



PROSPECTIUNI

geological and geophysical services

1 Caransebes Street, 012271 Bucharest, Romania
Phone: +4021 319 66 08; Fax: +4021 319 66 56
office@prospectiuni.com; www.prospectiuni.com
CIF: RO1552801; Nr. reg. com. J40/4072/1991

RAPORT ANUAL 2014

Data raportului: 29.04.2015

Denumirea societatii: PROSPECTIUNI S.A.

Sediul social: Str. Caransebes, nr. 1, Sector 1, Bucuresti

Nr. telefon/fax: 021.319.66.08/ 021.319.66.56

Cod unic de inregistrare la Oficiul Registrului Comertului: R. 1552801

Numar de ordine la Oficiul Registrului Comertului: J40/4072/1991

Capital social subscris si varsat: 71.804.872,50 lei

Piata reglementata pe care se tranzactioneaza valorile mobiliare emise:

RASDAQ, categoria III R, piata principala RGBS

1. ANALIZA ACTIVITATII SOCIETATII

1.1. Prezentare generala

Prospectiuni S.A. (in continuare denumita Prospectiuni sau Societatea) este o companie romaneasca cu capital privat, avand o experienta de 65 de ani in furnizarea de servicii geologice si geofizice in Romania si in strainatate.

Prospectiuni este principalul furnizor de servicii geologice si geofizice din sud-estul Europei si continua sa isi extinda operatiunile la nivel international. In prezent, avem operatiuni in Europa de Sud-Est, Africa de Nord si Africa de Vest, furnizand servicii de achizitie de date geofizice, procesare, interpretare si alte servicii geologice si geofizice.

Prospectiuni furnizeaza servicii de achizitie de date la cele mai inalte standarde, in orice mediu. Avem o experienta indelungata in abordarea unor terenuri dificil de explorat. Planuim cu foarte mare atentie operatiunile mixte, care se desfasoara in paduri, orase si infrastructuri ale campurilor petoliere, pentru a minimiza impactul cultural si cel asupra mediului, reusind sa mentinem in acelasi timp atributele geofizice pentru descifrarea structurilor geologice complexe.

In vederea respectarii legii privind clarificarea statutului juridic al actiunilor care se tranzactioneaza pe piata RASDAQ sau pe piata valorilor mobiliare necotate, Adunarea Generala Extraordinara a Actionarilor din data de 19 februarie 2015, a votat pentru tranzactionarea actiunilor Societatii in cadrul unui sistem alternativ de

tranzacționare, respectiv în cadrul AeRO. Până la zi, Societatea a parcurs toți pașii necesari acestui proces și nu a întâmpinat nicio problemă din partea niciunei instituții abilitate în acest sens.

În prezent, Prospectiuni poate pune la dispoziție 6 echipe dotate cu tehnologii de ultimă generație și 4 echipe de exploatare minieră, care asigură achiziția de date geofizice, incluzând:

- Peste 540 de profesioniști cu studii universitare în domeniul geologiei, geofizicii, geochimiei, ingineriei petroliere și în alte domenii de specialitate;
- Sisteme de înregistrare de ultimă generație: inclusiv sisteme wireless Sercel Unite, 428 și 408;
- 29 de vibratoare;
- 34.500 de canale pentru sisteme moderne de înregistrare pe teren de 24 biți;
- Acces la alte echipamente, dacă este nevoie, prin contracte încheiate cu partenerii din domeniu.

Prospectiuni își desfășoară activitatea având personal cu înaltă calificare și experiență în modelarea, achiziția, procesarea și interpretarea de date geofizice 2D și 3D.

Acest mix de echipamente, personal și suport tehnologic, împreună cu resursele puse la dispoziție de companiile asociate din domeniu, face ca Societatea să fie foarte flexibilă și adaptabilă. Echipa de manageri este capabilă să lucreze îndeaproape cu fiecare client, reușind să ofere soluții personalizate fiecărui proiect, pentru a asigura achiziția unor date precise, folosindu-se de cele mai eficiente metode, din punct de vedere al costurilor.

Viziunea noastră este ca generațiile prezente și viitoare să beneficieze de resursele energetice și minerale ale Pământului. Prin urmare, Societatea furnizează soluții integrate geologice, geofizice și de mediu companiilor care activează în domeniul resurselor naturale.

Ne dedicăm creării de valoare pentru clienți, acționari, angajați, furnizori și comunitățile în care lucrăm prin oferirea serviciilor de înaltă calitate, inovatoare și competitive, atât în România cât și în afara țării. Vom implementa cele mai bune practici privind sănătatea, securitatea și mediul și ne vom desfășura activitatea în mod etic și legal. Ne vom atinge obiectivele și vom construi un viitor mai bun pentru toate părțile interesate, prin implementarea noilor tehnologii, prin inovare continuă și prin îmbunătățirea capacităților, procedurilor de funcționare și serviciilor noastre și prin investirea în resursele umane de care dispunem, pentru a oferi oportunități de dezvoltare.

În cadrul Prospectiuni punem accent pe puternicele valori profesionale ce au ghidat activitatea și istoria îndelungată a companiei, astfel:

- Excelență profesională;
- Deschidere și transparență;
- Responsabilitate și integritate;
- Perfecționare și inovare;
- Lucrul în echipă și spiritul de echipă;
- Respect pentru semenii și pentru mediu.

Aceste valori se regasesc in actiunile noastre prin:

- Dezvoltarea de profesioniști pentru viitor prin programe de formare profesională;
- O cultură vie privind Securitatea și Sănătatea în Muncă (SSM) prin care să atingem obiectivul de zero accidente la locul de muncă, aceste practici fiind adoptate atât la locul de muncă, acasă și în comunitățile în care lucrăm;
- Crearea de valoare prin implementarea unor practici de afaceri sănătoase și a unor tehnici geologice și geofizice optime;
- Îmbunătățirea permanentă a tehnologiilor, capacităților, procedurilor de funcționare și a serviciilor noastre;
- Forța pozitivă pe care o reprezentăm la nivelul comunităților în care ne desfășurăm activitatea și în care trăim, astfel încât Prospectiuni să aibă un impact pozitiv în viețile oamenilor.

1.1.1. Elemente de evaluare generală la 31.12.2014:

a) Pierdere brută	63.191.081 lei
Pierdere netă	63.191.256 lei
b) Cifra de afaceri	307.079.381 lei
c) Venituri totale	329.322.762 lei
d) Costuri totale	392.513.843 lei

1.1.2. Evaluarea nivelului tehnic și de producție al Societății:

În anul 2014, lucrările de achiziție de date geofizice s-au executat cu 5 echipe în țară și 2 echipe în străinătate. Lucrările de achiziție de date geofizice din România au fost următoarele:

- Petrom 3D – Vata - Alunișu; Oarja; Boldesti Uralți;
- Romgaz 2D – Moldova Sud, Muntenia Nord-Est;
- Romgaz 3D – Moldova sud, Moldova Nord, Zătreni, Muntenia Centru;
- AMROMCO 3D – Frasin Brazi, Gura Sutei, Rosioru, Fierbinti, Bileni, Tomnatec, Nadlac;
- Expert Petroleum 3D – Satchinez;
- Chevron 2D – Dobrogea;
- ADX 2D – Parta;
- Brent Oil 3D – Sacel.

Pentru Romgaz au fost executate, de asemenea, lucrări de prospectare magnetotelurică, magnetometrică și gravimetrică.

Pe plan extern, Prospectiuni a avut contracte de achizitie de date geofizice 3D in Albania (Bankers) si in Bulgaria (Overgas) si lucrari de gravimetrie si magnetometrie in Georgia (Georgia Oil and Gas).

Evolutia ponderii principalilor beneficiari in cifra de afaceri a societatii, in Romania, se prezinta astfel:

	2010	2011	2012	2013	2014
BENEFICIARUL	%	%	%	%	%
S.N.G.N. ROMGAZ S.A.	24,33	17,74	23,65	42,74	32,80
PETROM - OMV	42,78	40,16	41,73	28,9	32,74
AMROMCO	3,56	2,16	1,05	0,02	7,28
BANKERS PETROLEUM ALBANIA					5,55
CHEVRON ROMANIA EXPLORATION	-	5,63	-	4,14	4,98
BRENT OIL CO SRL				0,22	2,53
EXPERT PETROLEUM ROMANIA				0,20	1,77
STRATUM ENERGY	-	-	3,99	-	1,25
PROSPECT GEOSERVICES - MAROC	-	-	5,42	3,18	1,20
OVERGAS INC	-	-	4,53	0,89	1,03

Datele releva ca cei doi clienti traditionali, OMV Petrom S.A. si S.N.G.N. Romgaz S.A., impreuna, detin o pondere mai mica (66%) in cifra de afaceri fata de cea detinuta in anul 2013 (71.64%). Cei doi clienti au avut ponderi egale in 2014, fiecare cu 32,8 % (OMV Petrom avand o crestere cu 4% fata de anul precedent, iar S.N.G.N. Romgaz S.A. o scadere cu 10 % fata de 2013).

Prospectiuni detine in prezent 95% din piata de lucrari de prospectiuni geofizice din Romania si dispune de echipament tehnologic performant si forta de munca superior calificata, fapt care ii poate asigura competitivitate pe piata interna si externa.

1.1.3. Evaluarea activitatii de aprovizionare tehnico-materiala

Aprovizionarea tehnico-materiala a Societatii s-a realizat de catre serviciul functional de specialitate, conform procedurilor specifice sistemului de management integrat de calitate, mediu, sanatate si securitate ocupationala. Datorita specificului obiectului de activitate al Prospectiuni, buna desfasurare a procesului de productie este direct influentata de aprovizionarea cu echipamente, piese de schimb, materiale si carburanti care se procura, atat de pe piata externa, cat si de pe cea interna.

In decursul anului 2014, Societatea a mentinut in bune conditii relatiile cu furnizorii traditionali (Sercel, Maxam Romania, Mitcham Industries, OMV Petrom, Metalica Leordeni) si a consolidat relatiile cu furnizorii relativ noi (Inova, Augsburg, Castrol, Atlas Copco, Probe, Geodynamics, Nov Elmar, Hunter), demarand totodata colaborari cu parteneri importanti (Zhaofeng, Delta Tyres, Business Travel, Drager Safety).

În cursul anului 2014, Serviciul Achiziții a desfășurat următoarele activități:

- întocmirea de contracte de vânzare-cumpărare cu furnizorii, cu termene de plată între 30 și 60 de zile și discount-uri cuprinse între 2 și 10%;
- asigurarea suportului, prin livrarea de piese de schimb pentru întreținerea și repararea autovehiculelor de teren 4x4, operațiuni care se realizează în regie proprie, la Baza de Reparații București sau la atelierele amenajate în teritoriu, lucru care a condus la reducerea semnificativă a costurilor (în trecut, aceste lucrări erau realizate de către terți);
- asigurarea aprovizionării cu subansamble și piese de schimb pentru instalațiile de foraj executate în regie proprie, la Baza de Reparații București;
- achiziția, în leasing financiar, a 5 minivibratoare seismice Univibes (producător Inova Geophysical) pentru dotarea echipelor geofizice. Leasingul a fost realizat prin Unicredit Leasing Corporation;
- asigurarea necesităților de aprovizionare pentru proiectul extern de prospecțiuni desfășurat în Albania;
- întocmirea de contracte de prestări servicii sau achiziții pentru lucrările de întreținere și modernizare a spațiilor și clădirilor societății.

Achizițiile de la principalii furnizori s-au făcut cu respectarea procedurii de aprovizionare în vigoare.

În pofida dificultăților operationale cu care s-a confruntat societatea și anului dificil pentru domeniul din industria în care activăm, nu s-au semnalat disfuncționalități în ceea ce privește procesul de aprovizionare tehnico-materială și în relațiile cu furnizorii. Derularea contractelor de achiziție, pe întreg anul 2014, a decurs în condiții normale, neavând divergențe majore cu furnizorii interni sau externi.

1.1.4. Evaluarea activității de vânzare

Obiectivul principal al Companiei este acela de a extinde cât mai mult serviciile geofizice, dincolo de granițele României, în vederea diversificării portofoliului de clienți.

Compania noastră a înregistrat deja progrese mari în extinderea operațiunilor noastre geofizice pe piețele internaționale. Am semnat contracte cu parteneri din țări precum: Georgia, Bulgaria, Albania, Senegal și Guineea.

Aceste contracte includ:

- achiziție date seismice 2D în Georgia;
- achiziție date seismice 3D în Albania;
- studii de gravimetrie și magnetometrie în Georgia;
- prelevare de probe geologice și analiză din bazinul Bove, Guinea Conakry și Senegal;
- prelevare de probe mineralogice din Senegal;
- prelucrare de date seismice în Taza, Irak;

Serviciile prestate de Companie au fost destinate, în principal, pieței interne: OMV Petrom S.A., S.N.G.N. Romgaz S.A., Amromco Energy, Expert Petroleum, Chevron Sea Limited, Panfora Oil & Gas, Clara Petroleum, Brent Oil, ADX Energy, Rompetrol, Weatherford, Schlumberger, NIS Petrol, Hunt Oil.

