

PONTIFÍCIA UNIVERSIDADE CATÓLICA DE MINAS GERAIS

NÚCLEO DE EDUCAÇÃO A DISTÂNCIA
Pós-graduação *Lato Sensu* em Analytics e Business Intelligence

SUPER LOJA

Marília Figueiredo Santos

Belo Horizonte 2023

SUMÁRIO

1. Introdução	3
1.1. O problema proposto	4
2. Coleta de Dados	5
3. Processamento/Tratamento de Dados	7
3.1. Ferramentas utilizadas	7
3.1.2 Bibliotecas utilizadas	8
3. Integração, Tratamento e Carga de Dados	8
3.1. Fontes de Dados	8
3.2. Obtendo dados	9
3.2.1 Dataset: Superloja 2023 PBI.csv e Orçamento de Vendas	9
4. Análise e Exploração dos Dados	17
4.1 Exploração dos dados	18
4.2 Análises com novas colunas	19
5. Modelo Canvas	27
6. Links	27
REFERÊNCIAS	28

1. Introdução

A presente pesquisa aborda o tema de uma Super Loja do seguimento mobiliário corporativo e consumidor que atua em todo EUA nas regiões Sudeste, Leste, Oeste e Central, consiste nas vendas de produtos de escritório, moveis e tecnologia nas quais os atores se relacionam por um meio eletrônico. As mudanças representadas pelas transações eletrônicas impactaram em crescimento econômico, na geração de empregos e criaram relações singulares entre o setor produtivo e seus consumidores.

O comércio por intermédio eletrônico advém da evolução das tecnologias de comunicação e informação e está acessível a praticamente todo tipo de empresa, dos mais variados tamanhos e setores, em qualquer parte do mundo. A integração proposta pela globalização e pelas novas tecnologias da informação causou a tendência de aumento desse tipo de comércio no ambiente interno e externo.

A internet tem se tornado parte da vida e do cotidiano de grande parte dos cidadãos. Há um entendimento global que ela deveria ser alçada a um direito humano fundamental e universal. As organizações, por sua vez, utilizam cada vez mais a tecnologia de informação tanto no ambiente organizacional, quanto na relação com seus clientes. As mudanças de paradigmas causadas pela globalização e pela quebra de barreiras físicas no mundo eletrônico justificam o estudo e a aplicação do comércio eletrônico como ferramenta fundamental de aquisição e sustentação de novos mercados pelas empresas. A mineração de dados é uma das principais ferramentas para obter dados relevantes e realizar um mapeamento mais aguçado para ajudar na tomada de decisões.

Esse trabalho objetiva aplicar técnicas de Mineração de Dados e Modelos Preditivos em vendas a fim de classificar e encontrar padrões extrair algumas informações e gerar insights que podem influenciar em estratégias de vendas e vendas.

A estratégia metodológica utilizada no presente trabalho foi um estudo descritivo e exploratório, com análise dos dados através de uma abordagem quantitativa. Primeiramente buscou-se analisar as informações das vendas da

Super Loja. Essas informações foram obtidas no site data.world. As palavraschave utilizadas nas pesquisas foram: Super Lojas, comércio eletrônico, lojas virtuais.

Posteriormente à coleta das informações, foi realizada a leitura e seleção do material e em seguida foi efetuada uma análise com o objetivo de compreender e estender o conhecimento sobre as vendas da Super Loja e, assim, elaborar o referencial teórico da investigação. O Trabalho foi feito utilizando o Google Colab.

1.1. O problema proposto

Neste trabalho será utilizado Análise Exploratória e Modelagem Preditiva para extração de informações importantes do conjunto de dados da Super Loja com o objetivo de realizar uma análise visando o aumento da receita e crescimento do negócio. Para isso todos os atributos serão classificados com um grau de importância, desta maneira conseguimos analisar os resultados e utilizá-los em predições futuras.

Para isso, serão analisados o conjunto de dados da Super Loja, disponibilizados no site da data.world. Os principais objetivos dessa análise são:

- Realizar uma análise nos dados das vendas da Super Loja para tomar decisões estratégicas na venda desses produtos.
- Os dados que serão analisados, foram coletados do site da data.world. Foi necessário coletar algumas informações separadamente, são elas:
 - 1. Dataset da Super Loja: neste dataset é apresentado informações sobre as vendas dos produtos por categorias, contendo informações como: seguimento, nome do cliente, cidade, região, quantidade.
 - 2. Dataset do Orçamento da Super Loja: neste dataset é apresentado o valor do orçamento das vendas.
 - As análises realizadas, têm como objetivo encontrar padrões, métricas e tendências que auxiliarão no entendimento das bases trabalhadas. E assim

poderemos indicar quais características da Super Loja que a tornam uma empresa com crescente receita e um negócio durável.

- Em relação a aspectos geográficos, os resultados obtidos destinam-se exclusivamente a vendas online ocorridas no site da Super Loja.
- Os dados coletados são de 2020 á 2023, ordenados pela data de publicação crescente.

2. Coleta de Dados

O Trabalho foi desenvolvido no Google Colab, onde a coleta de dados foi separada em duas partes: a primeira e a segunda com dados do data.world com dados da Super Loja e Orçamento de vendas. Como observação, os dados já vieram formatados em csv, por este motivo não foi necessário nenhuma conversão de formato.

