

# **UNIFECAP**

Curso: Análise e Desenvolvimento de Sistemas - EAD

Disciplina: Modelagem de Banco de Dados e SQL

## **Sistema de Vendas – Supermercado VivaMais**

Marinize Fonseca de Godoy Santana

Matrinchã – GO

2025

**UNIFECAP**

Curso: Análise e Desenvolvimento de Sistemas - EAD

**Sistema de Vendas – Supermercado VivaMais**

Marinize Fonseca de Godoy Santana

Trabalho apresentado à disciplina de Modelagem de Banco de Dados e SQL do curso de Análise e Desenvolvimento de Sistemas da UNIFECAP, como requisito parcial para avaliação da unidade.

Matrinchã – GO  
2025

## **Levantamento de Requisitos – Sistema Supermercado VivaMais**

### **1. O sistema deve cadastrar clientes?**

Sim. O sistema deve permitir o cadastro de clientes pessoa física (PF) e pessoa jurídica (PJ). Para pessoas físicas, devem ser armazenados: nome completo, CPF, telefone e cidade. Para pessoas jurídicas, devem ser armazenados: razão social, CNPJ, telefone e cidade. Cada cliente terá um tipo (PF ou PJ) e o sistema deve garantir que CPF e CNPJ não se repitam entre os cadastros. A diferença principal é que clientes PJ podem receber condições especiais em compras em grande quantidade (essa parte pode ser implementada futuramente).

### **2. O sistema deve cadastrar produtos?**

Sim. O sistema deve cadastrar todos os produtos vendidos pelo supermercado, com informações como: nome do produto, categoria, unidade de medida (por exemplo: unidade, kg, litro), preço de venda, quantidade em estoque e um campo para indicar se o produto está ativo ou inativo.

### **3. O sistema deve controlar categorias de produtos?**

Sim. Os produtos devem ser organizados por categoria (por exemplo: Bebidas, Hortifruti, Limpeza, Higiene, Mercearia). Cada categoria deve ter um nome e uma descrição, e um produto sempre pertence a uma única categoria.

### **4. O sistema deve cadastrar fornecedores?**

Sim. O sistema deve manter o cadastro de fornecedores, com razão social, CNPJ, telefone, e-mail e cidade/UF. Um fornecedor pode fornecer vários produtos, e cada produto pode ter um fornecedor principal cadastrado.

### **5. O sistema deve registrar os funcionários/vendedores?**

Sim. O sistema deve cadastrar os vendedores que realizam as vendas, com dados como nome completo, CPF, data de admissão e, opcionalmente, um percentual de comissão. Cada venda deve estar associada a um vendedor.

#### **6. Como deve funcionar o registro das vendas?**

Cada venda deve registrar: data e hora da venda, cliente (quando identificado), vendedor responsável, forma de pagamento principal e valor total da venda. Em cada venda, o cliente pode comprar vários produtos ao mesmo tempo.

#### **7. O sistema deve detalhar os itens de cada venda?**

Sim. Cada venda deve ter seus itens detalhados em uma estrutura própria, contendo: produto, quantidade, preço unitário no momento da venda e, se houver, o valor de desconto aplicado no item. O valor total da venda será calculado a partir dos itens.

#### **8. O sistema deve permitir vendas para clientes não cadastrados?**

Sim. O sistema deve permitir vendas sem identificação de cliente, registrando como “Consumidor final” ou similar. Porém, quando possível, o ideal é identificar o cliente para gerar histórico de compras.

#### **9. O sistema deve controlar pagamento parcelado?**

Sim. Em algumas vendas, o pagamento poderá ser parcelado. Nesses casos, a venda deve ter o número de parcelas, e o sistema deve registrar cada parcela com: número da parcela, data de vencimento, valor da parcela e situação (Pendente, Pago ou Atrasado).

#### **10. Como deve funcionar o controle de estoque?**

Sempre que uma venda for confirmada, o sistema deve diminuir automaticamente a quantidade em estoque dos produtos envolvidos. Não deve ser permitido vender um produto com quantidade insuficiente em estoque. Também é desejável que o sistema permita cadastrar um estoque mínimo para avisar quando um produto estiver com estoque baixo.

#### **11. O sistema deve emitir relatórios de vendas?**

Sim. O sistema deve gerar relatórios de vendas por período (por dia, mês ou intervalo de datas), relatórios de vendas por cliente, por vendedor e por forma de pagamento. Também é importante visualizar o total vendido em um período e a quantidade de vendas realizadas.

#### **12. O sistema deve mostrar os produtos mais vendidos?**

Sim. O proprietário deseja visualizar quais são os produtos mais vendidos em um determinado período, com a quantidade total vendida por produto, para ajudar nas decisões de compra e reposição de estoque.

#### **13. O sistema deve controlar parcelas em atraso?**

Sim. O sistema deve permitir consultar as parcelas em atraso, mostrando cliente, venda, número da parcela, data de vencimento e valor. Isso ajuda a cobrar clientes e acompanhar a inadimplência.

#### **14. Existem regras para aplicação de descontos?**

Sim. O sistema deve permitir registrar descontos por item ou no total da venda, mas o valor final da venda nunca pode ficar negativo. O sistema deve armazenar o valor do desconto aplicado para fins de conferência e relatórios.

#### **15. O sistema deve manter histórico ou permitir exclusão definitiva das vendas?**

As vendas não devem ser apagadas definitivamente. Em caso de erro ou cancelamento, o sistema deve permitir registrar o cancelamento, mantendo o histórico da venda para fins de controle e auditoria, sem perder os dados. O ajuste de estoque deve ser feito corretamente quando uma venda for cancelada.