Pe plan extern, principalii clienti au fost: Overgas INC. AD - Bulgaria, Bankers Albania, Blackstairs Energy, Norio Operating Company Georgia.

Atat pe piata interna, cat si pe piata internationala, lucrarile de achizitie de date geofizice sunt atribuite numai in urma castigarii licitatiilor organizate pentru aceste proiecte. Principalii concurenti externi ai Companiei sunt: Acoustic Geophysical Services Ungaria, Vikoil Ucraina, PBG Geophysical Exploration Polonia, Geofizyka Torun Polonia, Geofizyka Krakow Polonia, DMT GmbH Germania, WesternGeco Corporate Anglia, CGG Veritas Franta.

In 2015 previzionam lucrul cu cel putin trei echipe internationale de achizitie de date geofizice. Aproximativ 25-30% din activitatea noastra in acest an va avea loc in strainatate.

Compania urmareste activ proiecte si oportunitati internationale. Colaboram cu reprezentanti din Georgia, Spania, Italia, Albania, Bulgaria, Turcia, Irak, Turkmenistan, Namibia, Zambia, Kurdistan, Afghanistan, Tajikistan si Myanmar, care au o experienta locala puternica, pentru a completa abilitatile noastre tehnice.

Compania are in Senegal un contract de parteneriat cu Petrosen pentru realizarea de servicii geologice si geofizice in Africa de Vest. Exista deja un schimb de personal intre Prospectiuni si Petrosen, in scopul transferului de cunostinte si experienta.

Noi eforturi de dezvoltare a afacerilor vor fi axate pe urmatoarele arii geografice:

- Albania, Bulgaria, unde am lucrat in anii anteriori si Compania este cunoscuta pentru lucrarile de foarte buna calitate executate;
- Continuarea operatiunilor in Georgia, unde am construit relatii stranse cu mai multe companii petroliere;
- Egipt, unde am participat la mai multe licitatii si avem sanse reale sa incheiem cel putin doua contracte;
- Maroc, unde suntem recunoscuti ca principalul contractant de achizitii de date geofizice;
- Sudul Africii, unde lucram impreuna cu mai multe companii petroliere pentru a face un program geofizic;
- Spania, pe care o vedem ca parte din aceeasi regiune cu Maroc si Tunisia, agentul nostru cautand oportunitati de achizitie de date geofizice;
- Italia, unde suntem precalificati sa lucram pentru Eni, agentul nostru stabilind relatii cu o serie de alte companii petroliere mai mici;
- Tarile balcanice, unde suntem in mod activ prezenti la licitatii. Vedem aceasta zona ca o potentiala piata, in expansiune;
- Turcia, unde prin intermediul unui agent si a unui angajat cu experienta internationala, care pot supraveghea eventualele oportunitati din zona;
- Kurdistan, unde se evalueaza cu atentie oportunitatile de achizitie de date geofizice;
- Regiunea Africa de Vest pentru proiecte minerale, minerit si achizitii de date geofizice in tari ca: Senegal, Malawi, Guineea-Bissau, Ghana.

Prospectiuni este continuu preocupata de mentinerea standardelor internationale in derularea operatiunilor sale, cu scopul de a lucra la nivel national si international pentru companii de prestigiu, ca: Shell, Total, Chevron, Hunt, Eni si Repsol, precum si cu un numar de companii petroliere mai mici.

1.1.5. Evaluarea aspectelor legate de personalul Societatii

În anul 2014, Prospectiuni a continuat demersurile de dezvoltare a capitalului uman. Managementul resurselor umane a constituit o prioritate a conducerii Societatii și în anul 2014.

Numarul mediu al angajatilor în anul 2014 a fost de 1978 structurat după cum urmează:

- media anului 2014 pentru personalul angajat pe perioada determinată: 978 angajați;
- media anului 2014 pentru personalul angajat pe perioada nedeterminată: 1.030 angajați.

Variația numărului de angajați în cadrul Prospectiuni S.A. este influențată de numărul de contracte aflate în derulare și termenele de finalizare a acestora.

Fată de anul precedent, personalul a scăzut, Societatea înregistrând în anul 2014 un volum mai mic de activitate decât cel din 2013, ca urmare a îngreunării proceselor de achiziție seismică. Deși au existat proiecte alocate companiei, în anumite zone, Prospectiuni S.A. nu a putut finaliza lucrările ca urmare a manifestărilor opiniei publice împotriva exploatareilor de gaze de sist, dar și refuzurilor repetate ale proprietarilor de terenuri care nu ne-au permis accesul în vederea executării activității.

În anul 2014 nivelul fluctuației personalului temporar a fost de aproximativ 90%, deoarece în perioada aprilie – mai 2014 compania a fost nevoită să înceteze aproximativ 1100 de contracte temporare, ca urmare a problemelor întâmpinate în desfășurarea activității.

Relațiile de muncă din cadrul Prospectiuni sunt reglementate prin Contractul Colectiv de Muncă, valabil la nivel de unitate, încheiat pentru perioada 2010 – 2014. Acest Contract Colectiv de Muncă a fost negociat între patronat și reprezentanții aleși ai salariaților.

Între angajați și conducerea Prospectiuni S.A. există o bună colaborare și nu există elemente conflictuale care să perturbe activitatea Societatii.

Prospectiuni acordă o importanță mare creării generațiilor viitoare de specialiști care să asigure Societatii avantajul competitiv pe piață.

În 2014, Prospectiuni S.A. a încercat să contracareze piedicile întâlnite în activitatea de teren prin recrutarea de specialiști care să răspundă unui nou mod de lucru. Astfel ca procesele de recrutare s-au axat pe identificarea unor persoane care să construiască o relație constructivă cu proprietarii de terenuri, asigurându-ne astfel un acces mai ușor pe proprietățile lor pentru desfășurarea activității noastre. În prima jumătate a anului 2014, aproximativ 50 de noi persoane cu studii superioare au fost angajate pe poziția de Despagubitor. S-a investit în recrutarea de Specialiști ArcGIS care să identifice delimitarea exactă a terenurilor aparținând unui proprietar, fiind un suport valoros pentru brigada de despagubiri.

În anul 2014, Prospectiuni a stopat angajările de tineri specialiști în geologie și geofizică, topografie și geodezie, chimie, financiar-contabilitate, resurse umane, electronică și comunicații radio, personalul existent fiind îndeajuns pentru proiectele derulate. Prin urmare, nici „Centrul de Dezvoltare Profesională” nu a mai avut loc în vara anului 2014.

Prospectiuni S.A. dorește să continue programul „Centrul de Dezvoltare Profesională” în colaborare cu Codecs S.A., în măsura în care previziunile de proiecte desfășurate sunt optimiste pentru a putea asigura locuri de muncă noilor absolvenți.

În anul 2014, Societatea a continuat investiția în programe de instruire profesională, reflectând importanța acestui demers în dezvoltarea capitalului uman în cadrul societății. Instruirea a fost efectuată atât intern, cât și extern, iar competențele vizate au fost atât tehnice, cât și de management. În total, au existat 10.204 ore de instruire internă și 10.081 de ore de instruire externă. Programe noi de training au fost dezvoltate împreună cu partenerul Codecs S.A., precum cel de comunicare, la care au participat toți cei nou angajați în 2014, pe poziția de Despagubitor. Pentru acești angajați, Departamentul de Resurse Umane, cu participarea trainerilor interni, dar și externi, au creat un program de instruire de 3 săptămâni, adaptat specificului Prospektiuni S.A., astfel încât noii colegi Despagubitori să fie mult mai pregătiți pentru provocările activității de teren.

Cu participarea colegilor încadrați pe poziția de Despagubitori a avut loc debutul procesului de evaluare a competențelor. Rezultatele evaluării au fost introduse în soft-ul specializat de Managementul Talentelor, iar rapoarte specifice s-au prezentat conducerii Societății.

Anul 2014 a însemnat și finalizarea procesului de definire a competențelor tehnice pentru fiecare poziție din organizație, pregătind astfel lansarea procesului de evaluare a competențelor la nivelul întregii companii.

În anul 2014, departamentul Resurse Umane și managementul societății au continuat colaborările strânse cu facultățile de profil din centrul universitar din București, susținând activitățile în care sunt implicați studenții, dar și prin organizarea și sponsorizarea stagiului de practică al studenților de la Facultatea de Geologie și Geofizică din Universitatea București.

Pe fondul reducerii activității în anul 2014 s-au realizat analize de eficiență economică a diferitelor departamente precum Geologie Geochimie, Secția de Prelucrare și Interpretare Date Seismice, rezultând în procese de concediere individuală.

În decursul anului 2014 Departamentul Resurse Umane s-a concentrat și pe recuperarea sumelor plătite pe concediile medicale de la CASMB, aferente anilor 2007 – 2010. Suma totală recuperată în 2014 a fost de 1.406.048 lei.

Perspectivile anului 2015:

În anul următor, departamentul de Resurse Umane, prin competențele pe care le deține, va continua dezvoltarea rolului său de partener strategic, prin îmbunătățirea continuă a instrumentelor de lucru și a livrării serviciilor sale, într-un context pesimist al pieței pe care compania activează.

Anul 2015 va fi un an în care Departamentul de Resurse Umane va crea procese prin care să rețină talentele în cadrul organizației, pe fondul reducerii activității companiei.

Inițiativa principală de Resurse Umane din 2015 va fi realizarea proceselor de evaluare a performanțelor și competențelor la nivelul întregii organizații, astfel încât planul de training pe 2016 să se bazeze pe rezultatele procesului de evaluare.

1.1.6. Evaluarea aspectelor legate de mediu

În anul 2014, Prospectiuni a continuat furnizarea de servicii de mediu, prin divizia specializată Promediu. Astfel, pe lângă continuarea contractelor de monitorizare a factorilor de mediu și extinderea numărului de beneficiari pe acest domeniu, Promediu a fost solicitat pentru derularea unor proiecte extrem de importante, precum: realizarea sistemului de monitorizare a pânzei freatice pentru zona depozitelor OMV Galați, Ianca și Calarasi. În plus, expertiza noastră privind realizarea de investigații pentru determinarea contaminării unor situri contaminate a fost solicitată de către două administrații locale și alte 3 companii majore, urmând ca proiectele deja realizate să fie extinse în anul 2015.

În plus, pe lângă derularea cu succes a etapelor de investigare și raportare conform contractelor încheiate cu ISPE și Dekonta, și în proiectele OMV Petrom de închidere și abandonare a sondelor și batalelor de reziduri petroliere, vom fi implicați anul acesta în noi proiecte similare pentru care se vor semna contracte cu IKEN Construct Management împreună cu care vom efectua investigații și prelevări de probe precum și analize de laborator.

Promediu a reușit să ofere servicii diverse clienților săi, cum ar fi studii geotehnice, studii de fezabilitate, servicii de monitorizare și topografii ale depozitelor, investigații ale siturilor contaminate și soluții de decontaminare ale acestora, fiind implicat în peste 34 de proiecte diferite, din care unele vor continua și anul acesta.

Se estimează o creștere a cifrei de afaceri pentru anul 2015 cu 20%, prin atragerea de noi clienți și generarea de noi proiecte de mediu.

Promediu, divizia de mediu a Prospectiuni, menține și dezvoltă următoarele servicii:

- prelevare de probe de mediu și analize de laborator, rapoarte de investigație;
- studii și rapoarte de mediu, interpretare de date și emitere de soluții pe baza studiilor de risc și fezabilitate;
- monitorizare factori de mediu și soluții de eficientizare;
- studii și soluții de decontaminare, în colaborare cu alte companii.

În luna martie a anului 2014 s-a derulat auditul extern de supraveghere a sistemului de management integrat pentru calitate, mediu, sănătate și securitate ocupatională, cu organismul de certificare RINA-SIMTEX. În timpul auditului extern nu au fost identificate neconformități, au fost formulate doar câteva recomandări de îmbunătățire, astfel încât sistemul este menținut conform standardelor.

Punctul de lucru Sinca se încadrează în categoria amplasamentelor SEVESO și în conformitate cu legislația în vigoare, a fost adoptată o politică de prevenire a accidentelor majore în care sunt implicate substanțe periculoase, realizată în contextul unui sistem integrat al managementului organizațional al societății. Prin politica de prevenire a accidentelor majore, conducerea societății a stabilit obiective ce concurează la realizarea obiectivului global al politicii de prevenire a accidentelor majore - de a nu afecta oamenii sau mediul.

Și în 2014 a continuat implementarea în cadrul sistemului de management HSEQ a recomandărilor ghidurilor internaționale OGP și IAGC, fiind preluate noi concepte și/sau îmbunătățite și dezvoltate cele existente. Principala preocupare este, în continuare, de a ne crește portofoliul de clienți importanți de pe piața

internationala de petrol si gaze si de a castiga cat mai multe licitatii si cu aportul activitatii HSEQ, care ofera o imagine cat mai apropiata de standardele internationale in domeniu.

Gestionarea aspectelor de mediu in cadrul Prospectiuni

Prin politica sa, Prospectiuni S.A. isi armonizeaza interesele economice cu grija pentru satisfacerea exigentelor clientilor sai, protejarea sanatatii, factorului uman si a mediului.