No Google Colab, onde o projeto foi executado, a importação foi feita conforme abaixo:

Importar o dataset do data.world, o qual foi feito download, para isso foi necessário utilizar uma importação do google, selecionar o arquivo (fazendo upload para o Google Drive) e preparando ele para o Pandas fazer a leitura.



¹ https://data.world/ehughes/superstore-sales-2023/wortspace/file?filename=Supertore+2023.csv

²https://data.world/mlongoria/superstore-sales-budget-2023/workspace/file filename=Superstore+2023+PBI.csv

2.1 Listagem descritiva das colunas:

A tabela abaixo mostra uma descrição da estrutura encontrada no Dataset superLoja.csv, exibindo o nome do atributo, tipo e sua descrição.

Tabela 1: Estrutura Dataset superLoja.csv

Nome da coluna/campo	Descrição	Tipo
index	Indice	float
Row ID	ID Pedido	float
Order ID	Tipo de Cliente	object
Order Date	Data do pedido	object
Ship Date	Data do Envio	object
Ship Mode	Modo de Envio	object
Customer ID	ID CLiente	object
Customer Name	Nome do CLiente	object
Segment	Seguimento	object
Country/Region	País	object
City	Cidade	object
State	Estado	object
Postal Code	Código Postal	object
Region	Região	object
Product ID	ID do Produto	object
Category	Categoria	object
Sub-Category	Sub Categoria	object
Product Name	Nome do Produto	object
Sales	Vendas	float
Quantity	Quantidade	float
Discount	Desconto	float

Fonte: Autor

O Dataset OrçamentoVendas.csv contém informações referentes ao Orçamento de vendas em python. Ele contém a seguinte estrutura:

Tipo

integer

object

object

object float

Tabe

Orçamento Vendas.csv row_id ID Pedido order_date Tipo de Cliente region Região

product name

budget

Fonte: Autor

Nome do Produto

Orçamento

Dessa forma os dados estão preparados para serem trabalhados e posteriormente analisados.

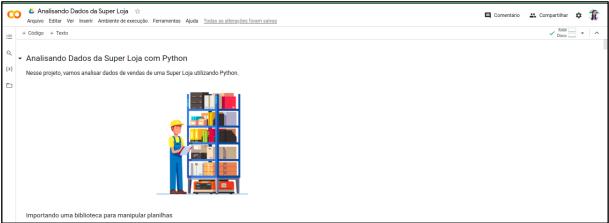
3. Processamento/Tratamento de Dados

Nessa seção será apresentado todas as ferramentas e bibliotecas utilizadas para o processamento e o tratamento dos dados.

3.1. Ferramentas utilizadas

Como ferramenta para desenvolvimento dos scripts em python, foi escolhido a a ferramenta em nuvem do Google Colaboratory, (figura 4), disponível em https://colab.research.google.com/

Figura 2: Captura da tela do Google Colab



Foi escolhida a ferramenta Google Colab, pois possui as principais ferramentas e bibliotecas para realizarmos toda a codificação necessária para análise e tratamento dos dados. Esta ferramenta nos permite unir código e texto, facilitando nossa organização no projeto.

3.1.2 Bibliotecas utilizadas

Para realizar o processamento e o tratamento dos dados, foi necessário importar algumas bibliotecas conforme a Figura 5 abaixo.

Figura 3: Captura da tela da importação das bibliotecas

```
import pandas as pd
import numpy as np
%matplotlib inline
import matplotlib.pyplot as plt
import seaborn as sns
import plotly.graph_objects as go
import plotly.express as px
import matplotlib.image as mpimg
```

Fonte: Autor

3. Integração, Tratamento e Carga de Dados

3.1. Fontes de Dados

Descrição das bases de dados ou arquivos utilizados pelo projeto como fonte, apresentando possíveis diagramas dos bancos de dados relacionais.

A tabela 2 abaixo mostra de forma detalhada as bibliotecas importadas.

Tabela 2: Bibliotecas utilizadas

Bibliotecas	Descrição	Comando(s) utilizados
Pandas	Pacote de ferramentas para	import pandas as pd
	análise de dados e manipulação,	
	construída sobre a base da	
	linguagem de programação	
	python.	
	Informações:	
	https://pandas.pvdata.org/	
Numpy	Pacote de ferramentas utilizada	import numpy as np
	para realizar cálculos em Arrays	
	Multidimensionais, construída	
	sobre a base da linguagem de	
	programação python.	
	Informações:	
	https://numpv.org/	
Matplotlib	Pacote de ferramentas utilizada	import matplotlib.pyplot as plt
	para criação de gráficos e	%matplotlib inline
	visualização de dados,	import matplotlib.image as
	construída	mpimg
	sobre a base da linguagem de	
	programação python.	
	Informações:	
Seaborn	https://matplotlib.org/	:
Seaborn	Pacote de ferramentas utilizadas	import seaborn as sns
	para criação de gráficos e	
	visualização de dados de alto	
	nível baseada na lib Matplotlib.	
	Informações:	
	https://docs.python.org/pt-br/3/lib	
	ra	
Plotly	rv/datetime html Pacote de ferramentas utilizadas	import plotly.graph_objects as
graph	para criação de gráficos.	go
g.apri	https://plotly.com/python/graph-o	30
	biects/	
plotly.exp	Pacote de ferramentas utilizadas	import plotly express as py
ress	para criação figuras.	import prody, express do px
	https://plotly.com/python/plotly-ex	
	https://piotry.com/python/piotry-ex	

Fonte: Autor

3.2. Obtendo dados

Nessa seção será apresentado como foi coletado os dados após a execução do notebook Analisando Dados da Super Loja, salvo no google drive arquivo csv.

