#### CFGS DESARROLLO DE APLICACIONES MULTIPLATAFORMA

# UD 3. Funcionalidad Microsoft Dynamics NAV 2018





Módulo: Sistemas de Gestión Empresarial

Macarena Cuenca Carbajo



#### 1. EXPLOTACIÓN DE M.DYNAMICS NAV

- Consultores: identifican las necesidades de la empresa para trasladarlas al ERP.
- Consultores e implantadores: tienen un conocimiento "profundo" del ERP, a nivel de funcionalidad sobre todo, pero también en cuestiones técnicas.
- Programadores: enfocados a cuestiones técnicas del ERP, para lo cual tienen que conocer las herramientas de desarrollo que proporciona el ERP para poder modificar o ampliar las funcionalidades de que dispone, pero también es necesario (imprescindible) que conozcan como funciona ERP a nivel de funcionalidad, trabajando al menos los módulos básicos para cualquier empresa.

## 1. EXPLOTACIÓN DE M.DYNAMICS NAV

- Como programadores que somos, "debemos" conocer el funcionamiento de Microsoft Dynamics NAV.
- En esta unidad vamos a trabajar a este nivel, los siguientes módulos:





### 2. INTEGRACIÓN MODULAR

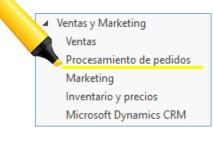


- En el diagrama podemos ver parte de la integración que presenta el sistema.
- · Muchas de las transacciones "fluirán" a través de Existencias.
- Contabilidad funciona como punto de recopilación de datos para todo el sistema.



Centro de Enseñanza Gregorio Fernández

### 3. VENTAS



Pedido de

venta

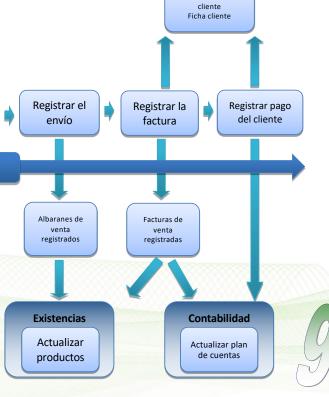
**NAVEGAR** 

Oferta de

venta

#### Procesamientos de ventas y cobros

 Vamos a ver los pasos a seguir en el proceso de ventas, desde que se realiza el pedido hasta que se realizan los cobros, y los efectos que tiene el proceso en otras áreas de la aplicación.



Movimientos

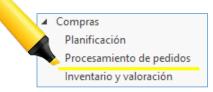




pdf Actividades Ventas



### 4. COMPRAS



Oferta

de

compra

#### Procesamientos de compras y pagos

 De forma análoga, en este punto veremos los pasos a seguir en el proceso de compras, desde que se realiza el pedido al proveedor hasta que se realizan los pagos, y los efectos que tiene el proceso en otras áreas de la aplicación.



Movimientos





pdf Actividades Compras



# 5. ALMACÉN

Almacén
Pedidos y contactos
Planificación y ejecución
Ord. man. prod. por pedido
Múltiples órdenes man. prod.
Grupos contables inventario
Ensamblado

- Ficha almacén
- Inventarios
- Transferencia entre almacenes
- Ficha producto
- Seguimiento de productos
- Diario de productos



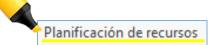




pdf Actividades Almacén



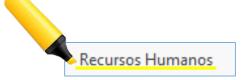
# 6. PLANIFICACIÓN DE RECURSOS



- Ficha recurso
- Configurar precios (tarifas)
- Configurar costes
- Capacidades
- Disponibilidad
- · Diario de recursos



# 7. RECURSOS HUMANOS



- Ficha empleado
- Registro de ausencias





# Actividades



Actividades RRHH Planificación de recursos