Principalele aspecte de mediu controlate in continuare de organizatie sunt: emisiile de noxe in atmosfera provenite de la mijloacele de transport, generarea de deseuri si generarea de ape uzate/ poluari accidentale. Pentru a fi in prima linie a celor care protejeaza mediul inconjurator, compania urmareste aplicarea de programe de management de mediu la nivelul fiecarei structuri organizatorice. In cadrul echipelor de teren s-au facut eforturi pentru cresterea gradului de recuperare a materialelor si sortarea la sursa generatoare si pentru predarea a cat mai multor categorii de deseuri catre operatori autorizati. Continuarea instruirilor si informarilor lucratorilor de la toate nivelurile a determinat cresterea gradului de constientizare asupra folosirii cat mai eficiente a resurselor naturale si preocuparii de a colecta selectiv deseurile si de a le valorifica.

S-au autorizat din punct de vedere al protectiei mediului activitatile de transport marfuri periculoase, pe teritoriul national pentru clasa 1 – transport rutier de materii explozive, clasa 3 – transport rutier de lichide inflamabile, clasa 7 – transport rutier de materiale radioactive.

De asemenea, depozitul de materii explozive de la Vernesti, care este un depozit de consum, a obtinut autorizatie de mediu, iar la punctul de lucru Baza de Reparatii s-a reinnoit autorizatia de mediu.

In cursul anului 2014 nu au existat sesizari, reclamatii sau litigii privind conformarea cu legislatia aplicabila de mediu.

1.1.7. Evaluarea activitatii de cercetare-dezvoltare

A. Suportul studentilor in realizarea de proiecte si participarea la conferinte

Prospectiuni a fost onorata pentru contributia adusa la activitatea studentilor, consolidarea parteneriatului pe termen lung cu Universitatea din Bucuresti si in special cu studenti si membri Facultatii de Geologie si Geofizica.

In acest sens, a sponsorizat participarea studentilor la diverse evenimente internationale, unde acestia au prezentat numeroase lucrari stiintifice. De asemenea, Prospectiuni S.A. a sustinut logistic si financiar practica de geofizica a studentilor aceleiasi facultati.

B. Activitatea de cercetare stiintifica

Prospectiuni a incurajat si sustinut perfectionarea continua a angajatilor si implicarea acestora in proiecte individuale de cercetare stiintifica. Astfel, in 2014 au fost dezvoltate multiple actiuni de acest fel in

vederea imbunatatirii serviciilor, doua dintre ele atingand nivele inalte de performanta recunoscute international, fiind acceptate si prezentate la conferinta 2014 EAGE Annual Meeting, Amsterdam.

De asemenea, Prospectiuni S.A. este implicata in proiecte de cercetare stiintifica de anvergura. Incepand cu septembrie 2014, au fost demarate proiectele TIMMAR si TRAPAWA, coordonate de Universitatea din Bucuresti si finantate de UEFISCDI. Prospectiuni S.A. este partenerul industrial cofinantator in cadrul acestor proiecte. Contractele de cercetare se vor desfasura pe o perioada de 3 ani.

1.1.8. Evaluarea serviciilor de explorare miniera

Prospectiuni S.A. are o istorie indelungata de furnizare de servicii miniere de explorare, care sunt acum reactivate si cautam in mod activ sa dezvoltam aceasta parte a activitatii Societatii. Serviciile de explorare miniera vor fi oferite clientilor din Africa, Europa si Asia, ca parte a activitatii de baza. Prospectiuni desfasoara studii geologice multidisciplinare pentru a identifica si intelege mai bine potentialul economic al unei zone. Un astfel de studiu va combina cel putin disciplinele de geofizica (seismice, magnetism si gravimetrie), geologie si geochimie.

1.1.9. Evaluarea serviciilor de logging

In cursul anului 2014, s-a continuat dezvoltarea diviziei de carotaj (investigare in gaura de sonda tubata) si perforare pe piata de servicii din Romania. Aceasta piata este dedicata lucrarilor de dezvoltare si mentanata pentru sondele de petrol si de gaze existente. In prezent, exista peste 30.000 de sonde in Romania, care, potential, pot beneficia de serviciile noastre. Petrom este in proces de externalizare a aproximativ 8.000 - 12.000 de puturi, fie prin vanzare, fie prin contracte specifice de crestere a productiei (Production Enhancement Contracts - PEC). Acest proces a fost intarziat in mod semnificativ in 2014, doar aproximativ 3.000 de sonde fiind transferate operatorilor externi in cadrul contractelor PEC.

In cursul anului 2014, Prospectiuni S.A. - Divizia Logging a executat peste 100 de operatii de investigare geofizica in gauri tubate si a pus in productie numeroase sonde de titei si gaze pentru diversi clienti de pe teritoriul Romaniei.

S-au semnat noi contracte de servicii de investigare in gaura tubata pentru clienti ca Stratum Energy Romania, NIS Petrol Romania, Tacrom Romania SRL, etc. Au continuat colaborarile cu companii externe pentru introducerea de noi tehnologii pe piata romaneasca (Bluespark Energy, Saltel Industries, Archer, Welltec, etc.).

Pentru punerea in productie a sondelor s-au achizitionat noi tipuri de incarcaturi explozive, cu cele mai bune performante la nivel mondial, ale caror rezultate au fost testate si confirmate prin cresterea semnificativa a productiei de titei si gaze la sondele perforate in Romania.

S-a marit cu 20% personalul specializat pentru acest tip de activitate. Tot personalul folosit are o larga experienta in domeniu atat pe plan national, cat si international, lucrarile efectuate avand un inalt grad de calitate si cu respectarea cu strictete a normelor de securitate si sanatate in munca, ca dovada ca pe tot parcursul anului 2014 nu s-au inregistrat nici un fel de incidente.

Pe parcursul anului 2014, cererea pentru serviciile de carotaj si perforare a fost mult mai mica decat s-a anticipat, iar licitatia pentru contractul de perforare pentru Petrom a fost amanata. Pe parcursul anului 2014,

per ansamblu, operatiunile de carotaj si perforare au avut un efect negativ semnificativ asupra rezultatelor financiare ale companiei.

Pentru anul 2015, Divizia Logging isi propune cresterea portofoliului de clienti, introducerea pe piata romaneasca a noi tipuri de servicii de geofizica de sonda, care vor putea sa ajute la cresterea productiei si in acelasi timp, la reducerea cheltuielilor operationale pentru clientii diviziei. Chiar daca activitatea este inca la inceput, rezultatele obtinute si feed-back-ul primit de la clienti este pozitiv, Prospectiuni S.A. urmand sa dezvolte aceasta activitate si in perioada urmatoare.

1.1.10. Evaluarea activitatii societatii privind managementul riscului

Comparativ cu anul 2014, in 2015 se asteapta o scadere a cererii de lucrari (implicit, si a cifrei de afaceri) in domeniul explorarii pentru petrol si gaze, avand in vedere scaderea dramatica a pretului petrolului pe piata mondiala.

Aceasta scadere a pretului petrolului a dus la reducerea valorii investitiilor in domeniu. Aceasta s-a repercutat si in partea de cercetare (upstream) prin amanarea unor proiecte sau/si prin renuntarea la altele (ex.: Romgaz, OMV Petrom).

Aceasta scadere a cererii de lucrari este cauzata si de faptul ca, in anul 2014, Agentia Nationala pentru Resurse Minerale (ANRM) inca nu a ratificat contractele de concesiune de explorare petroliera, din cadrul Rundei a X-a/ 2010, pentru zonele Banat si Crisana si nu a mai organizat sau anuntat nici o alta runda de licitatie pentru concesiuni de explorare petroliera.

Politica ANRM din ultima perioada a dus la scaderea interesului firmelor de petrol pentru Romania, o parte din cele existente chiar anuntandu-si plecarea, printre care: Chevron si Petrofac.

Mentionam ca ANRM intentioneaza sa organizeze o noua runda de licitatie (a XI-a) abia in luna iunie 2015.

In 2014, Prospectiuni S.A. a intampinat mari probleme in obtinerea permiselor de lucru de la autoritati (primarii, Romsilva, Apele Romane) si a avizelor de la proprietarii si arendasii de terenuri, ingreunandu-se astfel foarte mult activitatea pentru lucrarile de achizitie date geofizice. In 2015, situatia s-a mai imbunatatit, dar activitatea inca se desfasoara cu dificultate. Exceptie inca face partea de vest a tarii, respectiv judetele Arad, Bihor si Timis, unde lucrarile de prospectiuni geofizice ale firmelor ADX, MOL si NIS Petrol sunt momentan blocate.

Pentru anul 2015, Societatea are deja contracte semnate pentru lucrari in Romania, in valoare de aproximativ 53 milioane de euro (OMV Petrom, Romgaz, Panfora, Hunt Oil, Amromco), ce acopera circa 70% din capacitatea de productie. In perioada imediat urmatoare vom participa la licitatiile organizate de companiile petroliere pentru lucrarile de achizitii date geofizice in Romania, programate pentru trimestrele 3 si 4 ale acestui an, cu o valoare totala estimata a acestora de aproximativ 37 milioane de euro.

In anul 2014, pe piata interna din Romania au mai aparut doi concurenti pe langa cei traditionali (Geofizika Torun, Geofizika Krakovia, DMT, Acustic, Geofizika Zagreb), acestia fiind Nafta Gas din Serbia si Vikoil din Ucraina care, spre deosebire de ceilalti, si-au deschis deja o sucursala in Romania.

Pe plan extern am participat deja la licitatii in Albania si Egipt, iar rezultatele acestora vor fi publicate in luna iunie. Lucrarile sunt programate a se desfasura in semestrul al doilea al acestui an si primul semestru al anului 2016. Valoarea estimata a acestor lucrari este de 35 milioane de dolari.

De asemenea, in partea a doua a doua a acestui an, intentionam sa participam la licitatiile de lucrari ce vor avea loc in Bulgaria, zona in care operam cu succes din anul 2008.

1.1.11. Evaluarea sistemului de management integrat Q&HSSE

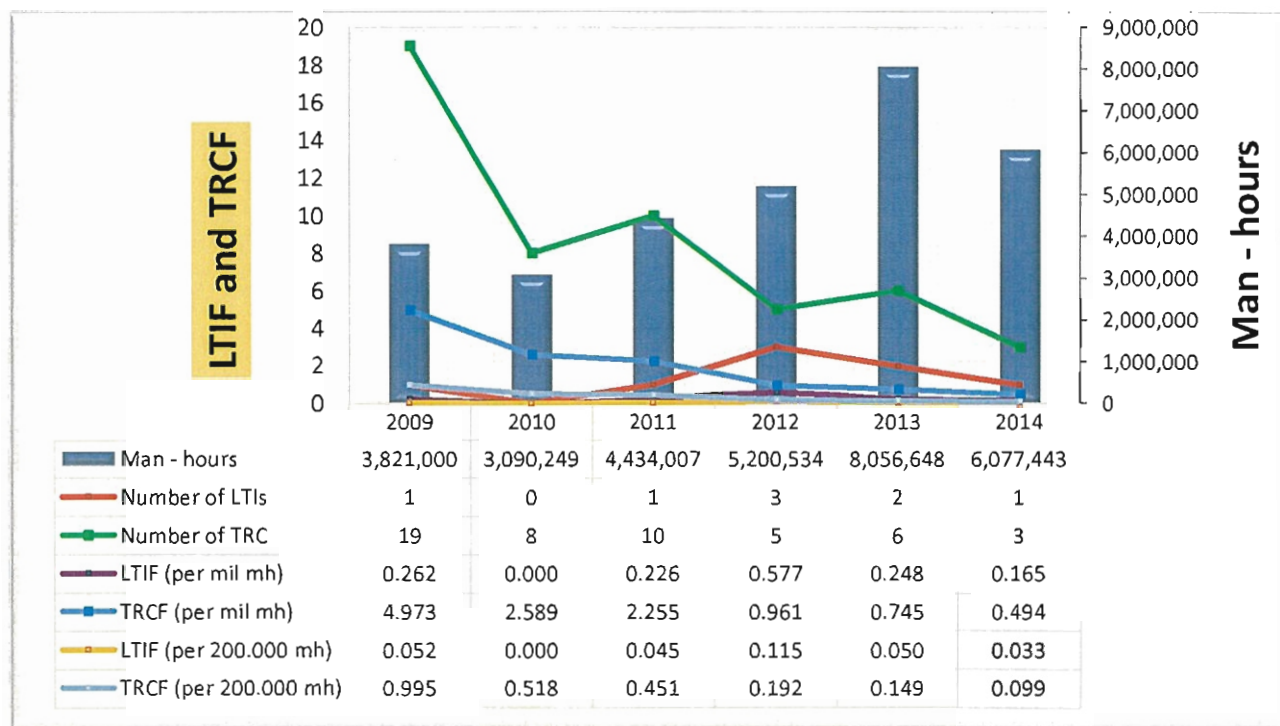
Sistemul de management integrat QHSSE (calitate, sanatate si siguranta ocupationala, securitate si mediu) este gestionat in conformitate cu standardele ISO 9001, ISO 14001 si OHSAS 18001 si certificat din anul 2010.

