





TARRAGONA Març 2010 – Febrer 2011

CARACTERITZACIÓ DELS VISITANTS DEL CENTRE DE LA CIUTAT DE TARRAGONA

Índex

Metodologia	6
1. PRESENTACIÓ	
2. OBJECTIUS	7
3. CARACTERÍSTIQUES GENERALS DE L'OPERACIÓ	8
Cobertura	8
Àmbit geogràfic de referència	8
Àmbit poblacional	8
Període de referència.	8
Grandària mostral	8
4. DISSENY MOSTRAL	
Tipus i unitats de mostratge	
Criteris d'estratificació	g
Distribució de la mostra	g
5. TREBALL DE CAMP	10
Mètode de recollida	10
El qüestionari	10
6. ORGANITZACIÓ DEL TREBALL DE CAMP	10
Organització, gestió i control	10
El control de qualitat dels treballs de camp	10
Consistència interna	10
Informes de camp	10
Gravació de dades	11
Depuració de les dades	11
7. ANÀLISI DE LES DADES	11
Equilibrat de la mostra	11
Procediment d'elevació al total de la població	11
Generació de fitxers	11
8. DESCRIPCIÓ DE LES VARIABLES	12

Edat	12
Origen	12
Classe social	12
Nivell d'estudis	12
Ocupació	12
Tipus d'establiment on s'allotja	13
On s'allotja el visitant que no pernocta a la ciutat	13
Com va conèixer la destinació	13
Estada al municipi	13
Motivació	13
Acompanyants al viatge	13
Mitjà de transport	13
Forma d'organització del viatge	13
Temps de decisió del viatge	14
Fidelitat a la destinació	14
Activitats realitzades durant el viatge	14
Visites realitzades durant el viatge	14
Atractius turístics de la ciutat	14
Despesa Mitjana a la destinació per persona	14
Compra de productes d'agrobotigues	15
Valoració dels diferents aspectes de la destinació	15
Significat de la destinació	15
El millor de la destinació	15
El pitjor de la destinació	16
Mancances de la destinació	16
RACTERÍSTIQUES DE LA MOSTRA	17
l Sexe	18
2 Ponderació per zones	19
RACTERÍSTIQUES DEL TURISTA	20
Edat	21
2 Origen (I)	22
2 Origen (II)	2 3
2 Origen (III)	24

2 Origen (IV)	25
3 Classe social dels visitants	26
CARACTERÍSTIQUES DE L'ESTADA	27
1 Tipus d'establiment on s'allotgen els turistes que pernocten a la ciutat	28
2 On s'allotgen els excursionistes que visiten el centre de la ciutat de Tarragona?	29
3 Com va conèixer la destinació?	30
4.a) Estada al municipi dels turistes	31
4.b) Estada al municipi dels excursionistes	32
5 Motivació de la visita	33
6 Acompanyants de viatge	34
7 Mitjà de transport	35
8 Forma d'organització del viatge (2010)	36
9 Temps de decisió del viatge	37
RELACIÓ AMB LA DESTINACIÓ	38
1 Fidelitat a la destinació	39
2 Activitats dels turistes durant l'estada	40
3- a) Principals visites realitzades durant el viatge	41
Resposta de turistes, visitants que PERNOCTEN a allotjament públic regulat a la ciutat de Tarragona	41
4 Despesa Mitjana a la destinació per persona ("POCKET MONEY")	43
VALORACIÓ DE LA DESTINACIÓ	44
1 Valoració de diferents aspectes de la destinació	45
2 Valoració de diferents aspectes dels restaurants	46
3 Els 5 significats principals de la destinació 2010	47
4.a) El millor de la destinació	48
RESUM: LA DEMANDA TURÍSTICA A LA CIUTAT DE TARRAGONA, MARÇ 2010 – FEBRER 2011	51
TAULES DE RESULTATS	55
FORMULARI DE CAMP	68
QÜESTIONARI	70
CHECK-LIST	75

Metodologia

1. PRESENTACIÓ

Aquest informe dóna continuïtat als estudis de la caracterització de la demanda turística de la ciutat de Tarragona. Aquest informe aporta l'explotació dels resultats d'un període anual comparativament amb el mateix període de l'any anterior.

2. OBJECTIUS

- Diferenciar sociodemogràficament els visitants del centre de la ciutat de Tarragona des de l'1 de març de 2010 al 28 de febrer de 2011.
- Conèixer la distribució i el tipus de visita o viatge que es realitza.
- Descobrir les pautes de relació dels turistes amb el territori.
- Obtenir les valoracions dels turistes sobre la destinació i els seus diferents components.
- Establir les principals diferències entre turistes i excursionistes i entre els visitants de l'estiu i els visitants de l'hivern.

3. CARACTERÍSTIQUES GENERALS DE L'OPERACIÓ

Cobertura

L'estudi versa sobre visitants en general; inclou els que visiten la ciutat desplaçant-se des del seu domicili, sempre i quan no resideixin a les comarques del Camp de Tarragona, inclou els turistes d'altres municipis diferents a la pròpia ciutat de Tarragona i també els turistes que pernocten a qualsevol tipus d'allotjament regulat o no regulat i que han realitzat una estada mínima d'una nit a Tarragona durant el període analitzat.

Àmbit geogràfic de referència

Centre de la ciutat de Tarragona.

Àmbit poblacional

L'àmbit poblacional el podem estimar mitjançant el creuament de les operacions d'ocupació hotelera, de càmpings i d'apartaments turístics, les dades d'afluència a establiments d'allotjament públic col·lectiu i el percentatge de turistes/ excursionistes de la pròpia operació de demanda.

Cal recordar que la mostra parteix de les ubicacions determinades, cal dir, doncs, que serà un disseny no probabilístic on, no tots els turistes tenen probabilitats de ser enquestats, aquesta mostra però dibuixarà bé el perfils dels visitants que decideixen visitar el centre històric de la ciutat i el balcó que són, ambdós, punts neuràlgics de la ciutat, així mateix, no dibuixarà els perfils de turistes que s'allotgin a la ciutat i no visitin el centre.

Període de referència.

Les enquestes s'han realitzat des de l'1 de març de 2010 al 28 de febrer de 2011 de dilluns a diumenge.

Grandària mostral

Es realitzen 874 enquestes al centre de la ciutat de Tarragona.

4. DISSENY MOSTRAL

Tipus i unitats de mostratge

El mostratge és no probabilístic i és un tipus de mostratge ad-hoc amb diferents etapes. En un primer moment es determinen dos punts d'enquestació que es divideixen a parts iguals el temps d'enquestació, se seleccionen aleatòriament els trams horaris i diaris que s'enquesta, i el punt on s'enquesta. Les unitats finals (els individus) es seleccionen de forma aleatòria sistemàtica dins de cada ubicació.

Criteris d'estratificació

L'estratificació respon a un criteri de fluxos sobre l'espai, aquest fluxos no estan mesurats per cap procediment estandarditzat, s'han determinat pel coneixement que els agents del territori tenen de la ciutat. Es considera el portal de Roser un punt d'entrada a la visita del cas antic de la ciutat. El Balcó del Mediterrani pel seu caràcter emblemàtic es considera que és un lloc on tots els visitants de la ciutat passen en un moment o altre de la seva visita.

Distribució de la mostra

La mostra es troba distribuïda segons els estrats definits anteriorment i durant els set dies de la setmana en horari de matí i de tarda. L'assignació del lloc d'enquesta es realitza a mode de conglomerats on aleatòriament s'assigna el lloc als diferents trams horaris i diaris d'enquestació. És a dir, a cada lloc s'enquesta en un dia i en una hora assignada aleatòriament.

5. TREBALL DE CAMP

Mètode de recollida

La recollida d'informació es realitza mitjançant enquesta a llapis i paper directament al turista implementada per enquestadors professionals entrenats específicament per a l'estudi realitzat.

El qüestionari

El qüestionari compren les variables habituals en la recerca de mercats turístics (veure annex 22). Aquest segueix els models d'Eurostat i l'OMT però adaptats a les particularitats del territori.

6. ORGANITZACIÓ DEL TREBALL DE CAMP

Organització, gestió i control

El treball de camp s'ha dut a terme amb enquestadors professionals. Amb la gestió i supervisió d'un cap de camp. L'enquestador és entrenat i supervisat en una sèrie d'aspectes que es valoren mitjançant *check-list* (veure annex 23), així com també, en el coneixement dels objectius d'informació que s'obtenen amb cada variable.

El control de qualitat dels treballs de camp

La inspecció de camp; els treballadors de camp han estat inspeccionats directament i en ocasions per sorpresa directament al seu treball de camp.

Consistència interna

S'han realitzat proves de consistència interna del treball de camp amb un creuament de resultats per a cadascun dels enquestadors. Cadascuna de les enquestes es revisada i codificada pel cap de camp.

Informes de camp

Cada enquestador reporta al cap de camp i aquest al tècnic responsable un informe de cada dia dels esdeveniments que han ocorregut al camp i quines decisions s'han pres. Per exemple, davant d'un canvi d'ubicació o de situacions d'inexistència de fluxos turístics als quals enquestar (veure annex 21).

Gravació de dades

La gravació de les dades de les enquestes de llapis i paper a format electrònic per a la seva explotació es realitza en un centre de càlcul, una de les empreses de més llarga trajectòria d'investigació de mercats, especialitzada en la gravació de dades. Aquesta empresa és ODEC S.A.

Depuració de les dades

Durant el procés de gravació les dades són depurades per segon cop i es detecten i s'estudien les possibles inconsistències internes.

7. ANÀLISI DE LES DADES

Equilibrat de la mostra

La mostra es pondera per elevar-la a l'univers corresponent. L'univers es calcula a partir de l'afluència a cadascuna de les zones.

Procediment d'elevació al total de la població

El criteri d'elevació ha estat el nombre d'arribades de turistes a la zona a cadascun dels tipus d'allotjament turístic.

L'estimació de l'univers s'ha realitzat de la següent forma; es prenen com a primera referència les dades d'ocupació d'hotels, càmpings, i establiments de turisme rural de les zones enquestades segons l'operació d'ocupació d'establiments públics col·lectius que realitza quinzenalment l'Observatori de la Fundació d'Estudis Turístics Costa Daurada.

Generació de fitxers

El programa de càlcul que ha generat els fitxers d'explotació de dades és el programa STAR.

8. DESCRIPCIÓ DE LES VARIABLES

Es presenta a continuació una definició conceptual de les variables incloses al qüestionari. Les variables estan definides a partir de la consideració de quatre blocs temàtics, característiques sociodemogràfiques, característiques de l'estada, característiques de la relació del turista amb la destinació i un bloc sobre percepció i valoració dels diferents elements de la destinació. Aquestes variables es presentaran en format qüestionari com una eina necessària de treball per a la composició d'una nova enquesta consensuada amb els agents territorials.

El primer bloc de variables van dirigides a caracteritzar sociodemogràficament a l'individu.

Edat

Els enquestats tenen 15 anys en endavant.

Origen

El nivell de desagregació màxim d'origen serà comarcal en el cas de turistes que resideixen a la mateixa marca on s'enquesta. Es preguntarà la província en el cas dels turistes estatals i el país en el cas dels turistes estrangers.

Classe social

La variable classe social s'obté a partir de l'encreuament de variables entre el nivell d'estudis i la professió de la persona que aporta l'ingrés principal. L'obtenció de la variable es realitza mitjançant el sistema proposat per l'associació Esomar (The European Society for Opinion and Marketing Research).

Nivell d'estudis

El nivell d'estudis fa referència al de la persona que aporta l'ingrés principal a la llar que pot ser l'enquestat o no.

Ocupació

La professió fa referència a la persona que aporta l'ingrés principal a la llar.

El segon grup de variables té com a objectiu conèixer les característiques de l'estada que el turista realitza al municipi.

Tipus d'establiment on s'allotja

Es registra a quin tipus d'establiment s'ha allotjat el turista.

On s'allotja el visitant que no pernocta a la ciutat

Es registra a quin municipi s'ha allotjat l'excursionista.

Com va conèixer la destinació

Es recullen en aquesta variable les formes més habituals de conèixer una destinació i es contempla un "altres" amb resposta oberta per a poder recollir totes les respostes de l'entrevistat.

Estada al municipi

La durada de l'estada es recull en nits en el cas dels turistes, i en hores en el cas dels excursionistes.

Motivació

Es registra la resposta de l'enquestat a una pregunta oberta on és pregunta pel motiu de la visita a Tarragona.

Acompanyants al viatge

Aquesta variable defineix el tipus de grup amb el que el turista ha viatjat. Donat que es definirà com una pregunta de resposta única, en el cas que la resposta sigui múltiple, es converteix a única amb els següents criteris; si la família té fills es prioritzarà sempre l'opció que assenyala els fills més petits. Si el grup ho formen famílies amb fills més amics, es prioritzen les famílies. Si una parella viuen junts són considerats família sense fills, si no viuen junts són considerats amics. Un grup sènior és tot aquell que ve per grups del Imserso o qualsevol altre grup o associació de majors de 65 anys.

