Aluno: Marcelo Augusto

FAP – Softex

Atividade proposta: Você está prestes a abrir uma floricultura em um ponto central da sua cidade e percebeu que não existem estabelecimentos como esse pelas redondezas. Você conhece algumas pessoas que moram próximas ao centro, mas não sabe muito sobre o comércio local. Quais seriam os primeiros passos antes de construir o seu negócio?

1º – Conhecer meu diferencial competitivo, definir meu perfil de empreendedor e listar os serviços e produtos que serão ofertados aos meus clientes.

2º – Conhecer os clientes, os concorrentes, traçar e conhecer o perfil dos produtos que serão vendidos, estabelecer um preço chamativo prezando pela qualidade e pelo custo benefício.

3º - Possuindo informações sobre a localização da empresa, instalações físicas e equipamentos utilizados, além de traçar a capacidade produtiva, a estimativa de clientes que serão atingidos em um intervalo de tempo e estabelecer a quantidade de funcionários e as tarefas que cada um cumprirá.

4º – Analisar os cenários e prever situações que podem afetar os resultados da empresa. Nesse caso, quais caminhos seguir? Que alternativas pode-se adotar?