3.2.1 Dataset: Superloja 2023 PBI.csv e Orçamento de Vendas

Na Figura abaixo é apresentado a parte do código utilizada para obter os dados salvos em formato csv e transformá-los em um formato Data Frame para iniciarmos a nossa análise.

Esses dois datasets foram unificados, onde foram realizadas as análises diante do cenário da Super Loja, ou seja, verificar a correlação com as vendas e o orçamento de vendas.



mazenando dados df1

Fonte: Autor

Para esse caso, foi criado a variável df1 para trazer os dados da super loja e armazenar no dataframe.

O resultado em df1 dos dados coletados, selecionando apenas os 5 primeiros registros encontrados através do comando df1.head().

Figura 5: Exbindo dados dataset do df1

Row	Order ID	Order Date	Ship Date	Ship Mode	Customer ID	Customer Name	Segment	Country/Region	City	 Postal Code	Region	Product ID	Category	Sub- Category	Product Name	Sales	Quantity	Discount	Profit
1	CA- 2020- 152156	08/11/2022 00:00:00	11/11/2020	Second Class	CG-12520	Claire Gute	Consumer	United States	Henderson	 42420.0	South	FUR-BO- 10001798	Furniture	Bookcases	Bush Somerset Collection Bookcase	261.9600	2	0.00	41.9136
2	CA- 2020- 152156	08/11/2022 00:00:00	11/11/2020	Second Class	CG-12520	Claire Gute	Consumer	United States	Henderson	 42420.0	South	FUR-CH- 10000454	Furniture	Chairs	Hon Deluxe Fabric Upholstered Stacking Chairs,	731.9400	3	0.00	219.5820
3	CA- 2020- 138688	12/06/2022 00:00:00	16/06/2020	Second Class	DV-13045	Darrin Van Huff	Corporate	United States	Los Angeles	 90036.0	West	OFF-LA- 10000240	Office Supplies	Labels	Self- Adhesive Address Labels for Typewriters b	14.6200	2	0.00	6.8714
4	US- 2019- 108966	11/10/2021 00:00:00	18/10/2019	Standard Class	SO-20335	Sean O'Donnell	Consumer	United States	Fort Lauderdale	 33311.0	South	FUR-TA- 10000577	Furniture	Tables	Bretford CR4500 Series Slim Rectangular Table	957.5775	5	0.45	-383.0310
5	US- 2019- 108966	11/10/2021 00:00:00	18/10/2019	Standard Class	SO-20335	Sean O'Donnell	Consumer	United States	Fort Lauderdale	 33311.0	South	OFF-ST- 10000760	Office Supplies	Storage	Eldon Fold 'N Roll Cart System	22.3680	2	0.20	2.5164
)WS × 2	1 columns																		

A extração apenas do Orçamento de vendas é executada conforme o script abaixo.

Figura 6: Armazenando dados df2

```
df2 = pd.read_csv('https://query.data.world/s/tsf2jsw7te3hb7nne6ukywolfzfthj?dws=00000')
df2.head()
```

Fonte: Autor

O resultado em df2 dos dados coletados, selecionando apenas os 5 primeiros registros encontrados através do comando df2.head().

Figura 7: Exbindo dados dataset do df2

	row_id	order_date	region	product_name	budget
0	1	2022-11-08 00:00:00	South	Bush Somerset Collection Bookcase	261.9600
1	2	2022-11-08 00:00:00	South	Hon Deluxe Fabric Upholstered Stacking Chairs,	731.9400
2	3	2022-06-12 00:00:00	West	Self-Adhesive Address Labels for Typewriters b	14.6200
3	4	2021-10-11 00:00:00	South	Bretford CR4500 Series Slim Rectangular Table	957.5775
4	5	2021-10-11 00:00:00	South	Eldon Fold 'N Roll Cart System	22.3680

Fonte: Autor

3.3 Informações dos DataFrames

Para cada objeto DataFrame foi utilizado a função info() para visualizarmos algumas informações como a quantidade de registros, quantidade de colunas, informações de cada coluna e o tipo dela. Podemos observar na Figura abaixo, que no DataFrame df1 foram encontrados 9994 registros com um total de 21 colunas.

Figura 8:

DataFrame df1

```
Exbindo informações [18] #Vesualizando informações sobre os dados antes da formatação
                                      dfl.info()
                                      <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
                                      RangeIndex: 9994 entries, 0 to 9993
                                      Data columns (total 21 columns)
                                           Column
                                                            Non-Null Count Dtype
                                           Row ID
                                                             9994 non-null
                                           Order ID
Order Date
                                                             9994 non-null
                                                             9994 non-null
                                                                              object
                                                             9994 non-null
                                           Ship Date
                                                                              object
                                           Ship Mode
                                                             9994 non-null
                                                                              object
                                           Customer ID
Customer Name
                                                             9994 non-null
                                                                              object
                                                             9994 non-null
                                                                              object
object
                                                             9994 non-null
                                            Segment
                                            Country/Region 9994 non-null
                                           City
State
                                                             9994 non-null
                                                                              object
                                       10
                                                             9994 non-null
                                                                              object
                                           Postal Code
                                                             9983 non-null
                                                                               float64
                                       12
                                           Region
                                                             9994 non-null
                                                                              object
                                           Product ID
                                                             9994 non-null
                                       13
                                                                              object
                                           Category
                                                             9994 non-null
                                                                              object
                                           Sub-Category
                                                             9994 non-null
                                                                              object
                                       16
                                           Product Name
                                                             9994 non-null
                                                                              object
                                                             9994 non-null
                                                                              float64
                                           Sales
                                           Quantity
                                                             9994 non-null
                                                                              int64
                                       19
                                           Discount
                                                             9994 non-null
                                                                              float64
                                      20 Profit 9994 non-null flo
dtypes: float64(4), int64(2), object(15)
                                                                              float64
                                      memory usage: 1.6+ MB
```

