

MESTRADO EM MARKETING E COMUNICAÇÃO DIGITAL

Propósito da marca Narrativa

João Miguel Lopes





É MUITO MAIS DO QUE UM PRODUTO



OS DOIS [2] ALICERCES DA MARCA

01_MISSÃO / VISÃO DA MARCA

- _Determina a razão da existência da marca;
- Deve ser clara, concisa e útil;
- _Através de uma linguagem simples deve mostrar ao mercado o papel da marca;
- # A que se destina a nossa marca?
- # 0 que se propõe entregar à sociedade?
- # Em que é que acredita?
- # 0 que a move?

MISSÃO DA MARCA

https://www.youtube.com/watch?v=R9GE3leRXKE



MISSÃO DA MARCA

Carros . Comprar . Proprietário . Porque Volvo .



Configurador

Encontre uma Concessionária



Futuro da Condução

Conectividade v Propulsão v Segurança v

Estamos redefinindo a mobilidade pessoal

Queremos proporcionar liberdade de locompoão de modo pessoal, sustentável e seguro. Fazemos isso colocando suas necessidades em primeiro lugar — usando a melhor tecnolog a disponível, inventando novas tecnologias cuando elas não existiam e combinando tecnologias para oferecer novas experiências.

Estamos comprometidos em alcançar as seguintes visões:

Ninguém deve se ferir gravemente ou morrer em um novo velculo Volvo. Queramos devolver uma semana de tempo de qualidade por ano por meio de um novo vaículo Volvo. eté 2025.

Cerca de 50 porcento dos carros que produzimos serão elétricos até 2025.

Na Volvo Cars indvamos por uma vida melhor. Nosso fodo é você e seu mundo.

Conheça nossa abordagem sobre futuro da mobilidade











02 VALORES DA MARCA

_Orientam o comportamento e a forma como a marca atua;

- # 0 que é que caracteriza a atuação da marca.
- # Que atitude transmite a marca.
- # Qual a sua personalidade.

AS MARCAS E A SUA NARRATIVA PROPÓSITO VALORES PERSONALIDADE

É NA ESSÊNCIDA DA MARCA, NAQUILO QUE ELA PRESTA DE MAIS RELEVANTE E ÚNICO,

QUE ENCONTRAMOS O PROPÓSITO SÓLIDO E SUSTENDADO DA SUA ATUAÇÃO

PROPÓSITO É SOBRE O QUE A MARCA FAZ, SOBRE O QUE A MARCA É, O QUE SEMPRE ESTEVE NA SUA NATUREZA, NO SEU ADN



"It's always the boys

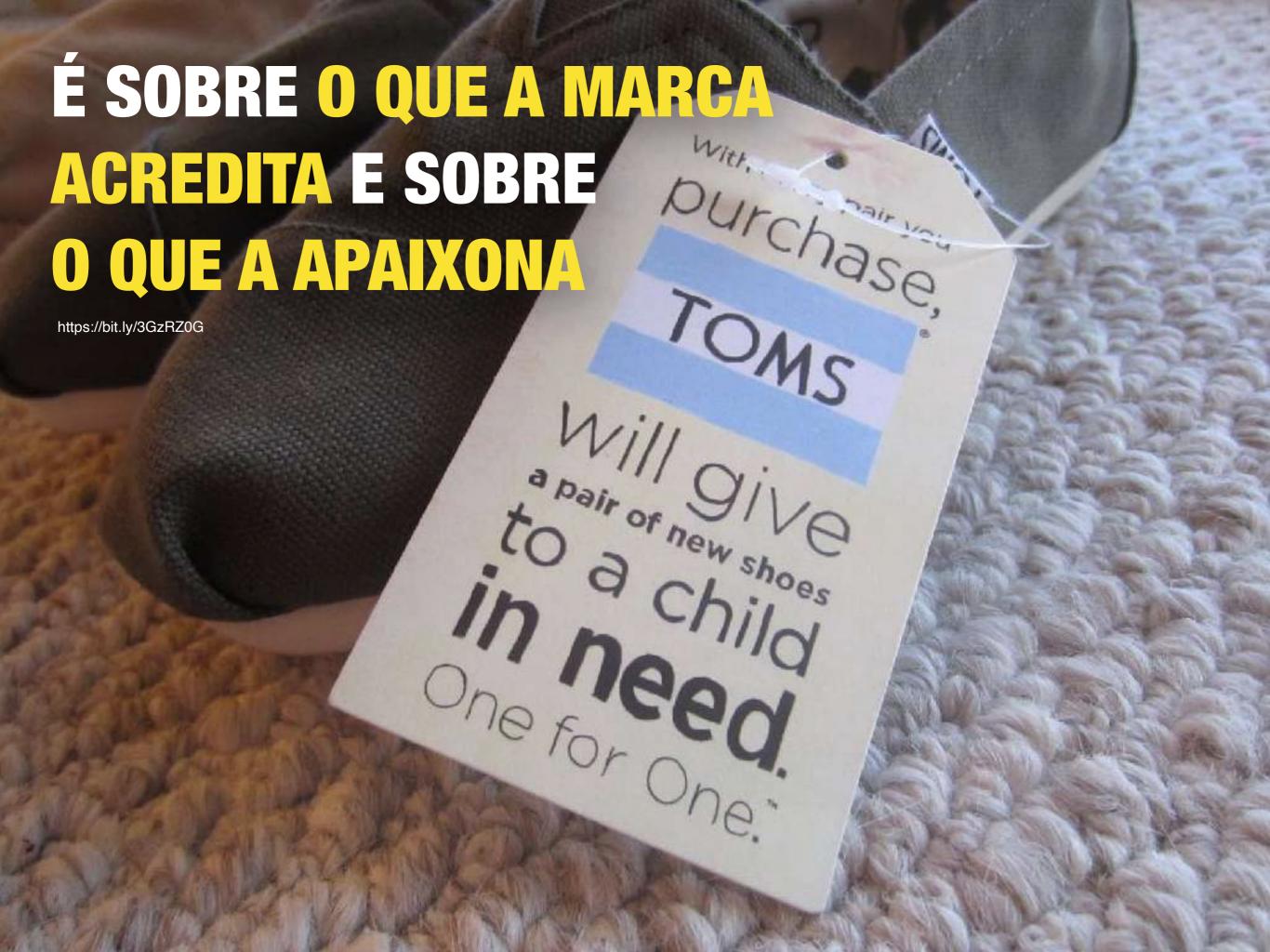
who rescue the girls in the stories.

