

A utility worker wearing a hard hat and safety harness is positioned in a bucket, using a long, extendable pole to work on a power line. The background shows a vast, green rural landscape with rolling hills, fields, and a few farm buildings under a soft, hazy sky. The scene is captured in a warm, golden-hour light.

# 2T25





**COPEL**  
*Pura Energia*


## RESULTADOS



# DISCLAIMER



Eventuais declarações que possam ser feitas durante essa teleconferência, relativas às perspectivas de negócios da Copel, projeções e metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis.



Considerações futuras não são garantias de desempenho, elas envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer.

As condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais podem afetar o desempenho futuro da Copel e podem conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.



# VISÃO GERAL DOS NEGÓCIOS

Daniel Slaviero - CEO

2T25

# ATUALIZAÇÕES E DESTAQUES



## Resultados consistentes

- EBITDA recorrente de R\$ 1,3 bilhão (+4,2%)
- Lucro Líquido Recorrente de R\$ 452,4 milhões
- Capex de R\$ 975,3 milhões no 2T25 e R\$ 1,6 bilhão nos 1S25
- Endividamento: alavancagem de 2,9x, ex-aquisição da UHE Baixo Iguaçu

## Otimização de portfólio

- Conclusão da venda dos pequenos ativos hídricos
- Fechamento da operação de descruzamento de ativos com a Eletrobras
- Consolidação dos resultados de Mata de Santa Genebra e UHE Mauá
- Avanço no Desinvestimento da UHE Baixo Iguaçu, com conclusão da aquisição da participação da Neoenergia.

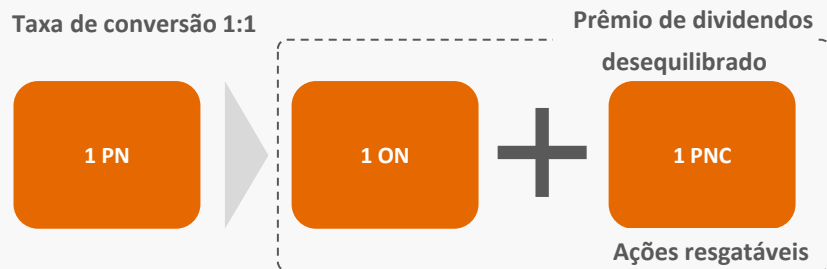
## Premiações e reconhecimentos

- Empresa destaque do setor elétrico no Melhores do ESG, da Revista Exame
- Prêmio ANEEL de Ouvidoria pelo terceiro ano consecutivo
- Prêmio Executivo de Valor 2025

# Migração para o Novo Mercado da B3



## Estrutura da proposta



- **Aprovação da conversão em ON** pelos preferencialistas em AGEsp
- Resgate das PNC **após aprovação** ao valor de R\$ 0,7749/PNC (Prêmio)
- **Direito de voto** a todos os acionistas
- **Maior liquidez das ações**

## Interrupção temporária da AGE

- Em 1º.08 a CVM deferiu pedido feito por **um acionista PNA**
- Colegiado decidiu que precisava de **mais tempo** para analisar a proposta da Companhia
- PNAs **representam 0,1%** do capital total
- Proposta da Copel é **legal, equitativa e sujeita à aprovação dos acionistas**
- Preza pelo **interesse dos mais de 360 mil acionistas** da Companhia
- Os esclarecimentos estão sendo **prestados à CVM com total transparência**