Fonte: Autor

Para o DataFrame com os valores da tabela orçamento de vendas, temos o seguinte resultado:

Figura 9:

Exbindo informações DataFrame df2

```
[8] #Vesualizando informações sobre os dados antes da formatação
    df2.info()
    <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
    RangeIndex: 9977 entries, 0 to 9976
    Data columns (total 5 columns):
        Column
                     Non-Null Count
                                       Dtype
                       -----
                   9977 non-null
        row id
                                       int64
         order_date 9977 non-null region 9977 non-null
                                       object
                                       object
         product name 9977 non-null
                                       object
                       9977 non-null
         budget
                                       float64
    dtypes: float64(1), int64(1), object(3)
    memory usage: 389.9+ KB
```

Fonte: Autor

Logo podemos ver que foram encontrados 9977 registros a quantidade do DataFrame da super loja, porém somente com cinco colunas.

3.4 Tratamento dos Dados

Nessa seção será detalhado cada passo realizado no tratamento dos dados antes de começarmos as análises.

3.4.1 Removendo as colunas

Após realizado análise em cima dos DataFrames df1 e df2, verificou-se que existem colunas que não serão necessárias e não terão impacto em análises futuras. Desta forma essas colunas foram removidas conforme a Figura 10 e 11.

Figura 10: Remoção colunas DataFrame df1

```
#Excluindo colunas
del dfl['index']
del dfl['Order ID']
del dfl['Ship Mode']
del dfl['Country/Region']
del dfl['Postal Code']
del dfl['Product ID']
del dfl['Product Name']
del dfl['Customer ID']
```

Fonte: Autor

Figura 11: Remoção colunas DataFrame df2

```
#Excluindo colunas
del df2['row_id']
del df2['order_date']
del df2['region']
del df2['product_name']
```

Fonte: Autor

3.4.2 Unindo os DataFrames

Antes de realizarmos o tratamento em cada Dataset, para facilitar foi feita a união dos DataFrames. Representado na figura 12 abaixo:

Figura 12: Unindo os DataFrame: superLoja

```
# Unindo os datasets
superLoja = pd.concat([df1, df2])
superLoja.head()
```

3.4.3 Renomeando as colunas

Para deixar nossos dados formatados e padronizados, algumas colunas foram renomeadas utilizando a função rename(), conforme a Figura 13 abaixo.

```
#Traduzindo as colunas do Dataset
 superLoja.rename(columns={
                                'Row ID':'ID_Pedido',
                               'Order Date': 'Data_pedido',
'Ship Date': 'Data_envio',
                                'Customer Name': 'Nome cliente',
                               'Segment': 'Seguimento',
'City': 'Cidade',
'State': 'Estado',
                                'Region': 'Regiao',
                                'Category': 'Categoria',
                                'Sub-Category': 'SubCategoria',
                                'Sales': 'Vendas',
                               'Quantity': 'Quantidade',
'Discount': 'Desconto',
'Profit': 'Lucro',
                                'budget': 'Orçamento', }, inplace = True)
```

Figura 13: Renomeando as colunas DataFrame: superLoja

Fonte: Autor

3.4.4 Traduzindo as linhas do dataset

No entanto, também para deixar os dados formatados e padronizados, algumas linhas foram renomeadas, conforme a Figura 14 abaixo.

Figura 14: Renomeando as colunas DataFrame: superLoja

3.4.4 Padronizando os tipos das colunas

Para deixar os tipos de cada coluna padronizados, foi realizada a conversão dos tipos em algumas colunas utilizando a função astype() e outros em to_datetime, conforme Figura 15.

Figura 15: Padronizando colunas DataFrame: superLoja

```
[59] # Convertendo dados que estão como object para string
    superLoja['Nome_cliente'] = superLoja['Nome_cliente'].astype('string')
    superLoja['Seguimento'] = superLoja['Seguimento'].astype('string')
    superLoja['Cidade'] = superLoja['Cidade'].astype('string')
    superLoja['Estado'] = superLoja['Estado'].astype('string')
    superLoja['Regiao'] = superLoja['Regiao'].astype('string')
    superLoja['Categoria'] = superLoja['Categoria'].astype('string')
    superLoja['SubCategoria'] = superLoja['SubCategoria'].astype('string')
```

Fonte: Autor

Figura 16: Padronizando colunas DataFrame: superLoja

```
[66] # Convertendo dados que estão como object para Datetime
    superLoja["Data_pedido"] = pd.to_datetime(superLoja["Data_pedido"])
    superLoja["Data_envio"] = pd.to_datetime(superLoja["Data_envio"])
    superLoja.dtypes
```

Fonte: Autor

As colunas Nome_cliente, Seguimento, Cidade, Estado, Região, Categoria e Subcategoria foram convertidas para string. O valor da coluna Data_pedido e Data envio estava em object, foi convertido para um formato Datetime, correspondendo as datas das vendas.