Mitjà de transport

Contempla tots els mitjans de comunicació possibles diferenciant de la resta de trens el tren d'alta velocitat i diferenciant els vols xàrter del vols regulars. Si l'automòbil no és propi sinó de lloguer s'anota en la resposta "altres". La caravana o una moto són considerats també com altres. La pregunta reflecteix el mitjà de transport amb el qual han realitzat el trajecte més llarg.

Forma d'organització del viatge

Aquesta variable vol distingir l'organització directa del viatge de l'organització mitjançant agència de viatge, així mateix intenta distingir entre les agències de viatge tradicionals i agències de viatges d'Internet.

Temps de decisió del viatge

Es pregunta amb l'objectiu d'esbrinar el temps que fa que els turistes van decidir triar aquesta destinació. La resposta ha de reflectir el moment en que es va fer la reflexió i no pas la contractació real del viatge.

El tercer grup de variables té com a objectiu conèixer la relació que el turista estableix a la destinació.

Fidelitat a la destinació

Aquesta variable només pretén distingir els turistes que visiten la destinació per primer cop dels que ja han vingut altres cops.

Activitats realitzades durant el viatge

Les activitats realitzades fan referència al viatge actual i s'han definit de la següent forma: Platja es consideren totes les activitats que tenen relació amb banyar-se i prendre el sol. Relaxar-se i descansar ho marquem quan l'enquestat així ho manifesta. L'activitat del passeig exclou el caminar que es considerat com activitat física, esport. Espectacles, esdeveniments i parcs inclou els espectacles esportius, teatre, concerts, festivals, òpera, ballet, cinema, circ, parcs d'oci i parcs temàtics. Visita a llocs culturals inclou visitar museus, llocs d'història, edificis, exposicions i la visita d'altres municipis dels voltants per a conèixer la zona. Naturalesa inclou activitats relacionades amb la muntanya o el mar i la visita a parcs naturals, zoològics o botànics. Comprar inclou també el fet de visitar magatzems, botigues i zones comercials. També es consideren activitats l'assistència a congressos i convencions i l'esport que també inclou dins les activitats físiques no professionals.

Visites realitzades durant el viatge

Els llocs s'han de llegir a l'enquestat, s'insisteix que els llocs visitats fan referència únicament al viatge actual però no es cenyeix a l'estada al municipi, aquest és un canvi introduït durant el 2010 i els llocs esmentats corresponen al viatge actual i inclou les destinacions que el turista ha visitat abans i després de l'estada al municipi.

Atractius turístics de la ciutat

Es pregunta als visitants els llocs que han visitat o pensen visitar durant l'actual estada a Tarragona. La resposta és tancada, és a dir, existeix un llistat dels atractius turístics de la ciutat.

Despesa Mitjana a la destinació per persona

La despesa per la qual es demana és *pocket money*, és a dir tot allò que el turista ha pagat en efectiu o targeta un cop ja hi és a la destinació. Aquesta despesa no

inclou l'allotjament ni el transport. Cal esmentar que aquesta variable conté molt d'error de mesura, donat que hi ha turistes que son capaços d'anomenar amb molta concreció la despesa realitzada (ja sigui perquè es pregunta en el darrer dia del viatge, ja sigui perquè és una persona que anota la despesa amb molt cura), però també hi ha turistes que ens diuen una xifra que correspon més a la "despesa desitjada" o pressupost, que a la despesa real, perquè ni són coneixedors – ni ho volen ser - de la despesa que realitzen durant el viatge.

Donat aquestes dificultats metodològiques cal dir que aquesta variable és només orientativa i que per conèixer les despeses a la destinació cal un altre tipus d'estudi. Es justifica, però, pel seu interès, incloure aquí aquests resultats orientatius, havent fet esment de les seves limitacions.

Compra de productes d'agrobotigues

Aquesta pregunta intenta esbrinar la penetració que té la compra de productes autòctons en agrobotigues, així com la penetració diferents productes de la zona.

El quart grup de variables tenen com a objectiu conèixer la valoració que el turista realitza dels diferents aspectes de la destinació.

Valoració dels diferents aspectes de la destinació

Els aspectes que es valoren són els següents: neteja de les àrees públiques, seguretat, amabilitat de la gent, servei d'allotjament, transports públics, facilitats per als vianants, entreteniment i vida nocturna, zones verdes i naturalesa, neteja de les platges i el mar, equipaments en les platges, recursos arqueològics i històrics, relació qualitat/preu, senyalització, restaurants en general, preu dels restaurants, qualitat del menjar, varietat del menjar, menús, atenció al client en els restaurants.

També es demana un grau de satisfacció general al final de la valoració de la resta dels ítems, per tant, el que es demana és un grau de satisfacció general reflexionat.

Significat de la destinació

Mitjançant aquesta variable es demana a l'entrevistat que expressi amb la primera paraula que li ve al cap el que significa per a ell la destinació. Així podem comprendre alguna cosa de la percepció que el subjecte té de la destinació.

El millor de la destinació

Mitjançant aquesta variable es demana a l'entrevistat que expressi amb la primera paraula que li ve al cap el que significa per a ell el millor de la destinació. Així podem captar el que més valora de la mateixa.

El pitjor de la destinació

Mitjançant aquesta variable es demana a l'entrevistat que expressi amb la primera paraula que li ve al cap el que significa per a ell el pitjor de la destinació. Així podem captar el que menys valora de la mateixa, i els possibles frens de visita.

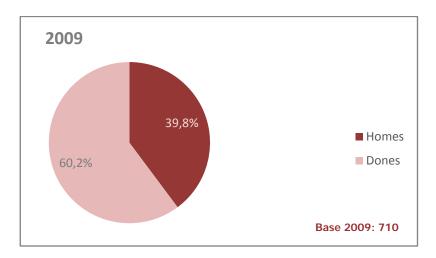
Mancances de la destinació

Mitjançant aquesta variable es demana a l'entrevistat que expressi amb la primera paraula que li ve al cap el que considera que li falta a la destinació. Així podem captar les mancances de la mateixa, i els possibles aspectes sensibles de millora, per a futures accions.

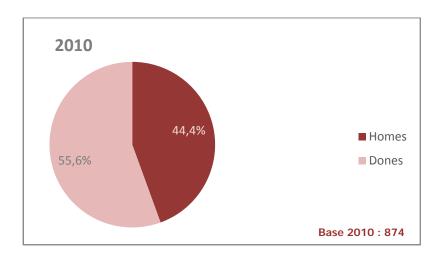
RESULTATS

CARACTERÍSTIQUES DE LA MOSTRA

1-. Sexe



Gràfic 1: Composició de la mostra per sexe 2009

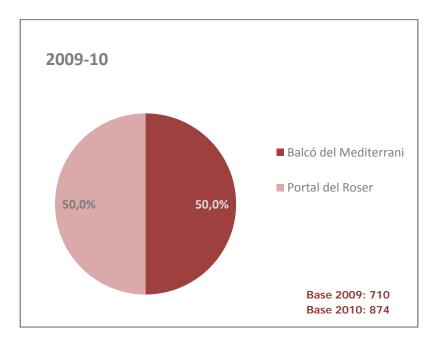


Gràfic 2: Composició de la mostra per sexe 2010

La mostra es troba formada per 874 visitants del centre de la ciutat de Tarragona durant l'any 2010. Ambdues mostres inclouen individus de quinze anys en endavant.

Un 60,2% de l'esmentada mostra per a l'any 2009 és integrada per dones, i un 39,8% per homes. I per l'any 2010, un 55,6% han estat dones i un 44,4% homes.

2-. Ponderació per zones



Gràfic 3: Composició de la mostra per zones (2009-2010)

El pes de les enquestes es reparteix a parts igual entre les dues ubicacions escollides. Els pes existent de cada punt d'enquestació és desconegut, no obstant això es parteix del fet que ambdues ubicacions contribueixen a parts iguals a la descripció dels visitants del centre de la ciutat de Tarragona.

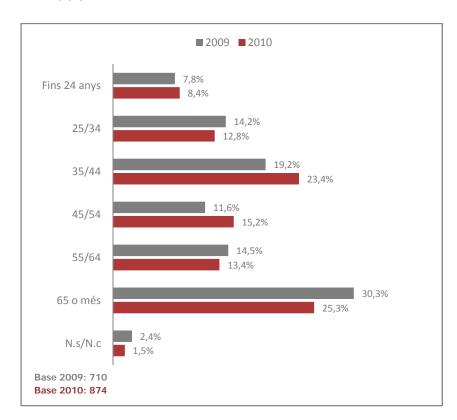
RESULTATS

CARACTERÍSTIQUES DEL TURISTA

El 31,3% dels
excursionistes tenen 65
o més anys, mentre que
només el 8,3% dels
turistes pertanyen a
aquest rang
d'edat.(veure dades a
l'annex 1)

Els visitants de més de 65 anys que visiten la ciutat a l'hivern són un 41,7%, mentre que aquest grup d'edat es veu reduït a l'estiu representant el 21,5% dels visitants. (veure dades a l'annex 2)

1-. Edat



Gràfic 4: Distribució per edat

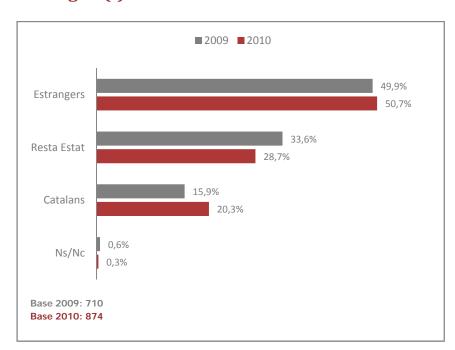
El grup d'edat més freqüent de visitants de la ciutat de Tarragona el configuren, en un 25,3%, el grup de 65 anys o més. El grup d'edats de 35 a 44 anys suposa el 23,4 % dels visitants. El tercer grup en ordre de freqüència té entre 45 i 54 anys i suposa el 15,2% dels enquestats.

El grup d'edat entre 35 i 44 anys ha registrat la major variació interanual, augmentant la seva proporció 4,2 punts respecte a l'any anterior, en detriment dels turistes del grup d'edat de més de 65 anys, que ha disminuït 5,0 punts respecte el 2009.

Mentre que el 29,5% dels turistes pertanyen al mercat català només el 17,1% dels excursionistes hi pertanyen. (veure dades a l'annex 3)

A l' hivern trobem un 28,1% de visitants catalans mentre que a l'estiu només trobem un 18,5%. Els estrangers visiten la ciutat predominantment a l'estiu, i representen un 55,9%, mentre que un 28,7% la visiten a l'hivern. (veure dades a l'annex 4)

2-. Origen (I)



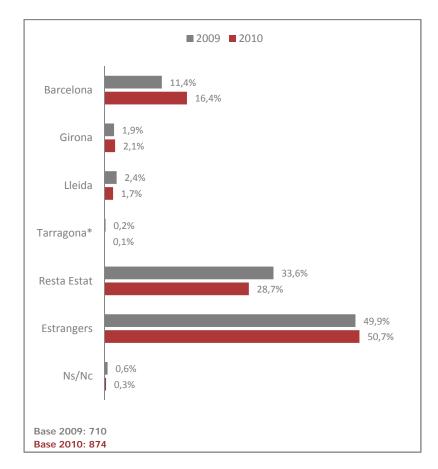
Gràfic 5: Distribució per origen (I)

El mercat estranger ha estat el més nombrós l'estiu de 2010 a la ciutat de Tarragona, amb un 50,7% dels visitants. Seguit de la resta de l'Estat amb un 28,7% i, amb un 20,3%, del mercat català.

La proporció del mercat estranger durant aquest estiu de 2010 ha estat pràcticament igual respecte a 2009. El mercat català ha vist augmentada la seva proporció en 4,4 punts, en detriment del mercat de la resta de l'Estat que ha disminuït en 4,9 punts.

Un 22,6% dels visitants d'hivern ve de Barcelona mentre que només un 14,9% dels visitants de l'estiu en vénen. (veure dades a l'annex 5)

2-. Origen (II)



Gràfic 6: Distribució per origen (II)

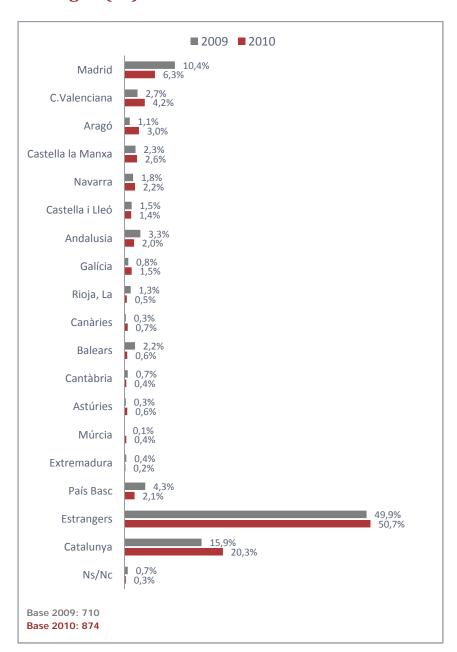
D'entre els visitants del mercat català que visitaren la ciutat de Tarragona durant l'estiu de 2010, un 16,4% foren del mercat barceloní. El conjunt de visitants de Girona i Lleida són els mercats minoritaris, representant un 2,1% i un 1,7%, respectivament.

