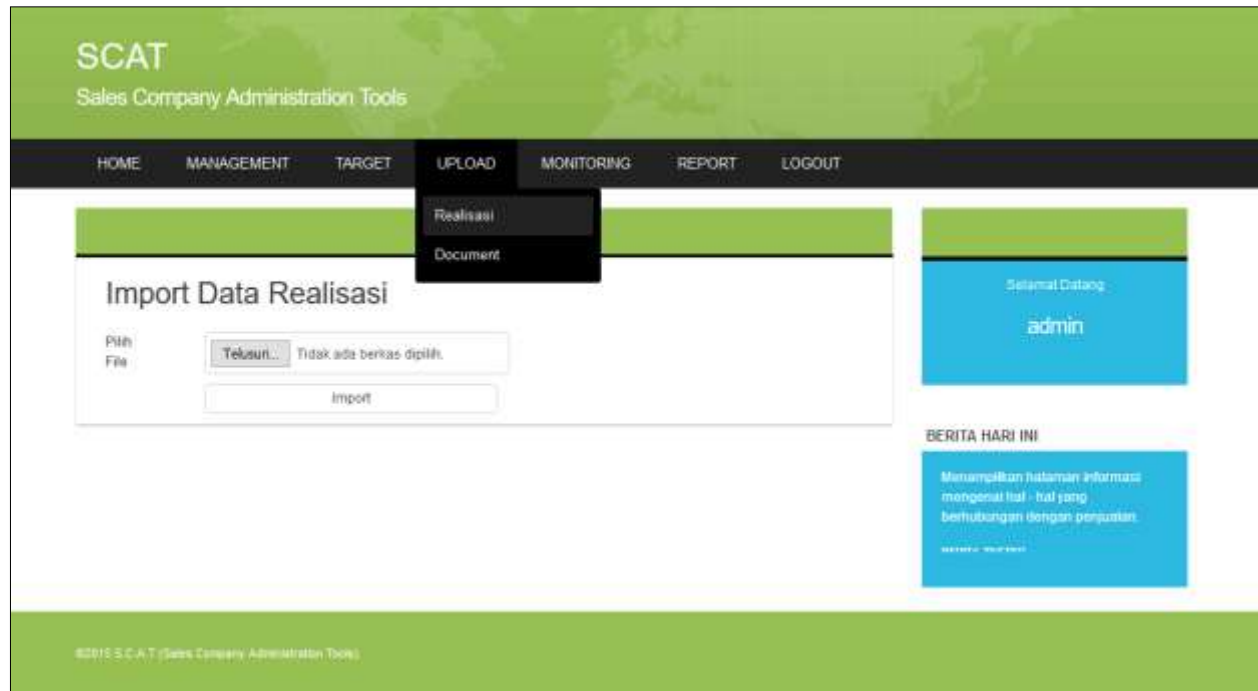
NPP	NAMA SALES	SALES TYPE	SPV	BRANCH
60001	Rizki Nur Rizki	Asisten Penjualan Bantu (Outsourcing)	18001	SESARANG
60002	Okzalendri	Asisten Penjualan Bantu (Outsourcing)	18001	SESARANG
60003	Okzalendri	Asisten Penjualan Bantu (Outsourcing)	18001	SESARANG
60004	Okzalendri	Asisten Penjualan Bantu (Outsourcing)	18001	SESARANG
60005	Okzalendri	Asisten Penjualan Bantu (Outsourcing)	18001	SESARANG
60006	Okzalendri	Asisten Penjualan Bantu (Outsourcing)	18001	SESARANG
60007	Okzalendri	Asisten Penjualan Bantu (Outsourcing)	18001	SESARANG
60008	Okzalendri	Asisten Penjualan Bantu (Outsourcing)	18001	SESARANG
60009	Okzalendri	Asisten Penjualan Bantu (Outsourcing)	18001	SESARANG
60010	Okzalendri	Asisten Penjualan Bantu (Outsourcing)	18001	SESARANG

Gambar 1.8

Untuk memulai pencarian sales yang akan dipilih sesuai gambar 1.8 diatas ;

1. klik icon  kemudian.
2. masukkan npp atau nama sales ke dalam form sesuai poin 2 pada gambar diatas
3. klik icon pilih  maka akan muncul secara otomatis data ke dalam form target.

F. UPLOAD PENCAPAIAN



Gambar 1.9

Untuk menu upload ini, user yang berkaitan dengan upload perolehan sales dapat diproses input di gambar diatas, selain itu menu upload tersebut dapat meringankan dalam penginputan data kedalam sistem.