3.4.5 Informações dos DataFrames

Para certificar que os dados estão padronizados e que não existem valores nulos no DataFrame, foi executado a função isnull() onde recupera todos os registros que estão com valores nulo e logo em seguida aplicado a função sum(), pois somamos a quantidade de registros nulos da coluna correspondente, conforme a Figura 18.

Figura 18: Verificando valores nulos

[108] superLoja.isnu	ill().sum()
Data_envio Nome_cliente Seguimento Cidade Estado Regiao Categoria SubCategoria Vendas	9977 9977 9977 9977 9977

Fonte: Autor

O resultado obtido apresenta a listagem de todas as colunas e o valor da soma de valores nulos obtidos. Neste caso todas as colunas posuem registro com valores nulos, por isso os valores aparecem com o total de registros.

Por conta desse concat, os dados que não têm dados correspondentes acabaram por ficarem como NaN em todos os campos. Para isso, foi utilizado a função fillna() para preencher com zeros esses casos.

Figura 18: Substituindo valores NaN por zero

5	superl	oja.fi		ra do conj inplace =	unto de da True)	dos														
Ð		Row ID	Order ID	Order Date	Ship Date	Ship Mode	Customer ID	Customer Name	Segment	Country/Region	City	 Region	Product ID	Category	Sub- Category	Product Name	Sales	Quantity	Discount	Profit
	7481	7482.0	CA- 2020- 124583	01/09/2022 00:00:00	03/09/2020	Second Class	LB-16795	Laurel Beltran	Home Office	United States	Huntington Beach	 West	OFF-EN- 10002500	Office Supplies	Envelopes	Globe Weis Peel & Seel First Class Envelopes	12.780	1.0	0.0	5.7510
	9907	0.0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	 0	0	0	0	0	0.000	0.0	0.0	0.0000
	7942	7943.0	CA- 2021- 134194	25/12/2023 00:00:00	01/01/2022	Standard Class	GA-14725	Guy Armstrong	Consumer	United States	Dallas	 Central	OFF-BI- 10003684	Office Supplies	Binders	Wilson Jones Legal Size Ring Binders	39.582	9.0	0.8	-59.3730
	3182	3183.0	CA- 2021- 152912	09/11/2023 00:00:00	12/11/2021	Second Class	BM-11650	Brian Moss	Corporate	United States	Columbia	 East	TEC-AC- 10004666	Technology	Accessories	Maxell iVDR EX 500GB Cartridge	826.620	3.0	0.0	355.4466
	3227	3228.0	CA- 2018- 108189	02/10/2020 00:00:00	05/10/2018	First Class	ES-14080	Erin Smith	Corporate	United States	Tempe	 West	TEC-PH- 10001557	Technology	Phones	Pyle PMP37LED	230.376	3.0	0.2	20.1579
5	rows	< 22 colur	nns																	

Dessa forma, agora os dados estão preparados para uma melhor exploração, e nesse caso, verificar a correlação entre as vendas da super Loja e orçamento o de vendas.

Figura 19: Verificando valores nulos após tratamento

```
[115] #Verificando se existe algum valor nulo após o tratamento dos dados
    superLoja.isnull().sum()
    ID Pedido
    Data_pedido 0
    Data envio
    Nome_cliente 0
    Seguimento
    Cidade
                   0
    Estado
    Regiao
    Categoria
                   0
    SubCategoria
                  0
    Vendas
                   0
    Quantidade
    Desconto
                   0
    Lucro
                   0
    Orçamento
    dtype: int64
```

Fonte: Autor

Para exibir as informações do DataFrame de forma detalhada, utilizamos a função info(), ela retorna informações importantes de cada coluna, tais como: nome da coluna, tipo da coluna e se a coluna aceita valores nulos, conforme a Figura 20 abaixo.

Figura 20: Verificando valores nulos após tratamento

```
[129] #informações sobre os dado já formatados
       superLoja.info()
      <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
       Int64Index: 19971 entries, 0 to 9976
       Data columns (total 15 columns):
       # Column
                              Non-Null Count Dtype
       0 ID_Pedido 19971 non-null float64
1 Data_pedido 19971 non-null datetime64[ns]
2 Data_envio 19971 non-null datetime64[ns]
        3 Nome_cliente 19971 non-null string
            Seguimento 19971 non-null string
Cidade 19971 non-null string
Estado 19971 non-null string
           Estado 19971 non-null string
Regiao 19971 non-null string
Categoria 19971 non-null string
            SubCategoria 19971 non-null string
       10 Vendas 19971 non-null float64
11 Quantidade 19971 non-null float64
12 Desconto 19971 non-null float64
13 Lucro 19971 non-null float64
       10 Vendas
       14 Orçamento
                               19971 non-null float64
       dtypes: datetime64[ns](2), float64(6), string(7)
       memory usage: 2.4 MB
```

Foi utilizado a função shape(), onde podemos visualizar as dimensões do DataFrame.

Figura 21: Informações das dimenções do DataFrame

```
[130] #Verificar o número de linhas e colunas
superLoja.shape
(19971, 15)
```

Fonte: Autor

Com isso obtemos como resultado 19.971 linhas e 15 colunas.

4. Análise e Exploração dos Dados

Nessa seção será mostrado todas as análises e exploração dos dados tratados anteriormente. Analisaremos as ocorrências, padrões e informações importantes que levantamos do dataset.