La ultimul audit de supraveghere, efectuat de organismul de certificare RINA - SIMTEX in luna martie 2014, nu au fost identificate neconformitati, au fost formulate doar cateva recomandari de imbunatatire, rezultand ca sistemul de management integrat al Prospectiuni S.A. este implementat corespunzator si mentinut in mod eficace.

In permanenta, Prospectiuni actioneaza in concordanta cu standardele ISO si OHSAS, precum si cu recomandarile Organizatiei internationale a producatorilor de petrol si gaze (IOGP) si ale Asociatiei internationale a contractorilor de servicii geofizice (IAGC), a carei membra este, in vederea identificarii celor mai bune practici in domeniu.

Siguranta ocupationala, protectia mediului si aspectele de securitate se inscriu atat intre preocuparile esentiale ale managementului de la cel mai inalt nivel, cat si in cele de zi cu zi ale tuturor angajatilor companiei.

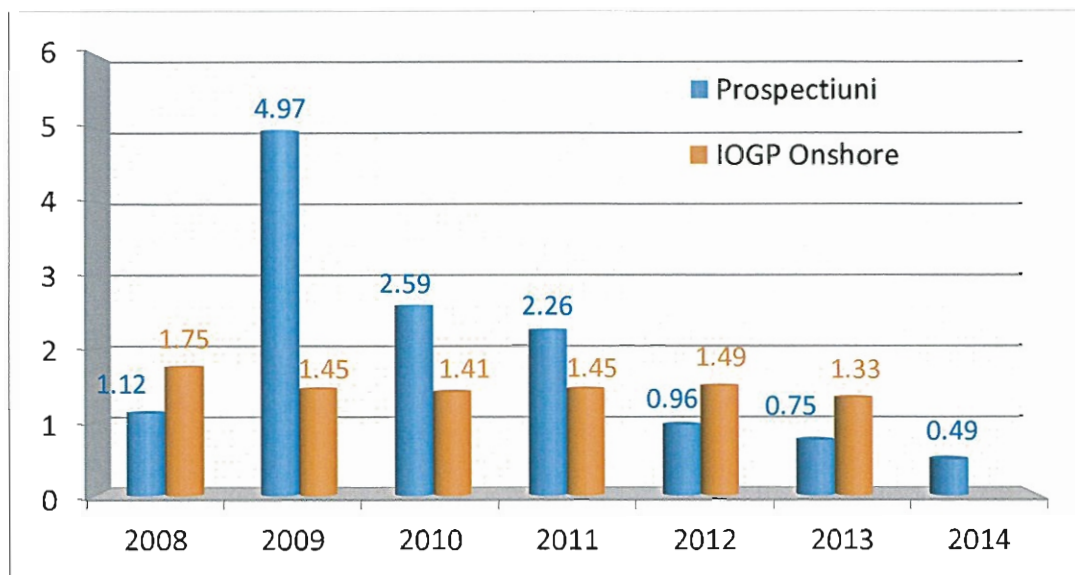
Graficul privind evolutia principalilor indicatori de performanta a sigurantei ocupationale (LTIF, TRCF) ne arata un trend descrescator al valorilor acestora in ultimii trei ani, evidentiind imbunatatirea continua a activitatilor in acest domeniu:



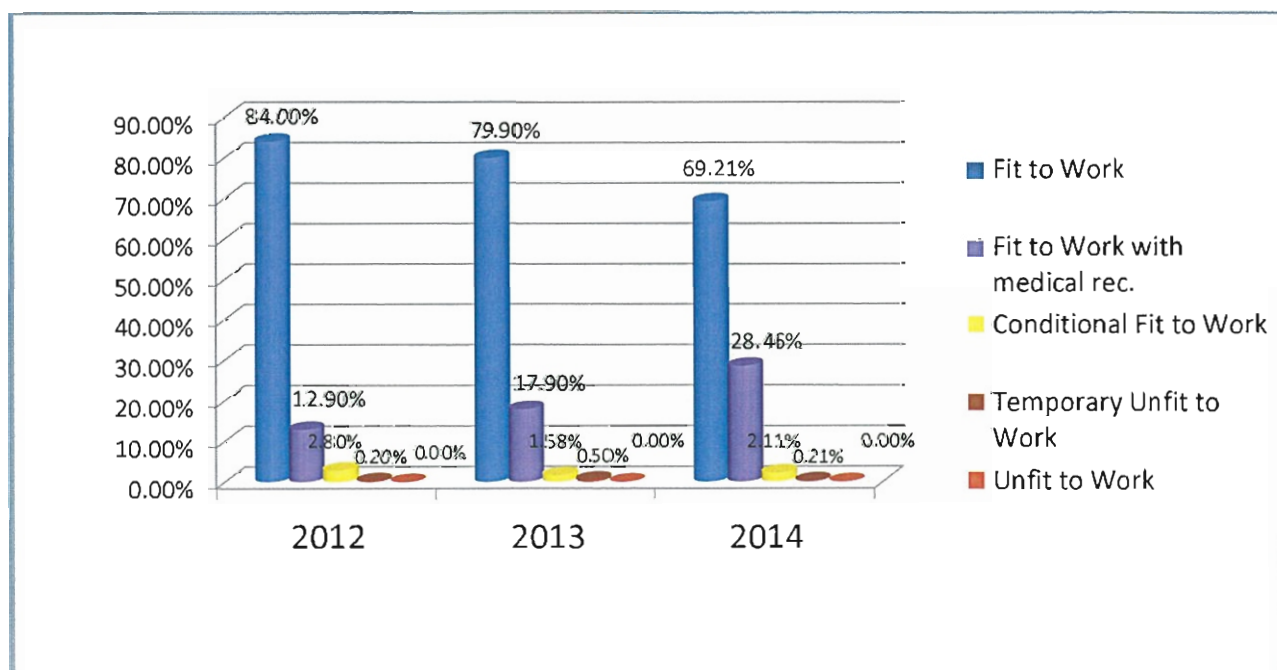
- TRCF - frecventa totalului cazurilor inregistrabile
- LTIF - frecventa ranirilor cu timp de lucru pierdut

Totalul de cazuri inregistrabile (TRC) reprezinta suma urmatoarelor cazuri: raniri cu timp de lucru pierdut (LTI), raniri cu restrictie de munca (RWC) si raniri cu tratament medical (MTC).

Incepand cu anul 2012, valoarea frecventei totalului cazurilor inregistrabile a fost sub valoarea tinta a obiectivului general al Prospectiuni (< 0,26 per 200.000 ore de expunere) si sub valorile statistice inregistrate la nivelul IOGP, dupa cum se poate observa in graficul de mai jos:



Starea de sanatate a personalului la locul de munca este supravegheata continuu, prin evaluarea sanatatii la angajare si controale medicale periodice, in conformitate cu cerintele reglementarilor legale pentru supravegherea sanatatii. Situatia privind starea de sanatate a personalului Prospectiuni, in ultimii trei ani este ilustrata in graficul de mai jos:



În anul 2014, managementul de varf a asigurat resursele necesare pentru securitate și sănătate în muncă:

- Resurse umane și abilități specializate (îmbunătățirea selecției personalului la angajare, instruirii interne și externe, alocarea unui număr suficient de responsabili HSE – corelat cu volumul și complexitatea activităților, alocarea a câte un asistent medical pe schimb la echipele seismice);
- Resurse tehnologice (achiziționarea de echipamente de muncă sigure, dotarea mijloacelor auto cu echipamente de protecție – roll bar, centuri de siguranță pentru toți ocupanții, centuri de siguranță în patru puncte la instalațiile de foraj, GPS, VDO);
- Resurse financiare (pentru echipamente de muncă sigure, sisteme de protecție, EIP, semnalizare de securitate, supravegherea sănătății, materiale pentru acordarea primului ajutor medical de urgență – truse medicale, medicamente – echipamente de semnalizare, alarmare și intervenție în caz de situații de urgență, materiale igienico-sanitare, premieri, instruire etc.) în valoare de circa 2 milioane de lei.

În anul 2015, se vor continua eforturile pentru asigurarea unui mediu de muncă sigur, prin implementarea măsurilor din Planul de prevenire și protecție pentru anul 2015.

O atenție deosebită se va acorda îmbunătățirii siguranței în activitatea de transporturi rutiere, precum și creșterii nivelului culturii HSE la nivelul conducătorilor direcți ai locurilor de muncă și al tuturor executanților.

2. ACTIVELE CORPORALE ALE SOCIETATII

2.1. Amplasarea si caracteristicile principalelor cladiri si terenuri aflate in proprietatea societatii se prezinta astfel:

Nr crt	Adresa	Imobilizare	Suprafata totala (m.p)	Suprafata construita(m.p)
1	Str Caransebes, Nr 1, Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire Sediu S+P+7 Cladire Laboratoare P+3 Cladire Dispensar-Polidinica Alte cladiri si constructii	8.940	2.645
2	Str Coralilor, Nr 20A, 20B,20C,20D,20E,20F Sos Straulesti, nr 69-71 Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire administrativa Cladire Calculator CDC Cladire zid cu 47 boxe Alte cladiri si constructii	17.111,13	5.117,58
3	Str Coralilor, Nr 31, Sector 1, Bucuresti	* Teren	13.736,00	0
4	Str Coralilor, Nr 31A, Sector 1, Bucuresti	* Teren	19.496,14	0
5	Str Modestiei, Nr 1, Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire administrativa Baraca metalica"Depozit Central material+Atelier I.T.P" Baraca Metalica pt. Ateliere	20.741,22	8.243,00

		Litoteca - Laborator pt probe		
		Atelier pt montat tahografe		
		Alte cladiri si constructii		
6	Str Fabrica de Oxigen, Buciumeni, Jud Ilfov	* Teren	2.593,33	785,42
		* Cladiri:		
		Cladire Grup Social Buciumeni		
		Alte cladiri si constructii		
7	Comuna Leordeni, Sat Budisteni, Jud Arges	* Teren	40.640,51	20.194,41
		* Cladiri:		
		Alte cladiri si constructii		
8	Comuna Sinca Veche, Jud Brasov	* Teren	25.910,10	996,29
		* Cladiri:		
		Depozit material exploziv		
		Alte cladiri si constructii		
9	Str Furnica, Nr 52, Sinaia, Jud Prahova	* Teren	1.288,11	176,00
		* Cladiri:		
		Imobil Sinaia		
10	Mogosoia, str. Vinatorilor, nr. 2C, jud Ilfov	* Teren	1.200,82	167,70
		* Teren –drum acces	123,00	
		* Cladiri:		
		• locuinta		
11	San Feliu de Guixsols Spania	*Teren	416	
		*Cladiri:		
12	Comuna Vernesti Jud Buzau	Alte constructii		

13	Localitatea Salcioara	Alte constructii		
	Jud Vaslui			
14	Localitatea Zam	Alte constructii		
	Jud Hunedoara			
TOTAL suprafata		* Teren:	152.196,53	38.325,40

Activele patrimoniale totale, in valoare de 496.351.244 lei, sunt structurate dupa cum urmeaza:

ACTIVE				
A. Imobilizari necorporale:				2.988.882
(concretizate in special in licente software pentru productie si tehnica de calcul)				
B. Imobilizari corporale:				
•	Terenuri			81.273.600
•	Constructii			27.905.430
•	instalatii tehnice si mijloace transport			137.752.880
•	mobilier, aparatura birotica, echipament de protectie a valorilor umane si materiale si alte active corporale			623.936
•	avansuri si imobilizari in curs			796.048
Total				248.351.894
C. Imobilizari financiare:				
•	interese de participare			77.045.644
•	alte imprumuturi			29.417
•	Ajustare pentru depreciere de valoare a activelor financiare			(22.072.920)
Total				55.002.141
D. Active circulante:				
•	stocuri si productie in curs			22.127.269
•	creante comerciale si alte creante			161.097.277

• casa si conturi la banci	5.681.085
Total	188.905.631
E. Cheltuieli in avans:	1.102.696
Total active la 31.12.2014	496.351.244

Correspondenta in pasiv a activelor patrimoniale enumerate mai sus, se concretizeaza in urmatoarele:

A. DATORII

- datorii ce trebuie platite intr-o perioada mai mica de un an	169.526.771
- datorii ce trebuie platite intr-o perioada mai mare de un an	9.257.186

Total datorii	178.783.957
----------------------	--------------------

B. PROVIZIOANE	11.383.953
-----------------------	-------------------

C. VENITURI IN AVANS	-
-----------------------------	----------

D. CAPITALURI, REZERVE, PROFIT

- capital social subscris si varsat	71.804.872
- rezerve din reevaluare	95.295.601
- rezerve legale	11.171.056
- rezerve reprezentand surplusul realizat din rezerve din reevaluare	5.017.047
- alte rezerve (mrt. pret., fd. dezvolt.)	29.922.962
- rezultatul reportat	156.163.052
- repartizari din profitul anului 2014	-
- profit nerepartizat inainte de Hotararea AGA	-

Total capitaluri	306.183.334
-------------------------	--------------------

Total pasive la 31.12.2014	496.351.244
-----------------------------------	--------------------

La sfarsitul anului 2014, Prospectiuni S.A. a inregistrat active patrimoniale in valoare totala de 496.351.244 lei, mai mici cu 32.180.069 lei fata de anul 2013.

