數位行銷分析 Digital Marketing & Analytics



Outline

- 課程目標
- 教學進度表
- 科目成績考評標準
- 適用對象及學前能力
- 授課教師介紹
- 教學活動説明

課程目標

- 本課程旨在教授大數據的商務運用,利用線上資源讓同學們練習各種數位行銷媒介的實務操作,並使用公開資料讓同學認識商務資料分析的基本方法與應用。
- 學生修習本課程後,會了解
 - 1. 大數據時代的數位行銷
 - 2. 數位行銷實務
 - I. 公司網站架設
 - Ⅱ. 數位行銷媒體:社群網路、Email、網頁廣告等
 - Ⅲ. 行銷效益及資料分析
 - 3. 行銷分析方法
 - I. 產品(線)設計
 - Ⅱ. 價格與競爭策略
 - Ⅲ. 區隔、目標、定位
 - Ⅳ. 顧客價值分析及管理

周	日期	章節	課程目標	授課方式
1	02/19	課程簡介、數位行銷基礎、Google Analytics 2024/2/24(六)面授	介紹課程學習目標 簡介數位行銷基礎 行銷的商業目的、行銷創造價值的方式、現代與傳統行銷的異同 引導學生操作Google Analytics 架設小組網站、掛上GA、導入並觀察流量 設定小組網站與GA的協作機制 規劃小組網站,建立個人網頁	面授
2	02/26	數位行銷基石:網站架設	強調公司網站在數位行銷之中的重要性公司網站設計:使用者體驗(UX)設計網頁內容設計:吸引、注意、互動、轉化網站流量的種類、自然流量的經營、搜索引擎優化、公司網站設計原則 ◆第二週線上測驗/議題討論	線上教學
3	03/04	現代行銷概論及大數據時代的數位行銷	了解數位行銷的整體概念 1. 行銷的商業功能與行銷創造價值的方式如何隨時間改變 2. 現代行銷的主要趨勢 3. 數位行銷和傳統行銷之間的主要差異 4. 數位行銷的基本精神:在溝通的過程之中與顧客共創價值 認識數位行銷的基本重要觀念 1. 顧客價值管理、顧客終生價值 2. 消費決策歷程、持續性接觸、階段性轉化 3. 大數據的商業意涵與商業模式、共創體驗價值 透過現代行銷地形圖連結以上的概念與知識 ◇第三週線上測驗/議題討論	線上教學



4	03/11	數位媒體概論	了解媒體與內容在數位行銷之中的重要性 數位媒體概論、數位行銷的重要趨勢、消費歷程與媒體使用 數位媒體的各種分類方式、媒體與內容的關係 ◇第四週線上測驗/議題討論	線上教學
5	03/18	媒體內容及內容行銷	了解媒體與內容在數位行銷之中的重要性 消費者行為:訊息接收與處理模式 數位內容、使用者內容 (UGC)、社群媒體、病毒式行銷、內容行銷策略 ◇第五週線上測驗/議題討論	線上教學
6	03/25	搜尋引擎與關鍵字行銷	介紹搜尋流量 搜尋流量的優點 The Benefit of Search Traffic 搜尋流量的種類 Types of Search Traffic 關鍵字的操作重點 Keyword Strategy 關鍵字研究(工具) Keyword Research (Tool) ◇第六週線上測驗 / 議題討論	線上教學
7	04/01	流量競爭與期中報告	實作 使用Google Analytics及SimilarWeb分析流量種類及流量競爭狀況 <u>期中報告</u> 報告小組行銷標的及網站架設進度	線上教學
8	04/08	Google Analytics Workshop 2024/4/13 (六)面授	以工作坊的形式介紹網路流量分析的主流工具:Google Analytics (GA)	面授