But girls can be brave and

girls can rescue people too."

- Amelia

Unstoppable #LIKEAGIRL always



É SOBRE O QUE A MARCA ACREDITA E SOBRE O QUE A APAIXONA

https://www.youtube.com/watch?v=C4AXv-jFszs&t=20s





https://bit.ly/3TZn54J

Improving lives With every product you purchase, TOMS will help a person in need. One for One.®

É UM DESIGNIO
CONSIDERADO POR TODOS COMO ÓBVIO
DO PONTO DE VISTA RACIONAL E EMOCIONAL

O PROPÓSITO DA MARCA DETERMINA A RAZÃO DA SUA EXISTÊNCIA DEVE SER UMA MISSÃO DE MARCA CLARA E INSPIRACIONAL











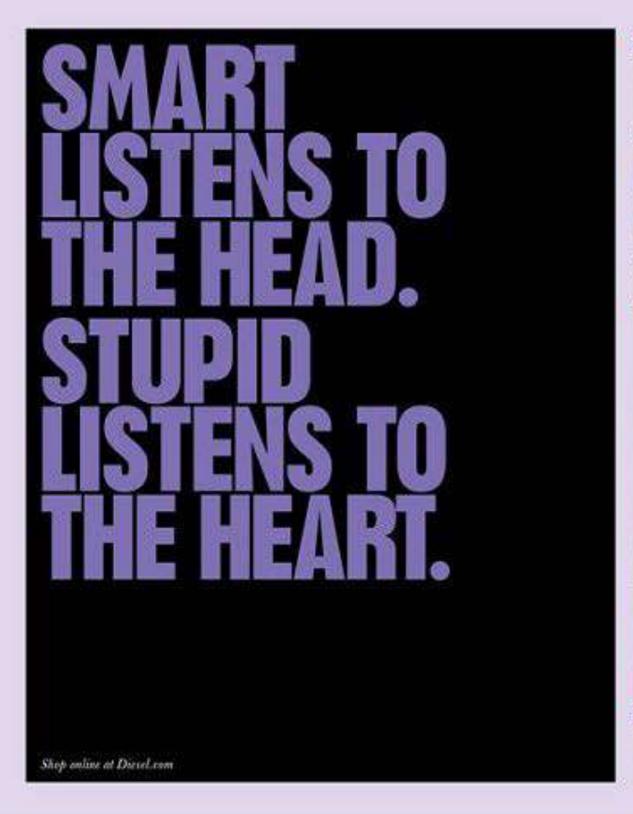


MISSÃO DE MARCA CLARA E INSPIRACIONAL

https://www.youtube.com/watch?v=XcbSCnUXOkk



ORIENTA OS VALORES, O COMPORTAMENTO E A FORMA COMO A MARCA ATUA





O PROPÓSITO DE MARCA É O INSIGHT PRINCIPAL PARA A CRIAÇÃO DO MANIFESTO DE MARCA

O Manifesto da Marca foca-se nas crenças da marca.

Cria uma declaração que atrai as pessoas para o universo da marca.

É o primeiro caminho para a construção do Brand StoryWorld da marca.

MANIFESTO DE MARCA

O Manifesto descreve o espírito e a essência da marca;

Os valores e crenças do negócio e o que esta espera alcançar;

Manifesto é rico em energia. Mostra uma posição, faz uma declaração.

MANIFESTO DE MARCA

B2C_VOLVO

https://www.youtube.com/watch?v=UkRwus90mw8&t=60s







O PROPÓSITO DA MARCA É ALGO QUE BENEFICIA TODOS OS QUE INTERAGEM COM A MARCA

CONSUMIDORES | COLABORADORES | ACIONISTAS

https://chip.tl/3AyOrbg



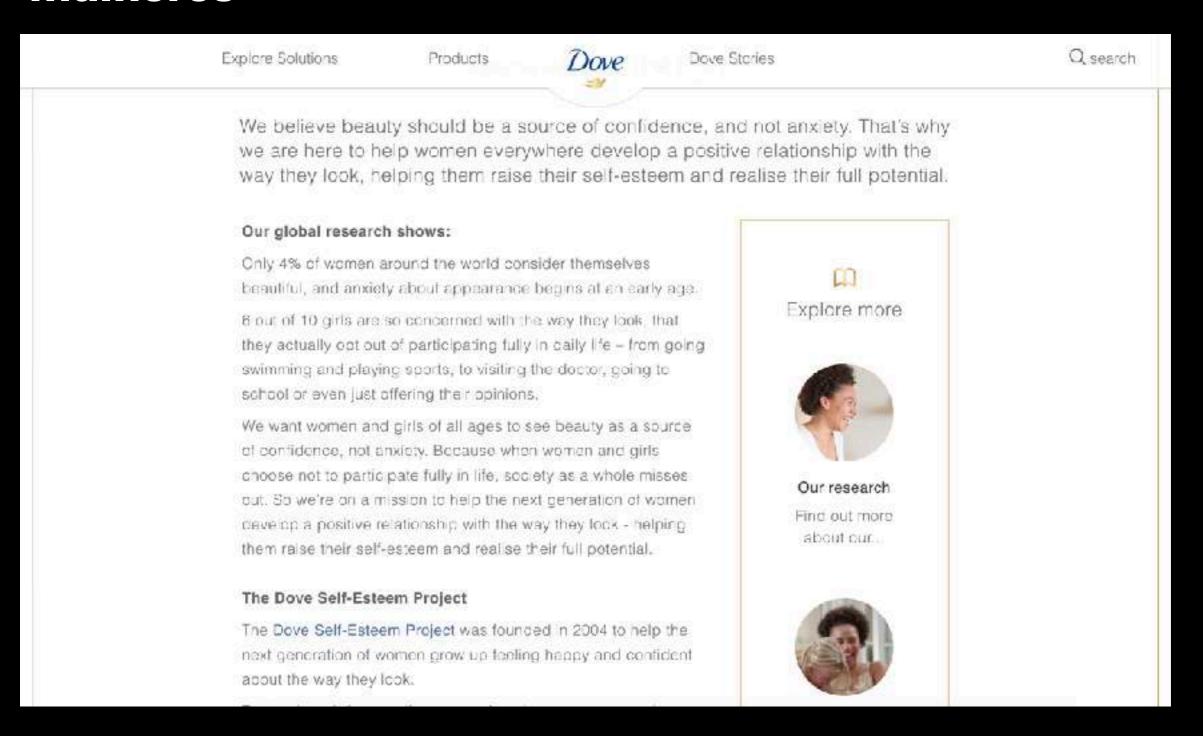
CULTIVATING A BETTER WORLD

We've always done things differently, both in and out of our restaurants. Check out how we're changing the face of fast food, starting conversations, and directly supporting efforts to shift the future of farming and food. We hope you'll join us as we continue to learn, evolve, and shape what comes next on our mission to make better food accessible to everyone.