Totalul datoriilor la sfarsitul anului 2014 este mai mare cu 47.662.559 lei fata de sfarsitul anului 2013, iar activul net al Societatii la data de 31 decembrie 2014 a scazut cu 63.162.665 lei fata de aceeaasi perioada a anului anterior, ajungand la valoarea de 306.183.334 lei.

SITUATIA INVESTITIILOR SI A AMORTIZARILOR CORPORALE

Imobilizari corporale si necorporale la data de 31 decembrie 2014 se prezinta dupa cum urmeaza:

I	imobilizari corporale	248.351.894 lei
II	imobilizari necorporale	2.988.882 lei

Imobilizari necorporale

Imobilizarile necorporale cuprind, in principal, licente si software-uri pentru productie. Societatea a capitalizat costuri de explorare (in anii 2012 si 2013 s-au capitalizat costuri in valoare totala de 3.823.223 lei). Intentia Societatii este de a transfera intreaga activitate de explorare a carierei de la Zam, implicit si aceasta capitalizare, catre Econsa Grup S.A., societate detinuta de Prospectiuni S.A. Din motive de prudenta economica, Societatea a decis inregistrarea unei ajustari pentru deprecierea acestui activ necorporal in totalitate la data de 31 decembrie 2013, ajustare ce se regaseste in evidentele contabile si la data de 31 decembrie 2014.

Cele mai semnificative intrari din cursul anului 2014 au fost reprezentate de: licente MESA - 6 bucati, licente SAP - 4 bucati, portal intranet Charisma, licenta VMWare, licenta Forticare si alte licente, cu o valoare totala de 419.368 lei.

Imobilizari corporale

Intrarile de imobilizari corporale din cursul anului 2014, provenite din imobilizari corporale in curs, se refera, in principal, la echipamente si utilaje specifice activitatii de prospectare seismica. Achizitiile cele mai importante in 2014 se prezinta astfel:

- Vibratoare UNIVIB PLS 326 – 5 bucati + accelerometre – 11 bucati, cu o valoare totala de 7.024.739 lei;
- RAS - Electroda generator de neutroni (Canada) – 2 bucati, cu o valoare totala de 3.539.377 lei;
- Doua autospeciale de investigatii geofizice marca Mercedes produse de firma Koller Germania, cu o valoare totala de 4.411.313 lei;
- Tractoare TAF 690 amenajate pentru transport materiale + cisterna – 10 bucati, cu o valoare totala de 2.214.919 lei;
- Tractoare Mat Craiova DT542 - 15 bucati + instalatii de foraj pe tractor - 15 bucati, cu o valoare totala de 2.075.455 lei;
- Echipament pentru activitatea diviziei de logging – Carotaj de productie (Canada), cu o valoare totala de 1.755.568 lei;
- Spooling cable - Echipament schimbare si rulare cablu 15/32 pentru divizia de logging, cu o valoare totala de 1.120.282 lei;
- Sursa radioactiva de Am-Be pentru carotajul neutronic produsa in SUA, cu o valoare de 758.001 lei;
- Electroda multifinger, Electroda acustic de cimentare, cu o valoare totala de 892.718 lei;
- Echipament de prevenire si etansare pe cablu 5.000 psi - 2 bucati + upgrade la 10.000 psi, cu o valoare totala de 561.373 lei;

- Sasiu Man 12T + echipament de suprafata, cu o valoare totala de 256.767 lei;
- Electroda K10 quatz - 2 bucati, Electroda neutronic compensat - 2 bucati, cu o valoare totala de 475.948 lei;
- Imprimanta elite - 2 bucati, Lansator M20 - 3 bucati, Sursa gamma - 2 bucati, Echipament Radalert, Sistem mentenanta cablu, Dozimetru cu camera de ionizare, Descentror perforator - 4 bucati, calculator UPN, cu o valoare totala de 273.341 lei;
- Set cabluri VE400 - 4 bucati, cu o valoare totala de 234.765 lei;
- Upgrade Statie Telemetrica cu server 1.000 428xl, cu o valoare totala de 83.178 lei;
- Instalatie de foraj detasabila - 1 bucata, upgrade transmisie vibrator - 1 bucata, cu o valoare totala de 112.150 lei;
- Laptop-uri, calculatoare, imprimante, NOC, servere, sisteme acces radio - 29 bucati, cu o valoare totala de 183.861 lei;
- Tun GUS - generator unde seismice - 1 bucata, instalatie foraj EA410 - 1 bucata, cu o valoare totala de 37.067 lei;
- Containere - 3 bucati, kit radio TRX, Detector radio, aer conditionat - 3 bucati, tester diagnoza, cabina paza, susceptibilimetru SM30, dispozitiv demontare cauciucuri, cu o valoare totala de 100.247 lei;
- Aparat pentru masurat vibratiile VMS2000P - 2 bucati, cu o valoare de 27.160 lei;
- Balanta analitica, agitator pentru echivalent de nisip, electromantle - 2 bucati, cu o valoare totala de 38.211 lei;
- Sistem supraveghere video + avertizare incendiu + efracție – 5 bucati, cu o valoare totala de 38.725 lei.

Urmarind scaderea valorii imobilizarilor corporale in cursul anului 2014, comparativ cu existentul la 31 decembrie 2013, aceasta se prezinta astfel:

Imobilizarea corporala	Sold la 31.12.2013	Sold la 31.12.2014	Diferenta
Terenuri si constructii	110.772.743	109.179.030	(1.593.713)
Instalatii tehnice si masini	155.110.829	139.811.147	(15.299.682)
Alte instalatii, utilaje si mobilier	702.216	623.936	(78.280)
Avansuri si imobilizari in curs	22.206.459	1.256.088	(20.950.371)
Ajustare pentru depreciere de valoare a activelor corporale	-	(2.058.267)	(2.058.267)
Ajustare pentru deprecierea de valoare a activelor corporale in curs	-	(460.040)	(460.040)
TOTAL	288.792.247	248.351.894	(40.440.353)

Reducerile de imobilizari corporale sunt reprezentate, in principal, de vanzarea de active vechi (instalatii de foraj FSC pe DAC, tractoare TAF, calculatoare) in valoare totala de 142.653 lei, precum si de casarile de active vechi (radio telefoane mobile, aparate de aer conditionat, instalatii foraj ground hog, ciocane de fund, echipamente de statie, bretele geofoni, autocisterne transport fluid foraj, autoturism Nissan, mobilier de birou, dulapuri metalice, calculatoare, imprimante, softuri) in valoare totala bruta de 28.224.222 lei, valoarea neta fiind de 1.147.190 lei.

3. PIATA VALORILOR MOBILIARE

3.1. Precizarea pietelor din Romania si din alte tari pe care se negociaza valorile mobiliare

La data de 31.12.2014, capitalul social al Prospectiuni S.A. era de 71.804.872,50 lei, divizat in 718.048.725 actiuni nominative, dematerializate, cu valoarea nominala de 0,10 lei.

Actiunile Prospectiuni S.A. sunt tranzactionate la Bursa de Valori Bucuresti - piata RASDAQ, sub simbolul PRSN, iar registrul actionarilor este administrat de Depozitarul Central S.A. Bucuresti.

Structura actionariatului Prospectiuni S.A. la sfarsitul anului 2014 se prezinta astfel:

- S.C. Tender S.A. cu o participatie de 55,707% din capitalul social;
- S.I.F. Muntenia cu o participatie de 11,826% din capitalul social;
- alte persoane juridice cu o participatie de 21,698% din capitalul social;
- persoane fizice cu o participatie de 10,769% din capitalul social.

Capitalizarea bursiera a Societatii la sfarsitul anului 2014 a fost de 69.650.726,33 lei, pretul de inchidere in ultima zi de tranzactionare la BVB a anului 2014 fiind de 0,097 lei/ actiune.

In data de 06.05.2014, **Romanian Opportunities Fund**, cod fiscal SW154100, administrat de UniCredit Tiriac Bank, a notificat Societatea ca in urma operatiunii de cumparare, pe o piata secundara, a depasit pragul de 5% din totalul drepturilor de vot detinute la Prospectiuni S.A, respectiv detine 37.019.900 actiuni (5,1556% din capitalul social).

Societatea de Investitii Financiare Transilvania S.A., cod fiscal RO 3047687, a informat Societatea in data de 18.12.2014, ca in urma operatiunii de cumparare, pe o piata secundara, a depasit pragul de 5% din drepturile de vot detinute la Prospectiuni S.A., respectiv detine 36.061.848 de actiuni (5,02% din capitalul social).

Structura actionariatului Societatii la 31 decembrie 2013 si la 31 decembrie 2014 este:

Denumire	31 decembrie 2012			31 decembrie 2013		
	%	Numar de actiuni	Valoare	%	Numar de actiuni	Valoare
Tender S.A.	55,707%	400.000.035	40.000.004	55,707%	400.000.035	40.000.004
SIF 4 Muntenia	11,826%	84.917.900	8.491.790	11,826%	84.917.900	8.491.790
Alti actionari (persoane juridice)	22,037%	158.238.505	15.823.850	21,698%	155.804.177	15.580.418
Alti actionari (persoane fizice)	10,430%	74.892.285	7.489.229	10,769%	77.326.613	7.732.660
Total	100%	718.048.725	71.804.872	100%	718.048.725	71.804.872

3.2. Descrierea politicii Societatii cu privire la dividende. Precizarea dividendelor cuvenite/platite/acumulate in ultimii 3 ani si, daca este cazul, a motivelor pentru eventuala micșorare a dividendelor pe parcursul ultimilor 3 ani

Adunarea Generala Ordinara a Actionarilor din 27.04.2012 a decis distribuirea de dividende, din profitului net realizat in anul 2011, catre actionarii Societatii, in valoare totala de 4.502.165 lei, respectiv valoarea bruta pe actiune de 0.00627 lei

Profiturile nete obtinute de Societate, aferente anilor 2012, 2013, 2014 au fost utilizate, dupa constituirea rezervelor legale, ca sursa de finantare pentru programele de investitii.

3.3. Descrierea oricaror activitati ale Societatii de achizitionare a propriilor actiuni

In cursul anului 2014 nu au fost derulate astfel de actiuni.

3.4. In cazul in care Societatea are filiale, precizarea numarului si a valorii nominale a actiunilor emise de societatea-mama detinute de filiale

Actiuni detinute la entitati afiliate

Societate	Sold 31 decembrie 2014	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
Econsa Grup S.A.	12.008.677	1.691.363	98,26%
Prospectiuni Divizia de Paza si Protectie SRL	2.000	100	100,00%
Prospect Geoservices SARLU	2.027	50	100,00%
Codecs S.A.	1.478.587	50.990	51,00%
Esparom S.A.	2.338	935	2,50%
Grup Energetic Tender S.A.	75	30	0,68%
Prospectiuni SARL Senegal	67.040	990	99,00%
Micro Active Invest SRL	180	18	90,00%
Prospectiuni Real Estate SRL	180	18	90,00%

Prospectiuni Exploration Management Services

Serbia	2.465.503	---	100,00%
--------	-----------	-----	---------

Ajustari de valoare a activelor financiare:

Econsa Grup S.A.	(4.417.250)
------------------	-------------

CODECS S.A.	(1.478.587)
-------------	-------------

Total	10.130.771
--------------	-------------------

Investitii detinute ca imobilizari

Societate	Valoare la 31 12 2014	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
RAFO S.A.	59.780.786	23.912.314	2,72%
ZETA Petroleum Limited	1.238.250	1.108.039	2,12%
Ajustari de valoare a activelor financiare:			
RAFO S.A.	(14.945.196)		
ZETA Petroleum Limited	(1.231.887)		
Total Investitii detinute ca imobilizari	44.841.953		
Alte imprumuturi	29.417		
Total Imobilizari financiare	55.002.141		

Actiuni detinute la entitati afiliate

La data de 29 septembrie 2014, valoarea imprumuturilor acordate in anul precedent catre Prospectiuni Exploration Management Services a fost convertita in aport la capitalul social al acesteia, in suma totala de 2.465.503 lei, dupa cum este prezentat si in Nota 10.2 din Situatiile financiare individuale statutare la 31 decembrie 2014.

Investitii detinute ca imobilizari

Actiunile RAFO S.A. Onesti au fost dobandite prin conversia creantelor in valoare totala de 45.834.133 lei, fata de RAFO S.A Onesti in actiuni ca urmare a Hotararii Adunarii Generale a Actionarilor din 22.01.2008. Aceasta Hotarare a fost luata pe baza Raportului Curent din data de 20.11.2007 al Adunarii Generale Extraordinaire a Actionarilor RAFO, prin care s-a transmis Bursei de Valori Bucuresti majorarea capitalului social si noua structura a actionariatului in care Prospectiuni S.A. participa la capitalul social cu suma de 45.834.133 lei, echivalenta cu 18.333.653 actiuni, aceasta procedura de conversie finalizandu-se in anul 2009.