És estadísticament significatiu l'augment del mercat barceloní durant aquest estiu 2010, que ha passat de tenir una freqüència d'11,4% a un 16,4%.

^{*} No inclou residents al Tarragonès, Baix Camp o Alt Camp.

El mercat de Madrid té major presència a l'hivern (amb un 10,5% dels visitants) que a l'estiu (5,3% del visitants), podem trobar el mateix fenomen amb el mercat de la Comunitat valenciana (un 8,3% de presència a l'hivern en front a un 3,2% de presència a l'estiu). (veure dades a l'annex 6)

2-. Origen (III)



Gràfic 7: Distribució per origen (III)

D'entre els visitants del centre de la ciutat de Tarragona procedents del mercat estatal, el mercat català és el més important (20,3%), en segon terme hi ha, el mercat madrileny (6,3%) i en tercer terme la comunitat valenciana (4,2%).

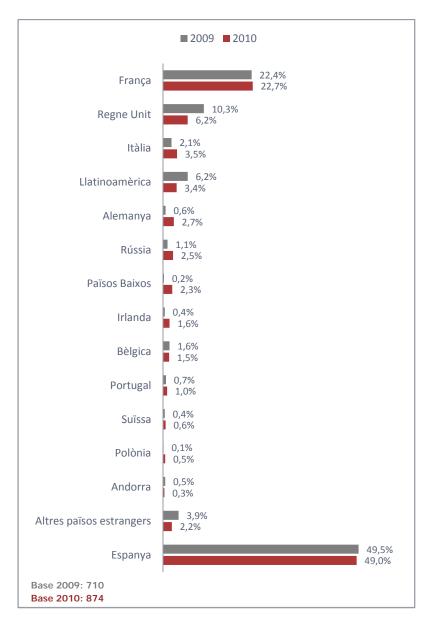
El mercat català ha experimentat un augment de proporció de 4,4 punts durant aquest període de 2010 en relació a l'any anterior.

El mercat francès és principalment excursionista (23,7%), seguit del mercat britànic (8,0%); mentre que entre els turistes que pernocten a la ciutat de Tarragona, el mercat predominant és el llatinoamericà (9,3%). (veure dades a l'annex

Un 25,3% dels visitants d'estiu són francesos mentre que a l'hivern només un 11,8% ho són. Un 69,9% dels visitants d'hivern són d'Espanya. (veure dades a l'annex 8)

7)

2-. Origen (IV)



Gràfic 8: Distribució per origen (IV)

El mercat francès (22,7%) és el mercat estranger predominant entre els visitants del centre de la ciutat de Tarragona, seguit del mercat anglès (6,2%) i de l'italià (3,5%).

Els mercats estrangers que han experimentat un augment l'any 2010 respecte a l'any 2009, són el mercat dels països baixos i l'alemany que han experimentat un increment de 2,1 en ambdós casos en detriment del mercat anglès, que ha disminuït 4,1 punts respecte el mateix període de l'any anterior.

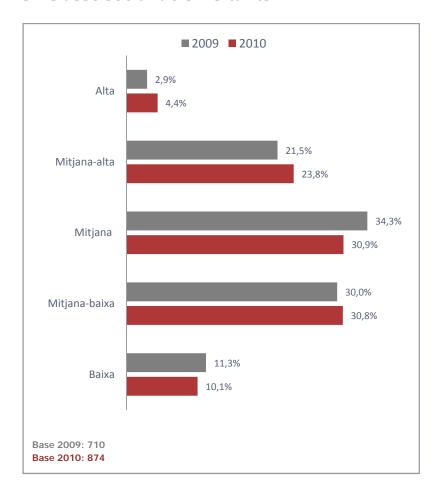
La classe mitjana (41,2%) i la mitjana alta (31,5%) la trobem en major mesura entre els turistes que entre els

dades a l'annex 9)

excursionistes. (veure

Hi trobem més classe mitjana (32,4%) al període d'estiu que al període d'hivern (24,5%). (veure dades a l'annex 10)

3-. Classe social dels visitants



Gràfic 9: Distribució per classe social

La classe social té una corba en la que s'observa un desplaçament cap a la classe social mitjana-baixa i baixa en detriment de la classe mitjana. El grup predominant és la classe mitjana amb un 30,9% de freqüència. La classe social mitjana-baixa representa un 30,8% i la classe mitjana-alta un 23,8% dels visitants.

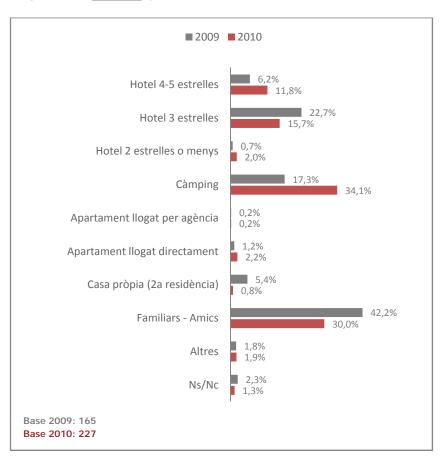
La classe social alta ha incrementat la seva presència en 1,5 punts.

RESULTATS

CARACTERÍSTIQUES DE L'ESTADA

1-. Tipus d'establiment on s'allotgen els turistes que pernocten a la ciutat

Resposta dels turistes que PERNOCTEN a la ciutat



Gràfic 10: Distribució per tipus d'establiment

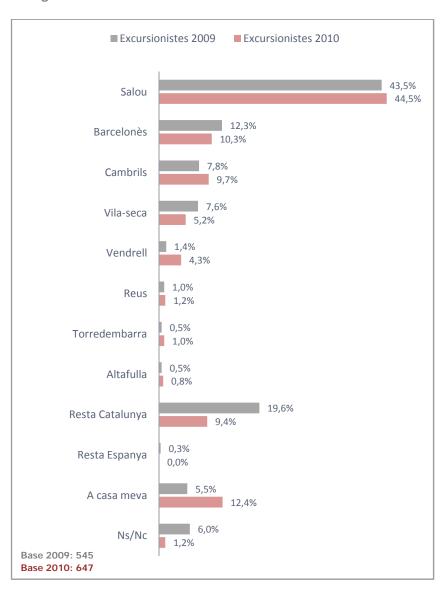
Els turistes que pernocten a Tarragona ho fan en major part a càmpings (34,1%), en segon lloc a cases de familiars i amics (30,0%), seguit de les persones que s'allotgen a establiments hotelers (29,5%).

Els resultats mostren un augment de 16,8 punts en la proporció dels turistes allotjats a càmpings respecte a l'any 2009, en detriment dels que s'allotgen a segones residències, 4,6 punts proporcionals menys, o cases de familiars i amics que han vist disminuir la seva freqüència 12,2 punts respecte a 2009.

Durant l' hivern el percentatge que visita la ciutat per excursió d'un dia i pernoctant a casa seva és més elevat (un 22,4%) que a l'estiu (un 10,0%). (veure dades a l'annex 11)

2-. On s'allotgen els excursionistes que visiten el centre de la ciutat de Tarragona?

Resposta dels <u>excursionistes</u>, visitants que vénen a la ciutat de Tarragona i NO HI PERNOCTEN



Gràfic 11: Distribució per lloc on han pernoctat

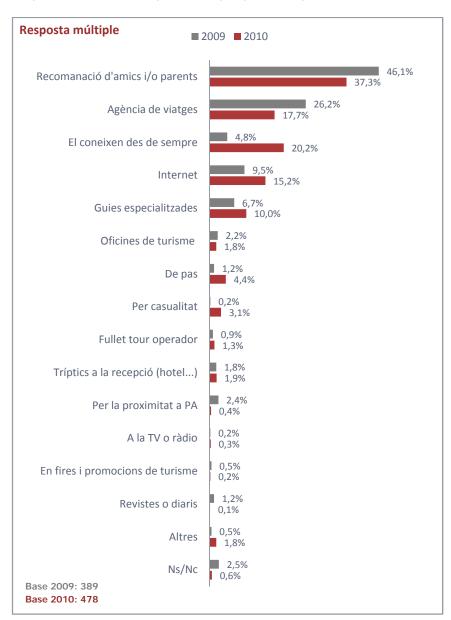
Salou és el principal municipi emissor de turistes que visiten la ciutat de Tarragona (44,5%), en segon lloc se situen Barcelona i el Barcelonès (10,3%) i en tercer lloc, el municipi de Cambrils (9,7%).

23,4% dels excursionistes han conegut la destinació mitjançant agències de viatges, en molta major mesura que els turistes allotjats a la pròpia ciutat, que l'han conegut per agència de viatges en un 1,3%.(veure dades a l'annex 12)

Un 35,9% dels visitants de l'hivern coneixen des de sempre Tarragona, mentre que a l'estiu un 16,8% la coneixen. (veure dades a l'annex 13)

3-. Com va conèixer la destinació?

Resposta dels visitants que vénen per primer cop



Gràfic 12: Distribució per mitjà de coneixement de la destinació

La recomanació d'amics i parents és el mitjà més important de coneixement de la ciutat de Tarragona (37,3%). L'agència de viatges és el segon mitjà (17,7%) i en tercer lloc hi ha els visitants que la coneixien des de sempre però que mai hi havien estat i aquells que l'han coneguda via Internet, amb un 20,2% i un 15,2%, respectivament.

A la ciutat de Tarragona, en estades de menys de 30 nits, la mitjana de nits durant l'hivern és de 3,1, mentre que a l'estiu la mitjana és de 8,6 nits.

4.a)-. Estada al municipi dels turistes

Resposta dels <u>turistes</u>, visitants que vénen a la ciutat de Tarragona i HI PERNOCTEN

	Turistes	
	2009	2010
1 - 2 nits	34,4%	38,0%
3 nits	9,1%	9,7%
4 nits	10,5%	5,5%
5 nits	8,0%	7,1%
6 nits	1,7%	0,8%
7 nits	6,6%	3,7%
8 nits	0,5%	8,6%
9 nits	0,7%	0,6%
10 nits	0,9%	0,1%
11- 15 nits	7,9%	4,6%
16 - 30 nits	8,2%	16,0%
Més de 30 nits	11,5%	5,3%
MITJANA*	6,6 nits	7,6 nits
DESVIACIÓ TÍPICA	7,7 nits	8,9 nits
BASE	165	181

^{*} Mitjana de les estades fins a 30 nits

Taula 1: Distribució per durada estada al municipi dels turistes

L'estada més frequent dels turistes que visiten la ciutat de Tarragona és d'1 a 2 nits, amb un 38,0% de les estades, seguit de les estades de 16 a 30 nits amb un 16,0% i, en tercer lloc, un 8,6% són estades de 8 nits.

Hi ha hagut un augment d'1 nit en l'estada mitjana de menys de 30 nits dels turistes a la ciutat, situant-se en 8,9 nits durant l'any 2010 mentre que l'any 2009 la mitjana va ser de 7,7 nits.

No hi ha variació estadísticament significativa en la durada en hores de la visita entre l'estiu i l'hivern.

4.b)-. Estada al municipi dels excursionistes

Resposta dels <u>excursionistes</u>, visitants que vénen a la ciutat de Tarragona i NO HI PERNOCTEN

	Excursionistes	
	2009	2010
1 hora	0,1%	0,2%
2 hores	0,7%	1,4%
3 hores	10,3%	7,8%
4 hores	30,1%	27,8%
5 hores	25,3%	25,4%
6 hores	17,0%	17,7%
7 hores	4,8%	4,9%
8 hores	6,9%	10,5%
9 hores	1,2%	1,4%
10 hores	2,5%	1,7%
11 hores	-	0,2%
12 hores	0,9%	1,0%
13 hores	0,1%	-
MITJANA	5,2 hores	5,3 hores
DESVIACIÓ TÍPICA	1,8 hores	1,8 hores
BASE	539	647

Taula 2: Distribució per durada estada al municipi dels excursionistes

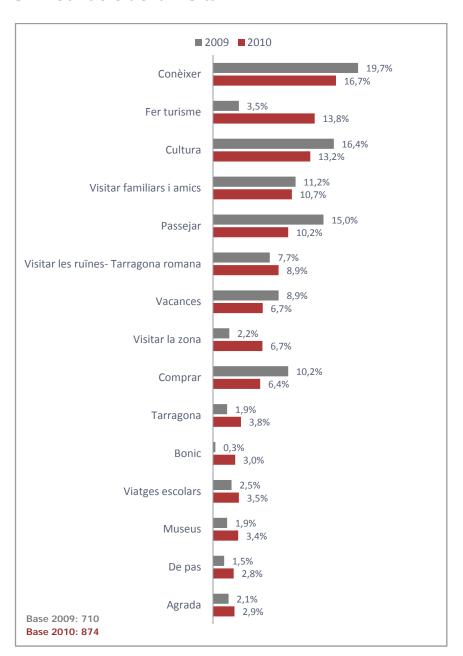
La durada de l'estada més freqüent dels excursionistes que visiten la ciutat de Tarragona és de 4 hores, amb un 27,8% de les estades, seguit de les estades de 5 hores amb un 25,4% i, en tercer lloc, les estades de 6 hores, amb un 17,7%.

La durada mitjana d'estada dels excursionistes gairebé no ha experimentat variació durant l'any 2010 respecte al 2009, i s'ha fixat en 5,3 hores.

Visitar familiars i amics és el motiu més freqüent (31,6%), i en molta major mesura, en turistes que pernocten a la ciutat de Tarragona que en excursionistes (3,4%). (veure dades a l'annex 14)

NOTA: incloses únicament les quinze primeres categories en ordre fer freqüència essent la resta de categories molt diverses i amb poca freqüència.

5-. Motivació de la visita



Gràfic 13: Distribució dels 15 motius principals de motivació de la visita a Tarragona

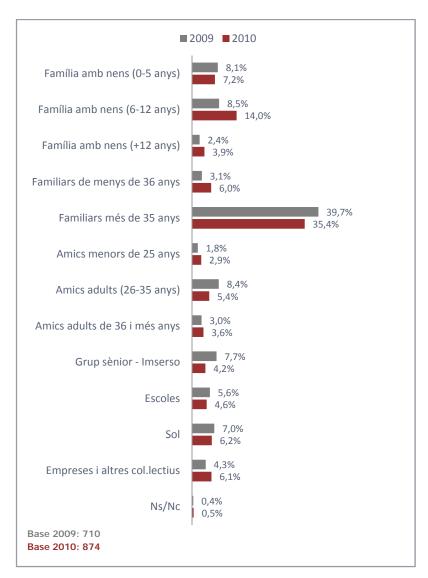
El fet de conèixer la ciutat de Tarragona és la principal motivació del visitant (16,7%) així com fer turisme (13,8%), seguides de la motivació cultural (13,2%), visitar familiars i amics (10,7%) i passejar (10,2%).

Cal destacar l'increment de 10,3 punts entre l'any 2009 i l'any 2010 de les persones que han considerat la seva visita a Tarragona com "fer turisme".

Els grups de familiars d'adults de més de 35 anys d'edat són més freqüents entre els excursionistes (39,5%) que entre els turistes (23,9%). (veure dades a l'annex 15)

Els grups de famílies amb nens de 0-5 anys és present a l'estiu en un 8,2% mentre que a l'hivern és present en un 3,0%. De la mateixa forma el grup de famílies amb fills d'entre 6 i 12 anys és present a l'estiu en un 15,8% mentre que a l'hivern ho és en un 6,4%. (veure dades a l'annex 16)

6-. Acompanyants de viatge



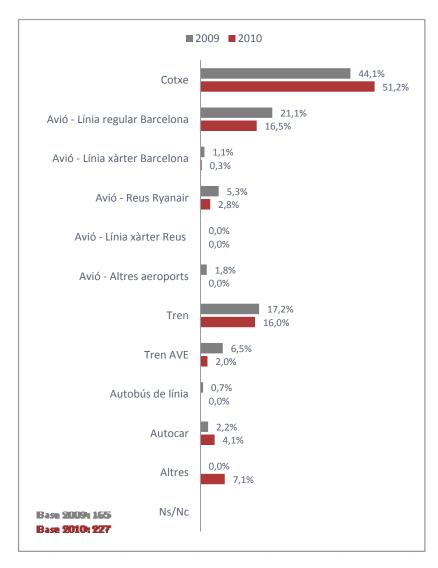
Gràfic 14: Distribució per acompanyants de viatge

El perfil predominant entre els acompanyants dels turistes enquestats durant ambdós estius 2009 i 2010 ha estat "Famílies sense nens de més de 35 anys", les quals representen un 35,4% dels turistes de l'any 2010. El segueixen els grups de familiars amb nens amb un percentatge del 25,1%.

La variació més important s'ha vist en el grup d'acompanyants "Famílies amb nens de 6 a 12 anys", experimentant aquest estiu de 2010 un augment de 5,5 punts respecte al mateix període de l'any anterior.

7-. Mitjà de transport

Només turistes



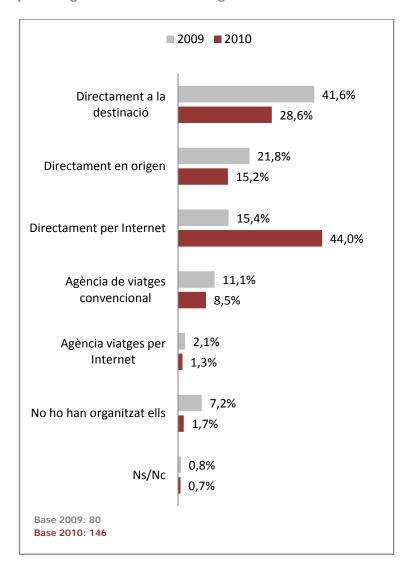
Gràfic 15: Distribució per mitjà de transport

Durant l'any 2010 el 51,2% dels turistes han arribat en vehicle particular, el 16,5% en avió de línea regular amb Barcelona i el 16,0% en tren.

L'increment d'un 7,1% d'altres tipus de transport en 2009 respecte a 2010 està composat principalment per autocaravanes.

8-. Forma d'organització del viatge (2010)

Resposta de <u>turistes</u>, visitants que PERNOCTEN a allotjament públic regulat a la ciutat de Tarragona



Gràfic 16: Distribució per forma d'organització del viatge 2010

L'organització directa per Internet és l'opció majoritària que trien els turistes que s'allotgen a la ciutat de Tarragona (44,0%) com també el fet d'organitzar-ho un cop a la destinació (28,6%). I finalment la contractació directa, havent reservat algun servei en el lloc de residència, suposa la tercera opció en ordre de freqüència, amb un 15,2% dels turistes.

Cal destacar l'increment de la contractació directament mitjançant internet el 2010 respecte a 2009.

9-. Temps de decisió del viatge

Resposta de <u>turistes</u>, visitants que PERNOCTEN a la ciutat de Tarragona en allotjament públic col·lectiu

	2009	2010
Mitjana de dies d'antelació en la decisió del viatge	21,6 dies	47,6 dies
Desviació típica de temps d'antelació en la decisió del viatge	32,1 dies	76,5 dies

Base 2009: 80 Base 2010: 146

Taula 2: Mitjana temps d'antelació decisió del viatge

La mitjana de dies d'antelació amb els que el visitant ha decidit els paràmetres del seu viatge és de 21,6 dies l'any 2010. Gairebé 26 dies més que en el mateix període de 2009, tenint en compte que és una dada que conté major heterogeneïtat.

	2009	2010
1-7 dies	44,3%	28,1%
8-15 dies	15,3%	7,0%
16-30 dies	25,6%	31,5%
31-60 dies	7,9%	23,0%
61-120 dies	4,4%	2,0%
121-160 dies	-	0,2%
161-200 dies	-	2,1%
Més de 200 dies	0,5%	4,5%
Ns / nc	2,1%	1,6%

Base 2009: 165 Base 2010: 227

Taula 3: Repartició per dies de antelació

Un 31,5% dels turistes han decidit el seu viatge amb una antelació entre 16-30 dies.

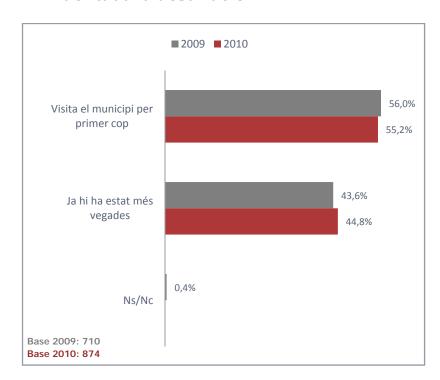
La decisió de darrera hora ha disminuït en 16,2 punts percentuals entre l'any 2010 i l'any 2009.

RESULTATS

RELACIÓ AMB LA DESTINACIÓ

No existeixen diferències significatives entre turistes i excursionistes i tampoc entre el període d'estiu i el període d'hivern.

1-. Fidelitat a la destinació



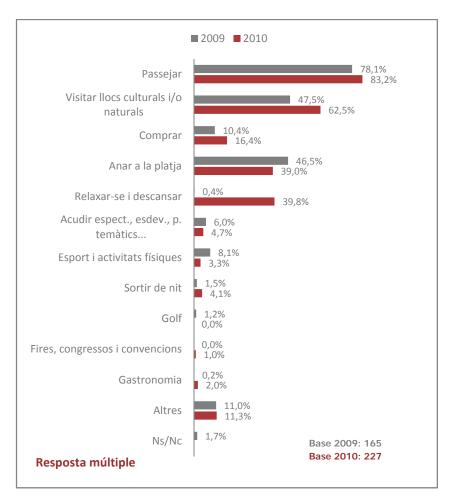
Gràfic 17: Distribució per fidelitat a la destinació

Un 44,8% dels visitants del centre de Tarragona durant l'any 2010 repetiren el seu viatge i un 55,2% visitaren la ciutat per primer cop.

El percentatge de visitants que acudeixen a la ciutat per primer cop gairebé no ha variat en el 2010 respecte al 2009.

Resposta de <u>turistes</u>, visitants que PERNOCTEN a allotjament públic regulat a la ciutat de Tarragona

2-. Activitats dels <u>turistes</u> durant l'estada



Gràfic 18: Distribució per activitats realitzades durant el viatge

El turista que realitza la seva estada a la ciutat de Tarragona ocupa el seu temps "Passejant" (83,2%) i "visitant llocs culturals i/o naturals" (62,5%), rere aquestes activitats les més representatives són "relaxar-se i descansar" (39,8%), i les activitats de "comprar" (16,4%) i "anar a la platja" (39,0%).

El patró d'activitats ha seguit el mateix esquema que l'any anterior. En tot cas, es pot assenyalar un increment interanual de l'activitat "relaxar-se i descansar" (39,4 punts per sobre), cal destacar també que apareix mencionada la gastronomia com a activitat.

NOTA: dins de la categoria altres activitats s'inclouen opcions de resposta que no superaven el 2% de freqüència, com treballar, prendre alguna cosa, navegar, act. de salut (balneari, spa, etc.), pescar, bicicleta i senderisme.

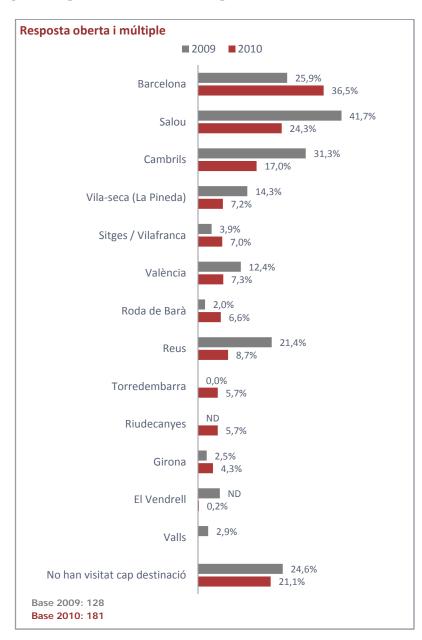
Mentre que a l'estiu visiten Barcelona un 44,7% dels turistes, un 34,4% ho fan a l'hivern. (veure dades a l'annex 17)

A l'hivern hi ha una proporció més gran de turistes que no visiten cap altre lloc durant la seva estada a Tarragona, un 27,2%, mentre que a l'estiu aquesta proporció és d'un 17,0%. (veure dades a l'annex 17)

NOTA: incloses únicament les categories que amb més freqüència, ja que aquesta pregunta proporciona gran multitud de respostes extremadament variades.

3- a) Principals visites realitzades durant el viatge¹

Resposta de <u>turistes</u>, visitants que PERNOCTEN a allotjament públic regulat a la ciutat de Tarragona



Gràfic 19: Distribució per visites realitzades durant el viatge

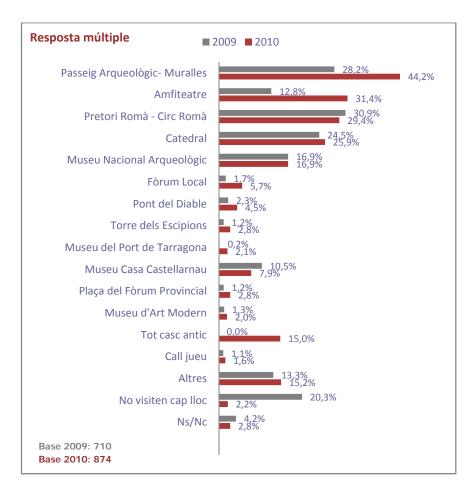
Dintre de les rutes realitzades pels turistes que pernocten a la ciutat de Tarragona, Barcelona és la ciutat més visitada (36,5%), seguida de Salou (24,3%) i Cambrils (17,0%).