PROPÓSITO DA MARCA

DOVE - contribuir para o aumento da autoconfiança das mulheres



MISSÃO / VISÃO PROPÓSITO VALORES

AMARCA E A SUA PERSONALIDADE NARRATIVA

Corresponde aos Aspetos Imateriais e Emocionais, que constroem e definem o CARÁCTER da marca

_Trata-se de construir uma personalidade através da conjugação de atributos humanos

_A forma como a marca se refere aos seus produtos e como interage com os seus públicos, determina "a sua personalidade"

SE A NOSSA MARCA FOSSE UM HUMANO, COMO É QUE ELA SERIA? (características psicológicas)

- Quais seriam os seus assuntos preferidos?
- _Como age socialmente?
- _0 que tem em comum com outros humanos?

- E SE UM CANDEEIRO TIVESSE SENTIMENTOS COMO NÓS, HUMANOS? (2012)

https://www.youtube.com/watch?v=0t_yjBnbQNQ



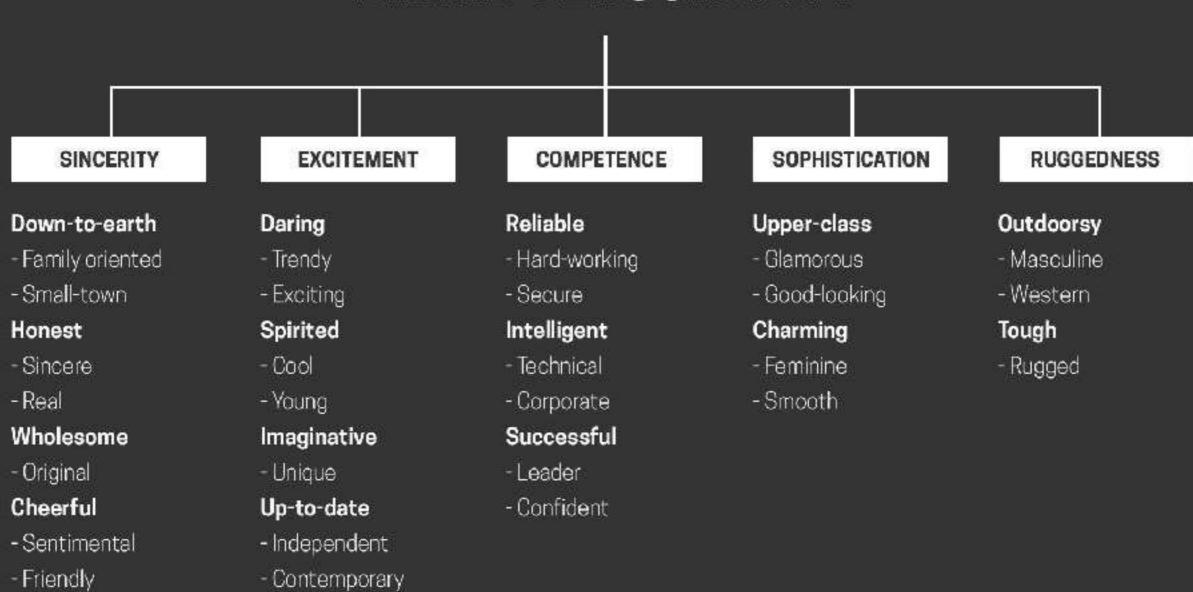
- SERÁ POSSÍVEL ESSE CANDEEIRO AJUDAR A TRANSFORMAR O MUNDO NUM LOCAL MELHOR? (2018)

https://www.youtube.com/watch?v=neW2zmtiGQk&t=1s



TRAÇOS DE PERSONALIDADE

BRAND PERSONALITY



TRAÇOS DE PERSONALIDADE

Adventurous	Classy	berifqiasid	Futuristic	Kind	Obstinate	Rebellious	Sociable
Affectionate	Clean	Discreet	Cenerous	Knowledgeable	Old fashioned	Refined	Solemu
Agile	Clever	Disruptive	Gentle	Laid back	Optimistic	Reliable	Sophisticated
Agreeable	Coherent	Dramatic	Grumpy	Liberal	Cutgoing	Religious	Soulful
Alert	Compassionate	Hager	Handsome	Lively	Outspoken	Reserved	Stable
Altruistic	Competent	Casy going	Нарру	Local	Passionate	Elesalute	Strong
Ambitions	Competitive	Eccentric	Hard working	Logical	Paternal	Resourceful	Studious
Analytical	Confident	Efficient	Helpful	Lonid	Patient	Respectful	Subtle
Argumentative	Conservative	Emotional	Hip	Loyal	Patriotic	Responsible	Systematic
Artistic	Consistent	Empathetic	Humble	Masculine	Peaceful	Restless	Tuctful
Assertive	Controlling	Energetic	Idealistic	Maternal	Pensive	Rowdy	Talcated
Astuto	Cooperative	Enterprising	Limpetuous	Mature	Picky	Safe	Thoughtiul
Balanceil	Courageous	Enthusiastic	Tropulsive	Methodical	Playful	Sareastic	Tidy
Brave	Crafty	Exuberant	Incisive	Meticulous	Palite	Sass/	Traditional
Сաևո	Crazy	Fashionable	Lidependent	Mischievous	Popular	Scientific	Trustworthy
Candid	Creative	Fearless	Indiscreet	Modern	Practical	Sensitive	Unassuming
Capable	Critical	Feminine	Ingenious	Modest	Precise	Serene	Unconvention
Caroless	Curious	Fervent	Еплосен	Motivated	Proactive	Serious	Urban
Caring	Deep	Fiery	Innovative	Mysterious	Proficient	Soxy	Versatile
Cantions	Dethant	Flashy	Insightful	Natural	Profound	Sharp	Warm Invaries
Charismatic	Delicate	Flirtations	Lispining	Naughty	Proud	Silly	Watchful
Charming	Determined	Emnal	Intellectual	Neat	Provincial	Sincere	Wealthy
Chatty	Devoted	Prauda	Interesting	Nostalgic	Prudent	Sloppy	Wise
Chie	Diligent	Priendly	Joyful	Nosy	Punctual	Smart	Witty
Child like	Diplomatic	Finny	keen	Nurturing	Reassuring	Snohby	Young

