

PLANEJAMENTO DA REUNIÃO

PROCESSO DE LEVANTAMENTO DOS REQUISITOS JUNTO AO CLIENTE

❖ ENTREVISTA

- Tipos de Questões: Subjetivas e Objetivas;
- Estrutura de Funil;
- Método de registro da entrevista: Gravador;

❖ LISTA DE ENTREVISTADOS:

- Carlos Mareco;
- Carlos Chaves;
- Augusto Fadanelli.
- Wellington
- Johnathan Lobato

❖ LISTA DE PERGUNTAS:

1. Qual a descrição do seu sistema?
2. Qual o objetivo do seu sistema?
3. Como você imagina a organização do seu sistema?
4. Quais funcionalidades desejam no sistema?
5. Como você imagina o projeto finalizado?
6. Nota fiscal?
7. Qual o tempo de resposta desejável para nota fiscal?
8. Como gostariam que as notificações funcionassem?
9. Sobre os gráficos que pediram para analisar a questão de entrada e saída do produto no estoque, querem todo final de mês, semana, dia?
10. Tem alguma preferência de espaço do sistema?

PLANEJAMENTO DA REUNIÃO

PROCESSO DE LEVANTAMENTO DOS REQUISITOS JUNTO AO CLIENTE

❖ RESPOSTA OBTIDA PELO CLIENTE:

1. Qual a descrição do seu sistema?

- Sistema de um comércio.

2. Qual o objetivo do seu sistema?

- Vendas;
 - Vendas de quê: basicamente tudo que tem num supermercado;
- Sem restrição de produto.

3. Como você imagina a organização do seu sistema?

- **Usuários:** gerente (várias funções), caixa(usuário final). Contéudo melhor das vendas;
- Usuário só de estoque (adicionar e retirar, notificação da existência de produtos, vencimento) Adicionar features de notificar quando vai vencer -> o gerente;
- **Caixa:** selecionar os produtos (quantos tem, emitir nota fiscal, confirmar venda), somente visualizar;
- **Gerente:** administrar tudo, editar info dos produtos (editar nome, excluir, adicionar);
- **Cadastro:** quando ele fizer o nome completo, senha, cpf, email, campo para escolher o que ele é (caixa, estoquista, gerente) gerente cadastro na hora da entrega. (Tudo é ele que cadastra, os caixas, os produtos e outros gerentes);
- **Cadastro de produto:** nome, data de validade, código de barras, preço, desconto (somente o gerente), categorias.
- **Login:** esqueceu a senha, token pro email.

4. Quais funcionalidades desejam no sistema?

- Venda, interativo, estoque;
- **Histórico:** noção de venda, perda, saída, quantidade, data de validade, gráfico (mostra como saiu), categoria (dizer onde ele se encaixa), por departamento, produto vendendo mais, quanto vendeu em um dia;

PLANEJAMENTO DA REUNIÃO

PROCESSO DE LEVANTAMENTO DOS REQUISITOS JUNTO AO CLIENTE

- **Nota fiscal:** nome do produto, preço, desconto, cpf (opcional), quantidade, nome do vendedor, nome do estabelecimento;
- **Caixa:** venda - dizer a forma de pagamento (pix, débito, crédito, dinheiro).

5. Como você imagina o projeto finalizado?

- Pasta de vendas;
- Perfil;
- Visual vermelha e branco.
- Logo design de um foguete -> Rocket Lab

6. Nota fiscal?

- Sistema de venda e estoque;

7. Qual o tempo de resposta desejável para nota fiscal?

- O mais rápido que puder, 1s .
- Nota fiscal - igual de supermercado.

8. Como gostariam que as notificações funcionassem?

- Pop Up - gerente a notificação
- Saída do estoque quando tiver acabando 15% do produto e quando acabar/ entrar.
- Quando algo vai vencer/ quando um lote vai chegar

9. Sobre os gráficos que pediram para analisar a questão de entrada e saída do produto no estoque, querem todo final de mês, semana, dia?

- Em tempo semanal ou em tempo real.

10. Tem alguma preferência de espaço do sistema?

- Banco de Dados é irrelevante, programa 1gb.