¹ Aquesta pregunta recull tant les visites a zones dels voltants, com les altres destinacions que es realitzaran si és un viatge en ruta.

3- b) Atractius turístics més visitants de la ciutat ²

L'amfiteatre és més visitat per turistes (49,3%) que per excursionistes (25,8%) (veure dades a l'annex 18)

El passeig arqueològic es visita en major freqüència a l'estiu (47,5%) que a l'hivern (31,1%). (veure dades a l'annex 19)



Gràfic 20: Distribució per visites realitzades durant el viatge

El Passeig arqueològic³ (44,2%), l'Amfiteatre (31,4%), el Circ Romà (29,4%) i la Catedral (25,9%) són els atractius turístics més visitats, així com el Museu Nacional Arqueològic (16,9%) i el Museu Casa Castellarnau (7,9%).

L'Amfiteatre ha estat un dels atractius turístics que han experimentat un major increment respecte l'estiu de 2009, amb un 18,6%. Per contra, respecte a l'estiu de 2009 hi ha una disminució de 18,1 punts en el percentatge de les persones que no realitzen cap visita durant l'estada a la ciutat.

NOTA: incloses únicament les categories amb més freqüència, ja que aquesta pregunta proporciona gran multitud de respostes extremadament variades.

² Aquesta pregunta recull els atractius de la ciutat, el Balcó del Mediterrani no es pregunta per estar inclòs en un dels punts d'enquestació.

³ Aquest resultat pot contenir un biaix donat que és molt a prop d'un dels punts d'enquestació.

4-. Despesa Mitjana a la destinació per persona ("POCKET MONEY4")

durant el total de la seva estada.

	TURISTES		EXCURSIONISTES	
	2009	2010	2009	2010
Menys de 200 €	31,6%	25,1%	26,5%	16,8%
De 200 a 300 €	7,5%	9,9%	1,0%	1,3%
De 301 a 500 €	4,2%	9,9%	0,4%	0,8%
De 501 a 900 €	1,7%	1,2%	-	0,2%
De 901 a 1000 €	2,5%	1,5%	-	-
De 1001 a 2000 €	2,2%	2,6%	-	-
Més de 2001 €	1,3%	-	-	-
Ns/Nc	49,0%	49,9%	72,9%	81,0%
MITJANA PER PERSONA	320€	287€	45€	71€
DESVIACIÓ TÍPICA	513€	365€	72€	112€

Base 2009: 710 Base 2010: 874

Taula 3: Despesa Mitjana en la destinació per persona

La despesa més freqüent de l'estada a Tarragona és de menys de 200 euros per persona, un 25,1% en turistes i un 16,8% en excursionistes. Només un 5,3% dels turistes realitza una despesa superior a 500,0€ per persona durant tota la seva estada a la ciutat de Tarragona.

Mentre la despesa mitjana dels excursionistes ha augmentat 26,0€ respecte a l'any 2009, la despesa mitjana per persona i estada dels turistes ha disminuït 33,0€, restant en 287,0€.

NOTA: cal tenir en compte en la interpretació de resultats l'alt percentatge del buit de resposta (Ns/Nc).

També cal tenir en compte en aquesta comparativa anual que aquesta dada està afectada per la durada de l'estada.

⁴ Es considera POCKET MONEY, tota la despesa que el turista ha pagat en efectiu o targeta un cop ja és a la destinació, aquesta despesa no inclou ni despesa d'allotjament, ni de transport.

RESULTATS

VALORACIÓ DE LA DESTINACIÓ

1-. Valoració de diferents aspectes de la destinació

Resposta de <u>turistes</u>, visitants que PERNOCTEN a la ciutat de Tarragona

(Valoració d'1 - molt deficient - a 5 - excel·lent-)

	2009	2010
Neteja de les àrees públiques	3,9	4,3
Seguretat	4,6	4,6
Amabilitat de la gent	4,0	4,5
Serveis d'allotjament	4,2	4,4
Transports públics	4,3	3,9
Facilitats per als vianants	4,6	4,7
Entreteniment i vida nocturna	3,7	3,8
Ambient natural	4,1	4,3
Neteja de les platges i el mar	4,5	4,5
Equipaments de les platges	4,0	4,2
Recursos arqueològics i històrics	4,5	4,8
Senyalització	3,4	3,9
Relació qualitat/preu	4,1	4,3
Grau de satisfacció general	4,4	4,6

Base 2009: 165 Base 2010: 227

Taula 4: Valoració de diferents aspectes de la destinació

En una escala de l'1 al 5, el grau de satisfacció general, per terme mig, que manifestaren els visitants enquestats fou d'un 4,6. Sent els aspectes millor valorats els recursos arqueològics, la facilitat per als vianants, la seguretat, i la neteja de les platges i el mar. Els aspectes valorats més baix han estat l'entreteniment i la vida nocturna.

La tendència de valoració 2009-10 s'ha mantingut o ha millorat en tots els aspectes excepte en els transports públics. La satisfacció general ha augmentat en dues dècimes.

2-. Valoració de diferents aspectes dels restaurants

Resposta de <u>turistes</u>, visitants que PERNOCTEN a la ciutat de Tarragona

(Valoració d'1 - molt deficient - a 5 - excel·lent-)

	2009	2010
Preu	3,8	3,9
Qualitat	4,1	4,1
Varietat	3,9	4,0
Menús	3,8	3,9
Atenció al client	4,1	4,1
Restaurant en general	4,0	4,0

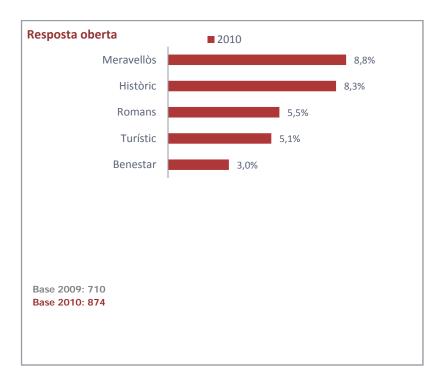
Base 2009: 165 Base 2010: 227

Taula 5: Valoració de diferents aspectes dels restaurants

La restauració en general dins la ciutat de Tarragona rep una puntuació de 4 sobre 5, i els aspectes més valorats entre els visitants són l'atenció al client i la qualitat dels restaurants.

En quant als restaurants es pot considerar que no han variat les puntuacions o ho han fet molt sensiblement de l'any 2010 respecte a l'any 2009.

3-. Els 5 significats principals de la destinació 2010



Gràfic 21: Significat de la destinació

Es considera Tarragona "meravellosa" i és el significat més freqüent entre els visitants del centre de la ciutat amb una freqüència de resposta d'un 8,8%, seguit del fet de ser una destinació "històrica" (8,3%).

Els cinc principals significats atribuïts que els visitants van associar al centre de la ciutat de Tarragona durant el 2009 van ser; bonic, benestar, cultura, fabulós i romans.

4.a)-. El millor de la destinació

El Balcó del Mediterrani és assenyalat com el millor de la destinació en major mesura pels excursionistes (5,8%) que pels turistes (1,0%). (veure dades a l'annex 20)

tesposts oberts Top Of Mind			
El millor 2009		El millor 2010	
Patrimoni	10,%	Patrimoni	7,2%
Balcó del Mediterrani	8,1%	Tot	5,8%
Casc Antic	7,9%	Balcó del Mediterrani	4,6%
Cultura	4,5%	Casc Antic	3,7%
Tot	4,3%	Cultura	3,3%
		scions 2010	

Altres mencions 2010

Categories inferiors al 3%, ordenades per freqüència de resposta (de + a -)

Mar, Bonic, Tranquil, Muralles, Mediterrani, Comerços, Arquitectura, Rambles, Patrimoni monumental, Gent, Sol, Centre ciutat, Clima, Cuidat, Museus, Calma, Animat, Ben conservat –Autenticitat, Circ Romà, Neteja, Bé, Catedral, Combinació Modern/antic, Passeig, Té de tot – Complet, Ambient, Amplitud, Bars, Poca gent, Preus, Varietat de llocs per visitar, Amfiteatre, Ordre, Parcs i zones verdes, Petit, Seguretat, Varietat per comprar, Altres, Dones / Homes, Edificació, Festa, Millores, Passejos, Tarragona, Diversitat flora i fauna, Acollidor, Encant de poble, Organització, Platges, Tranquil•les, PortAventura, Proximitat, Res, Amabilitat de la gent, Família i amics, Urbanització, Activitats per tothom

Base 2009: 710 Base 2010: 874

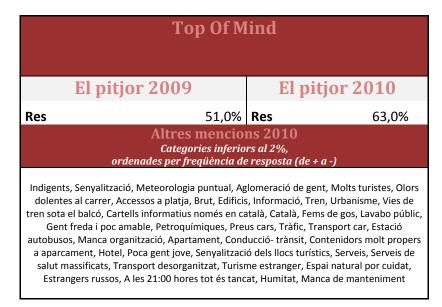
Taula 7: El millor de la destinació

El millor de la ciutat de Tarragona per als visitants és el "patrimoni històric" (7,2%), i també anomenen que ho és "tot" (5,8%) i "el Balcó del Mediterrani" (4,6%).

NOTA: incloses únicament les categories que amb més freqüència, ja que aquesta pregunta proporciona gran multitud de respostes extremadament variades que es troben en la categoria "altres mencions".

4.b)-. El pitjor de la destinació

Resposta oberta



Base 2009: 710 Base 2010: 874

Taula 9: El pitjor de la destinació

La resposta no hi ha "res" que es pugui considerar pitjor, cal destacar que és la més freqüent quan es pregunta que és el pitjor del municipi (63,0%) entre els que han respòs a la pregunta.

NOTA: incloses únicament les categories que superaven el 2% de freqüència, ja que aquesta pregunta proporciona gran multitud de respostes extremadament variades que es troben en la categoria "altres mencions".

5-. Les mancances de la destinació

Resposta oberta

Top Of Mind				
Mancances 2009		Mancances 2010		
Res	69,0%	Res	70,0%	
Senyalització	6,0%	Senyalització	2,5%	
Altres mencions 2010 Categories inferiors l'1%, ordenades per freqüència de resposta (de + a -) Aparcament gratuït, Transport públic, Senyalització turística, Lavabos públics, Seguretat, Informació turística al carrer, Comunicació i transport, Ambient nocturn, Preus raonables, Inversió pública, Vida a l' hivern, Senyalització en espanyol, Restaurants, Neteja , Contenidors, Renovar-se, Aparcament més econòmic, Fumigació pels mosquits, Més transport públic, Amabilitat de la gent, Ambient, Gent, Centre Comercial, Millores carrers i voreres, Papereres, Més horari obertura serveis, Assistència mèdica, Bars, Concerts, Millor climatologia				

Base 2009: 710 Base 2010: 874

Taula 6: Les mancances de la destinació

D'entre els que han respòs a la pregunta un 70% no troba una mancança important d'assenyalar.

Es manté estable aquest percentatge entre el 2009 i el 2010.

NOTA: incloses únicament les categories que superaven l'1% de freqüència, ja que aquesta pregunta proporciona gran multitud de respostes extremadament variades que es troben en la categoria "altres mencions".

RESUM: LA DEMANDA TURÍSTICA A LA CIUTAT DE TARRAGONA, MARÇ 2010-FEBRER DE 2011

- El grup d'edat més freqüent de visitants de la ciutat de Tarragona el configuren, en un 25,3%, el grup de 65 anys o més. El grup d'edats de 35 a 44 anys suposa el 23,4 % dels visitants. El tercer grup en ordre de freqüència té entre 45 i 54 anys, i suposa el 15,2% dels enquestats.
- El mercat estranger ha estat el més nombrós l'estiu de 2010 a la ciutat de Tarragona, amb un 50,7% dels visitants. Seguit de la resta de l'Estat amb un 28,7% i, amb un 20,3%, del mercat català.
- D'entre els visitants del mercat català que visitaren la ciutat de Tarragona durant l'estiu de 2010, un 16,4% foren del mercat barceloní. El conjunt de visitants de Girona i Lleida són els mercats minoritaris, representant un 2,1% i un 1,7%, respectivament.
- D'entre els visitants del centre de la ciutat de Tarragona procedents del mercat estatal, el mercat català és el més important (20,3%), en segon terme hi ha, el mercat madrileny (6,3%) i en tercer terme la comunitat valenciana (4,2%).
- El mercat francès (22,7%) és el mercat estranger predominant entre els visitants del centre de la ciutat de Tarragona, seguit del mercat anglès (6,2%) i de l'italià (3,5%).
- La classe social té una corba en la que s'observa un desplaçament cap a la classe social Mitjana-baixa i Baixa en detriment de la classe Mitjana. El grup predominant és la classe Mitjana amb un 30,9% de freqüència. La classe social Mitjana-baixa representa un 30,8% i la classe Mitjana-alta un 23,8% dels visitants.
- Els turistes que pernocten a Tarragona ho fan en major part a càmpings (34,1%), en segon lloc a cases de familiars i amics (30,0%), seguit de les persones que s'allotgen a establiments hotelers (29,5%).