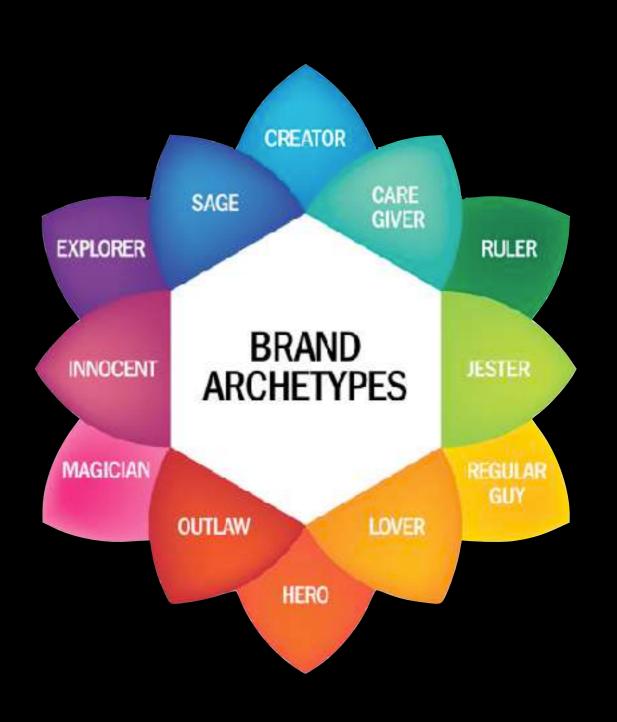
Qual seria a personalidade do Planeta Terra se este falasse?



ARQUÉTIPOS NA CONSTRUÇÃO DA PERSONALIDADE DA MARCA

Correspondem a uma personalidade ou padrão de comportamento.

_Ajudam a construir significados para a marca.



ARQUÉTIPOS NA CONSTRUÇÃO DA PERSONALIDADE DA MARCA

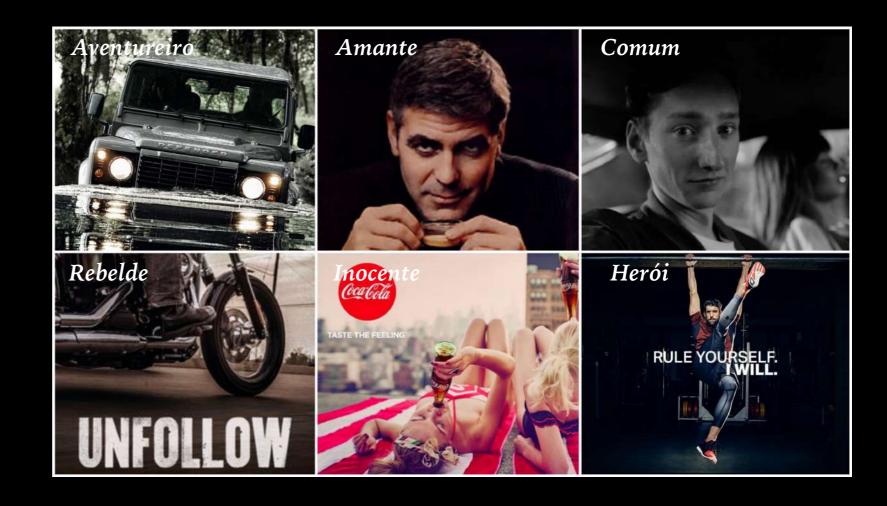
INNOCENT	OPTIMISTIC — HONEST — HUMBLE		
SAGE	KNOWLEDGEABLE — ASSURED — GUIDING		
EXPLORER	EXCITING — FEARLESS — DARING		
OUTLAW	DISRUPTIVE — REBELLIOUS — COMBATIVE		
MAGICIAN	MYSTICAL — INFORMED — REASSURING		
HERO	HONEST — CANDID — BRAVE		
LOVER	SENSUAL — EMPATHETIC — SOOTHING		
JESTER	FUN-LOVING — PLAYFUL — OPTIMISTIC		
EVERYMAN	FRIENDLY — HUMBLE — AUTHENTIC		
CAREGIVER	CARING — WARM — REASSURING		
RULER	COMMANDING — REFINED — ARTICULATE		
CREATOR	INSPIRATIONAL — DARING — PROVOCATIVE		

.INOCENTE .EXPLORADOR .SÁBIO .HEROI .REBELDE .MAGO **.AMANTE** .0 TOL0 .TIPO VULGAR .DISPONÍVEL .CRIADOR .GOVERNADOR

ARQUÉTIPOS NA CONSTRUÇÃO DA PERSONALIDADE DA MARCA

Reforçam a forma como a marca se apresenta perante os seus públicos.

