Aqui vai seu nome – use negrito e fonte maior que o resto do texto

Telefone: +55 xx xxxxx-xxxx (LEMBRE-SE DE COLOCAR O CÓDIGO DE ÁREA)

Skype: endereço do serviço LinkedIn: link para o seu perfil

Xx anos, brasileiro (a), casado (a) com disponibilidade para viagens (se for o seu caso)

OBJETIVO: Posição de gerência nas áreas de marketing e vendas nos setores de varejo e bens de consumo

Aqui, escreva um resumo sobre você – de duas a três linhas. Cite sua principal formação – pode ser um MBA ou uma pós-graduação relevante – quantos anos você tem de experiência, em que áreas e setores trabalhou. Inclua algumas competências, como liderança, por exemplo.

RESULTADOS	COMPETÊNCIAS	IDIOMAS
 Cite metas alcançadas ou superadas (meta de vendas superada em 200% em 2014) Cite algum prêmio conquistado Cite alguma bolsa conquistada (se não tiver, inclua mais resultados) 	 - Vendas internacionais - Liderança de equipe - Gestão de projetos - Gestão de fornecedores 	 Inglês fluente Espanhol fluente Francês intermediário

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

2014 – atual São Paulo, SP	Nome da empresa, cargo, reporte para líder de marketing e vendas na AL Liste até quatro aspectos relevantes em cada cargo. A seguir, alguns exemplos
2010 – 2014 São Paulo, SP	Nome da empresa, cargo, reporte para o vice-presidente de vendas Liderou a área de vendas local, com equipe de 16 pessoas Alavancou as vendas da área em 200% entre 2012 e 2014
2008-2010 São Paulo, SP	Nome da empresa, cargo, reporte para a diretoria internacional de vendas Conduziu reuniões e elaborou relatórios e planilhas para auxiliar definição de metas Supervisionou a equipe de vendas, formada por 13 pessoas Sucesso na fidelização de clientes, aumentando as vendas em 60% entre junho e dezembro de 2009

FORMAÇÃO ACADÊMICA

2013 – 2014	Nome do curso, escola (comece pelo mais recente)
2008 – 2009	Nome do curso, escola
2001 – 2005	Nome do curso, escola (incluir até a graduação)