# RESULTADOS

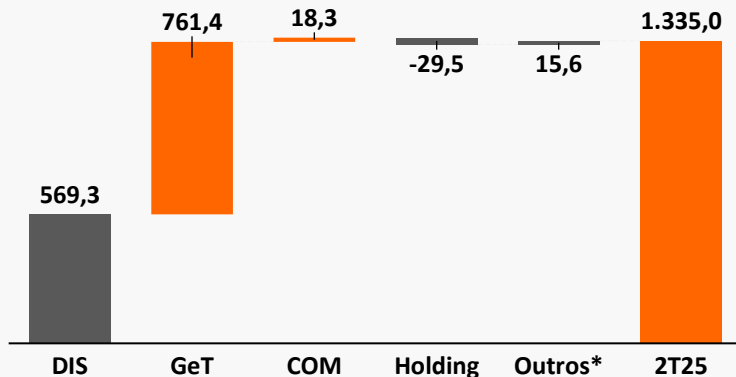
Felipe Gutterres – CFO

2T25

# Ebitda Recorrente consolidado cresce 4,2%

## Composição

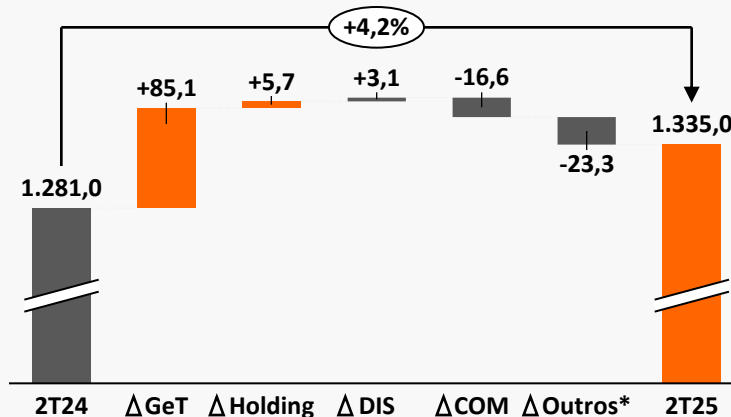
(R\$ milhões)



\*Outros ajustes: MTM e efeito IFRS nas transmissoras

## Evolução

(R\$ milhões)



\*Inclui Ebitda das operações descontinuadas, Copel Serviços e Elejor.



EBITDA da GeT 12,6% maior vs 2T24



- Volume de ventos +10,5% melhor
- Incorporação da UHE Mauá e da transmissora Mata de Santa Genebra



Redução de 14,9% (-R\$ 42,5 milhões) com custo de pessoal e administradores



Maior custo de energia comprada para revenda (+R\$ 126,3 milhões)

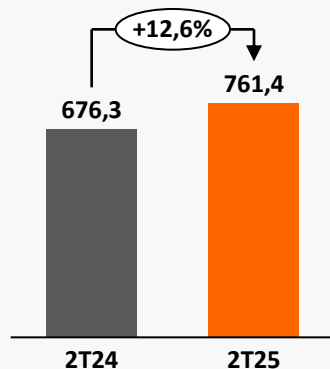
2T25

# Copel GeT

EBITDA 12,6% maior, com melhor desempenho dos ativos e incorporação de ativos

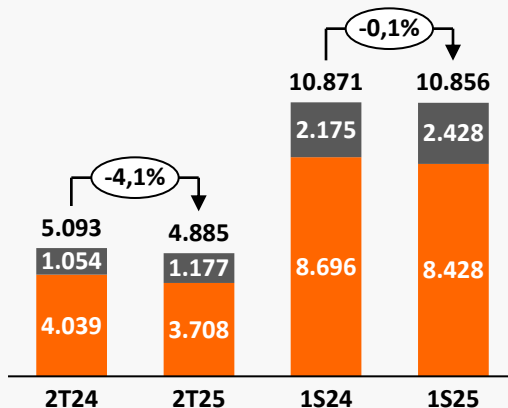
## EBITDA Recorrente

(R\$ milhões)



## Venda Consolidada

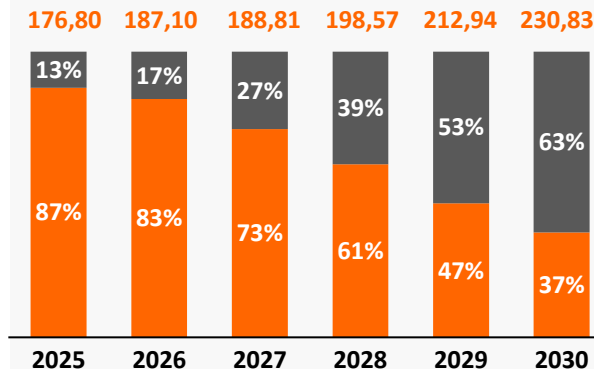
(GWh)



■ Copel GeT + FDA + Bela Vista  
■ Parques Eólicos

## Balanco Energético

(P-MIX  
R\$/MWh)



■ Disponibilidade  
■ Vendas



Resultado no MCP:  
+ R\$ 45 milhões -  
Modulação horária



Menor desvio de  
geração eólica:  
+ R\$ 18,9 milhões



Transmissão:  
+ R\$ 16,9 milhões,  
com a consolidação  
do resultado de MSG



Desinvestimentos  
nas PCHs e UHE  
Colíder



Maior custo com  
energia elétrica  
comprada para  
revenda: PLD +  
256,7%



Curtailment:  
12,1% no 2T25  
vs 7,6% 2T24

2T25

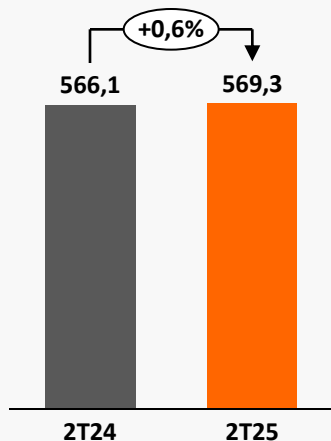


# Copel DIS

EBITDA 0,6% acima do 2T24, com eficiência de 42,8% acima do Ebitda Regulatório

## EBITDA Recorrente

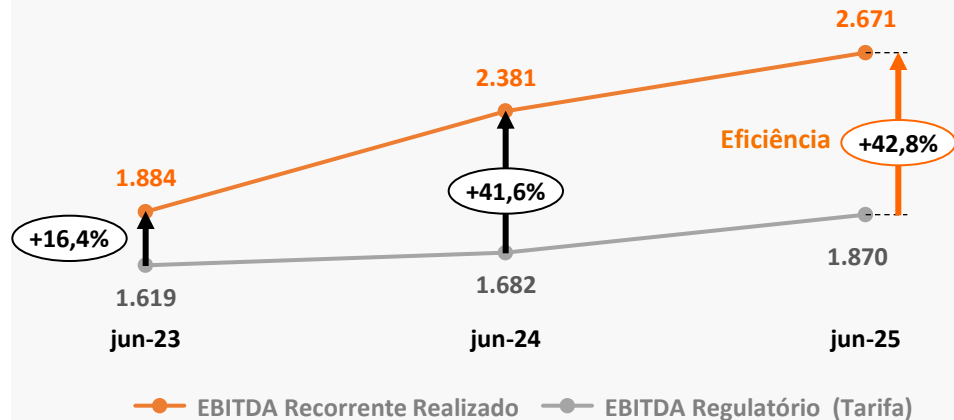
(R\$ milhões)



## Eficiência do EBITDA Ajustado LTM

(R\$ milhões)

Eficiência % > 0  
EBITDA Real > Ebitda Regulatório



Reajuste tarifário de junho de 2024 na TUSD: +2,7%



Queda de 15,8% em despesas com pessoal



Queda de 2,6% no mercado fio faturado vs 2T24 pelo clima mais ameno

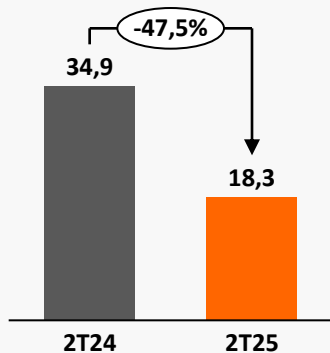


Crescimento de 33,1% no custo com energia comprada para revenda (compensação MMGD)

2T25

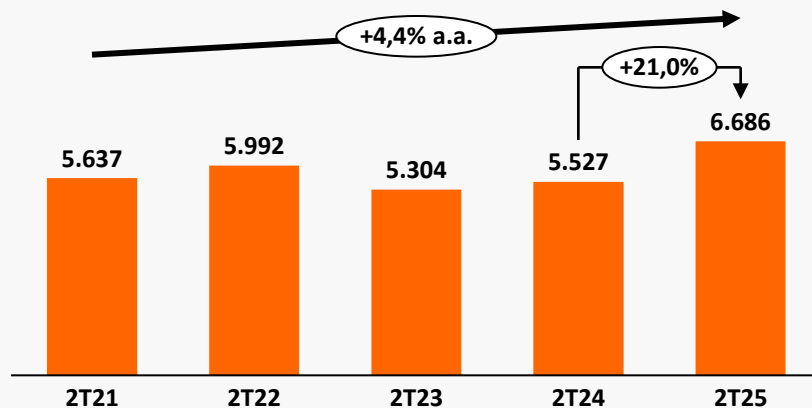
### EBITDA Recorrente

(R\$ milhões)



### Volume de Vendas

(GWh)



Vendas 21,0%  
maiores no 2T25  
vs 2T24



+40,2% PMSO, resultado do avanço  
do processo de reestruturação da  
comercializadora



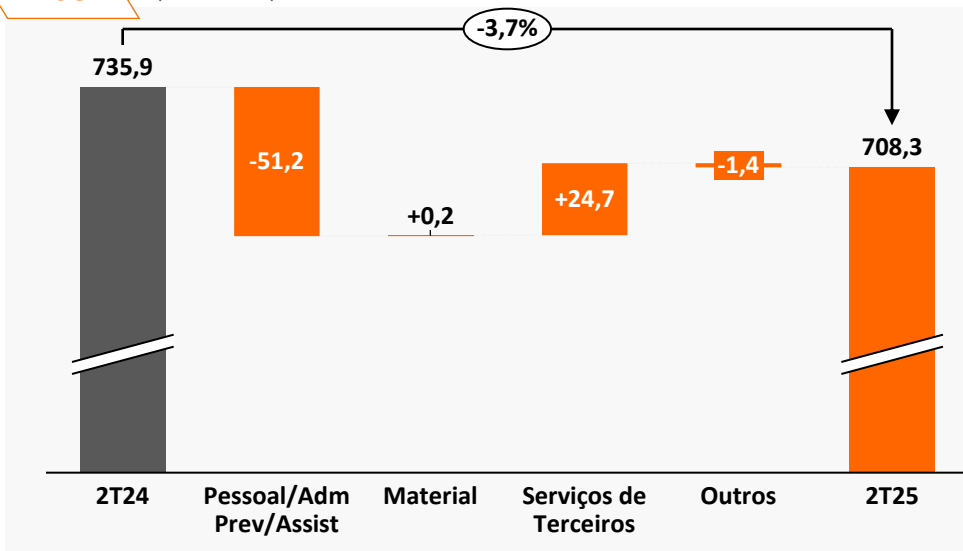
Queda na margem:  
Impacto de -R\$ 15,3  
milhões

# EFICIÊNCIA OPERACIONAL

Redução de 3,7% em PMSO

PMSO

(R\$ milhões)



R\$ milhões	2T25	2T24	Var.%
Pessoal e Administrativo	242,4	284,8	-14,9
Planos previdenciário e assistencial	58,0	66,7	-13,0
Material	21,9	21,7	1,0
Serviços de Terceiros	278,7	254,0	9,7
Outros	107,4	108,7	-1,3
<b>Total</b>	<b>708,3</b>	<b>735,9</b>	<b>-3,7</b>

