Como analista de soluções de negócio, quero implementar uma API REST para gerenciar o ciclo de vida de uma venda,  
Para que o time de operações possa registrar, alterar, consultar e cancelar vendas com dados consistentes e integrados aos demais domínios da empresa.

**Cenário 1: Registrar uma nova venda**

Dado que o sistema de vendas precisa registrar uma nova venda,  
Quando uma requisição POST é enviada à API de vendas com os detalhes do cliente, filial e itens.  
Então a venda será registrada no sistema com um ID único, descritivos de cliente e produtos desnormalizados, e o valor total calculado automaticamente, e status gerado.  
E o sistema irá emitir/guardar um evento de CompraCriada para informar que a venda foi registrada.

**Cenário 2: Atualizar informações de uma venda existente**

Dado que o sistema de vendas permite ajustes em uma venda,  
Quando uma requisição PUT é enviada à API de vendas para atualizar a filial ou os itens da venda,  
Então a venda será atualizada, refletindo as mudanças feitas,  
**E** o sistema irá emitir/guardar um evento de CompraAlterada indicando que a venda foi modificada.

**Cenário 3: Cancelar uma venda**

Dado que uma venda pode ser cancelada,  
Quando uma requisição DELETE é enviada à API de vendas para cancelar a venda.  
Então o status da venda será alterado para "Cancelado".  
E o sistema irá emitir/guardar um evento de CompraCancelada informando o cancelamento da venda.

**Cenário 4: Cancelar um item da venda**

Dado que o cliente pode cancelar itens individuais de uma venda.  
Quando uma requisição PATCH é enviada à API de vendas para cancelar um item específico.  
Então o item será marcado como cancelado, e o valor total da venda será atualizado.  
E caso seja o último item da venda, o status da venda também será alterado para "CompraCancelada".  
E o sistema irá emitir/guardar um evento de ItemCancelado, e se a venda for totalmente cancelada, um evento de CompraCancelada será emitido.

**Cenário 5: Consultar uma venda ou lista de vendas**

**Cenário 5.1: Consultar os detalhes de uma venda específica**Dado que o time de operações precisa visualizar os detalhes completos de uma venda.  
Quando uma requisição GET é enviada à API de vendas com o ID da venda.  
Então o sistema retornará os detalhes da venda, incluindo data da venda, cliente, filial, itens (produto, quantidade, valor unitário, descontos), valor total, e status.

**Cenário 5.2: Consultar uma lista de vendas com filtros**Dado que o time de operações precisa visualizar uma lista de vendas aplicando filtros pertinentes,  
Quando uma requisição GET é enviada à API de vendas com filtros como data, cliente, filial ou status,  
Então o sistema retornará uma lista simplificada de vendas, incluindo data da venda, nome do cliente, valor total e status.  
E o sistema garantirá que os filtros aplicados estejam corretamente refletidos nos resultados.

Diagrama:  
  
