

LA IMPORTANCIA DEL ESPÍRITU EMPRENDEDOR



El emprendedor es un individuo al que le gusta la libertad, la flexibilidad y la riqueza en su vida. El emprendedor construye una nueva solución, busca nuevas oportunidades, lucha con el antiguo ritual y la tradición.

Un verdadero emprendedor no solo piensa en dinero, sino que también piensa en el desarrollo de la naturaleza, las aves, los animales, las personas, el agua limpia, más plantas y árboles y los recursos naturales.

Primero trabajan en sus propias habilidades, creen en sus creencias, aprenden, trabajan duro y luego crean y construyen algo que les brinda la libertad de hacer las cosas que soñaron cuando son niños. Proporciona flexibilidad para elegir sus propias horas de trabajo y la riqueza, etc. son las razones detrás del emprendimiento para que puedan satisfacer sus necesidades y deseos de la vida diaria. Y cuando controlan su vida y su éxito comienzan a influir en otros para que sigan la misma raíz. Y creo que un emprendedor puede enseñar mejor, cómo convertirse en empresarios.

LA IMPORTANCIA DE LA INICIATIVA EMPRENDEDOR

- **Crecimiento del espíritu emprendedor**

Emprender la llegada de una nueva empresa, particularmente pequeñas empresas, para materializar las ideas innovadoras de los empresarios. Por lo tanto, el crecimiento o establecimiento de pequeñas empresas es la contribución específica del espíritu emprendedor en todas las economías del mundo. Las estadísticas revelan que, en la economía en España, se establece casi medio millón de pequeñas empresas cada año.

- **Creación de oportunidades de trabajo.**

Las empresas emprendedoras aportaron una gran parte de los nuevos puestos de trabajo. Proporciona trabajos de nivel de entrada, por lo que es necesario entrenar o adquirir experiencia para los trabajadores no calificados. Las pequeñas empresas son el único sector que genera una gran parte del empleo total cada año. Además, las empresas emprendedoras preparan y suministran mano de obra experimentada a las grandes industrias.

- **Innovación**

El emprendimiento es la incubadora de la innovación. La innovación crea desequilibrios en el estado actual de orden. Va más allá del descubrimiento y hace implementación y comercialización de innovaciones. La innovación, la investigación y el desarrollo de «Leapfrog» están siendo aportados por el espíritu emprendedor. Por lo tanto, la iniciativa emprendedora fomenta la innovación que proporciona nuevas empresas, productos, tecnología, mercado, calidad del bien, etc., a la economía que aumenta los productos internos brutos y el nivel de vida de la gente.

- **Impacto en el desarrollo comunitario.**

Una comunidad está mejor si su base de empleo está diversificada entre muchas pequeñas empresas emprendedoras. Promueve abundantes instalaciones comerciales, un mayor nivel de propiedad de viviendas, menos barrios marginales, mejores estándares de saneamiento y un mayor gasto en educación, recreación y actividades religiosas. Por lo tanto, el espíritu emprendedor conduce a una mayor estabilidad y una mayor calidad de vida de la comunidad.

- **La consecuencia del fracaso empresarial.**

El colapso de la gran industria casi tiene un daño irresistible para el desarrollo del estado y para el estado de la economía y para la situación financiera de las personas relevantes. Los titulares perdieron sus empleos: los proveedores y las instituciones financieras se enfrentan a una crisis de recuperación. Los clientes están privados de bienes, servicios y los

impuestos de las pérdidas del gobierno. Esto no podría suceder en caso de fracaso del emprendimiento. No habrá ningún efecto medible sobre la economía y tampoco repercusiones políticas.

- **La integración política y económica de los forasteros.**

El espíritu empresarial es la forma más efectiva de integrar a aquellos que se sienten dispuestos y alienados en la economía. Las minorías, los migrantes y las mujeres se integran de manera segura en el espíritu empresarial que ayudará a desarrollar una sociedad plural bien compuesta.

- **Engendra el emprendimiento.**

El espíritu emprendedor es el campo de enfermería para los nuevos aventureros inexpertos. Es el campo donde una persona puede comenzar su idea de la empresa, que puede terminar en una empresa gigante. Todas las grandes empresas industriales comenzaron como una pequeña empresa empresarial. Por lo tanto, el espíritu emprendedor proporciona un amplio espectro de empresas y empresarios en todas las economías. La vasta arena abierta de la iniciativa empresarial, por lo tanto, actúa como una incubadora para los empresarios.