- Salou és el principal municipi emissor de turistes que visiten la ciutat de Tarragona (44,5%), en segon lloc se situen Barcelona i el Barcelonès (10,3%) i en tercer lloc, el municipi de Cambrils (9,7%).
- La recomanació d'amics i parents és el mitjà més important de coneixement de la ciutat de Tarragona (37,3%). L'agència de viatges és el segon mitjà (17,7%) i en tercer lloc hi ha els visitants que la coneixien des de sempre però que mai hi havien estat i aquells que l'han coneguda via Internet, amb un 20,2% i un 15,2%, respectivament.
- L'estada més frequent dels turistes que visiten la ciutat de Tarragona és d'1 a 2 nits, amb un 38,0% de les estades, seguit de les estades de 16 a 30 nits amb un 16,0% i, en tercer lloc, un 8,6% són estades de 8 nits.
- La durada de l'estada més freqüent dels excursionistes que visiten la ciutat de Tarragona és de 4 hores, amb un 27,8% de les estades, seguit de les estades de 5 hores amb un 25,4% i, en tercer lloc, les estades de 6 hores, amb un 17,7%.
- El fet de conèixer la ciutat de Tarragona és la principal motivació del visitant (16,5%) així com fer turisme (13,8%), seguides de la motivació cultural (13,2%), visitar familiars i amics (10,7%) i passejar (10,2%).
- El perfil predominant entre els acompanyants dels turistes enquestats durant ambdós estius 2009 i 2010 ha estat "Famílies sense nens de més de 35 anys", les quals representen un 35,4% dels turistes de l'any 2010. El segueixen els grups de familiars amb nens amb un percentatge del 25,1%.
- Durant l'any 2010 el 51,2% dels turistes han arribat en vehicle particular, el 16,5% en avió de línea regular amb Barcelona i el 16,0% en tren.
- L'organització directa per Internet és l'opció majoritària que trien els turistes que s'allotgen a la ciutat de Tarragona (44,0%) com també el fet d'organitzar-ho un cop a la destinació (28,6%). I finalment la contractació directa, havent reservat algun servei en el lloc de residència, suposa la tercera opció en ordre de freqüència, amb un 15,2% dels turistes.
- La mitjana de dies d'antelació amb els que el visitant ha decidit els paràmetres del seu viatge és de 21,6 dies l'any 2010. Gairebé 26 dies més que en el mateix

període de 2009, tenint en compte que és una dada que conté major heterogeneïtat.

- Un 44,8% dels visitants del centre de Tarragona durant l'any 2010 repetiren el seu viatge i un 55,2% visitaren la ciutat per primer cop.
- El turista que fa la seva estada a la ciutat de Tarragona ocupa el seu temps "Passejant" (83,2%) i "visitant llocs culturals i/o naturals" (62,5%), rere aquestes activitats les més representatives són "relaxar-se i descansar" (39,8%), les activitats de "comprar" (16,4%) i "anar a la platja" (39,0%).
- Dintre de les rutes realitzades pels turistes que pernocten a la ciutat de Tarragona, Barcelona és la ciutat més visitada (36,5%), seguida de Salou (24,3%) i Cambrils (17,0%).
- El Passeig arqueològic (44,2%), l'Amfiteatre (31,4%) i el Circ Romà (29,4%) i la Catedral (25,9%) són els atractius turístics més visitats, així com el Museu Nacional Arqueològic (16,9%) i el Museu Casa Castellarnau (7,9%).
- La despesa més freqüent de l'estada a Tarragona és de menys de 200 euros per persona, un 25,1% en turistes i un 16,8% en excursionistes. Només un 5,3% dels turistes realitza una despesa superior a 500€ per persona durant tota la seva estada a la ciutat de Tarragona.
- En una escala de l'1 al 5, el grau de satisfacció general, per terme mig, que manifestaren els visitants enquestats fou d'un 4,6. Sent els aspectes millor valorats els recursos arqueològics, la facilitat per als vianants, la seguretat i la neteja de les platges i el mar. L'aspecte valorat més baix ha estat l'entreteniment i la vida nocturna.
- La restauració en general dins la ciutat de Tarragona rep una puntuació de 4 sobre 5, i els aspectes més valorats entre els visitants són l'atenció al client i la qualitat dels restaurants.
- Es considera Tarragona "meravellosa" i és el significat més freqüent entre els visitants del centre de la ciutat amb una freqüència de resposta d'un 8,8%, seguit del fet de ser una destinació "històrica" (8,3%).

- El millor de la ciutat de Tarragona pels visitants és el "patrimoni històric" (7,2%), i també anomenen que ho és "tot" (5,8%) i "el Balcó del Mediterrani" (4,6%).
- La resposta no hi ha "res" que es pugui considerar pitjor, cal destacar que és la més frequent quan es pregunta què és el pitjor del municipi (63,0%) entre els que han respòs a la pregunta.
- D'entre els que han respòs a la pregunta un 70% no troba una mancança important d'assenyalar.

TAULES DE RESULTATS

Annex 1: Distribució de l'edat per turistes/excursionistes.

	Turista	Excursionista
Fins 24 anys	11.4	7,3
25/34	15.8+	11.7-
35/44	30.4+	21.0-
45/54	23.0+	12.5-
55/64	10,7	14,3
65 o més	8.3-	31.3+
N.s/N.c	0.3	1,9
Mitjana	42,2	50,6
Desv. Típica	13,6	16,6
BASE	227	674

Annex 2: Distribució de l'edat per estiu/hivern

	Estiu	Hivern
Fins 24 anys	9,2	4,6
25/34	13,5	9,8
35/44	24.4+	19.4-
45/54	16.6+	9.4-
55/64	13,4	13,2
65 o més	21.5-	41.7+
N.s/N.c	1,4	1,9
Mitjana	47,1	53,9
Desv. Típica	16	16,5
BASE	669	205

Annex 3: Distribució de l'origen (I) per turistes/excursionistes

	Turista	Excursionista
Catalans	29.5+	17.1-
Resta Estat	20.4	31.6
Estrangers	49.4	51.2
BASE	227	674

Annex 4: Distribució de l'origen (I) per estiu/hivern

	Estiu	Hivern
Catalans	18.5-	28.1+
Resta Estat	25.6-	41.8+
Estrangers	55.9+	28.7-
BASE	669	205

Annex 5: Distribució de l'origen (II) per estiu/ hivern

	Estiu	Hivern
Estrangers	55.9+	28.7-
Resta Estat	25.6-	41.8+
Barcelona	14.9-	22.6+
Tarragona	0.2	-
Girona	2.1	2.4
Lleida	1.4	1.4
Ns/Nc	-	3.1
BASE	669	205

Annex 6: Distribució de l'origen (II) per estiu/hivern

	Estiu	Hivern
Estrangers	55.9+	28.7-
Andalusia	1,2	5
Aragó	3,2	2,2
Astúries	0,4	1,9
Balears	0,5	1
Canàries	0,6	1,4
Cantàbria	0,5	-
Castella i Lleó	1,6	0,4
Castella la Manxa	2,5	3,2
Catalunya	18.5-	28.1+
Extremadura	0,2	-
Galícia	1,2	2,8
Madrid	5.3-	10.5+
Múrcia	0,4	0,5
Navarra	2,2	1,9
Rioja, La	0,7	-
C.Valenciana	3.2-	8.3+
País Basc	1,9	2,7
Ns/Nc		1,4
BASE	669	205

Annex 7: Distribució de l'origen IV per turistes/excursionistes

	Turista	Excursionista
		48,7
Espanya	49,9	
		2,5
Alemanya	3,2	
Andorra	-	0,3
Àustria	0,1	-
Bèlgica	0,4	1,8
Dinamarca	0,6	-
França	19.9-	23.7+
Irlanda	2,6	1,3
Itàlia	2,7	3,8
Països Baixos	2,6	2,3
Polònia	1,1	0,3
Portugal	0,3	1,2
Regne Unit	1.0-	8.0+
Rep. Txeca	0,5	-
Rússia	0,5	3,2
Suïssa	0,4	0,6
Països Nòrdics	0,3	0,2
Resta Països Est	0,6	0,2
Països Sud mediterrani	0,7	-
Canadà	0,4	-
E.E.U.U.	0,7	
Llatinoamèrica	9.3+	1.3-
Àfrica	0,4	-
Àsia	0,3	0,5
Austràlia	0,6	-
Ns/Nc	0,7	0,1
BASE	227	674

Annex 8: Distribució de l'origen IV per estiu/hivern

	Estiu	Hivern
Espanya	44.1-	69.9+
Alemanya	3,1	0,9
Andorra	0,3	-
Àustria	0	-
Bèlgica	1,5	1,4
Dinamarca	-	0,9
França	25.3+	11.8-
Irlanda	1,9	0,5
Itàlia	3,7	2,5
Països Baixos	2,8	0,5
Polònia	0,5	0,5
Portugal	1	1
Regne Unit	7.5+	0.5-
Rep. Txeca	0,2	-
Rússia	3.0+	0.5-
Suïssa	0,6	0,5
Països Nòrdics	0,1	0,4

Resta Països Est	0,2	0,9
Països Sud mediterrani	0,2	-
Canadà	0,1	-
E.E.U.U.	0,2	-
Llatinoamèrica	3,2	4,3
Àfrica	0,1	-
Àsia	0,1	1,9
Austràlia	0,2	-
Ns/Nc	-	1,4
BASE	669	205

Annex 9: Distribució de la classe social per turistes/excursionistes

	Turista	Excursionista
Alta	5,8	3,9
Mitjana-alta	31,5+	21.1-
Mitjana	41.2+	27.2-
Mitjana-baixa	18.3-	35.3+
Baixa	3.2-	12.5+
BASE	7	49

Annex 10 : Distribució de la classe social per estiu/hivern

	Estiu	Hivern
Alta	4,5	3,7
Mitjana-alta	23,5	25,4
Mitjana	32.4+	24.5-
Mitjana-baixa	30,5	32,6
Baixa	9,2	13,8
BASE	55	1

Annex 11 : Distribución de lloc on pernocta per estiu/hivern

	Estiu	Hivern
A casa meva	10.0-	22.4+
Alt Penedès	0,2	-
Anoia	0,4	-
Barcelonès	11,1	7
Garraf	0,6	0,6
Resta de Lleida	-	0,6
Els Ports	0,2	-
Girona	0,6	
Resta Espanya	0,6	1,2
Alcanar	0,2	-
Altafulla	1	-
l'Ametlia de Mar	0,4	-
l'Ampolla	0,2	-
Calafell	0,4	-
Capafonts	0,2	-

Creixell	0,2	-
Cunit	0,2	-
Marçà	0,4	-
Montbrió del Camp	0,2	-
Mont-roig del Camp	0,8	0,6
els Pallaresos	0,2	-
el Perelló	0,4	-
Reus	1,5	-
Rocafort de Queralt	0,4	-
Roda de Barà	0,6	-
Salou	44,1	46,1
Sant Carles de la Ràpita	-	1,3
Sant Jaume dels D.	0,2	-
Tarragona	0,8	-
Torredembarra	1,3	-
Tortosa	0,2	-
Valls	0,4	0,6
Vandellòs i l'Hospitalet	0,2	-
Vendrell	4,1	5,1
Vila-seca	4,9	6,3
Vilaverd	0,2	-
Cambrils	10,7	5,6
Vinyols i els Arcs	0,6	-
Ns/Nc	0,8	2,5
BASE	0	645

Annex 12 : Distribució pel mitjà de coneixement de la destinació turistes/excursionistes

	Turista	Excursionista
Fulletó tour operador	0,7	1,5
Agència de viatges	1.3-	23.4+
Tríptics a la recepció (hotel)	0,5	2,4
Revistes o diaris	0,2	-
Informació d'amics i/o parents	32,5	38,9
Oficines de turisme d'aquesta província	-	2,4
En fires i promocions de turisme	-	0,3
A la TV o ràdio	0,4	0,3
Oficina Nacional de Turisme	-	4,1
Internet	17,9	14,2
Guies especialitzades	15,2	8,2
Per casualitat	11,1	0,3
De pas	12,8	1,5
El coneixen des de sempre	20,5	20,1
Per la proximitat a PA	0,8	0,3
Per federacions o associacions	-	0,2
Altres	2,8	1,4
Ns/Nc	-	0,8
BASE	122	356

Annex 13 : Distribució pel mitjà de coneixement de la destinació estiu/hivern

	Estiu	Hivern
Fulletó tour operador	1,6	-
Agència de viatges	17,8	17,4
Tríptics a la recepció (hotel)	1,5	3,7
Revistes o diaris	0,1	
Informació d'amics i/o parents	38,5	31,5
Oficines de turisme d'aquesta província	2	0,9
En fires i promocions de turisme	0,3	-
A la TV o ràdio	0,4	
Oficina Nacional de Turisme	3,3	1,8
Internet	16,5	8,8
Guies especialitzades	10,4	8,5
Per casualitat	3,6	0,8
De pas	4,6	3,5
El coneixen des de sempre	16.8-	35.9+
Per la proximitat a PA	0,5	-
Per federacions o associacions	-	0,9
Altres	1,4	3,5
Ns/Nc	0,5	0,9
BASE	371	107

Annex 14 : Distribució dels motius principals de motivació per turistes/excursionistes

	Turista	Excursionista
Agrada	2,7	2,9
Barcelona	-	0,2
Bonic	6,6	1,8
Catalunya	0,2	0,2
Celebracions pròpies i familiars	0,3	-
Clima	0,1	-
Comprar	0.9-	8.3+
Conèixer	10.1-	19.0+
Costum	0,4	0,2
Cultura	12.1-	13.7+
De pas	6.0+	1.7-
Descansar	0,5	-
Esdeveniment concret	0,4	1,1
Estar en família	2,4	-
Estupendo	0,4	-
Excursió programada	0,8	0,5
Fer turisme	19,3	11,9
Festes	0,4	0,9
Imserso o grup sènior	0,3	0,9
Li agrada l'establiment	-	0,2
Mar	3,6	0,2
Mercat	-	0,4
Museus	0.5-	4.4+
Negocis	0,1	0,2
Oci	-	0,5

Paisatge	0,3	-
Passar un dies	-	0,7
Passar-ho bé	-	0,3
Passejar		13.8+
Pau	-	0,3
Per el poble en si	0,1	0,2
Recomanat per una guia turística	0,1	0,2
Platja	5,1	0,5
Pont i festius	1	0,2
PortAventura	2,1	0,2
Preu	0,3	0,2
Proximitat	3,6	0,8
Recomanat	1	1,2
Segona residència	-	0,2
Sol	5	0,2
Tarragona	3,7	3,9
Té arrels a la zona	-	0,2
Tranquil-litat	0,4	-
Treball/feina	3	0,9
Turisme de cap de setmana	1,2	0,2
Vacances	10,2	5,5
Van estar abans i els hi va agradar	2,7	-
Viatges escolars	1,6	4,2
Visitar familiars i amics	31.6+	3.4-
Visitar la zona	4.5-	7.5+
Visitar les ruïnes- Tarragona romana	8,6	9
Act. artística: Teatre, música, dansa	0,3	-
Patrimoni històric i monumental	-	0,1
Altres motius	0,7	1,2
Ns/Nc	1	0,8
BASE	227	647

Annex 15 : Distribució pel mitjà de coneixement de la destinació turistes/excursionistes

	Turista	Excursionista
En família amb nens (0-5 anys)	10,5	6,1
En família amb nens (6-12 anys)	17,3	12,8
En família amb nens (+12 anys)	4,6	3,6
Amb familiars adults de 35 i menys	8.3+	5.2-
Amb familiars adults de 36 i més	23.9-	39.5+
Amics adults menors de 25	2,5	3,1
Amics adults (26-35 anys)	8,8	4,2
Amics adults de 36 i més	2,6	3,9
Grup sènior - Imserso		5.7+
Escoles	2,1	5,5
Sol	18.6+	1.8-
Empreses i altres col·lectius	0.3-	8.1+
Ns/Nc	0,5	0,4
BASE	227	647

Annex 16 : Distribució pel mitjà de coneixement de la destinació estiu/hivern

	Estiu	Hivern
En família amb nens (0-5 anys)	8.2+	3.0-
En família amb nens (6-12 anys)	15.8+	6.4-
En família amb nens (+12 anys)	4.4+	1.4-
Amb familiars adults de 35 i menys	6,4	4,2
Amb familiars adults de 36 i més	33.6-	43.2+
Amics adults menors de 25	3,2	1,8
Amics adults (26-35 anys)	6,2	2,3
Amics adults de 36 i més	3,6	3,4
Grup sènior - Imserso	2.7-	10.6+
Escoles	4,8	4,2
Sol	6,2	5,9
Empreses i altres col·lectius	4.4-	13.2+
Ns/Nc	0,4	0,5
BASE	669	205

Annex 17 : Distribució per visites realitzades de estiu / hivern.

Minor 17 / Distributio per visites / eurichaes de est	Estiu	Hivern
Gandesa i altres pob. Terra Alta	0	-
Alacant	0,2	-
Altafulla	1,4	0,5
Ampolla	0	-
Andorra	1,4	-
Arc de Barà	-	0,5
Barcelona	44.7+	34.4-
Bilbao	0,4	-
Bonavista	1,6	2,8
Calafell	0,5	-
Cambrils	32,2	34,3
Castell Escornalbou	0,2	-
Castelló	0,1	-
Coma-ruga	0,2	-
Costa Brava	1,6	0,4
Creixell	0,2	-
Cubelles i Cunit	-	0,5
En Ruta e improvisant	0,3	-
Espluga de Francolí	0,2	-
Falset	0,2	-
Figueres	1,2	2,1
França	1	1,5
Girona	3,8	1,6
Horta de Sant Joan	0,2	-
Hospitalet de l'Infant	1,3	0,9
La Pineda	9,7	8,1
Lleida	0,4	0,7
Madrid	0,3	5,2
Resta Andalusia	0,8	-
Mare de Déu de la Roca	0,2	-
Miami Platja	1,5	-

Mines de Sal i la Garrotza		4,3
Miravet	0,2	-
Montblanc	1,4	1,6
Montbrió	0,6	0,5
Montserrat	8,2	9,2
Morella	-	1,9
Païs Basc	0,2	0,5
Pantà de Riudecanyes	0,1	-
Penyiscola	1,4	0,5
Perelló	0,1	-
Pobles del voltant / província Tarragona	0,5	0,4
Poblet	1,4	0,9
Prades	0,7	-
Priorat	0,7	1,4
Reus	22,9	29,7
Riudecanyes	1,8	-
Roda de Barà	3,2	0,9
Ruta del Cister	-	0,7
Salou	17.7+	10.0-
Sant Carles de la Ràpita	0,2	-
Sant Sebastià	-	0,9
Santes Creus	0,6	2,8
Sevilla	0,3	2,3
Sitges / Vilafranca	6,5	4,2
Siurana	0,6	-
Tamarit	0,2	-
Torredembarra	1,8	-
Tortosa	1,9	0,5
València	3,4	2,8
Valls	0,4	1,4
Vendrell	0,2	-
Vilanova	0,3	0,9
Vila-seca	1,9	-
Saragossa	0,5	2
Escenaris Batalla de l'Ebre	0,3	-
Altres destinacions	2	2,7
No han visitat cap destinació	17.0-	27.2+
Ns/Nc	6,1	8,1
BASE	117	29

Annex 18 : Distribució de les visites a la zona per turistes / excursionistes.

	Turista	Excursionista
Museu Casa Castellarnau	7,1	8,1
Plaça del Fòrum Provincial	5.5+	2.0-
Passeig Arqueològic- Muralles	54,2	41
Catedral	28,7	25,1
Museu d'Art Modern	3,2	1,6
Call Jueu	1,9	1,5
Museu d'Armes Antigues	0,5	0,3
Museu Nacional Arqueològic	22.7+	15.0-
Pretori Romà - Circ Romà	36.4+	27.2-
Balcó del Mediterrani	73,3	78,6
Amfiteatre	49.3+	25.8-
Fòrum Local	13.9+	3.2-
Museu i Necròpoli Paleocristià	1,3	0,8
Museu del Port de Tarragona	5,7	0,9
Pont del Diable	14.5+	1.3-
Torre dels Escipions	10,1	0,5
Pedrera del Mèdol	0,5	0,4
Antic hospital de Santa Tecla	-	0,2
El Pla de la Seu	-	0,2
Església de San Llorenç	-	0,2
castells del Rey i de Paborne	-	0,2
Casc antic	11,7	16
Altres	13,7	12,4
No visiten cap lloc	4,5	1,5
Ns/Nc	3,7	2,6
BASE	185	561

Annex 19 : Distribució de les visites a la zona per estiu / hivern.

	Estiu	Hivern
Museu Casa Castellarnau	7,3	9,9
Plaça del Fòrum Provincial	3	2,1
Passeig Arqueològic- Muralles	47.5+	31.1-
Catedral	26,2	24,8
Museu d'Art Modern	2,1	1,6
Call Jueu	2	-
Museu d'Armes Antigues	0,3	0,5
Museu Nacional Arqueològic	17,8	13,2
Pretori Romà - Circ Romà	30,2	26,4
Balcó del Mediterrani	77,9	75,1
Amfiteatre	33,1	24,6
Fòrum Local	6.8+	1.5-
Museu i Necròpoli Paleocristià	0,9	1
Museu del Port de Tarragona	2,6	-
Pont del Diable	5,1	2
Torre dels Escipions	3,4	0,5
Pedrera del Mèdol	0,5	-
Antic hospital de Santa Tecla	0,2	-
El Pla de la Seu	0,2	-

Església de San Llorenç	0,2	-
castells del Rey i de Paborne	0,2	-
Casc antic	5.2-	54.0+
Altres	14.4+	6.0-
No visiten cap lloc	2,5	1,1
Ns/Nc	2,6	3,8

Annex 20 : Distribució del millor (aspectes de més pes) del municipi segons turistes/excursionistes

	Turista	Excursionista
Acollidor	0,2	-
Amabilitat de la gent	0,3	-
Ambient	0,1	
Amfiteatre	0,3	0,6
Amplitud	-	1,1
Animat	-	0,6
Arquitectura	2,4	-
Balcó del mediterrani	0,3	2,3
Bars	1.0-	5.8+
Bé	-	0,5
Ben conservat -Autenticitat	0,8	0,3
Bonic	0,4	0,8
Calma	2,1	2,8
Casc antic	2,9	0,1
Catedral	1,7	4,4
Centre ciutat	0,5	0,5
Circ Romà	2,4	0,5
Clima	0,9	0,5
Combinació modern/antic	1,2	1,1
Comerços	0,3	0,6
Cuidat	0,1	2,4
Cultura	1,1	1,7
Dones / Homes	2,6	3,5
Edificació	-	0,2
Encant de poble	0,1	0,2
Família i amics	-	0,4
Festa	-	0,1
Gent	0,1	-
Històric - Antic	0,2	0,2
Mar	3,3	0,9
Mediterrani	2.2-	6.3+
Millores Muralles	4.8+	2.1-
	0,8	2,4
Museus	0,3	-
Neteja Ordre	0,5	-
Organització	0,4	2,9
Parcs i zones verdes	0,1	1,3
Passeig	1,2	0,5
Passejos	0,4	0,2
Patrimoni	- 1	0,2
Petit	·	0,3
T Cit	0,1	0,6

Platges tranquil·les	-	0,2
Platja	9,1	6,5
Poca gent	0,5	0,3
PortAventura	0,2	-
Preus	10.5+	2.1-
Proximitat	0,9	0,2
Rambles	0,2	-
Res	-	0,5
Seguretat	-	0,3
Sol	0,9	2,7
Tarragona	0,3	0,3
Té de tot - Complet	0,9	-
Tot	0,7	1,4
Tranquil	-	0,2
Turístic	1,1	0,5
Urbanització	6,1	5,7
Varietat de llocs per visitar	3.2+	2.0-
Varietat per comprar	6,3	2,8
Vistes	0,1	-
Activitats per tothom	0,4	0,3
Diversitat flora i fauna	-	0,3
Patrimoni monumental	4,9	4,1
Altres	0,1	-
Ns/Nc	-	0,2
BASE	26	31

ANNEX 21

FORMULARI DE CAMP

CONTROL DE TREBALL DE CAMI	P		
Data:			
Codi ubicació:	Codi zona:	Codi enquestador:	
Condicions meteorològiques:		•	
Incidències/comentaris enquesta	dor:		
•			
		NO an autor mortification	
Commenter and a large size of a manufacture		Nº enquestes realitzades:	
Suggeriments/queixes/comentaris	s enquestats:		
Data:			
Codi ubicació:	Codi zona:	Codi enquestador:	
Condicions meteorològiques:			
Incidències/comentaris enquesta	dor:		
moraonolog, comontar lo onquestas			
		Nº enquestes realitzades:	
Suggeriments/queixes/comentaris	s enquestats:		
Data:			
Codi ubicació:	Codi zona:	Codi enquestador:	
Condicions meteorològiques:			
	J =		
Incidències/comentaris enquestad	dor:		
		Nº enquestes realitzades:	
Suggeriments/queixes/comentaris	s enquestats:		