G. MONITORING

a) REALISASI

SCAT
Sales Company Administration Tools

HOME MANAGEMENT UPLOAD MONITORING REPORT LOGOUT

NPP: 90020 ← 1

NAMA: ROSDIAR ARIANI

TIPE: Griya

GRADE: 4

BULAN: Januari ← 2

TAHUN: 2016 ← 3

HITUNG DETAIL ← 4

Data Realisasi

Product	Target	Pencapaian	Realisasi	Month	Year
BNI FLEKSI	Rp. 200,000,000	Rp. 67,500,000	33.65%	1	2016
BNI GRIYA	Rp. 1,040,000,000	Rp. 1,871,100,000	179.91%	1	2016

Belanja Ditung
admin

BERITA HARI INI
mengingat ke tua yang
berhubungan dengan penjualan.
BERITA TESTER
Membuatkan berita terbaru

Gambar 1.10

Untuk menu monitoring – realisasi sales diatas digunakan untuk melihat perolehan sales, dimana untuk user sales dapat melihat hasil penjualan sales itu sendiri, kemudian diteruskan penyelia, leader dan vendor. Pada gambar diatas tahap – tahapan penggunaan sebagai berikut :

1. pertama klik menu **monitoring - realisasi sales**
2. kemudian cari data sales pilih tanggal dan tahun
3. kemudian klik tombol **hitung** untuk melihat total pencapaian yang diperoleh dan klik **detail** untuk melihat rincian pencapaian per nomer aplikasi
4. Tampilan data realisasi sales

b) PERFORMANCE

SCAT
Sales Company Administration Tools

HOME MANAGEMENT TARGET UPLOAD MONITORING REPORT LOGOUT

NPP: 50020 ← 1
 NAME: ROSDIAR ARIANI
 TYPE: Griya
 GRADE: 4
 BULAN: Januari
 TAHUN: 2015 ← 2
 HITUNG ← 3

4 ↓

Data Performance

Product	Bobot	Realisasi	Performance
VOLUME PENJUALAN BNI FLEKSI	20%	34%	7%
VOLUME PENJUALAN BNI GRIFA	80%	180%	144%
TOTAL PERFORMANCE			151%
TOTAL INSENTIF			Rp. 3,065,000

Selamat Datang
admin

BERITA HARI INI

Menampilkan halaman informasi mengenai hal-hal yang berhubungan dengan penjualan.

Gambar 1.11

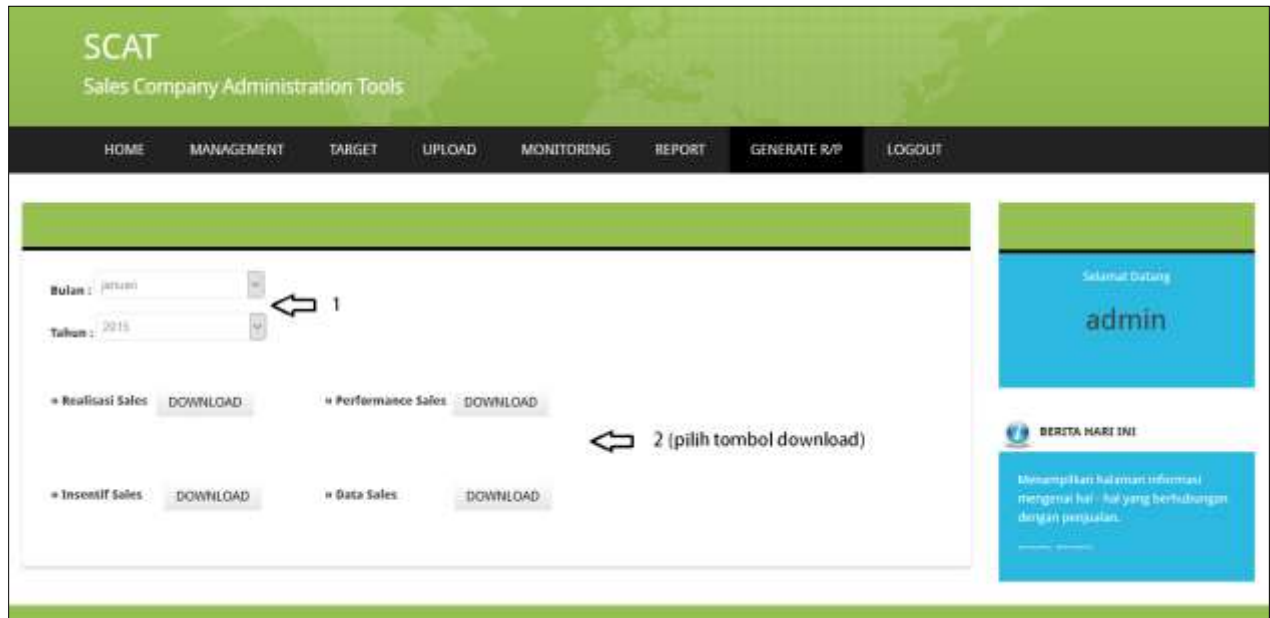
Untuk menu monitoring – performances sales diatas digunakan untuk melihat performance sales, dimana untuk user sales dapat melihat hasil penjualan sales itu sendiri, kemudian diteruskan penyelia, leader dan vendor dalam melihat under sales dibawahnya.
 pada gambar diatas tahap – tahapan penggunaan sebagai berikut :

1. pertama **klik menu monitoring -> performance sales**
2. kemudian cari data sales pilih tanggal dan tahun
3. kemudian **klik tombol hitung** untuk melihat total performance yang diperoleh
4. tampilan performance sales

KETERANGAN :

Untuk melihat hasil performance sales mohon untuk melihat **monitoring -> realisasi sales** terlebih dahulu dengan klik tombol **hitung** seperti Gambar 1.11

H. REPORT



Gambar 1.12

Untuk menu report diatas digunakan untuk mengambil data sales diantaranya terdiri dari empat menu report diantaranya report realisasi, report performance, report insentif dan report sales.