- **Mejora el nivel de vida.**

El nivel de vida es un concepto basado en la cantidad creciente de consumo de una variedad de bienes y servicios en un período particular por parte de un hogar. Depende de la disponibilidad de productos diversificados en el mercado. El espíritu emprendedor proporciona enormes tipos de productos de diversas naturalezas por su innovación. Además, aumenta los ingresos de las personas que trabajan en las empresas emprendedoras. Que también las personas empleadas capaces de consumir más bienes y servicios.

- **Promueve la investigación y el desarrollo.**

El espíritu emprendedor es innovación y, por lo tanto, las ideas innovadas de bienes y servicios deben probarse mediante experimentación. Por lo tanto, el espíritu emprendedor proporciona fondos para investigación y desarrollo con universidades e instituciones de investigación. Esto promueve el desarrollo general, la investigación y el desarrollo en la economía. El espíritu emprendedor es el celo pionero que proporciona eventos en nuestra civilización. Estamos en deuda con ella por tener prosperidad en todos los ámbitos de la vida humana: económica, tecnológica y cultural. La discusión anterior, en pocas palabras, enumera las tremendas contribuciones del espíritu emprendedor.

¿POR QUÉ EL EMPRENDIMIENTO ES IMPORTANTE EN EL MUNDO MODERNO?

1. La importancia del emprendimiento en los países en desarrollo:

Necesitamos más empleos para los recién graduados y titulados. Los emprendedores que inician un nuevo negocio necesitan personas altamente calificadas para trabajar. Ellos están seleccionando personas calificadas. De lo contrario, si no hay un empresario, entonces no hay negocio. Y no hay empleo para la gente, por eso el espíritu empresarial es importante. Necesitamos productos y servicios de alta calidad a precios más bajos debido a la mayor tasa de inflación. Cuando llegan nuevos emprendedores, traen nuevas ideas al mercado. Crean nuevas soluciones a viejos problemas, por eso el emprendimiento es importante. Crean una competencia perfecta en el mercado. Debido a la competencia perfecta en el mercado, los consumidores obtienen productos y servicios de alta calidad a precios más bajos. Y debido a los precios más bajos, las familias de nivel medio pueden ahorrar más dinero, cuando ahorran más dinero. Los bancos son capaces de proporcionar facilidades de préstamo. Cuando las personas obtienen préstamos, vuelven a invertir ese dinero en el mercado de bienes y servicios. Luego, los proveedores de servicios y bienes obtienen ganancias, desarrollan nuevos productos, comercializan nuevas ideas y contratan nuevas personas.

2. Importancia del emprendimiento en la sociedad:

Cuando tienen éxito, inspiran el desarrollo social. Gastan parte de sus ingresos en el desarrollo de la educación de los niños pobres. Invierten en el crecimiento de los recursos naturales. Inspiran a los jóvenes a ser responsables de su deber hacia la nación. Participan en iniciativas gubernamentales en materia de desarrollo educativo y nacional directa o indirectamente. Es por eso que el emprendimiento es importante. Pero no a todos les importa la naturaleza y el desarrollo nacional.

3. Importancia del emprendimiento en el desarrollo económico:

El espíritu empresarial es una fuente de ingresos para el gobierno. Los empresarios pequeños y grandes pagan sus impuestos al gobierno. Si no hay impuesto y entonces no hay gobierno. El gobierno es para mantener el equilibrio, pero es responsabilidad de los gobiernos que gasten la recaudación de impuestos en el desarrollo del espíritu empresarial y las personas, no en sus propios lujos. Si lo hacen de manera correcta, obtendrán más dinero en impuestos si brindan instalaciones tales como buenas carreteras, transporte, agua, tierra, mano de obra y electricidad para los empresarios y especialmente para la educación empresarial. Obtendrán más dinero dentro de los fondos del gobierno. El emprendimiento aumenta la demanda de bienes y servicios. Cuando comienzan, necesitan infraestructura para dirigir un negocio. Por ejemplo, cuando una nueva empresa comienza un negocio, necesita una computadora, conexión a Internet, un sitio web para empresas, servicios de SEO, servicios de marketing, necesita muebles para la oficina, abren una cuenta corriente, invierten en acciones y bonos, compran varios otros. Servicios gubernamentales y no gubernamentales. Y a cambio del gobierno

y otros, los empresarios obtienen ganancias. Es por eso que el emprendimiento es importante para el desarrollo del país.