Preservando a segurança da operação e qualidade dos serviços

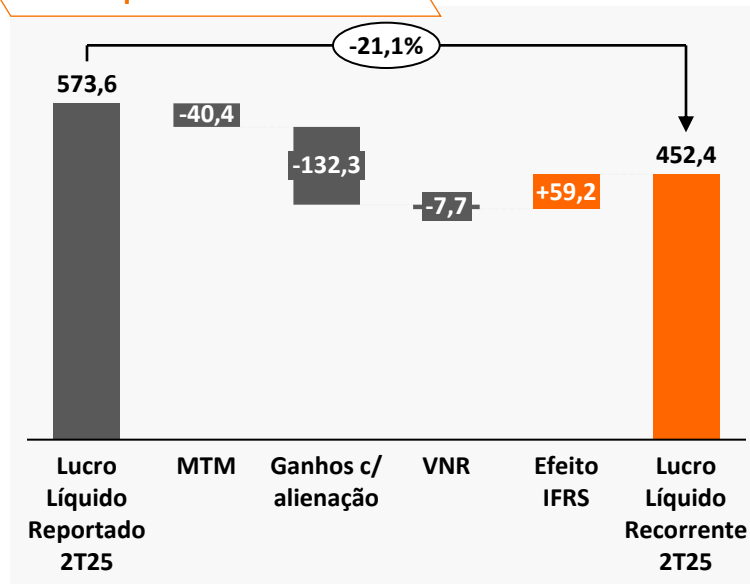
2T25

# LUCRO LÍQUIDO RECORRENTE

Resultado resiliente em meio à ciclo de investimentos acelerado

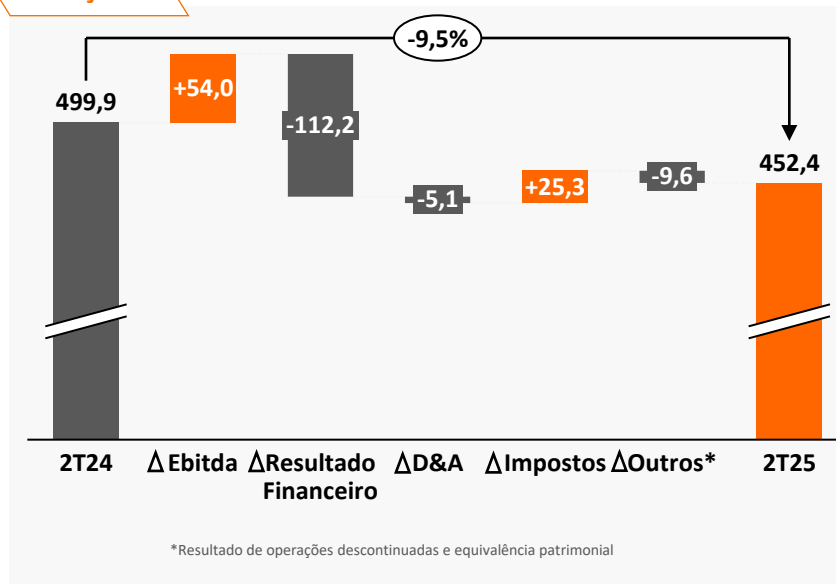
## Lucro Líquido Recorrente

(R\$ milhões)



## Evolução

(R\$ milhões)



Ebitda 4,2% acima do registrado no 2T24



Queda de 12,1% no IR e CSLL, por menor no lucro operacional recorrente



Despesas financeiras 38,7% maior, devido aumento endividamento



Crescimento de 1,4% em depreciação e amortização

2T25

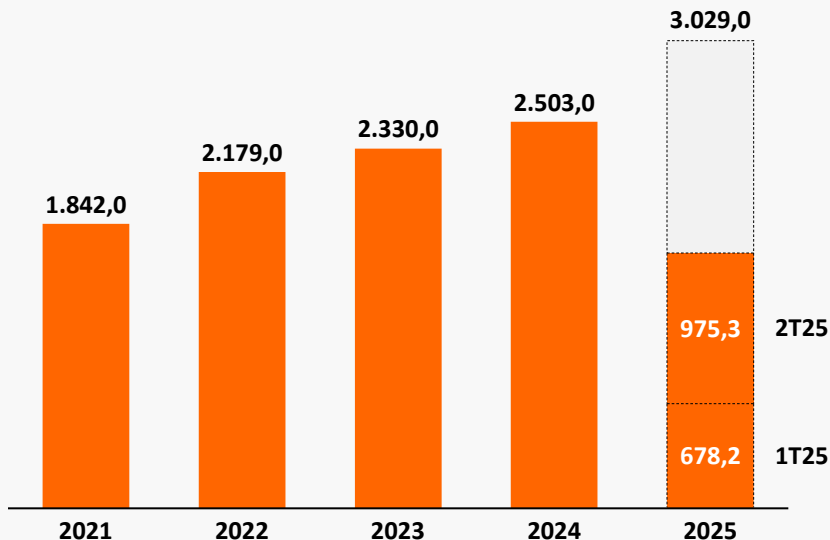


# INVESTIMENTOS

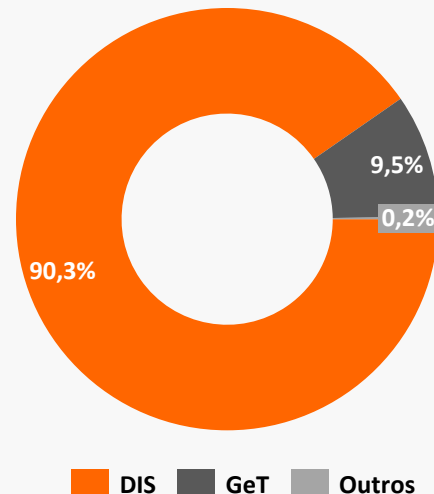
CAPEX avança conforme planejado, com foco na base de remuneração, qualidade e eficiência