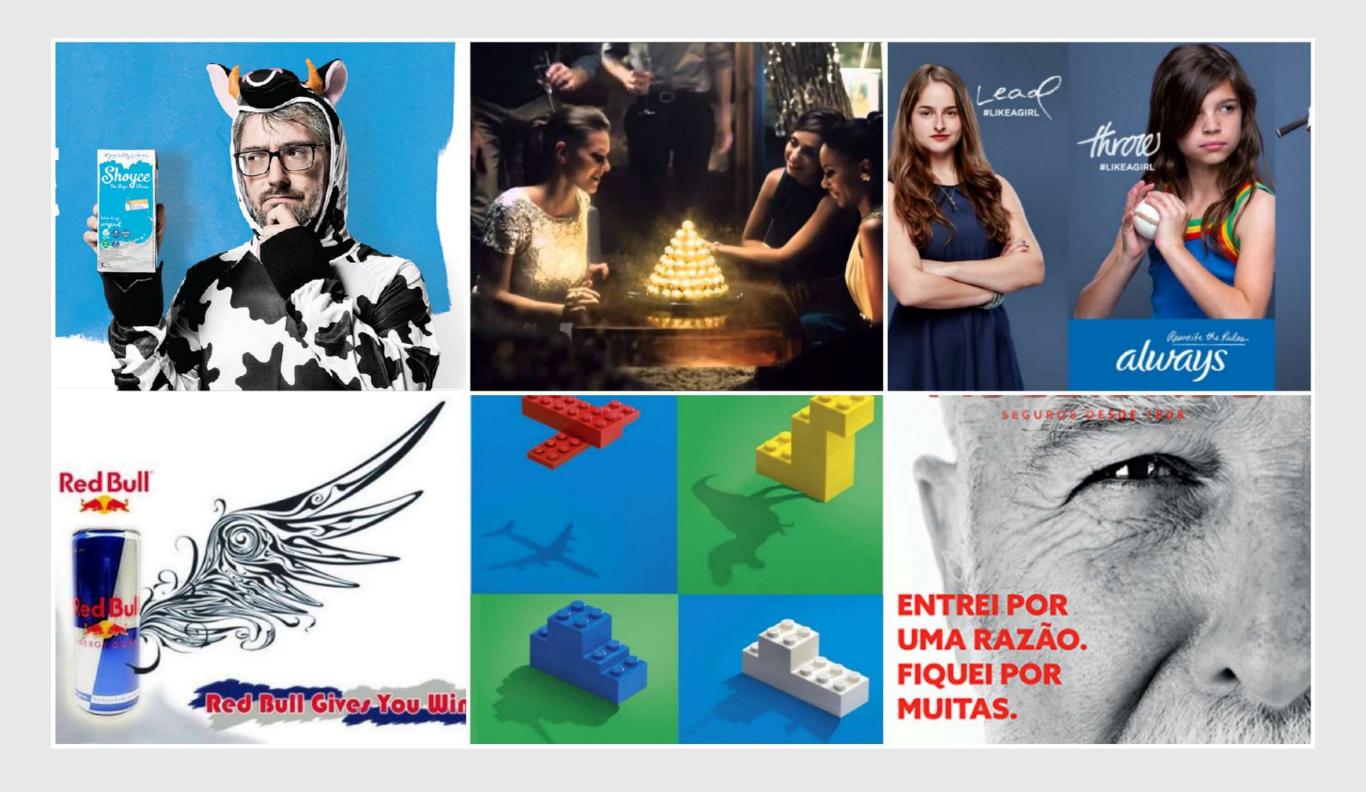
Contribuem para um estilo de comunicação, em torno de valores e características de personalidade.