4.1 Exploração dos dados

Para iniciar a exploração dos dados foi feita, inicialmente a descrição estatística deles:

Figura 21: Descrição estatística do DataFrame

-		ição estatís oja.describe	stica da Supe e()	er Loja					
		ID_Pedido	Vendas	Quantidade	Desconto	Lucro	Orçamento	Receita	Receita/Venda
CO	ount	9994.000000	9994.000000	9994.000000	9994.000000	9994.000000	9977.000000	9994.000000	9994.00000
m	nean	4997.500000	229.858001	3.789574	0.156203	28.656896	230.249660	1149.495905	3.78957
5	std	2885.163629	623.245101	2.225110	0.206452	234.260108	626.467055	3898.666090	2.22511
n	min	1.000000	0.444000	1.000000	0.000000	-6599.978000	0.444000	0.444000	1.00000
2	25%	2499.250000	17.280000	2.000000	0.000000	1.728750	17.280000	48.693500	2.00000
5	50%	4997.500000	54.490000	3.000000	0.200000	8.666500	54.480000	183.680000	3.00000
7	75%	7495.750000	209.940000	5.000000	0.200000	29.364000	209.880000	763.201500	5.00000
n	nax	9994.000000	22638.480000	14.000000	0.800000	8399.976000	22638.480000	135830.880000	14.00000

Fonte: Autor

Nessa descrição podemos ver que a mínima e máxima modificaram bastante, o que já indica uma grande movimentação e crescimento da receita.

Por conseguinte, foi analisada a somatória das vendas por região.

Figura 22: Vendas por região

[173]	superLoj	ja.groupby("Regiao"). su	ım()			
			-0914b0e41b3 /("Regiao").		eWarning:	The default	value of nu
		ID_Pedido	Vendas	Quantidade	Desconto	Lucro	Orçamento
	Regiao						
	Central	11685963.0	501239.8908	8780.0	558.34	39706.3625	0.0
	Leste	14073919.0	678781.2400	10618.0	414.00	91522.7800	0.0
	Oeste	15971838.0	725457.8245	12266.0	350.20	108418.4489	0.0
	Sul	8213295.0	391721.9050	6209.0	238.55	46749.4303	0.0

Fonte: Autor

Nesse caso, é possível viazualizar que a região Oeste foi a que obteve a maior quantidade de vendas e consequentemente o maior percentual de lucro.

Além disso, foi verificado a média de vendas, segue figura abaixo:

Figura 23: Média vendas

```
[182] #Média vendas
superLoja["Vendas"].mean()
229.85800083049827
```

Podemos verificar que a média de vendas foi boa, comparado com cada região.

4.2 Análises com novas colunas

Após as análises realizadas, concluímos que a receita também pode ser considerada um atributo relevante para tomar decisões estratégicas na venda desses produtos. A receita está diretamente ligada ao dinheiro arrecadado pelas vendas dos determinados produtos da super loja e isso acaba tendo impacto no seu lucro líquido, figura 24. Neste caso, foi criada também a receita de vendas figura 25.

Figura 24: Coluna de receitas

[236			oluna de rece eita"] = sup		ias"].mul(supe	rLoja["Quant	idade"])										
[237] sup	erLoja.head	1()														
D		ID_Pedido	Data_pedido	Data_envio	Nome_cliente	Seguimento	Cidade	Estado	Regiao	Categoria	SubCategoria	Vendas	Quantidade	Desconto	Lucro	Orçamento	Receita
	0	1.0	2022-08-11	2020-11-11	Claire Gute	Consumidor	Henderson	Kentucky	Sul	Móveis	Estantes	261.9600	2.0	0.00	41.9136	0.0	523.9200
	1	2.0	2022-08-11	2020-11-11	Claire Gute	Consumidor	Henderson	Kentucky	Sul	Móveis	Cadeiras	731.9400	3.0	0.00	219.5820	0.0	2195.8200
	2	3.0	2022-12-06	2020-06-16	Darrin Van Huff	Corporativo	Los Angeles	California	Oeste	Material de Escritório	Etiquetas	14.6200	2.0	0.00	6.8714	0.0	29.2400
	3	4.0	2021-11-10	2019-10-18	Sean O'Donnell	Consumidor	Fort Lauderdale	Florida	Sul	Móveis	Tabelas	957.5775	5.0	0.45	-383.0310	0.0	4787.8875
	4	5.0	2021-11-10	2019-10-18	Sean O'Donnell	Consumidor	Fort Lauderdale	Florida	Sul	Material de Escritório	Armazenar	22.3680	2.0	0.20	2.5164	0.0	44.7360

Fonte: Autor

Figura 25: Coluna de receitas/vendas



Para realizar o cálculo da receita de vendas, pegamos a receita e dividimos pelas vendas e desta forma conseguimos comparar a quantidade de vendas por ano.

No entanto, na descrição abaixo podemos verificar a mínima e máxima das receitas, valor bem consideravel, se comparada a média de vendas.

Figura 27: Coluna de receita min e max

```
[281] # Retornando a maior receita superLoja["Receita"].max()

135830.88

[282] # Retornando a menor receita superLoja["Receita"].min()

0.444
```

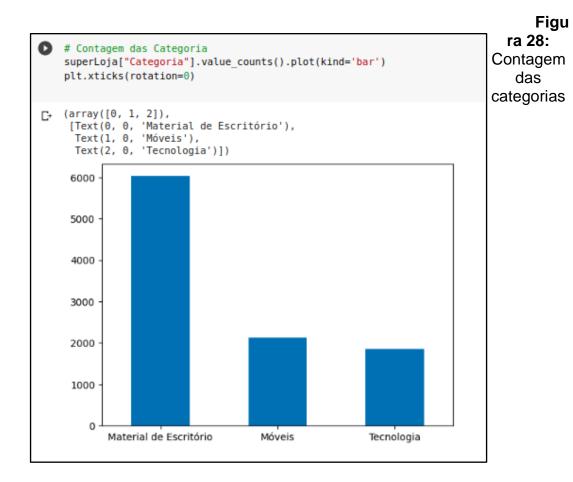
Fonte: Autor

Já, nas figuras abaixo é possível verificar as 3 maiores receitas e as 3 menores receitas, com isso percebe-se que o resultado da operação do negócio é bem lucrativo.

Figura 28: Três maiores e Três menores receitas



De acordo com o gráfico abaixo é possível verificar a contagem dos produtos vendidos na Super Loja.



Nesse sentido, o grupo de material de escritório vem em primeiro lugar com o maior número de produtos, em seguida vem os móveis e por último os produtos de tecnologia.

plt.hist('Vendas', data=superLoja, density=True, bins=5)
plt.title("Histograma de Vendas")
plt.ylabel("Ouantidade de ocorrências")
plt.shabel("Valor da Compra")

Histograma de Vendas

0.00020

0.000015

0.000005

0.000005

0.000005

0.000005

0.000005

0.000005

Figura 29: Histograma

Fonte: Autor

O histograma está representando os valores absolutos no eixo y. Para plotar em termos de frequência relativa, acrescenta-se density=True dentro da função, de acordo com a figura 29.

De acordo com o histograma de vendas é possível verificar que as vendas foram crescentes de 2020 á 2023.

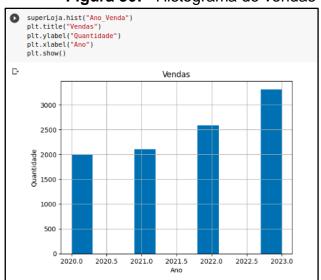


Figura 30: Histograma de vendas

Fonte: Autor

Observando o gráfico podemos perceber uma crescente movimentação do índice de vendas ao longo do tempo. Mas olhando para 2023 percebemos esse grande aumento, que está ligada ao período.

Figura 31: Histograma [294] # verificando a coluna Data da Venda de vendas por superLoja("Data_pedido").apply(lambda x: x.weekday()) dia da semana 3.0 3.0 1.0 3 2.0 2.0 9972 NaN 9974 9975 NaN 9976 Name: Data_pedido, Length: 19971, dtype: float64 # visualizando histograma de vendas por dia da semana superLoja["Data_pedido"].apply(lambda x: x.weekday()).hist(bins=7) plt.show(10) D-1750 1500 1250 1000 750 500 250

Fonte: Autor

Quando olhamos apenas os 7 dias da semana podemos ver que segue bastante a tendência apresentada, oscilando pouco.

Já quando olhamos 30 dias, o equivalente ao mês completo, respectivamente, que é justamente o período em que as empresas fecham os resultados, podemos ver uma oscilação um pouco maior, com grande desempenho nas vendas. Ainda observando a janela de 30 dias, podemos ver que na quinzena do mês houve uma alta das vendas.

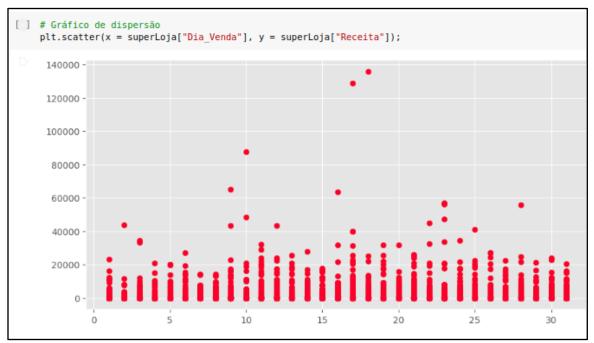
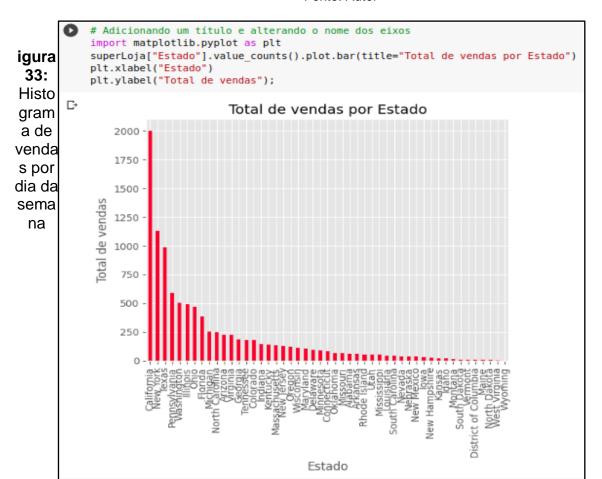


Figura 32: Histograma de vendas por dia da semana Fonte: Autor

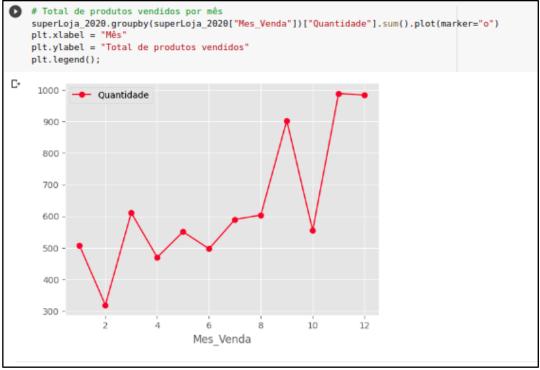


Conforme o gráfico acima, os Estados com maior índice de vendas foram em disparada á Califonia região Oeste, em seguida New York e Pensilvânia ambas da região Leste.