In luna ianuarie 2010, Prospectiuni S.A. a mai dobandit un numar de 5.578.661 actiuni la RAFO S.A. Onesti (reprezentand 13.946.653 lei la valoare nominala de 2,5 lei/actiune) in schimbul unei creante detinute de Prospectiuni S.A. asupra Tender S.A., astfel, la finele anului 2010, Prospectiuni S.A. ajungand sa detina un numar total de 23.912.314 actiuni la Rafo S.A., cu o valoare totala de 59.780.786 lei, reprezentand 2,7235% din capitalul social al RAFO S.A. Onesti.

In baza unui Memorandum de intelegere incheiat in data de 13.08.2009 cu Grupul Petrochemical, Prospectiuni S.A. va prelua de la acesta activele rafinaria Darmanesti, fabrica Biocetan si sase terenuri situate in Cluj, Brasov si Hunedoara, in schimbul intregului pachet de actiuni pe care Prospectiuni S.A. il detine la RAFO S.A. Onesti (23.912.314 actiuni).

Pana in prezent au fost intreprinse actiuni la nivelul celor doua societati, Prospectiuni S.A. si RAFO S.A., necesare atingerii scopului Memorandumului de intelegere. Astfel, Prospectiuni S.A. in cadrul adunarii generale a actionarilor din data de 5 octombrie 2011, a hotarat aducerea ca aport in natura a pachetului de actiuni detinute de Prospectiuni S.A. la RAFO S.A. Onesti, la capitalul social al societatii cu raspundere limitata Micro Active Invest SRL, societate la care Prospectiuni S.A. detine calitatea de asociat majoritar. De asemenea, RAFO S.A. a intreprins demersuri in vederea majorarii capitalului social al Petrochemical Trading SRL, cu activele mentionate mai sus.

La 31 decembrie 2014, aceasta tranzactie se afla inca in curs de implementare, nefiind inca finalizate toate etapele prevazute in Memorandumul de intelegere incheiat cu Grupul Petrochemical. Una dintre aceste etape o reprezinta evaluarea activelor ce fac obiectul tranzactiei, ce se deruleaza cu dificultate ca urmare a complexitatii si structurii activelor, aceasta etapa fiind absolut necesara in finalizarea tranzactiei.

De asemenea, in paralel cu procesul de evaluare, se discuta cu Grupul Petrochemical posibilitatea modificarii structurii activelor oferite in schimbul pachetului de actiuni RAFO, astfel incat sa se poata acoperi eventualele diferente de valoare rezultate dupa evaluare.

Avand in vedere rezultatele financiare ale RAFO S.A, publicate pentru exercitiul financiar incheiat la data de 31 decembrie 2014, exista indicii ca ar putea exista pierderi de valoare asupra actiunilor detinute.

Avand in vedere aceasta viitoare tranzactie, cat si faptul ca actiunile RAFO S.A. Onesti nu sunt tranzactionate in mod constant pe piata bursiera, la 31 decembrie 2014, Conducerea Prospectiuni S.A., a considerat ca este necesara inregistrarea unei ajustari pentru pierderi de valoare asupra acestei investitii, astfel ca la data de 31 decembrie 2014, actiunile pe care Societatea le detine la RAFO S.A. sunt evaluate la costul istoric, mai putin ajustarile pentru pierderi de valoare aferente in valoare de 14.945.196 lei.

Partile sociale detinute de Prospectiuni S.A. ca imobilizari financiare la societatile Zeta Petroleum si RAFO S.A. Onesti sunt inregistrate la cost, mai putin eventuale ajustari de valoare, in situatia in care exista indicii de depreciere, conform politicii contabile descrisa in Nota 6 d.

La 31 decembrie 2014, Conducerea Societatii considera ca a înregistrat suficiente ajustari de valoare acolo unde au existat indicii de depreciere aferente imobilizarilor financiare prezentate mai sus (RAFO: 14.945.196 lei si Zeta Petroleum: 1.231.887 lei).

In iunie 2014, Prospectiuni S.A. a vandut cele 568.024 actiuni detinute la Stratum Energy (costul de achizitie fiind de 1.607.731 lei) pentru suma de 850.000 USD, echivalentul a 2.745.925 lei Societatea avand un castig din vanzarea acestei investitii.

In timpul anului 2014, Prospectiuni S.A. nu a incasat de la niciuna dintre societatile de mai sus dividende.

3.5. In cazul in care Societatea a emis obligatiuni si/ sau alte titluri de creanta, prezentarea modului in care Societatea isi achita obligatiile fata de detinatorii de astfel de valori mobiliare

In perioada de raportare Societatea nu a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta.

4. CONDUCEREA SOCIETATII

4.1. Prezentarea listei administratorilor societatii comerciale

Prospectiuni S.A. este administrata de un Consiliu de Administratie format din sapte membri: sase persoane fizice si o persoana juridica, numiti prin Hotararea Adunarii Generale a Actionarilor din data de 16.03.2012.

Componenta Consiliului de Administratie este urmatoarea:

- dl Gehrig Stannard Schultz – varsta 50 ani, inginer geofizician, Presedinte al C.A. si Director General, detine 237.000 actiuni, cu o cota de participare de 0,0330% din capitalul social;
- dna Tender Nicoleta - Daniela - varsta 46 ani, doctor in stiinte juridice, detine 439.600 actiuni, cu o cota de participare de 0,0612% din capitalul social;
- dl Petrisor Nicolae - varsta 57 ani, jurist, detine 140.000 actiuni, cu o cota de participare de 0,0195% din capitalul social;
- dl Gubandru Traian - varsta 74 ani, economist, detine 496.800 actiuni, cu o cota de participare de 0,0692% din capitalul social;
- dl Tiberiu Tender - varsta 61 ani, inginer, detine 140.000 actiuni, cu o cota de participare de 0,0195% din capitalul social;
- dl Mircea Constantin - varsta 53 ani, inginer, detine 154.700 actiuni, cu o cota de participare de 0,0215% din capitalul social;
- S.C. Palmer Capital RO S.R.L., reprezentata de Făder Cristian Robert, varsta 34 ani, economist, care detine 264.484 actiuni, cu o cota de participare de 0,0368% din capitalul social.

4.2. Prezentarea listei membrilor conducerii executive a societatii comerciale.

In anul 2014, conducerea executiva a Societatii a fost asigurata de:

- dl Gehrig Stannard Schultz , Presedinte al C.A. si Director General, detine 237.000 actiuni (0,0330% din capitalul social);
- dl Andrew Cristopher Clark, Presedinte, nu detine actiuni;
- dl Marius Milea, Director Operatiuni, detine 235.200 actiuni (0,0328% din capitalul social);
- dl Mihail Mitroi, Director HSEQ, detine 157.675 actiuni (0,0220% din capitalul social);
- dl Timothy Howard Branch, Vicepresedinte Operatiuni Internationale, detine 140.000 actiuni (0,0195% din capitalul social);
- dl Mihail Gubandru, Director Financiar, detine 31.000 actiuni (0,0043% din capitalul social);
- dl Norin Marian Popescu, Vicepresedinte Resurse Umane, nu detine actiuni.

4.3. Pentru toate persoanele prezentate la 4.1. si 4.2. precizarea eventualelor litigii sau proceduri administrative in care au fost implicate, in ultimii 5 ani, referitoare la activitatea acestora in cadrul emitentului, precum si acelea care privesc capacitatea respectivei persoane de a-si indeplini atributiile in cadrul emitentului

Membrii Consiliului de Administratie si conducerea executiva nu au fost implicati in litigii sau proceduri administrative, referitoare la activitatea lor sau in ce priveste capacitatea lor de a-si exercita atributiile.

5. SITUATIA FINANCIAR – CONTABILA

Elemente de bilant – venituri – cheltuieli – profit:			-lei-
ELEMENTUL	ANUL		
	2012	2013	2014
ACTIVE TOTALE din care:	461.885.784	528.531.312	496.351.244
- IMOBILIZARI CORPORALE	222.920.147	288.792.247	248.351.894
- Active circulante din care	156.080.256	159.392.366	188.905.631
- Stocuri	14.413.328	20.306.856	22.127.269
- Creante	114.075.193	126.960.811	161.097.277
- Disponibilitati	27.591.735	12.124.699	5.681.085
- Capitaluri din care:	345.780.553	369.345.998	306.183.334
- Capital social	71.804.872	71.804.872	71.804.872
- Cifra de afaceri	314.358.626	382.439.341	307.079.381
- Venituri totale	344.762.884	415.105.086	329.322.762

- Cheltuieli totale din care:	322.216.866	390.625.366	392.513.843
- Cheltuieli cu mat. prime si materiale	45.522.039	50.950.297	35.111.804
- Cheltuieli cu personalul	87.182.572	110.431.034	97.010.837
- Cheltuieli cu prestatii externe	96.011.435	114.542.557	100.727.628
- Numar mediu de salariat	1.784	2.429	1.978
- Provizioane totale din care:	15.944.643	30.367.525	52.325.884
- Pentru deprecierea imobilizarilor financiare detinute	-	1.150.166	16.177.083
- Pentru deprecierea stocurilor	93.800	279.959	2.306.128
- Pentru deprecierea serviciilor in curs de executie	-	10.650.275	7.834.243
- Pentru creante incerte	3.122.334	7.428.787	26.008.430
- Provizion pentru bonusuri angajati aferente activitatii anului	12.239.104	10.858.337	-
- Provizion pentru concedii neefectuate in an	-	-	-
- Provizion litigii	-	-	-
- Provizion impozite	489.405	-	-
- Profit brut	22.546.018	24.479.720	(63.191.081)
- Profit net din care:	17.295.121	18.647.387	(63.191.256)
- Rezerva legala	1.127.301	1.223.986	-
- Dezvoltare	16.167.810	17.423.401	-

In evolutie, elementele de bilant reflecta o scadere a activelor totale, cu 32.180.068 lei fata de anul trecut.

O evolutie negativa au inregistrat si capitalurile, cu 17,10 % mai mici fata de 2013, generata in principal

de pierdere obtinuta in anul 2014.

Veniturile totale si cifra de afaceri au cunoscut o scadere in anul 2014 fata de anul trecut, cauzate atat de scaderea veniturilor interne de la 355.098.619 lei la 271.374.517 lei, in timp ce veniturile externe au scazut de la 27.340.722 lei la 35.704.864 lei.

Principalii beneficiari ai serviciilor prestate de societate au fost: OMV Petrom S.A., S.N.G.N. Romgaz S.A., Chevron, Aurelian etc.

Cheltuieli	Ponderea in cheltuieli	
	2013	2014
Cheltuieli materii prime si materiale	13,04%	8,95%
Cheltuieli cu personalul	28,27%	24,72%
Cheltuieli cu prestatiile externe	29,32%	25,66%

Se constata ca materiile prime si materialele inregistreaza o usoara scadere ca pondere in total cheltuieli. In valoare absoluta, acestea au scazut cu 15.838.493 lei, ca urmare a diminuarii volumului de lucrari si, in consecinta, a consumului mai mic de materii prime (in principal material explozibil).

Ponderea cheltuielilor cu personalul inregistreaza o usoara scadere, data scaderii activitatii. Cheltuielile de personal au scazut in 2014, comparativ cu 2013, cu 13.420.197 lei (12,15%), Societatea optimizandu-si costurile in acest sens.

Se constata ca ponderea prestatilor externe in total cheltuieli, a scazut de la 29,32% in 2013, la 25,66%. In valoare absoluta, acestea au scazut cu 13.814.929 lei, ca urmare a scaderii costurilor legate de serviciile de foraj, topografie, cazare, paza etc., inregistrate la activitatea din tara cat si din afara ei.

