

NOVOS CONVERSAS QUE ENTRARAM NO CRM

NOVAS CONEXÕES GERADAS

Meta: 15 agendamentos por dia > 30-40 convites p/call > 60-70 mapeamentos > 100-120 conexões > 200 tentativas de contato (novas e follow) -

S.S 1 - Gerador de conexões

1. ZERAR ETAPA DE ENTRADA
2. LEADS NOVOS QUALIFICADOS DO ACTIVE
3. ABORDAR NOVOS SEGUIDORES/STORIES/ENQUETES
4. F.U DE CONEXÃO.

- Mínimo de esforço: 150 tentativas de conexões diárias.
- META: 100 conexões por dia.

S.S 2 - Gerador de mapeamentos/informações

1. Etapa de mapeamento (condução)
2. Follow up do mapeamento (condução)

- **Mínimo de esforço: 150 tentativas de mapeamento diárias.**
- **META: 50 convites/dia para um bate papo e + os convites para FESF**

S.S 3

1. **Confirmação dos horários das calls**
2. **Se certificar do fluxo do pós agendamento (fluxo de consciência)**
3. **F.U para agendamento**
4. **Reagendar calls**