4. Importancia del emprendimiento para el individuo:

El espíritu empresarial es importante para que una persona se haga rica en vida. El emprendimiento es importante para la libertad financiera y la riqueza. Hoy en día, puedes ver personas trabajando para empresas y haciendo su trabajo. Eso es genial, pero no creo que todos tengan la libertad de



elegir sus horas de trabajo y familiares. Han arreglado la rutina. Tienen ingresos fijos, y la mayor parte de sus ingresos se invierte en pasivos. Estas personas tienen mucho talento, pero están trabajando arduamente para que los bancos paguen cuotas o intereses, los dueños de las habitaciones pagan el alquiler, los gobiernos pagan impuestos.

Están gastando y usando sus habilidades para otros y trabajando por dinero. Si inician su propio negocio, pueden lograr más en menos tiempo, incluso si lo hacen o administran un negocio en línea a tiempo parcial, pueden aumentar sus ingresos. Pero el emprendimiento es un desafío en el que todos tenemos que enfrentar miles de problemas empresariales y personales con nuestras habilidades y capacidades. Y la recompensa es increíble, en la que obtienes más dinero, más tiempo para la familia, puedes hacer lo que quieras en la vida.

5. Importancia de la educación para el emprendimiento:

Creo que, con la educación de marketing, la educación financiera, la educación para el emprendimiento es realmente importante para los graduados y estudiantes de secundaria. Si aprenden sobre marketing, en el futuro podrán comercializar sus habilidades y conocimientos y conseguir buenos empleos. Si aprenden sobre finanzas y dinero en la universidad, pueden gastar sabiamente y ahorrar más. Sus ahorros pueden ayudarlos en el futuro a iniciar un negocio o permitir que el dinero traiga dinero nuevo. Y si aprenden el espíritu empresarial, aprenderán cómo asumir responsabilidades, por qué responsabilizarse de su propio éxito y felicidad en la vida y en el desarrollo nacional. Y también aprenden cómo ayudar a otros con su talento, habilidades y productos. Pero el caso es diferente; la gente quiere convertirse en políticos en lugar de emprendedores. Eso es porque en todas partes, de todos estamos hablando de políticos y de políticas, no tenemos tiempo para hablar de emprendimiento y desarrollo nacional. Y también la corrupción en la política que influye en los estudiantes universitarios, para participar con la multitud y obtener algo de dinero, al acercarse a los políticos y las actividades antinacionales.

Pero, ¿por qué, la mayoría de las personas o recién graduados, titulados universitarios buscan trabajo y no emprenden?

Creo que es porque están buscando estabilidad financiera. Ellos no quieren correr el riesgo.

Se educaron para convertirse en muy buenos empleados, no como grandes líderes o empresarios. Ellos son educados en cómo obtener puestos de trabajo. Pero las razones reales son que la mayoría de las instituciones y universidades están proporcionando conocimiento teórico.

Esas teorías se basan en antiguas condiciones económicas.

Otra razón es que nuestros profesores o profesores de MBA no están dirigiendo ningún negocio ni tienen idea de los recursos humanos actuales y la gestión empresarial y cómo hacer crecer el negocio. Entonces, ¿cómo pueden enseñar a otros a convertirse en un gran representante de recursos humanos? Sé que son muy buenos en todo lo que enseñan, pero ¿por qué las encuestas dicen que el 60-70% de los estudiantes no son aplicables a los trabajos? Y para mí, la respuesta es simple, veamos en este ejemplo.

- Nuestros profesores de economía dijeron a los estudiantes que compren los libros para el economista de ABC. Pero nuestros maestros actuales no tienen ningún libro escrito, y no están enseñando de sus teorías, no están enseñando lo que está sucediendo en la situación actual basada en sus experiencias.
- Los profesores no tienen sus propios sitios web: No tienen tantos seguidores y me gusta. No están obteniendo en los 10 mejores resultados de búsqueda de Google. Entonces, ¿cómo pueden enseñar habilidades prácticas?

¿Cuál es la solución?

La solución es permitir que los estudiantes y profesores participen en los problemas económicos, financieros, sociales y políticos actuales. Esto sucederá si nuestros líderes políticos o líderes en la posición se toman el tiempo para pensar en la educación práctica y permiten que el educador de PYMES capacite a personas y estudiantes para la educación práctica de clase mundial. Es por eso que los empresarios son como los árboles, incluso si no están dando frutos, están proporcionando sombra. Te muestran maneras de resolver un problema. Y tienen una solución porque son emprendedores.

OBJETIVOS DE NEGOCIO MÁS IMPORTANTES PARA UN EMPRENDEDOR

Los objetivos de su negocio son los resultados que espera alcanzar al ejecutar y hacer crecer su negocio. Como emprendedor, le preocupan todos los aspectos de su negocio y necesita tener objetivos claros en mente para su empresa si desea mantenerse en el camino. Tener una lista completa de los objetivos de negocios crea las pautas que se convierten en la base para la planificación de su negocio.

Obtener y mantenerse rentable

Mantener la rentabilidad significa asegurarse de que los ingresos se mantengan por encima de los costos de hacer negocios. Concéntrese en controlar los costos tanto en la producción como en las operaciones, manteniendo el margen de ganancia en los productos vendidos.

Productividad de las personas y recursos.

La capacitación de los empleados, el mantenimiento de equipos y la compra de nuevos equipos se aplican a la productividad de la empresa. Su objetivo debe ser proporcionar todos los recursos que sus empleados necesitan para mantenerse lo más productivo posible.

Excelente servicio al cliente

Un buen servicio al cliente lo ayuda a retener clientes y generar ingresos repetidos. Mantener felices a sus clientes debe ser un objetivo primordial de su organización.

Atracción y retención de empleados

La rotación de los empleados le cuesta dinero en pérdida de productividad y los costos asociados con el reclutamiento, que incluyen la publicidad laboral y el pago a las agencias de colocación. Mantener un ambiente de trabajo positivo y productivo mejora la retención.

Valores fundamentales impulsados por la misión

La declaración de la misión de su empresa es una descripción de los valores fundamentales de su empresa. Es un resumen de las creencias que su empresa tiene con respecto a la interacción con el cliente, la responsabilidad con la comunidad y la satisfacción de los empleados. Los valores fundamentales de la empresa se convierten en los objetivos necesarios para crear una cultura corporativa positiva.

Crecimiento sostenible

El crecimiento se planifica en base a datos históricos y proyecciones futuras. El crecimiento requiere el uso cuidadoso de los recursos de la empresa, como las finanzas y el personal.

Mantener un flujo de efectivo saludable

Incluso una empresa con buen flujo de efectivo necesita contactos financieros en caso de que se necesite capital para expandir la organización. Mantener su capacidad para financiar operaciones significa que puede prepararse para proyectos a largo plazo y abordar necesidades a corto plazo, como la nómina y las cuentas por pagar.

Tratar con el cambio

La gestión del cambio es el proceso de preparación de su organización para el crecimiento y la creación de procesos que se ocupan de manera efectiva con un mercado en desarrollo. El objetivo de la gestión del cambio es crear una organización dinámica que esté preparada para enfrentar los desafíos de su industria.

Llegar a los clientes correctos

El marketing es más que crear publicidad y obtener comentarios de los clientes sobre los cambios de productos. Es entender las tendencias de compra del consumidor, poder anticipar las necesidades de distribución de productos y desarrollar asociaciones comerciales que ayuden a su organización a mejorar la participación de mercado.

Mantenerse por delante de la competencia

Un análisis exhaustivo de las actividades de la competencia debe ser un objetivo comercial continuo para su organización. Comprender dónde se ubican sus productos en el mercado le ayuda a determinar mejor cómo mejorar su posición entre los consumidores y mejorar sus ingresos.

IMPORTANCIA DEL DESARROLLO DE JORNADAS DE EMPRENDIMIENTO

En un sentido muy general, el desarrollo se refiere a mejorar un potencial o activo existente a través del proceso de aprendizaje y aplicación. Es un proceso de evolución de las habilidades de una manera sistemática. Por lo tanto, lo mismo ocurre con el proceso de desarrollo del emprendimiento.

Pero antes de sumergirnos de lleno en el proceso de desarrollo del emprendimiento, primero vamos a arrojar algo de luz sobre lo que implica el término desarrollo de jornadas de emprendimiento.