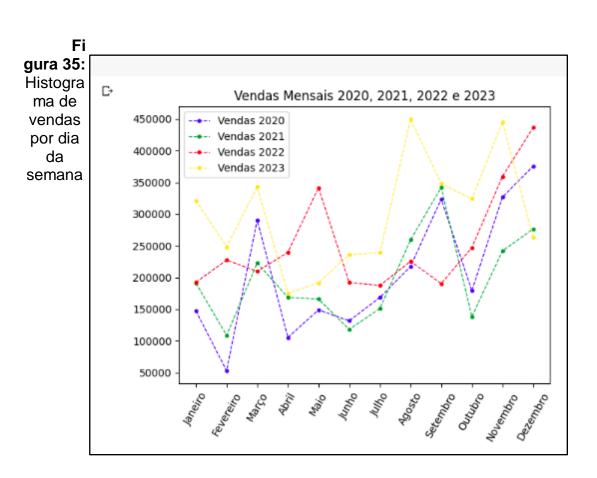
Segundo Silva (2009, p. 26) o crescimento acelerado do comércio eletrônico faz a internet alcançar diariamente praticamente todos os pontos do território nacional. Conforme ela se torna disponível nas cidades do interior, aqueles usuários (de locais remotos), começam a ter a possibilidade de comprar produtos que não estão disponíveis no local onde vivem.

A internet se converteu em parte da vida dos cidadãos modernos e, conforme o custo de acesso diminuiu, a quantidade de usuários aumentou. Desse modo as empresas possuem um mercado disponível de diferentes oportunidades de crescimento e de melhoria dos seus negócios. Praticamente não há barreiras para o alcance da internet e, com o aparecimento das redes sociais, os hábitos de consumo se transformaram rapidamente. Esse fato também gera uma consequência colateral e um risco que as empresas devem ter em mente: a internet tornou os consumidores volúveis em razão da quantidade de informação que recebe (BARRIENTOS, 2015, p. 19).

Figura 34: Histograma de vendas por dia da semana



Considerando que o conjunto de dados possui registros de Janeiro a Dezembro de 2020, os três melhores meses de venda foram Setembro, Novembro e Dezembro.



As vendas do ano de 2020 apresentaram crescimento em março, agosto e um crescimento mais significativo em dezembro, 2021 começou o ano melhor que 2020, mantendo um aumento constante em cada mês, teve uma leve queda em junho, mas se recuperou no mes seguinte. Já no ano de 2022 apresentaram um crescimento significativo desde fevereiro; a força de vendas aumenta em maio e se mantém na média em constante crescimento até o final de dezembro. Para o mês de janeiro de 2023 atingindo 321 milhões, devido às condições normais de mercado, uma queda é evidente em fevereiro e se estabiliza no final do primeiro semestre do ano, de agosto a outubro a queda nas vendas retorna próxima às vendas do 2021, mas aumenta fortemente em novembro, com vendas recordes.

5. Modelo Canvas

	Título: Super Loja		J
Problema	Resultados e Previsões	Aquisição de Dados]
Analisar o dataset de vendas e investigar atributos da Super Loja que a tornam uma empresa com crescente receita.	, ,	budget-2023 foram coletados do site da data.world.	6. Lin
Modelagem	Avaliação do Modelo	Preparação dos Dados	ks
Realizado análises no	Para avaliação dos	Após a união dos datasets, os	т
dataset coletado, tanto de forma gráfica quanto	resultados obtidos no modelo de vendas, foram	dados foram tratados, as colunas foram renomeadas, os	odos
análise descritiva dos dados	avaliados o gráfico de	dados duplicados foram	os
utilizando a biblioteca Pandas em Pyrthon.	vendas mensais, a tabela de vendas anuais e o	removidos e dados desnecessários para a análise	códig
,	histograma de vendas	também foram removidos.	os
	semais e diário, conforme o		desen
	notebook em Python no		volvid
	diretório deste projeto.		os e a

documentação utilizada são disponibilizados no repositório do Github.

https://github.com/mariliafigueiredo/Trabalho-Puc---BI

REFERÊNCIAS

BARRIENTOS, Pedro. *Marketing* + internet = *e-commerce*: oportunidades desafios. Artículo de investigación. **Finanz. polit. econ., ISSN: 2248-6046**, Lima, Perú Vol. 9, No. 1, pp. 41-56, 2017. (acessado em 10 de abril de 2023).

SILVA, Leandro. **Aumente suas Vendas com** *E-commerce***.** Rio de Janeiro: Editora Ciência Moderna Ltda, 2009.

TRANFORMAÇÃO DIGITAL. **Quais as vantagens do big data em vendas?**Disponível em http://www.mma.gov.br/sitio/index.php?ido=conteudo.monta&idEstrutura=18. Acesso em: 21/0/2023.