

NOVOS CONVERSAS QUE ENTRARAM NO CRM

NOVAS CONEXÕES GERADAS

**Meta:** 15 agendamentos por dia > 30-40 convites p/call > 60-70 mapeamentos > 100-120 conexões > 200 tentativas de contato (novas e follow) -

## S.S 1 - Gerador de conexões

1. ZERAR ETAPA DE ENTRADA
  2. LEADS NOVOS QUALIFICADOS DO ACTIVE
  3. ABORDAR NOVOS SEGUIDORES/STORIES/ENQUETES
  4. F.U DE CONEXÃO.
- Mínimo de esforço: 150 tentativas de conexões diárias.
  - META: 100 conexões por dia.

## S.S 2 - Gerador de mapeamentos/informações

1. Etapa de mapeamento (condução)
  2. Follow up do mapeamento (condução)
- Mínimo de esforço: 150 tentativas de mapeamento diárias.
  - META: 50 convites/dia para um bate papo e + os convites para FESF

## S.S 3

1. Confirmação dos horários das calls
2. Se certificar do fluxo do pós agendamento (fluxo de consciência)
3. F.U para agendamento
4. Reagendar calls