ANNEX 22

QÜESTIONARI

The state of the s	DBSERVATORI TUNDACIÓ D'ESTUDIS TURÍSTICS COSTA DAURADA	Encuesta (6) (7) (0	D) (9) Encue	estador (10) Fecha (11) (12)	(13) (14) (15) (16)
E	NCUESTA	Hora: (17) (18) (1	19) (20) Ubica	ción: (22) Zona: (23)	CP (24) (25) (26)
[CARACTERÍSTICA	S DEL VIAJE]				
P0. ¿Reside habitualm	nente aqui, en esta ciudad, m	unicipio o en esta			
SÍ → NO realizar end NO → SEGUIR encue		e en este	P6. Si ha conocimio (50) 1 2 3	venido para algún evento espeto del evento? Recomendación de otras perso Medios de comunicación (TV, rolletes traféticos.	onas
	lormido en el municipio, ano	te cuantas noches	4 5 V	Folletos turísticos Internet Agencia de viajes Otros (anotar):	(51)
N° (==)	NOCHES			va a dormir en su casa o no h	a dormido la noche anterior
(30) (31)	n este municipio, ¿cuantas h AS en este municipio ¿Donde v:			Hotel 4-5 estrellas Hotel 3 estrellas Hotel 3 estrellas Hotel 2 estrellas o menos Apartamento alquilado a travé Apartamento alquilado directal Cámping	s agencia
noche? (leer opciones		(32-34)	0 x	Casa propia (2ª residencia) Familiares-Amigos	1
En mi casa, en mi lugar	de residencia habitual	1	y (53)	Anotar aquí si ha dormido en o	otro tipo de alojamiento
He dormido o duermo e zona	dormí en otro municipio de la zo en otro municipio o ciudad de l o donde ha dormido o va a don	a *	(54) 1 2 3 4 5	quién ha venido al municipio? En familia con niños entre 0 y 5 En familia con niños entre 6 y 7 En familia con niños de 13 y m Con familiares adultos de 35 y Con familiares adultos de 36 y	ō años 12 años ás menos más
P3. ¿Cuál es su lugar	de residencia habitual?		6 7	Amigos adultos menores de 25 Amigos adultos de entre 26 y 3	
Si vive en esta → misma comarca	No realizar encuesta	(35) (36)	9	Amigos adultos de 36 y más Grupo senior – Imserso Escuelas	
Si vive en la → provincia de TGN	anolar Comarca		y y	Solo Empresas y otros colectivos	
Si vive en España →	anotar Provincia :		P9. ¿Es la	s primera vez que visita este m (55) Sí 1 No 2	nunicipio?
Si vive fuera de → España	anotar País:			n qué medio de transporte ha	
en orden de importan	azón o las razones para visita cia?	ar este municipio	(56) 1 2 3 4	Coche Avión – Línea regular Barcelon Avión – Línea charter Barcelon Avión – Reus Ryanair Avión – Reus Línea charter	
2		(41) (42)	6 7	Avión – otros aeropuertos Tren	6 7
3		(43) (44)	8	Tren AVE Autobús de línea	8 9
Otras, anotar (45)(46)			0 x	Autocar Moto	X Otros
	ا Igún evento especial organia	ado en esta ciudad			^ Otros
Sí, anotar cuál		(47) (48) (49) 1			
No		2			

	?	(58)
		1
Directamer	nte sin reservar nada	1
Directamer	nte pero reservando al menos un servicio desde mi	
lugar de res	sidencia	2
Directamer	nte por internet	3
Mediante a	agencia de viajes convencional	4
Mediante a	agencia de viajes por internet	5
Mediante a	agencia de viajes por IMSERSO	7
Si ha organ cómo_	nizado mi viaje o visita de otra forma ANOTAR	
	cuánto tiempo de antelación ha decidido su viaje o	visita
a este mun	·	
_	(61) (62) (63) días	
L	ulas	
P14. ¿Cóm	no ha tenido conocimiento de este destino o munici	pio?
(64) 1	Folleto tour operador	
2	Agencia de viajes	
3	Trípticos en recepción (hotel / cámping / apartament	0)
4	Revistas o periódicos	
5 6	Información de amigos y/o parientes Oficinas de turismo de esta provincia	
7	En ferias y promociones de turismo	
8	En TV o radio	
9	Oficina Nacional de Turismo	
0	Internet	
X (05	Guías especializadas	
	5) Por casualidad	
1 2	De paso Lo conocen desde siempre	
3	Otras	
(66)		
	iles son las principales actividades que ha realizad alizar <u>durante su ACTUAL estancia en el municipio</u> ?	
(80)		
1 Pla	•	
	elajarse y descansar	
	tividades de salud (balneario, spa, etc.)	
3 Act		
3 Act 4 Act	udir a espectáculos, eventos, parques temáticos, etc.	
3 Act 4 Act 5 Vis		
3 Act 4 Act 5 Vis 6 Pat 7 Co	udir a espectáculos, eventos, parques temáticos, etc. sitar lugares culturales y/o naturales isear imprar	
3 Act 4 Acc 5 Vis 6 Par 7 Co 8 Co	udir a espectáculos, eventos, parques temáticos, etc. sitar lugares culturales y/o naturales isear imprar ingresos, convenciones y ferias	
3 Act 4 Act 5 Vis 6 Par 7 Co 8 Co 9 De	udir a espectáculos, eventos, parques temáticos, etc. sitar lugares culturales y/o naturales isear imprar ingresos, convenciones y ferias eporte y actividades físicas	
3 Act 4 Act 5 Vis 6 Par 7 Co 8 Co 9 De 0 Re	udir a espectáculos, eventos, parques temáticos, etc. sitar lugares culturales y/o naturales sear omprar ongresos, convenciones y ferias aporte y actividades físicas elajarse sin salir del hotel, camping o apartamento	
3 Act 4 Act 5 Vis 6 Par 7 Co 8 Co 9 De 0 Re x Dis	udir a espectáculos, eventos, parques temáticos, etc. sitar lugares culturales y/o naturales isear imprar ingresos, convenciones y ferias eporte y actividades físicas	
3 Act 4 Act 5 Vis 6 Par 7 Co 8 Co 9 De 0 Re x Dis	udir a espectáculos, eventos, parques temáticos, etc. sitar lugares culturales y/o naturales sear omprar ongresos, convenciones y ferias eporte y actividades físicas elajarse sin salir del hotel, camping o apartamento scotecas y salir de noche	
3 Act 4 Act 5 Vis 6 Par 7 Co 8 Co 9 De 0 Re x Dis	udir a espectáculos, eventos, parques temáticos, etc. sitar lugares culturales y/o naturales sear omprar ongresos, convenciones y ferias eporte y actividades físicas elajarse sin salir del hotel, camping o apartamento scotecas y salir de noche	
3 Act 4 Act 5 Vis 6 Par 7 Co 8 Co 9 De 0 Re x Dis	udir a espectáculos, eventos, parques temáticos, etc. sitar lugares culturales y/o naturales sear omprar ongresos, convenciones y ferias eporte y actividades físicas elajarse sin salir del hotel, camping o apartamento scotecas y salir de noche	

P24. Digame qué lugar o lugares de la zona ha visitado o piensa visitar <u>durante su ACTUAL viaje o visita</u>				83. Por su experiencia en su ACTUAL viaje o visita, ¿cómo puntuaría los siguientes aspectos del municipio?							
Anotar					La escala va de 1 (muy deficiente) a 5 (excelente). 6: "No puede valorar"						
	(12)	(13)	(22) (23)	o. No pacae valoral						
	(14)	(15)	(24	(25)	Limpieza de las áreas públicas	1	2	3	4	5	6 (51
	(16)	(17)	(26) (27)	Seguridad	1	2	3	4	5	6 (52
	(18)	(19)	(28) (29)	Amabilidad de la gente	1	2	3	4	5	6 (53
	()		,	, ()	Servicio de alojamiento	1	2	3	4	5	6 (54
	(20)	(21)			Transportes públicos	1	2	3	4	5	6 (5
	 				Facilidades para los peatones	1	2	3	4	5	6 (5
					Entretenimiento y vida nocturna	1	2	3	4	5	6 (5)
					Zonas verdes - naturaleza	1	2	3	4	5	6 (5
[IMPRESIÓN Y VALORACIÓN]				Limpieza de las playas y el mar	1	2	3	4	5	6 (5	
				Equipamientos en las playas	1	2	3	4	5	6 (6	
P29. ¿Podria decirme, con la primera palabra que le venga a la cabeza, qué significa este lugar para usted?				Recursos arqueológicos e históricos	1	2	3	4	5	6 (6	
			(39) (4	(41)	Relación calidad/precio	1	2	3	4	5	6 (6)
30. ; Podría d	lecirme qué (es para usted	lo meior de este mu	ınicipio	Señalización	1	2	3	4	5	6 (6
P30. ¿Podría decirme qué es para usted lo mejor de este municipio o zona?			шорю	Restaurantes en general	1	2	3	4	5	6 (6	
			(42)	(43] (44)	Precio de los restaurantes	1	2	3	4	5	6 (6
					Calidad de la comida	1	2	3	4	5	6 (6
P31. ¿Y lo peor?			Variedad de la comida	1	2	3	4	5	6 (6		
			(45)	(46) (47)	Menús	1	2	3	4	5	6 (6
					Atención al cliente en los rtes.	1	2	3	4	5	6 (6
P32. ¿Podria decirme qué es lo que más ha echado de menos en este município o zona?			Grado de satisfacción general	1	2	3	4	5	6 (7		
			(48)	(49) (50)							

[GASTOS DURANTE	EL VIAJE O VISITA]				
P34. Una vez en el mu o calcula que va a ter Por favor, indique se han beneficiado o	nerdurante todo est la moneda y el	e via	ije (o visita)	?	
GASTO EN DESTINO "DE BOLSILLO"		Moneda	nº persona		
Gasto total durante su viaje o visita	(71-72-73-74)		1 Euros 2 Libras	(75-76)	
SIN ALOJAMIENTO NI TRANSPORTE	<u> </u>		3 Dólares 4 Otras		
P35. ¿Ha comprado a		na aç	grotienda de	e la zona?	,
Sí	1 (77)		(78) (7	79)	
No	¿Cuáles?				
Anotar cuáles					
(40-41)(42-43)(44-4	5)(46-47)				
[CARACTERÍSTICAS (11-26)	DELVISITANTE]				
P36. Anote su edad:					
(27) (28) af	nos				
D27 C					
P37. Sexo:					
Hombre Mujer	(29) 1 2				
P38. ¿Cuáles son los persona que trae el in				lizado la	
Ningún estudio (analfal Primarios terminados, Bachiller superior, Forn Estudios universitarios superiores hasta tercer Estudios universitarios	Bachiller inferior, EGI nación Superior 2º gr de Grado Medio tern o aprobado	3 terr ado, ninad	minado, FP 1 BUP, COU	1º grado	(30) 1 2 3 4 5
P39. ¿Cuál es el traba principal al hogar?	ajo u ocupación de l	a pe	rsona que t	rae el ing	reso
Anotar ocupación:				<u> </u>	
Su trabajo es					
Dependiente y por cue	nta ajena 1				
Trabajo por cuenta pro	pia 2				
¿Tiene trabajadores a	su cargo? Sí No 2	ن	Cuántos?	ž	
	(31)	32)			
	GRACIAS POR S ÀCIES PER LA S				

ANNEX 23

CHECK-LIST.

FITXA DE CONTROL DE CAMP:ENQUESTADOR:					
DATA:					
Des de la distància					
	(1=	molt mal	=molt be	é)	
Està al lloc que toca	1	2	3	4	5
Arriba puntual	1	2	3	4	5
Repasa l'enquesta	1	2	3	4	5
Respecta la ruta aleatòria	1	2	3	4	5
Rigor amb els intèrvals de la ruta	1	2	3	4	5
Respecta la presència postural	1	2	3	4	5
Prova del "mistery tourist"	1	2	3	4	5
Compliment de l'horari	1	2	3	4	5
Tompo d'administració bara inici					
Temps d'administració hora inici hora acabamer					
Quantes negatives rep?					
-					
En presència					
La presentació és correcta	1	2	3	4	5
Suggereix les respostes	1	2	3	4	5
Segueix les instruccions respecte als filtres	1	2	3	4	5
Llegeix les alternatives quan les ha de llegir	1	2	3	4	5 5 5
Ensenya els materials quan s'escau	1	2	3	4	
Qualitat general de l'adminstració	1	2	3	4	5
Insisteix quan té instrucció de fer-ho	1	2	3	4	5
Porta l'acreditació	1	2	3	4	5
Qualitat general de l'administració	1	2	3	4	5
 A posteriori (Codificació) 					
Codificació (si codifica)	1	2	3	4	5
Codifica bé	1	2	3	4	5
Presència de preguntes en blanc	1	2	3	4	5
A posteriori (Taules)					
Difaria and all annual Barata		•	•	4	_
Diferències amb el company d'equip	1	2	3	4	5
Distribució de frequència sospitosa	1	2	3	4	5
Enquesta a homes i dones per igual	1	2	3	4	5
Enquesta espanyols i estrangers per igual	1	2	3	4	5