

Negócio: App de Mobilidade Urbana - Me Transporte

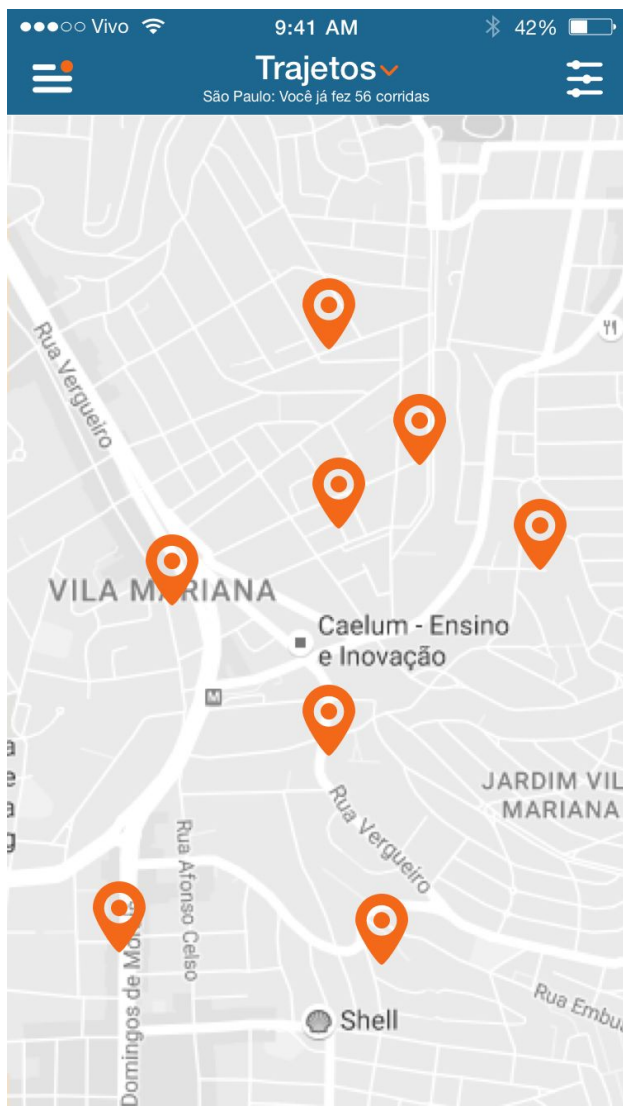
Objetivo de negócio: Ser uma alternativa a pessoas sem carro tão boa quanto o Uber e 99.

Problemas que motivaram a pensar sobre o App novamente:

- . Pouco download
- . Público/Segmento de Clientes - Não baixaram meu App e os que baixaram, utilizam muito pouco
- . As pessoas que baixaram meu App, não concordam com a minha **proposta de valor**, pois acreditam que o **Uber, 99 e a Bike do Itaú**, embora sendo aplicativos distintos, já entregam o que o meu aplicativo entrega.
- . Meu App vende que tem bicicletas para serem utilizadas, mas **ainda não existem bicicletas disponíveis** porque não temos dinheiro para comprar; Aí toda vez que a pessoa abre a área de bicicletas, nós mostramos pra elas que ainda não temos pontos disponíveis e que estamos trabalhando para o quanto antes elas terem acesso as melhores bicicletas disponíveis.

Telas do App:

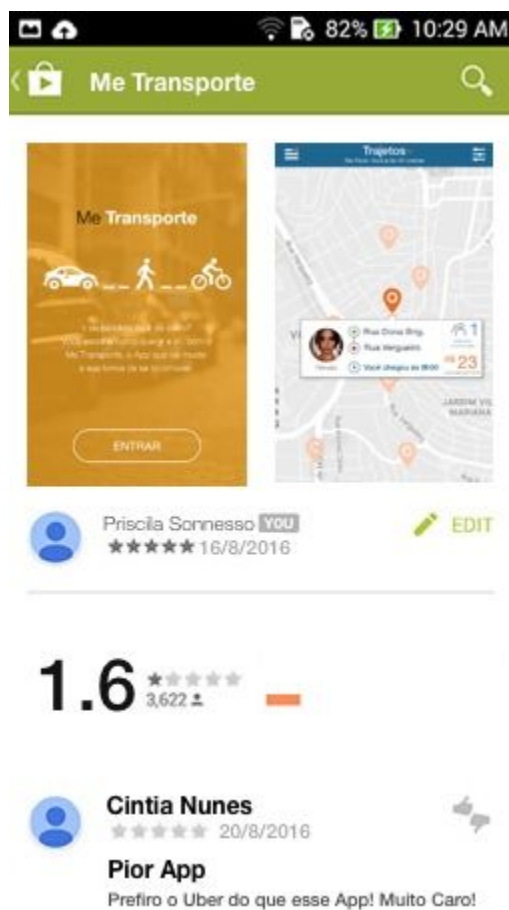








Reclamação e Avaliação do App na PlayStore:



Conversa com a usuária no App:

