了解项目》人物定位》感情基础》适时切入》维持感情》指导操作》成功开单

一，首先我们需要对我们现在做的项目整个流程，以及产品要熟悉，这样才能更好的跟用户沟通和解释。

1，看项目成功案例，熟悉整个流程，交谈过程如何切入项目（聊天技巧，扎根基础，忌快切）

2，我们从事的是区块链业务，那么，我们对于区块链要有一定的了解，不然在和客户介绍的时候，我们自己都解释不清楚，会降低客户的信任程度

3，什么是Coinbase？Coinbase钱包？Trust钱包？imToken钱包？（后续需要向客户强调Coinbase是上市公司，有疑问，可以让他去google或者知乎、维基百科搜索等）

4，Defi流动性挖矿项目？（DeFi 是 Decentralized Finance 去中心化金融的简称，也叫开放式金融，先说两个概念：“流动性”和“挖矿”等）

5，ETH（以太坊）、BTC（比特币），USDT（泰达币）？（先了解这些币种，eth上升空间搜索，介绍泰达币的稳定性）

1. 引流聊天软件的操作，个人包装，筛选，聊天过程的技巧和切入点该怎么操作，有哪些适合切？

1，需要对我们引流、聊天的软件，定位软件进行了解，以及会操作注册和使用（POF、hinge、FakeGPS等、需要引到whatsapp聊天）

2，个人包装：

微博寻找在美国城市的中国人照片（需要有较丰富照片）， 名字（中文、英文）、年龄（30-35岁）、婚姻（未婚、恋爱受伤）、职业（设计师、美容院等、需要相关配图）、副业（金融理财、房地产等）、祖籍和出生（中国哪个城市、需要熟悉）、爱好（瑜伽、逛街、音乐等）、月收入、家庭成员、工作时间（什么时候比较忙，什么时候比较空闲）、故事情节（经历、说明恋爱受伤想找在美国找一个定居，未获得绿卡、在美国生活至少1年以上，有长期定居美国的想法）

在美定位需要熟悉周边天气、环境、美食、地标建筑以及新闻类信息，越多越有利聊天，正常定位需固定一个城市为居住、GPS定位引流为辅且重要为我们在今后聊天提出见面好找借口

PS:在引流软件需要对聊天对象的个人信息、经济状况、家庭、爱好的了解后在引到whatsapp，排色鬼、找质量、宁缺毋滥！

客户备注：ABCD类 日期 姓名 年龄 工作 家庭 收入等

3，筛选，聊天基础的信息交换和建立信任、话题的延伸性、客户都是冲着恋爱、婚姻、约炮而来，所以表达你的交友目的非常重要。

筛选资产：是否有房子/车子.房子的大小.车子的品牌和价格、婚姻筛选：近期是否离婚有没有资产、生活条件筛选：从照片穿戴的服饰，爱好是否高端：常见如旅游（一年去几次）.高尔夫.收藏红酒等，对于客户的工作/公司状况的了解（工程类、公司类、生意类等），记住第一天一定要铺垫一下你做的coinbase挖矿这个活动（不管你是以会员的身份，还是以推广者的身份）如果客户有兴趣继续了解，就可以直接切入

聊客户对目前状况下对投资的一个看法，寻找话题聊投资

切记勿心急，待有一定感情基础适时切入，忌直推的方式

1. 切入：
2. 比如通过了解知道客户刚好有投资加密货币、btc等这时可以谈对这些的了解，未来感觉加密货币是大趋势等，就可以切入coinbase挖矿，谈加密货币的静态收益风险太高、感觉像过山车一样、所以我选择coinbase钱包零风险的流动性挖矿，正常他就会咨询项目，这时就得发挥你所学的知识去讲解项目
3. 聊得火热的时候：抱歉我去看了一下我的coinbase钱包，看看我今天获得了多少收益
4. 长时间未回复对方：抱歉我刚刚去看了一下我的coinbase钱包的收益，所以未及时回复你
5. 聊经历的时候聊之前投资加密货币或股票亏钱，最近通过叔叔介绍做了coinbase挖矿项目赚了收益
6. 不好意思，我刚才在教朋友参与Defi流动性挖矿
7. 午休时间或者下午茶时间喝咖啡检查收益
8. 我是房地产投资者（职业根据自己的包装修改）。我有自己的咖啡店，我也在 coinbase 上管理资金
9. 跟你分享个好消息.我的朋友在coinbase公司里面工作，现在ccoinbase准备回馈给一些用户.她告诉我把钱存在coinbase钱包里可以进行无损挖矿。每天都能获得1.6%-5%的收益
10. 我正在参加coinbase钱包里无损挖矿的活动，目前我存了10000USDT在里面，每天都能获得200-240美金的收入，因为我认为把钱存在银行的利息太少了又或者把钱用来投资风险太大。实体投资需要大量的资金，回报率比较慢，不太适合没有拥有现金流的人.而货币投资存在的转账和不公正平台交易所的风险。我更喜欢把钱放在自己的钱包里
11. 我在XX诚实经营蛋糕店和服装店，和朋友开了酒店和酒吧，不过因为病毒的影响我门店已经关门俩个月了.但是我还是要支付20个人的薪资.庆幸我有一部分的存款放在coinbase钱包里每天获得一部分收益来缓解这一份压力
12. 投资股票或加密货币，前期投资亏了不少钱，通过朋友了解到Coinbase的Defi流动性挖矿赚回来了，现在的我依赖购买加密货币或ETH来赚钱，因为数字货币每天波动很大。我做流动性挖矿，挖矿的目的是为了推广ETH，增加市场上货币的流动性。然后社区将 ETH 作为奖励分发给我。
13. 你的闲钱都用来投资还是放在银行赚利息？比如说放在银行，那么就可以切入。（跟传统银行理财很相似，我们把美元存入银行，银行每个月都会给我们利息，但是你存了很多钱，银行给的利息很低，不足以让你战胜通货膨胀。那么你的资产仍然是无形的损失。但是这个Coinbase钱包在USDT的资产管理，只要收到一个Coinbase放开的节点凭证，你每天都可以获得矿池收益，这个收益远远高于你存入银行的利息，你的USDT完全放在你自己的加密钱包里，比较有保障，而且收入稳定客观，对我们来说是一个非常好的项目）

客户反问你关于Coinbase是什么，或知道Coinbase、项目的任何问题、或感兴趣了解，你需对其讲解什么是Coinbase和Coinbase钱包、Defi流动性挖矿、USDT、或叫其谷歌搜索