INDICATORI DE EFICIENTA SI RENTABILITATE

Denumire	2013	2014
I. Indicatori de lichiditate		
<i>Indicatorul lichiditatii curente</i>		
Active curente (A)	159.392.366	188.905.631
Datorii curente (B)	121.864.212	169.526.771
A/B in numar de ori	1,31	1,11
<i>Indicatorul lichiditatii imediate</i>		
Active curente (A)	159.392.366	188.905.631
Stocuri (B)	20.306.856	22.127.269
Datorii curente (C)	121.864.212	169.526.771
(A-B)/C in numar de ori	1,14	0,98
II. Indicatori de risc		
<i>Indicatorul gradului de indatorare</i>		
Capital imprumutat (A)	11.121.518	2.035.721
Capitaluri proprii (B)	369.345.998	306.183.334
A/B*100	3,01%	0,66%
<i>Indicatorul gradului de acoperire a dobanzilor</i>		
Profit/(Pierdere) Brut (A)	24.479.720	
Cheltuiala cu dobanda (B)	3.462.062	
A/B	7,07	negativ
III. Indicatori de gestiune		
<i>Viteza de rotatie a stocurilor</i>		
Stoc mediu (A)	17.360.092	21.217.063
Costul vanzarilor (B)	370.561.058	351.200.458
(A/B)*365 in numar de zile	17,10	22,05
<i>Viteza de rotatie a debitelor (clienti)</i>		
Clienti (A)	121.098.218	157.680.044
Cifra de afaceri (B)	382.439.341	307.079.381
(A/B)*365 in numar de zile	115,58	187,42
<i>Viteza de rotatie a creditelor (furnizori)</i>		
Furnizori (A)	54.728.599	51.471.435
Cifra de afaceri (B)	382.439.341	307.079.381
(A/B)*365 in numar de zile	52,23	61,18

<i>Cifra de afaceri (B)</i>	382.439.341	307.079.381
<i>(A/B)*365 in numar de zile</i>	52,23	61,18
<i>Denumire</i>	2013	2014
<i>Viteza de rotatie a activelor imobilizate corporale</i>		
<i>Cifra de afaceri (A)</i>	382.439.341	307.079.381
<i>Active imobilizate (B)</i>	288.792.247	248.351.894
<i>(A/B) in numar de ori</i>	1,32	1,24
<i>Viteza de rotatie a activelor totale</i>		
<i>Cifra de afaceri (A)</i>	382.439.341	307.079.381
<i>Active totale (B)</i>	528.531.312	496.351.244
<i>(A/B) in numar de ori</i>	0,72	0,62
IV. Indicatori de profitabilitate		
<i>Rentabilitatea capitalului angajat</i>		
<i>Profit/(Pierdere) brut (A)</i>	24.479.720	
<i>Capital angajat (B)</i>	395.283.148	
<i>(A/B)*100</i>	6%	negativ
<i>Marja bruta din vanzari</i>		
<i>Profit/(Pierdere) brut din vazari (A)</i>	24.479.720	
<i>Cifra de afaceri (B)</i>	382.439.341	
<i>(A/B)*100</i>	6%	negativ
<i>Rezultat pe actiune</i>		
<i>Profit/(Pierdere) net (A)</i>	18.647.387	
<i>Numar de actiuni (B)</i>	718.048.725	
<i>(A/B) lei pe actiune</i>	0,0260	negativ

Indicatorii prezentati mai sus sunt detalati in OMF 3055/2009.

Gradul de indatorare a scazut de la 3,01% in anul 2013 la 0,66% pe fondul rambursarii si/ sau prelungirii valabilitatii liniilor de credit contractate, dupa cum este prezentat in Nota 5 b) din Situatiile Financiare individuale statutare la data de 31 decembrie 2014

In anul financiar 2014, din cauza greutatilor survenite in desfasurarea activitatii, se observa o scadere a ritmului de colectare a creantelor: viteza de rotatie a debitorilor-clienti ajungand la 187,42 zile, fata de 115,58 zile in anul 2013.

Viteza de rotație a imobilizărilor corporale a scăzut (1,24 în 2014, față de 1,32 în 2013) ca urmare a păstrării proporției între cifrei de afaceri și imobilizările corporale, pe fondul menținerii relativ constante a volumul de activitate în anul 2014, comparativ cu anul 2013.

	2013	2014
Rezultatul net al exercitiului financiar	18.647.387	(63.191.256)
Fluxuri de numerar din activități de exploatare:		
<i>Ajustări pentru:</i>		
Amortizare și ajustări de depreciere privind imobilizările corporale și necorporale	38.680.629	46.613.475
Cheltuiala cu impozit pe profit	5.832.333	-
(Profit)/Pierdere din vânzarea respectiv casarea imobilizărilor corporale și necorporale	(308.311)	1.025.636
Venituri din dobânzi	(1.256.273)	(1.478.803)
Cheltuieli privind dobânzile	3.462.062	4.487.444
Cheltuieli din exploatare privind provizioanele pentru active circulante, net	16.176.857	22.913.597
Venituri din provizioane pentru riscuri și cheltuieli	(1.870.172)	-
Venituri din producția de imobilizări	(3.959.968)	(1.263.826)
Venituri din servicii în curs de execuție	-	(4.858.734)
Pierdere/(Profit) din vânzarea imobilizărilor financiare	=	(1.138.194)
Ajustări de depreciere privind imobilizările financiare	-	20.841.033
Profitul din exploatare înainte de schimbări în capitalul circulant	75.404.544	23.950.372
(Creștere)/ Descreștere a creanțelor comerciale și de altă natură	(14.590.780)	(56.446.638)
(Creștere)/ Descreștere a stocurilor	(1.682.514)	20.455.820
	1.877.097	(274.718)

(Descreștere)/ Creștere a datoriilor comerciale și	52.870.464	6.474.201
de altă natură	(13.618.667)	25.393.875
Impozit pe profit plătit	(8.749.727)	-
Dobânzi plătite	(3.462.062)	(4.487.444)
Numerar generat din activități de exploatare	88.048.355	15.065.468

Fluxuri de numerar din activități de investiție:

Plăți pentru achiziționarea de imobilizări corporale și financiare	(84.437.278)	(2.208.033)
Încasări din vânzarea de imobilizări corporale și financiare	898.279	2.888.578
Dobânzi încasate	1.256.273	1.478.803
Împrumuturi acordate partilor afiliate	(14.215.290)	(16.831.590)
Împrumuturi încasate de la partile afiliate	1.738.392	-
Numerar utilizat în activități de investiție	(94.759.624)	(14.672.242)

Fluxuri de numerar din activități de finanțare:

Trageri din împrumuturi	15.243.721	21.731.939
Rambursări de împrumuturi	(11.298.047)	(16.700.983)
Plata datoriilor aferente leasingului financiar	(12.813.441)	(11.867.795)
Plata dividendelor	-	-
Numerar generat din activități de finanțare	(8.867.767)	(6.836.839)

(Descreșterea)/ creșterea netă a numerarului și echivalentelor de numerar	(15.579.036)	(6.443.613)
Numerar și echivalente de numerar la începutul exercitiului financiar Nota 10.8	18.734.334	3.155.298
Numerar și echivalente de numerar la sfârșitul exercitiului financiar	3.155.298	(3.288.315)

În 27.06.2014 Prospectiuni SA a contractat un credit pentru capital de lucru, pe termen scurt, overdraft cu trageri controlate, până la utilizarea completă inițială a acestuia, în valoare de 13.500.000 lei, de la EximBank SA, conform contractului de credit nr. 39-DCSFP, pentru 12 luni, cu o dobândă aplicabilă ROBOR la 3 luni și o marjă de risc de 3,1% p.a.. Scadența acestui overdraft este în 26.06.2015, Banca putând prelungi valabilitatea acestui tip de credit pe noi perioade. Contractul de împrumut cuprinde anumite clauze financiare pe care Societatea trebuie să le îndeplinească, după cum urmează:

- Să deruleze pe toată perioada de creditare, prin conturile de disponibilități deschise la EximBank un nivel al încasărilor proporțional cu expunere EximBank S.A. în total expunere companie împrumutată. Respectarea condiției se verifică semestrial de către Banca pe baza situațiilor financiare depuse.

La data de 31 decembrie 2014, Societatea a îndeplinit toți indicatorii mai sus menționați.

În 29.01.2014, Prospectiuni S.A. a contractat un credit pentru capital de lucru, linie de credit, de tip revolving cu trageri și utilizări multiple, pe termen scurt, de la Libra Internet Bank S.A., conform contractului de credit nr. BA 1506/29.01.2014, pentru o perioadă de 12 luni, respectiv cu o scadență finală în 28.01.2015. Dobândă aplicabilă acestui credit este formată din ROBOR 3m + marjă de 8,06 p.p. și este scadență în ultima zi lucrătoare a lunii de calcul. În contractul de credit au fost înscrise rate de rambursare intermediare, respectiv începând cu luna a 8-a a contractului, respectiv septembrie 2014, astfel încât în luna a 12-a a creditului valoarea acestuia să nu depășească suma de 1.917.500 lei.

În 23.09.2014 a fost semnat actul adițional nr. 1 la acest contract de credit, prin care au fost eliminate ratele intermediare de rambursare ale creditului, acesta rămânând numai cu scadență finală din data de 29.01.2015.

În luna ianuarie 2015, Prospectiuni S.A. a încheiat un act adițional cu Libra Internet Bank S.A. prin care linia de credit a fost transformată într-un credit pe obiect, pe termen mediu (3 ani), cu scadență finală în data de 20 ianuarie 2018.

Împrumuturile sunt garantate cu ipotecă asupra activelor după cum este descris în Nota 11.f din Situațiile financiare individuale statutare, la data de 31 decembrie 2014.

Valoarea netă contabilă la 31.12.2014 a terenurilor, construcțiilor și a echipamentelor gajate în favoarea BCR și Exim Bank este după cum urmează:

Active gajate	Valoare netă contabilă
	31.12.2014
Terenuri	60.205.000
Construcții	22.028.956
Echipamente	30.768.376
Total	113.002.332

Creante	Sold la	Sold la	Termen de lichiditate	
	31 decembrie 2013	31 decembrie 2014	sub 1 an	Peste 1 an
0	1	2	3	4
Avansuri la furnizori	821.607	221.590	221.590	-
Cienti, valoare contabila bruta	41.548.493	68.059.240	68.059.240	-
Ajustari pentru clienti incerti	(3.392.424)	(6.768.822)	(6.768.822)	-
Total creante comerciale	38.977.676	61.512.008	61.512.008	-
Alte creante de incasat de la societati din cadrul grupului	86.156.905	115.407.644	115.407.644	-
Ajustari pentru deprecierea creantelor de la societati din cadrul Grupului	(4.036.363)	(19.239.608)	(19.239.608)	-
Creante din cadrul Grupului	82.120.542	96.168.036	96.168.036	-
Debitori diversi, valoare contabila bruta	44.047	39.980	39.980	-
Alte creante	5.818.546	3.377.253	3.377.253	-
Total alte creante	5.862.593	3.417.233	3.417.233	-
Total creante	126.960.811	161.097.277	161.097.277	-

Ajustarile de valoare pentru deprecierea creantelor de la societati din cadrul Grupului cuprind provizioane constituite pentru CODECS (4.789.206 lei), ICSH (1.150.087 lei), Esparom (407.483 lei), Grup Imobiliar Trustee (1.021.317 lei), Vulcan (1.107.626 lei), Bafoundou Resources (870.460 lei), Binia Resources (2.224.675 lei) si Phosphates Resources Senegal (3.451.457 lei), Augustus Real Estate Investments (4.216.267 lei), Grup Energetic Tender (1.030 lei).

Cele mai importante sume din cadrul capitolului „alte creante” sunt reprezentate de sume de recuperat de la Casa de Asigurari de Sanatate a Municipiului Bucuresti reprezentand sume aferente concediilor medicale platite de Societate, si care urmeaza a fi recuperate (1.035.068 lei), precum si taxa pe valoarea adaugata

Cele mai importante sume din cadrul capitolului „alte creante” sunt reprezentate de sume de recuperat de la Casa de Asigurari de Sanatate a Municipiului Bucuresti reprezentand sume aferente concediilor medicale platite de Societate, si care urmeaza a fi recuperate (1.035.068 lei), precum si taxa pe valoarea adaugata deductibila din Maroc in suma de 1.482.679 lei. Creantele comerciale nu sunt purtatoare de dobanda si au, in general, un termen de plata de 30 de zile.

La 31 decembrie 2014, datoriile Societatii se prezinta dupa cum urmeaza:

Datorii	Sold la 31 decembrie 2013	Sold la 31 decembrie 2014			
			sub 1 an	peste 1 an	peste 5 ani
0	1	2	3	4	5
Furnizori – Societati din cadrul grupului	5.529.211	8.159.305	8.159.305	-	-
Alti furnizori	24.940.099	29.661.074	29.661.074	-	-
Furnizori de imobilizari	29.788.500	21.810.361	21.810.361	-	-
Total datorii comerciale	60.257.810	59.630.740	59.630.740	-	-
Sume datorate institutiilor de credit	27.661.398	11.119.785	9.084.064	2.035.721	-
Datorii aferente contractelor de leasing	26.310.341	19.342.324	12.120.859	7.221.465	-
TVA de plata	2.028.617	15.478.143	15.478.143	-	-
Anticipatii si garantii de gestiune	43.882	42.225	42.225	-	-
Salarii si alte drepturi salariale	10.297.321	9.480.304	9.480.304	-	-
Datorii catre buget	8.227.871	7.032.900	7.032.900	-	-
Alte datorii	3.900.650	25.858.840	25.858.840	-	-
Dividende de plata	104.071	97.357	97.357	-	-
Credite bancare pe termen scurt	8.969.400	30.701.339	30.701.339	-	-
Total alte datorii, inclusiv datoriile fiscale si datoriile privind asigurarile sociale	87.543.551	119.153.217	109.896.031	9.257.186	-
Total datorii	147.801.361	178.783.957	169.526.771	9.257.186	-

Datoriile la bugetul statului, inclusiv cele privind TVA, înregistrate la 31 decembrie 2013 și 31 decembrie 2014, reprezintă datorii curente care au fost achitate ulterior conform scadenței, în ianuarie 2013 și respectiv ianuarie 2014. Acestea includ următoarele:

Denumire	Valoare sold la	Valoare sold la
	31 decembrie 2013	31 decembrie 2014
TVA de plată	2.028.617	15.478.143
Impozit pe salarii	2.144.081	1.816.636
CAS Societate	3.223.585	2.820.460
Contributii la fonduri de sanatate	1.650.264	1.500.714
Contributii la fondul de somaj și Fondul de Garantare	129.329	121.957
Fonduri speciale, Fonduri de accidente și boli	32.615	43.059
CAS salariați	783.680	685.244
Alte datorii către Bugetul de stat	264.317	44.830
Total	10.256.488	22.511.043

La 31 decembrie 2014 Prospectiuni S.A. a înregistrat datorii restante la buget, datorii reprezentând TVA de plată, pentru care a aplicat pentru esalonarea la plată. În data de 14 aprilie 2015, Societatea a primit acordul de principiu din partea ANAF privind acceptarea esalonării la plată pentru suma de 15.448.278 lei, pe o perioadă de 15 luni.

