

Lección 3: Ejercicios Prácticos – Negociación y argumentación

A continuación, tienes 7 ejercicios para afianzar el léxico, las funciones discursivas y la gramática avanzada vistas en esta lección.

1. Empareja términos y definiciones

Relaciona cada letra (A–F) con el número (1–6):

Términos (A–F)	Definiciones (1–6)
A. Acuerdo marco	1. Proceso de resolución de disputas mediante un tercero neutral.
B. Conciliación	2. Cesión parcial para acercar posturas en una negociación.
C. Concesión	3. Compromiso no escrito basado en la confianza mutua.
D. Mediación	4. Convenio general que regula futuras negociaciones.
E. Litigio	5. Proceso legal contencioso entre dos partes.
F. Rebatir	6. Contradecir un argumento con razones fundamentadas.

2. Completa las frases

Usa el vocabulario de la lección:

1. Antes de firmar, proponemos una _____ para establecer los términos generales.
2. Gracias al proceso de _____, evitamos ir a juicio.
3. El cliente solicitó una _____ en el plazo de entrega.
4. Si no llegamos a un _____, tendríamos que resolverlo en los tribunales.
5. El director logró _____ los argumentos de la oposición.

3. Clasifica la función discursiva

Indica si cada enunciado corresponde a **Debatir (D)**, **Negociar (N)** o **Refutar (R)**:

- “Desde mi punto de vista, esta cláusula no cubre riesgos esenciales.”
- “Estaríamos dispuestos a ampliar el plazo si ajustan el precio.”
- “Aunque se suele pensar lo contrario, el coste total no aumenta.”
- “¿Podríamos valorar un descuento adicional por volumen?”
- “En mi opinión, hemos pasado por alto datos clave de facturación.”

4. Transformación de oraciones

Convierte estas frases neutrales en expresiones de negociación o refutación usando estructuras y vocabulario de la lección:

1. “Tenemos que ajustar el presupuesto.” →

2. “Presentaré mis objeciones en la reunión.” →

3. “Entregaremos el informe mañana.” →

5. Rellena los huecos: Estructuras concesivas y condicionales B₁/B₂

Completa con la forma adecuada:

1. “_____ presente el contrato, habríamos avanzado antes en el proyecto.”
2. “Si hubiéramos incluido la cláusula de confidencialidad, _____ evitado filtraciones.”
3. “_____ no tuviera objeciones, firmaríamos hoy mismo.”
4. “Aunque _____ revisar todos los documentos, seguimos adelante.”
5. “Si llegas cinco minutos antes, _____ podido negociar en persona.”

6. Empareja conectores formales con su función

Relaciona cada conector (A–D) con su uso (1–4):

Conector	Uso
A. “En primer lugar,”	1. Conceder parcialmente una idea.
B. “No obstante,”	2. Introducir un argumento principal.
C. “Aun así,”	3. Contrastar ideas.
D. “En síntesis,”	4. Concluir o resumir.

7. Redacción breve

Elige uno de los siguientes temas y escribe un párrafo de 80–100 palabras que incluya **al menos**:

- Dos términos del léxico de acuerdos y solución de conflictos.
- Dos estructuras concesivas o condicionales B₁/B₂.
- Dos conectores formales.
- a) Argumenta por qué es mejor optar por la mediación en lugar del litigio.
- b) Negocia una prórroga de entrega usando concesiones y argumentos persuasivos.