ARQUÉTIPOS DA MARCA

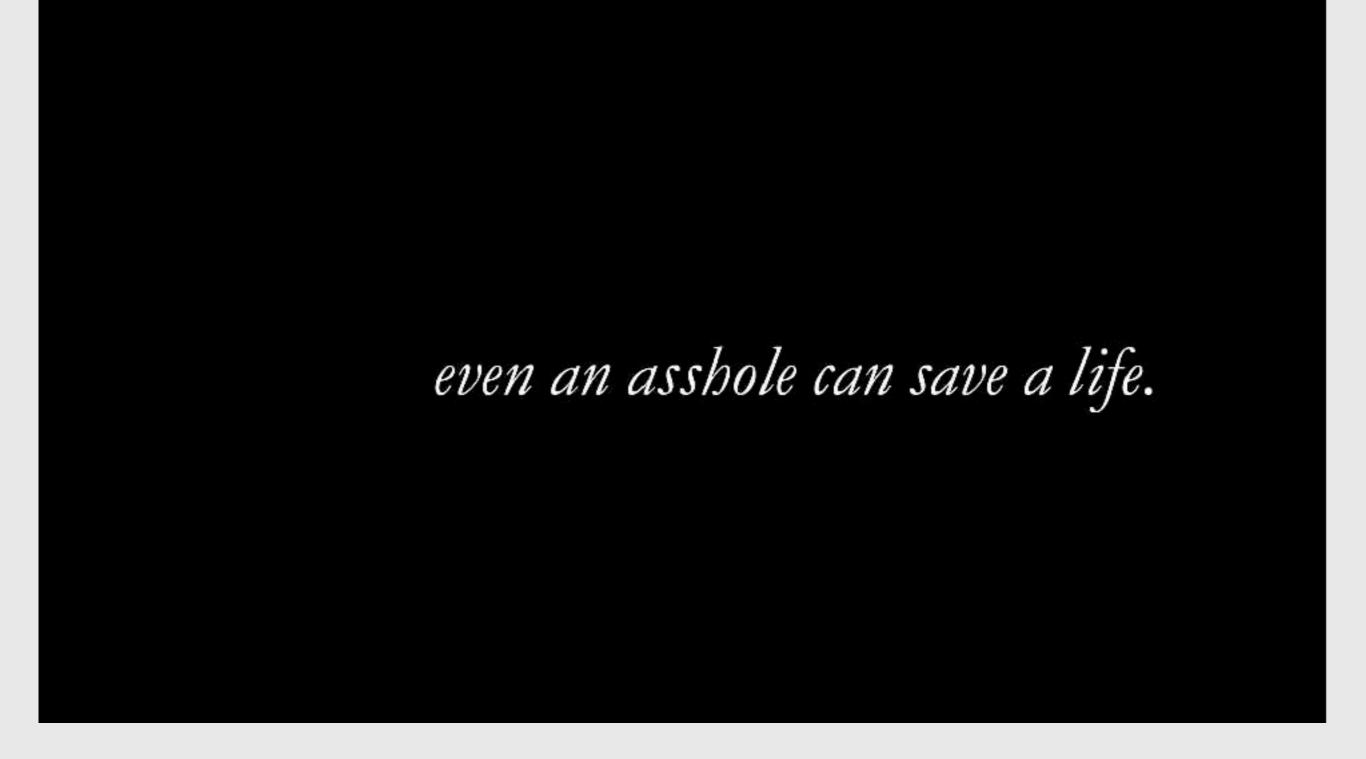


ARQUÉTIPOS DA MARCA

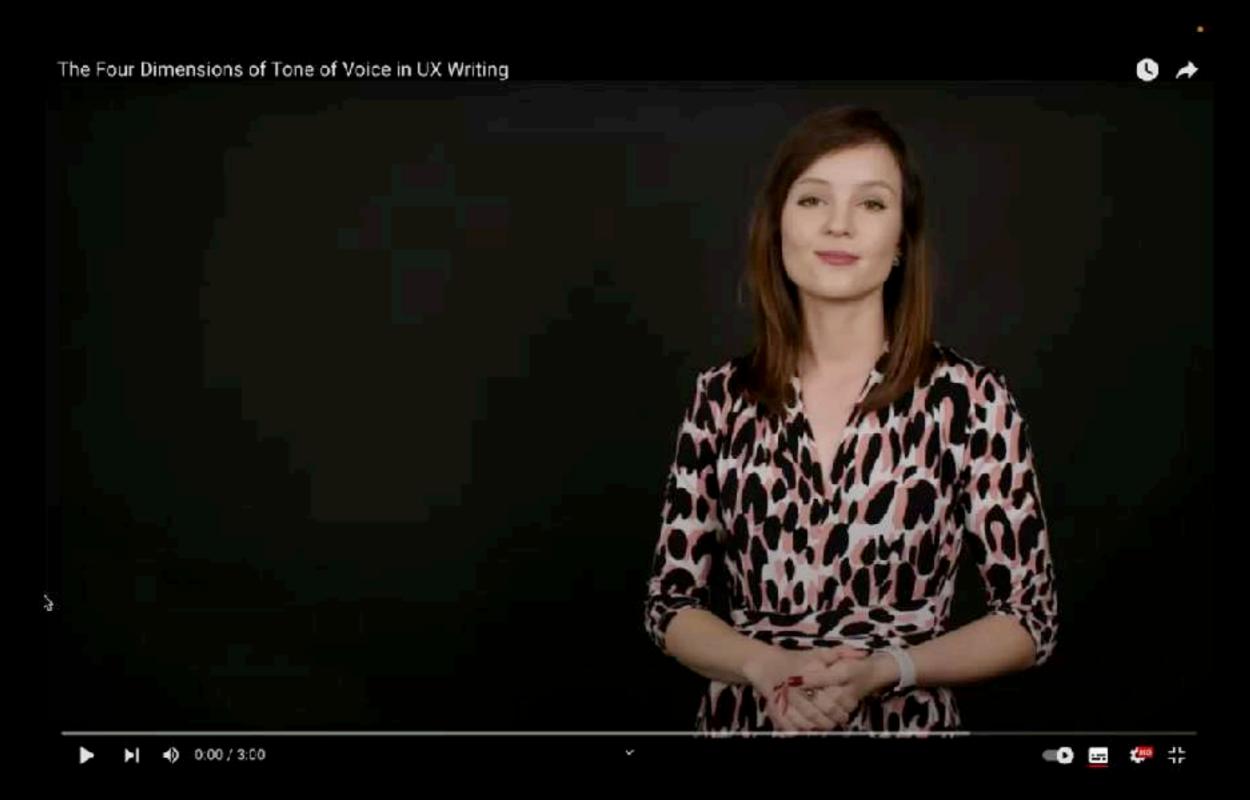


ARQUÉTIPOS DA MARCA

EXEMPLO 2: pode uma marca na área da saúde brincar com a morte, assumindo na sua comunicação o arquétipo do tolo?



TOM E VOZ DA DA MARCA



AS MARCAS E A SUA NARRATIVA PROPOSTA VALOR

O QUE É QUE MARCA OFERECE?

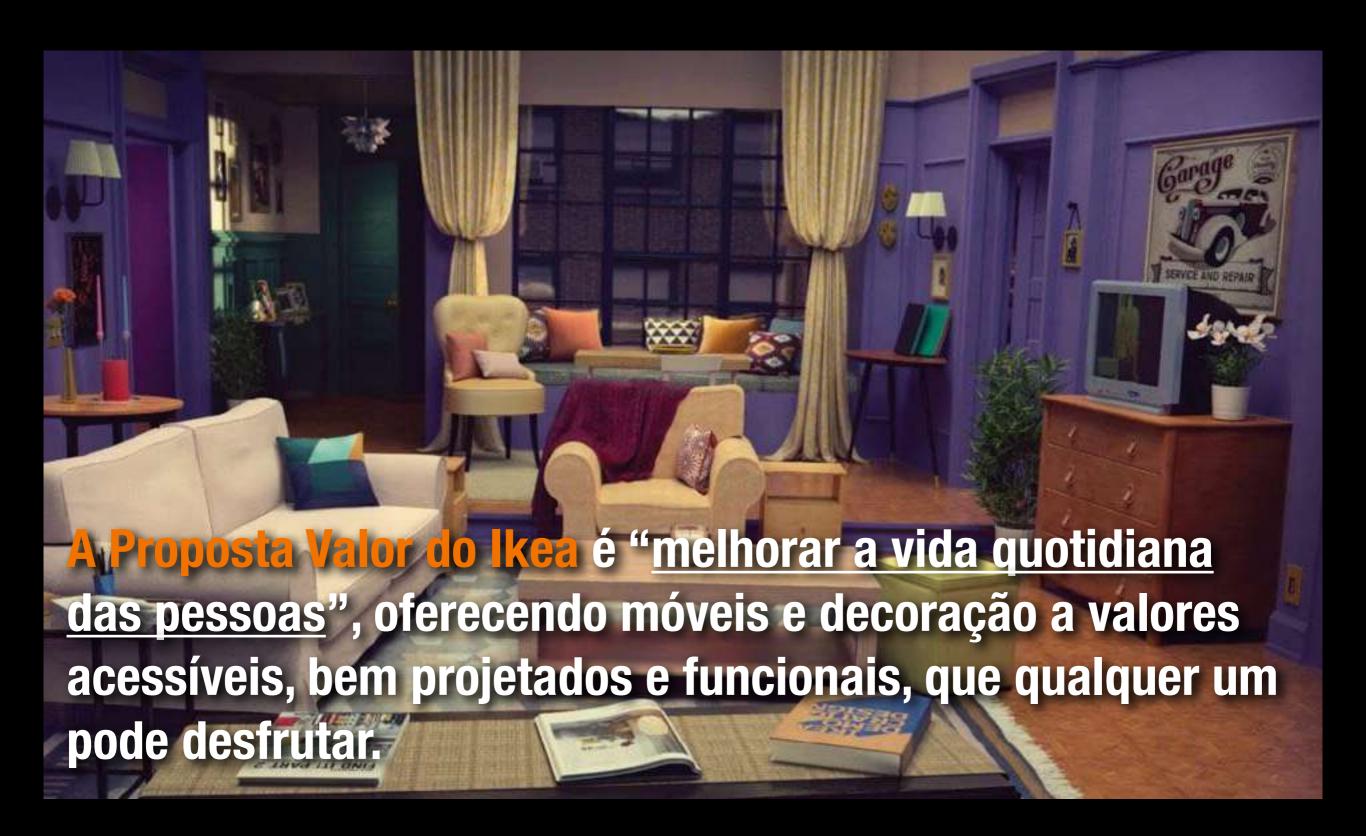
Produto/Serviço e as suas características técnicas e desempenho.