9	04/15	直效行銷:Email行銷	<u>介紹第一種數位媒體行銷方式:直效行銷</u> 直效行銷介紹 Email行銷的種類、Email行銷的工具、收集及分析Email行銷資料 ◇ 第九週線上測驗/議題討論	線上教學
10	04/22	網頁廣告與數位廣告產業	介紹第二種數位媒體行銷方式:網頁廣告 網頁廣告衰退與復興的過程 造成網頁廣告衰退與復興的原因 網頁廣告的市場機制 再行銷(Remarketing)的做法 ◇第十週線上測驗/議題討論	線上教學
11	04/29	社群媒體行銷	<u>介紹第三種數位媒體行銷方式:社群媒體行銷</u> 社群行銷媒體(功能分類) 社群行銷的範疇、社群行銷策略、社群行銷與共創內容 ◇第十一週線上測驗/議題討論	線上教學
12	05/06	社群媒體行銷實務	<u>介紹社群媒體行銷實務</u> 建立社群帳號、內容規劃和發佈、社群傾聽及群眾互動、社群媒體資料分析 ◇第十二週線上測驗/議題討論	線上教學



13	05/13	顧客價值管理及行銷效益評估	課前預習 R語言簡介、使用R語言進行顧客價值管理 介紹如何區分顧客及衡量行銷策略 行銷策略規劃、顧客價值管理 ◇第十三週線上測驗/議題討論	線上教學
14	05/20	資料分析實務	<u>介紹可支援行銷策略的資料分析技術及模型</u> 探索性資料分析、關聯性分析、使用者行為追蹤及建模、推薦系統 <u>介紹使用程式語言及套件分析資料</u> 績效評量指標計算 社群分析:文字雲、情緒分析、主題分析 ◇第十四週線上測驗/議題討論	線上教學
15	05/27	期末報告 2024/6/1 (六)面授	<u>期末報告</u>	面授
16	06/03	數位行銷的現在與未來:短影音、AI、超個人化 行銷	介紹2024的數位行銷趨勢 社群媒體趨勢:短影音、網紅行銷 AI浪潮:生成式AI、多模式語言模型、超個人化 資訊安全和隱私疑慮 永續性及宗旨導向行銷(Purpose-Driven Marketing) ◇上傳期末報告投影片	線上教學
17	06/10	彈性學習		
18	06/17	彈性學習		



+

成績考評標準

項目	內容説明	比重
期中報告	口頭報告與流量、架站成果	20%
期末報告	口頭報告與流量、架站成果	30%
議題討論	針對議題討論之主旨回應	報告及回應 各佔10%
練習作業	作業成績(包括線上測驗)	10%
課程討論	參與課程討論區並提出與課程相關10個以上之問題	10%
Google Analytics Certificate	在期末報告日(6/1)前取得Google Analytics認證	10%
問卷調查	參與每次網路教學問卷調查	總成績 +2

適用對象及學前能力

- 想學習大數據時代的數位行銷
- 積極參與課堂討論
- 事前準備:
 - 1. 電腦設備及良好的上網環境
 - 2. 建立Google帳號
 - 3. 找好課堂報告組員, 六人一組。建議找地域接近, 約開會方便的組員。

授課教師



羅珮綺

pclo@mis.nsysu.edu.tw

研究專長:

文字探勘、資料分析、使用者建模

學歷:

新加坡管理大學 資訊科學博士

經歷:

國立中山大學資訊管理學系專任助理教授 2024-迄今

授課教師



徐士傑

jackshsu@mis.nsysu.edu.tw

研究專長:

電子商務、服務科學、專案管理

學歷:

美國中央佛羅里達大學 資訊管理博士

經歷:

國立中山大學資訊管理學系專任教授

2017-迄今

國立中山大學資訊管理學系專任副教授

2013-2017

國立中山大學資訊管理學系專任助理教授

2008-2013

教學活動説明

- 課前準備
 - 觀看預錄教學影片
 - 上課前一~兩天至網大下載當週上課投影片
- 課堂中
 - 積極參與討論
 - 到網大「議題討論」區分享對於當週議題討論題目想法
- 課後活動
 - 參考補充教材及網路補充資料
 - 每週有選擇題測驗,請於當週五20:00前到網大完成
 - 若當週有練習作業,繳交作業至網大「作業/報告」區
 - 到網大「議題討論」了解其他同學想法並回應,學期中需參與10次以上互動討論