

# GREEN HOUSE

« Arrosez juste ce qu'il faut, au bon moment, pour des récoltes abondantes »

Problèmes	solutions
<b>Acceptation des agriculteurs :</b> Les agriculteurs peuvent être réticents à adopter de nouvelles technologies pour gérer leur irrigation, en particulier s'ils sont habitués à utiliser des méthodes traditionnelles.	La startup peut offrir des formations et des démonstrations pour montrer aux agriculteurs comment utiliser la plateforme et les avantages qu'elle peut apporter. Elle peut également fournir des témoignages et des études de cas de clients satisfaits pour renforcer la confiance des agriculteurs dans la technologie.
<b>Évolutivité de la plateforme :</b> La plateforme doit être en mesure de gérer des volumes importants de données provenant de nombreux agriculteurs, tout en offrant des fonctionnalités évolutives pour répondre aux besoins changeants des utilisateurs.	La startup peut utiliser des technologies évolutives telles que le cloud computing pour augmenter la capacité de stockage et de traitement de la plateforme. Elle peut également collaborer avec des experts en développement logiciel pour concevoir une architecture robuste et évolutive pour la plateforme.
<b>Coûts élevés :</b> Le développement et la maintenance d'une plateforme de gestion de l'irrigation intelligente peuvent être coûteux, ce qui peut rendre difficile pour la startup de réaliser des bénéfices.	La startup peut envisager des options de financement telles que des subventions ou des partenariats avec des organisations gouvernementales ou privées pour réduire les coûts. Elle peut également proposer un modèle économique basé sur les abonnements ou les paiements par utilisation pour générer des revenus.