_Nível de qualidade.

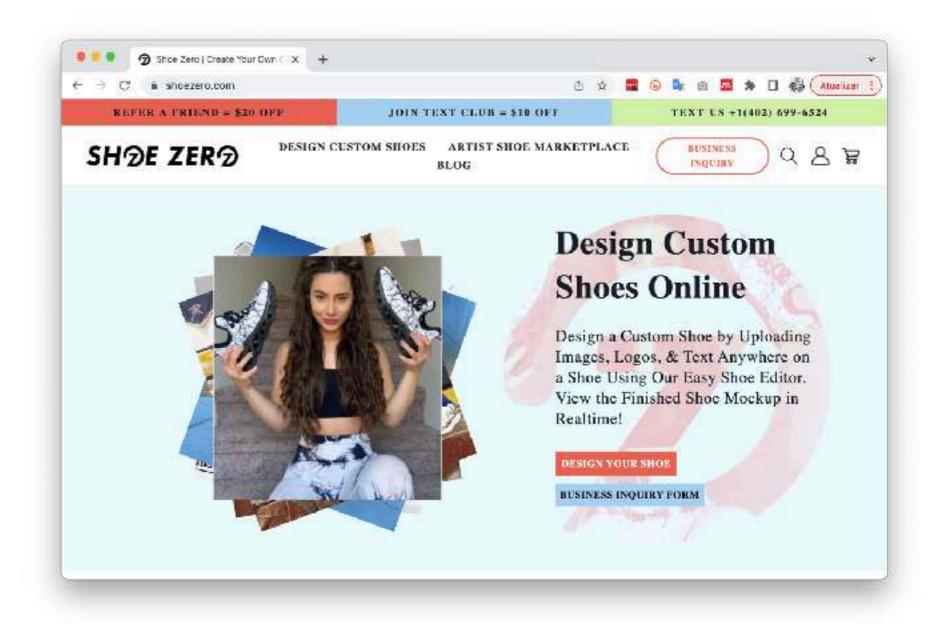
_A facilidade de utilização (comodidade, prática...).

_A Promessa...

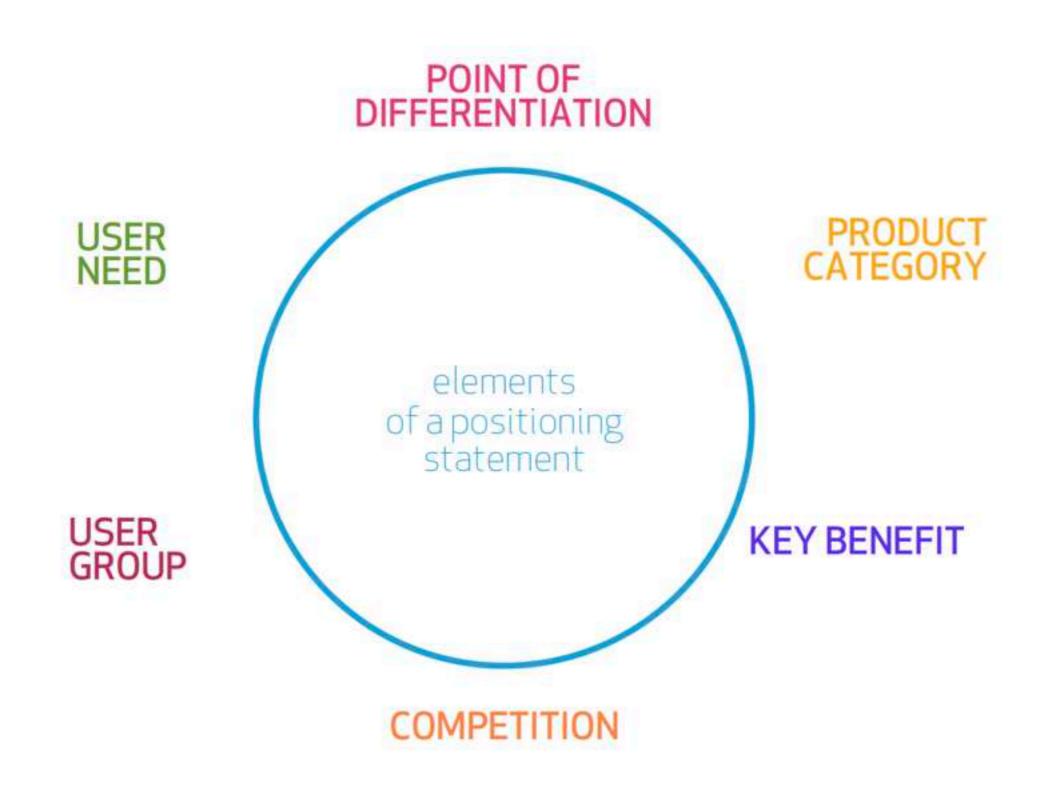
PROPOSTA VALOR DA MARCA O QUE É QUE MARCA OFERECE?



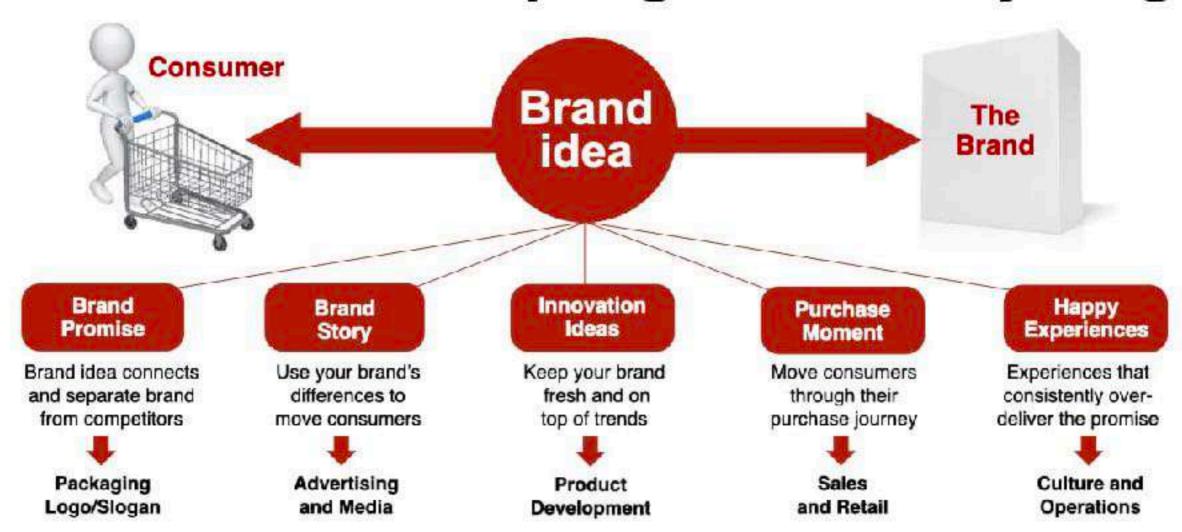
Qualquer que seja a nossa proposta, é fundamental ter em mente que esta deve corresponder a uma necessidade do cliente, seja real ou psicológica e deve oferecer algum tipo de valor ao consumidor.