La 31 decembrie 2013 si la 31 decembrie 2014, datoriile aferente contractelor de leasing se impart in functie de scadenta dupa cum urmeaza:

Denumire	Valoare sold la	Valoare sold la
	31 decembrie 2013	31 decembrie 2014
Perioada mai mica de 1 an	11.494.710	12.120.859
Intre 1 si 5 ani	14.815.631	7.221.465
Total	26.310.341	19.342.324

La 31 decembrie 2014, Societatea avea in derulare 49 contracte de leasing financiar reprezentand datorii in suma de 19.342.324 lei dupa cum urmeaza:

- 9 contracte pentru dotarea parcului auto cu masini 4x4 (Nissan, Dacia Duster, Toyota Hilux, Renault Master) necesare activitatii de teren;
- 12 contracte pentru dotarea activitatii de teren cu TAF 690 si tractoare New Holland – Mat Craiova;
- 1 contract pentru Autosasiu MAN in vederea montarii pe acestea a unei dube pentru Statie,
- 1 contract pentru dotarea activitatii de teren cu 10 autosasie MAN dotate cu dube pentru transport persoane;
- 1 contract pentru dotarea activitatii de Logging cu un autosasiu Man cu macara Palfinger;
- 20 contracte pentru dotarea activitatii administrative (6 Audi Q5, 5 VW Golf, 5 VW Polo, 2 VW Tiguan, 1 Audi A8, 1 Mercedes ML350);
- 2 contracte pentru dotarea activitatii Promin cu 2 statii sortare si 2 concasoare + 1 concasor mobil;
- 1 contract pentru dotarea activitatii cu licente;
- 1 contract pentru dotarea activitatii Logging cu 2 Autogranice Mercedes si echipament rulare cablu;
- 1 contract pentru dotarea activitatii de teren cu 5 vibratoare UNIVIB-326 INOVA.

6. CONCLUZII

Prospectiuni a reusit sa se pozitioneze ca principala companie de servicii geofizice „onshore” in Europa, cu o prezenta intr-o continua crestere pe pietele din Africa si Asia, sustinuta de experienta si eficacitatea sistemele noastre:

- Performanta in HSE;
- Fiabilitate si siguranta in mobilizare si executie;
- Dedicare pentru cele mai inalte standarde de calitate inca de la proiectare, planificare, autorizare, executie pana la livrarea finala.

Acest lucru a permis companiei captarea a 52% din numarul echipelor geofizice regionale active si o cota chiar mai mare din veniturile de achizitie date geofizice „onshore” din Europa.

Prospectiuni este cel mai important furnizor de servicii de achizitie de date seismice onshore din Europa, ce continua sa-si extinda aria de servicii in Africa si Asia Centrala. Prospectiuni ofera o gama completa de servicii geofizice, geologice, de mediu si carotaj de sonda. Substantial, toate veniturile noastre sunt derivate din serviciile de achizitie a datelor geofizice pe care le oferim clientilor nostri, in principal companiilor de petrol si gaze naturale romanesti si internationale.

Cererea pentru serviciile noastre depinde de nivelul cheltuielilor pe care aceste companii le aloca pentru activitatile de explorare, productie, dezvoltare si gestionare a perimetrelor productive, care depinde, in mare parte, de preturile la petrol si gazele naturale. Fluctuatiile semnificative in activitatile petoliere si de explorare a gazelor naturale, si a preturilor materiilor prime, au afectat semnificativ cererea pentru serviciile noastre, numarul de echipe active cu care ne-am desfasurat activitatea si, in final, rezultatele noastre financiare. Aceste fluctuatii continua sa fie factorul cel mai important care ne afecteaza activitatea si rezultatele operatiunilor noastre.

Prospectiuni a mentinut o pozitie dominanta pe piata locala din Romania, in timp ce si-a dezvoltat si crescut prezenta pe noi piete internationale. Scopul acestei strategii este de a compensa caracterul ciclic al cererii, vremea si de sezonabilitatea din diferitele piete si pentru a maximiza gradul de utilizare a capacitatii de productie. Astfel, in 2014, Prospectiuni a oferit servicii in Romania, Bulgaria, Albania, Republica Georgia, Senegal, Guineea-Bissau si Maroc. Piata „onshore” din Romania este cea mai activa din Europa, generand o baza solida de venituri.

Prospectiuni este certificata ISO 9001, 14001 si 18001 si are o excelenta statistica HSE. Aceasta certificare se aplica tuturor activitatilor (nu doar activitatii de achizitie date geofizice), facand Prospectiuni unica in industria sa.

Cu toate acestea, anul 2014 a fost foarte dificil, intr-o continua schimbare, plin de provocari, cu o serie de factori externi ce ne-au afectat negativ rezultatele.

Acesti factori au inclus:

- Conditile meteo nefavorabile din iarna, cat si cele din primavara si din vara, deosebit de ploioase si cu inundatii in multe zone din tara, au dus la intarzierea inceperii si derularii unor proiecte;

- Situatia politica neclara, reactia negativa a mass-media si a proprietarilor de teren in ceea ce priveste gazul de sist a dus la amanarea inceperii unor proiecte de achizitie de date geofizice;
- Mari probleme in obtinerea permiselor de lucru de la autoritati (primarii, Romsilva, Apele Romane) si a avizelor de la proprietarii si arendasii de terenuri, pentru lucrarile de achizitie date geofizice;
- Zvonurile nefondate privind explorarea si exploatarea gazelor de sist ce s-au propagat si in alte zone de explorare si exploatare a zacamintelor de hidrocarburi conventionale, avand ca urmare intarzierea cu cel putin 6 luni a unor proiecte importante;
- Aceasta atmosfera negativa si rau-voitoare la adresa explorarii pentru resurse naturale de petrol si gaze a cauzat mari probleme legate de accesul pe teren si obtinerea de autorizatii necesare desfasurarii activitatii, implicand intarzieri si mari resurse financiare si umane;
- Recent infiintata divizie de geofizica de sonda (logging) nu a generat veniturile prefigurate pentru acest an, ca urmare a conditiilor din piata, influentata negativ de reducerea pretului la titei si de diminuarea investitiilor in exploatare si productie a companiilor producatoare de titei si gaze;
- In a doua jumatate a anului 2014, scaderea pretului petrolului a provocat o reducere semnificativa a bugetelor de cheltuieli ale companiilor in industria de petrol si gaze.

Prezentul Raport cuprinde date reflectate in evidenta contabila a Societatii pe anul 2014, in conformitate cu prevederile Legii contabilitatii nr. 82/1991, republicata cu completarile si modificarile ulterioare, precum si cu prevederile Ordinului M.F. nr. 3055/2009 cu privire la reglementarile contabile conforme cu directivele europene, cu completarile si modificarile ulterioare.

Ca urmare a hotararii AGA din septembrie 2002, Societatea a instituit auditul intern in conformitatea cu prevederile Legii nr. 301/2002, acesta fiind asigurat de o firma specializata si autorizata in acest domeniu.

Auditul extern este asigurat prin contract cu firma de audit KPMG AUDIT SRL, plata prestatiei respective fiind efectuata conform prevederilor din Scrisoarea de angajament semnata de catre cele doua parti.

Prezentul raport este insotit de Raportul auditorului extern, Situatia activelor, datoriilor si capitalurilor proprii si Situatia veniturilor si cheltuielilor.

Situatia activelor, datoriilor si capitalurilor proprii si Situatia veniturilor si cheltuielilor au fost intocmite in baza datelor din balanta de verificare.

Posturile din Situatia activelor, datoriilor si capitalurilor proprii corespund cu datele inregistrate in contabilitate, rezultatele inventarierii anuale fiind valorificate si reflectate in posturile respective.

Ca urmare a celor prezentate se pot formula urmatoarele concluzii:

- Societatea a incheiat cu pierdere activitatea anului 2014;

- Principalii factori externi ce au condus la rezultatul financiar negativ au fost: protestele publice, activitatea politica impotriva explorarii hidrocarburilor, modificarea procedurilor de obtinere a autorizatiilor legale necesare operatiunilor si vremea neasteptat de ploioasa;
- Scaderea pretului petrolului a provocat o reducere semnificativa a bugetelor de cheltuieli ale companiilor in industria de petrol si gaze, afectand, in special, rezultatele diviziei de logging.
- In sectorul de achizitii de date geofizice, Societatea continua sa detina o cota de piata favorabila, reusind sa capteze aproximativ 52% din numarul total al echipelor active din regiune si o cota chiar mai mare din veniturile de achizitie date geofizice „onshore” din Europa;
- Gradul ridicat de dotare tehnica ne permite executia de lucrari complexe atat pe piata interna, cat si pe cea externa, societatea continuand sa investeasca doar in tehnologii noi, de ultima generatie, asigurand calitatea serviciilor noastre pe termen lung, la cele mai inalte standarde;
- Echilibrul financiar a fost asigurat, Societatea reusind sa plateasca si sa-si reesaloneze unele obligatii fata de bugetul de stat si unii furnizori traditionali;
- Pe parcursul anului s-a continuat dezvoltarea de parteneriate solide cu societatile mari din sectorul hidrocarburilor (OMV PETROM S.A., S.N.G.N. ROMGAZ S.A, MOL- Panfora, Amromco);
- A fost efectuata cu succes finantarea unor echipamente de ultima generatie pentru activitatea de logging;
- Am diversificat activitatea companiei prin dezvoltarea noii divizii de logging, executand peste 100 de operatii de investigare geofizica in gauri tubate, reusind sa punem in productie numeroase sonde de titei si gaze pentru diversi clienti pe teritoriul Romaniei;
- Obiectivul principal al companiei, pentru perioadele urmatoare, este de a continua promovarea serviciilor geofizice dincolo de granitele Romaniei, pentru diversificarea portofoliului de clienti si reducerea variatiilor cauzate de caracterul sezonier al activitatii.

Strategia companiei este de a-si dezvolta serviciile la o cifra de afaceri de 120 de milioane de euro pana la sfarsitul anului 2017, prin extinderea serviciilor geofizice de achizitie, prelucrare si interpretare, crestere a vanzarilor in domenii de activitate secundare, de exemplu, geofizica aplicata, explorare miniera, de monitorizare a mediului, precum si crearea de noi linii de dezvoltare.

De-a lungul timpului, am experimentat cereri continue in cresterea numarului de canale de productie utilizate la o singura echipa sau proiect. Aceasta crestere a cererii numarului de canale este influentata de nevoile

clientului si este necesara pentru a putea produce imagini cu o rezolutie mult mai mare, de a spori eficienta echipelor si de a realiza proiecte la scara mult mai mare.

Datorita cresterii continue a cererii pentru mai multe canale de echipamet geofizic, ne-am continuat investitiile in achizitionarea de canale suplimentare. Ca raspuns la aceste cerinte, ne-am desfasurat activitatea in mod obisnuit, cu un numar variabil de canale, pe un numar variabil de echipe, intr-un efort de a maximiza utilizare a activelor si, bineinteles, de a satisface nevoile clientului. Noi credem ca beneficiul utilizarii unui numar de canale mai mare si flexibilitatea implementarii se va exprima prin cresterea eficientei echipelor geofizice, venituri mai mari si marje mai bune.

Obiectivul nostru este de a crea valoare pentru toate partile interesate, prin:

- Dezvoltarea durabila a Societatii pentru viitor;
- Mentinerea si cresterea cotei de piata a serviciilor geologice si geofizice in zonele in care o activitate este deja implementata;
- Cresterea valorii operatiunilor internationale pana la 25% din volumul vanzarilor;
- Dezvoltarea de noi activitati in domeniul exploatarei miniere si de management de mediu, folosind capacitatile tehnice moderne;
- Formarea profesionistilor capabili de a utiliza cele mai bune tehnologii.

Prospectiuni are o forta de munca puternica si o vasta experienta, cu peste 400 de specialisti in domeniu. In ultimii ani s-au facut investitii considerabile pentru a instrui si a dezvolta personalul tanar, oferind companiei un avantaj strategic intr-o industrie care se confrunta cu provocarile demografice bine-cunoscute, de imbatranire a fortei de munca si pierdere a experientei. Echipa de management nu are doar o experienta de cel putin de 30 de ani de operatiuni in Romania, ci si o extinsa experienta comerciala si de dezvoltare a afaceri la nivel mondial.

PRESEDINTELE CONSILIULUI DE ADMINISTRATIE,

DIRECTOR GENERAL,

GEHRIG STANNARD SCHULTZ