CAPEX Consolidado

(R\$ milhões)



CAPEX por Segmento

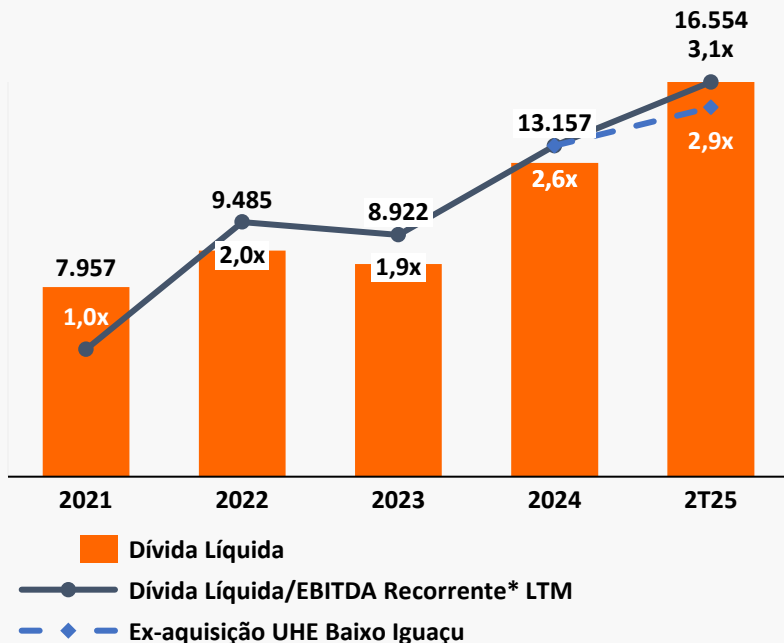


# ENDIVIDAMENTO

Rating AAA reafirmado, com alavancagem alinhada à estrutura ótima de capital

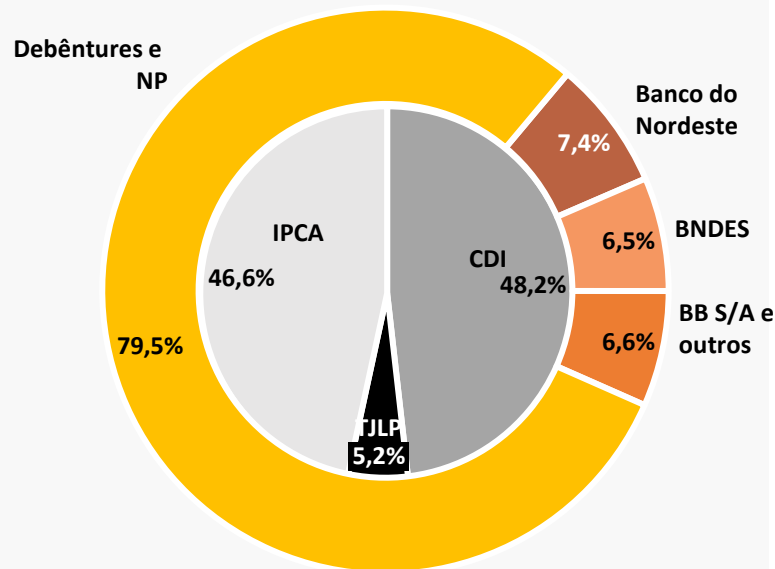
## Alavancagem

(R\$ milhões)



\*Considera operações descontinuadas e exclui equivalência patrimonial, efeitos de impairment, repactuação GSF e provisão PIS/Cofins.

## Composição e indexadores da dívida



### Custo nominal da dívida

Jun/25: 13,54% a.a. (equivalente a 90,88% do CDI)

Dez/24: 11,96% a.a. (equivalente a 98,46% do CDI)

2T25



**Q&A**

**2T25**

# 2T25



**COPEL**  
*Pura Energia*



[www.copel.com](http://www.copel.com)



[/company/copel](https://www.linkedin.com/company/copel)



[/copel](https://www.youtube.com/c/copel)

## RELAÇÕES COM INVESTIDORES

[ri@copel.com](mailto:ri@copel.com)

(41) 3331-4011

[ri.copel.com](http://ri.copel.com)