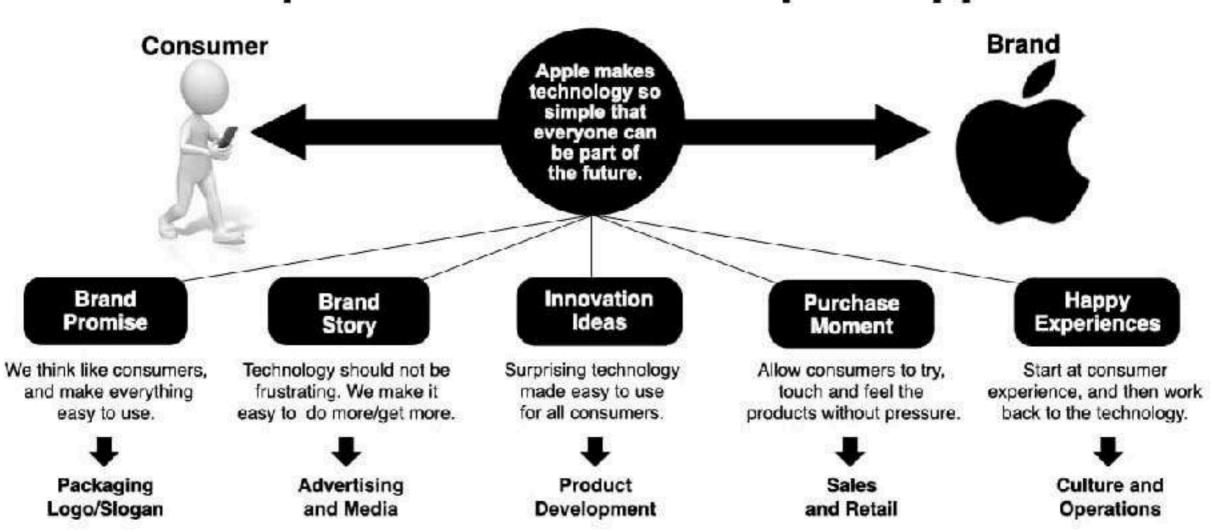
Considerar na Proposta Valor o posicionamento da marca



Our brand idea map organizes everything



Example of a brand idea map for Apple



O QUE NOS TORNA ÚNICOS?

Devemos identificar a personalidade da marca e a proposta de valor da mesma;

_Saber qual a promessa, o benefício exclusivo para o utilizador;

Devemos trabalhar os dois benefícios predominantes que ajudam a desenvolver a personalidade da marca:

Benefício Funcional do produto ou serviço, a oferta.

O QUE NOS TORNA ÚNICOS?

EXEMPLO BENEFÍCIO FUNCIONAL

A Chipotle Mexican Grill, é uma marca de restauração fast-casual, que serve comida de inspiração mexicana, como tacos e burritos...

É conhecida por utilizar ingredientes naturais e orgânicos de alta qualidade.

A Chipotle opera <u>restaurantes nos Estados Unidos, Reino Unido,</u> <u>Canadá, Alemanha e França</u>.





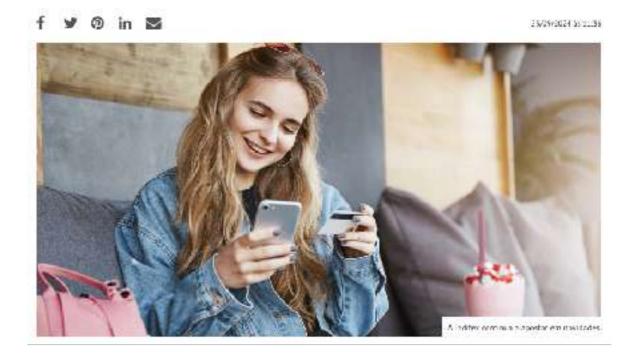
O QUE NOS TORNA ÚNICOS?

EXEMPLO BENEFÍCIO FUNCIONAL

Além das transmissões ao vivo, a plataforma incluirá sessões dedicadas a dicas de beleza e sugestões de moda. Durante os eventos em direto, que poderão ocorrer na plataforma da empresa ou nas redes sociais da marca, os <u>clientes terão a oportunidade de "aceder aos detalhes das peças e</u> comprá-las em tempo real".

Zara vai lançar canal de streaming onde será possível fazer "compras ao vivo"

A plataforma inclui live shopping e dicas sobre tendências. Uma das sessões vai ser protagonizada por Cindy Crawford e Kaia Gerber.



O QUE NOS TORNA ÚNICOS?

Benefício Emocional: empatia da marca através da relação com o utilizador;

Nesta componente estratégica trabalhamos ações como Storytelling da marca, relacionamento com o cliente, entre

outras;

EXEMPLO

O compromisso da Chipotle com a "verdadeira comida" impulsiona o futuro da agricultura.

A marca procura regenerar o negócio a restauração, em declínio para as gerações mais jovens no que respeita ao uso de alimentos com princípios de integridade - qualidade e respeito pelos produtores.



O QUE NOS TORNA ÚNICOS?

Beneficio Emocional

EXEMPLO

A Chipotle orgulha-se, entre outras ações, de obter os ingredientes dos seus menus, através de agricultores e produtores que criam animais e produzem alimentos de forma humana e natural, o que significa uma dieta totalmente vegetariana e livre de antibióticos.



QUE TIPO DE NECESSIDADE A NOSSA OFERTA VAI CORRESPONDER?



João Miguel Lopes

joaomiguel.lopes@ua.pt